

Feedback da Reunião - Qualificação - Novos Negócios

1. Reunião ocorreu?

- sim
- não

Só avança para a próxima perguntas se a resposta anterior for “sim”

2. Quem participou da reunião?

- Todos os decisores
- Um dos decisores
- Influenciador direto
- Pessoa sem qualquer influência na decisão

3. Quais os cargos dos participantes da reunião?

- Diretor
- Mantenedor
- Sócio
- Setor Financeiro
- Setor Pedagógico
- Outros

4. Qual o grau de interesse demonstrado?

- Muito interessado
- Interessado
- Um pouco curioso
- Sem interesse

5. Qual o poder financeiro da empresa?

- Abaixo de 400 mil/ano
- Entre 401 mil e 500 mil/ano
- Acima de 500 mil/ano

6. Em relação a Saúde Financeira da escola:

- Fecharia negócio tranquilamente
- Pode fazer negócio com cautela
- Faria negócio, mas teria que estudar
- Dificilmente faria negócio
- Não tem condições

7. Em quanto tempo você acredita que pode fechar a parceria/negócio?

- Dentro de 1 mês
- De 1 a 2 meses
- De 2 a 3 meses
- De 3 meses a 6 meses
- Acima de 6 meses
- Não tem potencial para fechar negócio no momento

8. Já possui contrato com outra empresa do segmento?

- Sim
- Não

9. Observações do vendedor: