LISTA DE FERRAMENTAS DE ANÁLISE DE SISTEMAS

O que:	Realizar a revisão dos requisitos
Como:	Utilizando reuniões com usuários/clientes.
Por quê:	 Revisar a documentação de requisitos para entender o escopo do projeto e os requisitos estabelecidos. Identificar possíveis ambiguidades, inconsistências ou lacunas nos requisitos, usando técnicas como análise de rastreabilidade, análise de valor e revisão de casos de uso. Realizar uma revisão técnica para avaliar se os requisitos são factíveis e se estão de acordo com as melhores práticas de desenvolvimento. Verificar se os requisitos atendem aos objetivos do projeto e às necessidades dos usuários finais. Documentar as descobertas da revisão e fornecer
	recomendações para atualizar ou melhorar os requisitos.

O que:	Elaborar diagrama de classes
Como:	Baseado no documento de requisitos detalhados, seguir: 1. Identificar as classes do sistema, listando todas as classes que devem ser incluídas no diagrama. 2. Definir os atributos das classes. Cada atributo deve ser nomeado e descrito. 3. Identificar as associações entre as classes, verificando sua multiplicidade e qual é o papel de cada classe na relação, utilizando associações, agregações e composições. 4. Identificar possíveis heranças de classe. 5. Selecionar a ferramenta de diagramação de classes adequada. 5.1. Arranjar as classes de acordo com as relações identificadas anteriormente. 5.2. Detectar e definir as restrições de integridade do sistema, garantindo que os dados inseridos no sistema estejam de acordo com as regras de negócio e os requisitos funcionais e não funcionais estabelecidos. 5.3 Revisar o diagrama de classes para garantir que todas as classes e relações foram incluídas.

Por quê:	Para ter um melhor entendimento dos requisitos, facilitando a sua compreensão, além de possibilitar uma visualização clara e precisa da estrutura do sistema e suas interações entre classes. Com isso, é possível minimizar os riscos de desenvolvimento e aumentar a eficiência do processo de implementação.
	enciencia do processo de implementação.

O que:	Elaborar lista de requisitos detalhados
Como:	Elaborar uma lista detalhada de cada requisito, incluindo as seguintes informações: 1.Descrição. 2. Prioridade (desejável, importante ou imprescindível). 3. Origem do requisito e dependências sobre outros requisitos.
Por quê:	Para garantir que todos os requisitos estejam claramente definidos e documentados, permitindo que a equipe de análise e de desenvolvimento tenha uma compreensão clara do que precisa ser entregue.

O que:	Realizar prototipagem
Como:	Para realizar a prototipagem, é necessário seguir os seguintes passos:
	Identificar os requisitos do produto ou sistema - é importante ter uma compreensão clara dos requisitos do produto ou sistema para criar um protótipo que atenda às necessidades do cliente.
	 Criar um conceito de protótipo - com base nos requisitos do produto ou sistema, criar um conceito de protótipo que represente as principais funcionalidades e características do produto.
	 Desenvolver o protótipo - criar um protótipo do produto usando ferramentas de prototipagem, como papel e lápis, software de design gráfico, ferramentas de modelagem 3D ou softwares de prototipagem de alta fidelidade.
	 Testar e avaliar o protótipo - testar e avaliar o protótipo em relação aos requisitos do produto e às expectativas do cliente. Fazer alterações e refinamentos necessários.
	 Repetir o processo de prototipagem - se necessário, repetir o processo de prototipagem até que se alcance um protótipo satisfatório.

Por quê:	Realizar prototipagem é importante porque ajuda a validar a funcionalidade e usabilidade de um produto ou sistema antes do desenvolvimento completo, reduzindo os custos e riscos associados ao desenvolvimento completo.
	desenvolvimento completo.

O que:	Realizar reunião com clientes
Como:	Para realizar uma reunião com clientes, é necessário seguir os seguintes passos:
	 Definir os objetivos da reunião - é importante ter clareza sobre o que se espera alcançar com a reunião e planejar a agenda de acordo.
	 Preparar a equipe - a equipe deve estar preparada para a reunião, com todas as informações necessárias sobre o cliente e o produto ou serviço.
	 Estabelecer uma comunicação eficaz - é importante manter uma comunicação aberta e transparente com o cliente, ouvindo suas opiniões e preocupações.
	 Identificar as necessidades do cliente - durante a reunião, é importante perguntar ao cliente sobre suas necessidades e expectativas em relação ao produto ou serviço.
	 Identificar áreas de melhoria - com base no feedback do cliente, é possível identificar áreas de melhoria e aprimorar o produto ou serviço.
	 Fornecer um plano de ação - após a reunião, é importante fornecer um plano de ação que leve em consideração o feedback do cliente e as áreas de melhoria identificadas.
Por quê:	Realizar uma reunião com clientes é importante porque permite que a empresa obtenha feedback dos clientes e melhore a qualidade do relacionamento com eles.