

Jorge Arriaga

Información de Contacto



+ 34 661 049 397



Jorge.Arriaga.Diaz@gmail.com

Skills Profesionales

- Uso de herramientas CRM
- Programación básica en Python
- Uso de bases de big data
- Entrenamiento de modelos de machine learning y deep learning
- Organización y gestión: múltiples reservas, flujo de clientes y optimización de los recursos
- Resolución de incidencias.
- Comunicación efectiva
- Capacidad de adaptación y aprendizaje

Presentación personal

En constante cambio y desarrollo personal y profesional, encuentro en cada "piedra" en el camino una oportunidad de crecimiento. Por eso he decidido un cambio de rumbo a una profesión con futuro que me apasiona.

Habituado a trabajar en entornos dinámicos, encuentro en ellos una oportunidad de desarrollo personal y profesional.

Disfruto de **superar expectativas**, promoviendo un **ambiente enérgico** donde cada interacción se convierta en un momento especial.

Educación

Data Science (256h)

Hack a Boss

Experto en Marketing Digital (250h)

Altia formación

Operativas de comercio y marketing internacional (250h)

Iprodeco

Administración de empresas (800h)

Junta de Andalucía - CCOO

Técnico superior en comercio internacional y marketing (2400h)

C.E.I.P María Inmaculada

Recorrido Profesional

Recepción

- Gestión de reservas y recepción
- Cobro y facturación
- Venta de productos y experiencias.
- Gestión de satisfacción del cliente
- Coordinación y Comunicación Interna
- Hotel "La Posada del Molino 2024
- Hammam Al- Andalus Córdoba (2023)
- Arriadh Hostel 2019
- Amerita Group 2018 /19
- HC Córdoba 2012

Camarero

• Restabus 1998-2008

Compromiso Social

Hogares de Nazaret

A.E.C.C. (Oncología infantil Córdoba)

- En contacto con niños en riesgo de exclusión social.
- Asesorado por psicólogos y pedagogos.

Recorrido Profesional

Ventas

Key Account Manager

- · Key account manager area
- · Marketing sales
- Contacto con mayoristas
- Venta

Laboratorio Cosmético Europeo 2021/22

Comercial Mayorista

- · Comercial y ventas
- Ampliación de cartera de clientes
- Venta a proveedores de mayoristas

Comprastock- Grupo MGI 2021

Técnico comercial

- Manager de rutas comerciales
- Manager de equipo
- Primer contacto con administraciones públicas

Estampaciones Casado 2014/15

Comercial en eventos

- · Comercial en feria internacional
- Importador
- Asesoramiento a nuevos clientes potenciales en productos gourmet

Andalus Gourmet (Global Village, Dubai, U.A.E) 2013/14

Vendedor - Comercial

- Vendedor (software y videojuegos)
- Atención al cliente
- Asesoramiento

Mediamark 2013

Protocolo

Controlador de accesos en Patios

- Protocolo y acceso en Patios de Córdoba
- · Atención al visitante

2018 - 2021