

## Abogabot/Buyer Person

**Nombre:** Roberto Muñoz Sanchez

**Puesto:** Ejecutivo de Ventas

**Edad:** 35

**Nivel de educación más alto:**

Licenciatura

**Redes Sociales**

Facebook, Twitter, LinkedIn, Instagram

**Industria:**

Automotriz

**Tamaño de la organización:**

Grande, de capital transnacional



**Canal favorito de comunicación**

Email, Whatsapp.

**Herramientas que necesita para trabajar**

Teléfono celular, Computadora

**Responsabilidades laborales**

A cargo del departamento de ventas de autos nuevos en agencia

**Su trabajo se mide en función de**

Ventas concretadas por semana

**Su superior es**

Marcus McAffe/gerente regional

**Metas u objetivos**

Roberto tiene como meta llegar a ser uno de los gerentes regionales de la agencia a mediano plazo.

**Obtiene información a través de**

Internet y redes sociales

**Dificultades principales**

Debido a lo demandante del trabajo, dedica poco tiempo a su familia, por lo que trata de aprovechar el tiempo de manera óptima. Posee bienes muebles que renta, lo que provee dinero extra, sin embargo, es frecuente los problemas de impago de los inquilinos lo que a menudo conlleva a demandas.