

Contexte:

- Un e-commerçant vient vous voir.
- Il a des données.
- Il ne sait pas comment tirer de la valeur.
- Il pense que la datascience peut lui permettre de valoriser ses données.

Déroulement :

- L'encadrant va jouer le rôle de l'e-commerçant tout au long du projet.
- Le jeu de donnée choisi est un jeu de donnée réel d'un e-commerçant brésilien (https://olist.com/)
- Jeu de donnée disponible librement sur kaggle : <u>https://www.kaggle.com/olistbr/brazilian-ecommerce?select=olist_order_payments_dataset.csv</u>

Les objectifs du projet :

- Effectuer un projet de datascience complet en groupe.
- Interagir avec le métier
- Comprendre les besoins métiers
- Réaliser une(s) solution(s) apportant de la valeur au métier

Déroulement du projet

- Constituez des groupes de 2.
- Durant chaque séance, entretien de 15mn par groupe avec l'encadrant qui jouera le rôle :
- Une fois par semaine : du client
- Une fois par semaine : du datascientiste (ou du client si vous en faites la demande).
- Soutenance orale la dernière scéance. Vous avez 20 minutes de présentation + démo, suivis de 5-10 minutes de questions. Les questions seront "techniques" (sur les choix techniques posés par un datascientist) et "métiers" (posées par le e-commerçant ne comprenant pas forcément la datascience).

DEADLINES:

 Slides et maquette au plus tard la veille de la soutenance. Les premiers à rendre seront les derniers à passer (ce qui est un petit avantage)

Les slides de présentation au format pdf.

- Ils doivent expliquer la compréhension du problème, la démarche de l'équipe, justifier les choix et pistes explorée, et démontrer la valeur apportée au métier.
- Chaque personne de l'équipe est responsable d'au moins un use-case et doit présenter au minima les slides présentant celui-ci.

Une maquette de la solution réalisée.

- Technologie libre.
- Elle doit contenir un fichier readme.md expliquant le cas échéant les fichiers fournis, comment installer ou utiliser la solution et tous les prérequis nécessaires.
- Elle doit être faire l'objet d'une démonstration lors de la soutenance.

Des conseils pour le datascientiste

Trouver le ou les bonnes applications de la datascience peut être plus déterminant que l'optimisation de votre solution.

- Ne pas foncer "tête baissée" sur le premier use case mais prendre le temps de définir le ou les uses cases les plus intéressants (valeur apportée au métier, faible risque de ne pas marcher d'ici la fin du projet, ...)
- L'utilisation du machine learning n'est pas obligatoire pour apporter de la valeur au métier.

Le projet est noté sur :

- Les entretiens hebdomadaires avec le client
- La valeur apportée au métier
- La présentation : qualité, clarté, caractère convaincant pour le métier
- La qualité de la démarche de data-science
- La maquette : qualité, facilité d'utilisation par le métier
- Certaines parties du barèmes pourront être individuelles si on juge que c'est nécessaire.

Des conseils pour la gestion du projet

Soyez **SMART**

S : Specifié : prenez le temps au début de comprendre les données, le besoin, et spécifier quel besoins exacts vous adressez et les raisons.

M : Mesurable : mesurez la performance de votre solution, et la valeur qu'elle va apporter à l'utilisateur. Si possible, définissez des performances minimums pour qu'elle soit utile au client.

A : Agile : en datascience et ML, il est difficile de prévoir à l'avance les performances, ce qui va marcher et ne pas marcher. Solution : procéder par itérations rapides et/ou incrémentales.

R: Realiste: ne cherchez pas à faire un chatgpt! Objectif ambitieux mais atteignables.

T : Timez : Mettez des deadlines pour chacune des étapes de votre projet. *Et pas une unique à 23h59mn59s la veille de la soutenance.*

Last but not least

Une réponse de soutenance : « Toi et Pierre ne nous avez pas dit de faire la même chose »

- > C'est voulu!
- Deux interlocuteurs différents, même dans la même société, ne vont pas toujours exprimer le même besoin.
- Lorsque cela arrive, vous devez :
- Evaluer les différents besoins exprimés
- En sélectionner un, deux ou un compromis pour des raisons justifiés, mesurable et discutées avec les interlocuteurs.
- Identifiez qui est(sont) décideur(s), et s'assurer que tous sont en accord avec l'arbitrage réalisé.
- En tant qu'ingénieur, il faut être conscient que la réponse « je fais ça parce qu'on m'a dit de le faire » *n'est pas suffisante*.

