

✓ ¡Felicitaciones! ¡Aprobaste!

Calificación recibida 100 % Para Aprobar 75 % o más

Ir al siguiente elemento

1. Completa el espacio en blanco: Un elevator pitch te permite resumir tu experiencia, habilidades y antecedentes a posibles empleadores en aproximadamente \_\_\_\_.

1 / 1 punto

- ☐ 2 minutos
- ☐ 10 minutos
- ☐ Cinco minutos
- ☒ 60 segundos

✓ Correcto

Un elevator pitch te permite resumir tu experiencia, habilidades y antecedentes a posibles empleadores en aproximadamente 60 segundos. Recibe su nombre porque debe ser lo suficientemente corto como para compartirse en la cantidad de tiempo promedio que podrías pasar con alguien en un ascensor.

2. ¿Cuáles son las estrategias efectivas que debes usar al llevar a cabo tu elevator pitch? Selecciona dos respuestas.

1 / 1 punto

- ☐ Describe las habilidades técnicas que planeas aprender.
- ☒ Ser conciso

✓ Correcto

Al llevar a cabo tu elevator pitch, es importante que destagues tus habilidades de manera concisa, manteniendo un ritmo relajado al hablar.

- ☒ Hablar a un ritmo relajado.

✓ Correcto

Al llevar a cabo tu elevator pitch, es importante que destagues tus habilidades de manera concisa, manteniendo un ritmo relajado al hablar.

- ☐ Menciona los errores que cometiste en trabajos anteriores.

3. ¿En cuáles de las siguientes situaciones sería apropiado llevar a cabo tu elevator pitch? Selecciona dos respuestas.

1 / 1 punto

- ☒ Al presentarte ante contactos profesionales y comerciales

✓ Correcto

Un elevator pitch es una gran herramienta para compartir rápidamente tu experiencia, habilidades y antecedentes. Es apropiado que ofrezcas tu elevator pitch al presentarte a contactos profesionales y comerciales y al conocer nuevos amigos o colegas.

- ☐ Después de recibir una oferta de trabajo

- ☒ Al conocer nuevos amigos o colegas

✓ Correcto

Un elevator pitch es una gran herramienta para compartir rápidamente tu experiencia, habilidades y antecedentes. Es apropiado que ofrezcas tu elevator pitch al presentarte a contactos profesionales y comerciales y al conocer nuevos amigos o colegas.

- ☐ Al final de una entrevista de trabajo

4. ¿Cuál es la práctica recomendada al llevar a cabo tu elevator pitch con un posible empleador?

1 / 1 punto

- ☒ Hablar en un tono conversacional
- ☐ Revelar por qué dejaste tu trabajo anterior
- ☐ Usar muchos términos técnicos
- ☐ Hablar rápido

✓ Correcto

Presentar tu elevator pitch en un tono conversacional ayudará a mantener a los posibles empleadores comprometidos e interesados en lo que estás diciendo.