

Información con mayor facilidad:

Gráficos, observar de forma rápida las decisiones.

- Variaciones porcentuales, comparación de años, rangos de meses distintos en distintos años, ver variaciones en volumen total de ventas, producto más vendido, por año.
 - Huracán, repostería, Mixto.
 - ejemplo: FAMILIA QUE MÁS VENDIÓ,
 - LÍNEA DE PRODUCTO MÁS VENDIDA dentro de cada Familia, cuales el producto más específico que se vende por medida
 - Comparación entre productos.
 - Variaciones respecto a años.
-
- Cantidad de ventas por clientes, cliente que más compra por el año, ordenar lista de quienes más compran en dinero y /o volumen, y cantidades, para organizar rutas de reparto. no solo por año, sino por rangos.

Niveles de venta por región, variaciones entre años. Entre fechas.

Hacer algún detalle.

Poder generar PDF y trabajar a excel, exportabilidad.

A futuro:

Incluir: rotación de inventario, cada cuanto se vacían las bodegas y vuelvo a llenar
Costo de venta/Inventario actual.

Ponerle

software estadístico de movimiento de las empresa

ventas / inventario

obtener información a través de un software pero con más facilidad (rapidez)

ver gráficos (didáctico/dinámico)

variaciones porcentuales (comparaciones entre años)

volumen total de ventas

cambios, cantidad, dinero, producto

4 secciones diferentes (familias)

proyecciones en base a los años anteriores

producto que más se vendió

sección de productos que más se vendió

tablas comparativas (% de venta o pérdida y todo lo anterior)

cantidad de venta por cliente (cliente que más compra en el año y cada cuánto tiempo está comprando, quien compra muchas veces) LISTA // PROMEDIOS

siempre comparaciones entre años y verlos por trimestre, semestre, etc...

niveles de venta por región o zona geográfica

intuitivo --> fácil uso

generar PDF // excel (exportable)

rotación de inventario (cada cuanto tiempo de vacía el inventario de materia prima o artículos semi terminados)

