# Curso de Python do ZERO AO DS

com Meigarom do canal "Seja Um Data Scientist"

Instagram: @meigarom.datascience ( Mais

informações sobre o Curso )

LinkedIn: https://www.linkedin.com/in/meigarom/

(Contato Profissional)

Telegram: https://t.me/sejaumdatascientist (GRUPO

DE ESTUDOS)

# Aula 08 - Projeto de Insights + Comunidade DS

### **Agenda:**

- 1. As etapas de um projeto de Ciência de Dados.
- 2. Transformando o Python do Zero ao DS em um projeto de Portfólio.
- 3. Tarefa para casa.
- 4. Recapitulando o que for aprendido até agora.
- 5. Comunidade DS

### 1. As etapas de um projeto de Ciência de Dados

Questão de Negócio -> Entendimento do Negócio -> Coleta de Dados -> Limpeza de Dados -> Exploração de dados -> -> Modelagem de dados -> Algoritmos de ML -> Avaliação dos algoritmos -> Modelo em Produção.

### 1.1. O projeto do tipo Insights.

Objetivo: Gerar insights através da análise e manipulação dos dados para auxiliar na tomada de decisão pelo time de negócio.

Etapas: Questão de Negócio -> Entendimento do Negócio -> Coleta de Dados -> Limpeza de Dados -> Exploração de dados.

### 1.1.1. Questão de Negócio

- 1. Quais são os imóveis que a House Rocket deveria comprar e por qual preço ?
- 2. Uma vez a casa comprada, qual o melhor momento para vendê-las e por qual preço ?

### 1.1.2. Entendimento do Negócio

1. Produto final ( o que eu vou entregar efetivamente ? )

- Relatório com as sugestões de compra de apartamento por um valor recomendado.
- Relatório com as sugestões de venda de um apartamento por um valor recomendado.
- 2. Ferramentas ( quais ferramentas eu vou usar no processo? )
  - Python 3.8.0
  - PyCharm
  - Jupyter Notebook
- 3. Processo ( quais os passos necessário para alcançar meu objetivo? )
- 1. Quais são os imóveis que a House Rocket deveria comprar e por qual preço ?

#### - Plano 01:

- Coletar os dados do site do

Kaggle.

- Agrupar os imóveis por região

(zipcode).

- Dentro de cada região, eu vou encontrar a mediana do preço do imóvel.
- Vou sugerir os imóveis que estão abaixo do preço mediano da região e que estejam e boas condições e vista para água.

### - Exemplo:

- Imóvel Cod I Região I Preço do Imóvel I Preço na Mediana I Condições I Status

10330 I Vila Olímpia I R\$
450.000,00 I R\$ 500.000,00 I 3 I Compra

10335 I Vila Olímpia I R\$
750.000,00 I R\$ 500.000,00 I 3 I Não Compra

I R\$ 500.000,00 150.000,00

2. Uma vez a casa comprada, qual o melhor momento para vendê-las e por qual preço?

#### - Plano 01:

- Como os

dados já tratados e organizados.

- Agrupar os

imóveis por região (zipcode) e por sazonalidade (Summer, Inter).

- Dentro de

cada região e sazonalidade, eu vou calcular a mediana do preco.

Condições

de venda:

1. Se o

preço da compra for maior que a mediana da região + sazonalidade.

preço da venda será igual ao preço da compra + 10%

1. Se o

preço da compra for menor que a mediana da região + sazonalidade.

## preço da venda será igual ao preço da compra + 30%

#### - Exemplo:

- Imóvel Cod I Região I
Temporada I Preço da Mediana I Preço de Compra I Preço
de Venda I Lucro

10330 | Vila Olímpia | Verão | I R\$ 800.000,00 | I R\$ 450.000,00 | I R\$ 450.000,00 | I R\$

10335 | Vila Olímpia | Inverno | I R\$ 400.000,00 | I R\$ 500.000,00 | I R\$ 500.000,00 | I R\$

### 1.1.3. Coleta e Limpeza dos Dados

- Coletar os dados do site do Kaggle ( https://www.kaggle.com/harlfoxem/ housesalesprediction )

- Limpeza de Dados
  - Remover datas erradas.
  - Remover outliers devido à

erro do sistema.

### 1.1.4. Exploração de Dados:

1. Descobrir Insights para o time de

2. Explorar os dados para identificar o impacto dos atributos nos algoritmos de ML.

negócio.

3. O que são Insights para o negócio?
- Insights são descobertas,
através dos dados, que são inesperada pelas pessoas.
- Insight precisa ser acionável,
caso contrário, ele é apenas uma curiosidade.

#### **Exemplo:**

- Durante o período de natal vendêse mais casas do que na páscoa ( Descoberta )

- Imóveis com porão são maiores do que imóveis sem porão ( Não-acionável )

- Imóveis com porão são 40% mais caros do que os outros, na média ( Acionável - Compra imóveis sem porão )

4. Como fazemos para criar as

hipóteses?

- Toda hipótese de negócio

precisa ter 3 características:

1. Precisa ser uma

afirmação.

2. Precisa fazer uma

comparação entre 2 variáveis.

3. Precisa de um valor

base.

H1: Imóveis que possuem vista para água, são 30% mais caros, na média.

H2: Imóveis com data de construção menor que 1955, são 50% mais baratos, na média.

H3: Imóveis sem porão possuem sqrt\_lot, são 50% maiores do que com porão.

H4: O crescimento do preço dos imóveis YoY ( Year over Year ) é de 10%

H5: Imóveis com 3 banheiros tem um crescimento MoM

# 2. Transformando o curso Python do ZERO ao DS em um projeto de Portfólio.

# 2.1. O que é obrigatório em um projeto de portfólio.

- 1. Questão de negócio.
  - O que você quer resolver ?
- Encontrar as melhores oportunidades de compra de imóveis do portfólio da House Rocket.
- Qual a problema, a dor, a necessidade do time de negócio ?
- O time do negócio não consegue tomar boas decisões de compra sem analisar os dados.
- O portfólio é muito grande, muito tempo para fazer o trabalho manualmente.
  - 2. Premissas de negócio.
- O que você está assumindo para realizar o projeto ?
- Retirando casas com valor de venda maior que R\$ 500.000.000,00 ( possível erro do sistema ).
- A média do preço das casas na região de Seattle é de R\$ 300.000,00.
- Todas as casas estão em ótimas condições.

- 3. Planejamento da solução:
  - Qual o seu plano para resolver o problema?
- 4. Os 5 principais insights dos dados:
- O que há de relevante nos dados que pode ajudar o time de negócio à tomar decisão.
  - 5. Resultados financeiros para o negócio:
- Quanto a empresa espera lucrar com a sua solução ?
  - 6. Conclusão:
- Seu objetivo inicial foi alcançado? Sim ? Não ? Porque ?
  - 7. Conclusão:
- Seu objetivo inicial foi alcançado? Sim ? Não ? Porque ?

### 4. Tarefa para casa:

- 1. Criar visualizações para responder cada uma das 10 hipóteses de negócio.
- 2. Construir uma tabela com recomendações de compra ou não compra.
- 3. Construir uma tabela com recomendações de venda com acréscimo de 10 ou 30%.
  - 4. Fornecer as hipóteses e as tabelas no Streamlit.
- 5. Transformar o projeto do curso Python do ZERO ao DS em um projeto de Portfólio.
  - 6. Salvar os código no Github.
- 7. Escrever o README com os requisitos obrigatórios para um portfólio de projeto.

# 5. Recapitulando o que aprendemos até agora.

Aula 01: Começando com python do ZERO

Aula 02: Extração e manipulação de

dados I - Básico

Aula 03: Transformação de dados I -

Básico

Aula 04: Estruturas de controle

Aula 05: Funções e organização de

código

Aula 06: Tipos de visualizações de

dados

Aula 07: Visualização de dados II

Aula 08: Projeto de portfólio

Módulo 01: Resolução dos exercícios do Python do ZERO ao DS

Módulo 02: Instalação das ferramentas (Linux, Jupyter Lab,

Git, Github)

Módulo 03: O novo problema de negócio.

Módulo 04: Desenvolvimento do pensamento analítico

Módulo 05: Extração de dados em

HTML usando o Beautiful Soup

Módulo 06: Extração de dados

assíncrono

Módulo 07: Banco de Dados e SQL

com Python

Módulo 08: Ambiente Virtual em

**Python** 

Módulo 09: Agendamento

automático de tarefas

Módulo 10: Primeira rodada de

perguntas do CEO e análises

Módulo 11: Extração de dados em

HTML usando o Selenium

Módulo 12: Segunda rodada de

perguntas do CEO e análises

## **Bônus: Storytelling**

Em torno de 50 Aulas de conteúdo sobre Python

Formação de Python =
Curso de Python do ZERO ao DS

+
Curso de Python do DS ao DEV

Aulas estão gravadas e cada módulo será liberado na sexta-feira.