

# Aula #1: O que é o LinkedIn?

<ul><li>Created</li></ul>	@March 22, 2022 10:44 AM
Materials	
Reviewed	

## **▼** Aula #1: O que é o LinkedIn?

Objetivo: Entender o funcionamento da empresa LinkedIn.

## **▼ 1. O que é o LinkedIn?**

LinkedIn is the world's largest professional network on the internet. You can use LinkedIn to find the right job or internship, connect and strengthen professional relationships, and learn the skills you need to succeed in your career.

O LinkedIn é a maior rede profissional do mundo na internet. Você pode usar o LinkedIn para encontrar o emprego ou estágio certo, conectar e fortalecer relacionamentos profissionais e aprender as habilidades necessárias para ter sucesso em sua carreira.

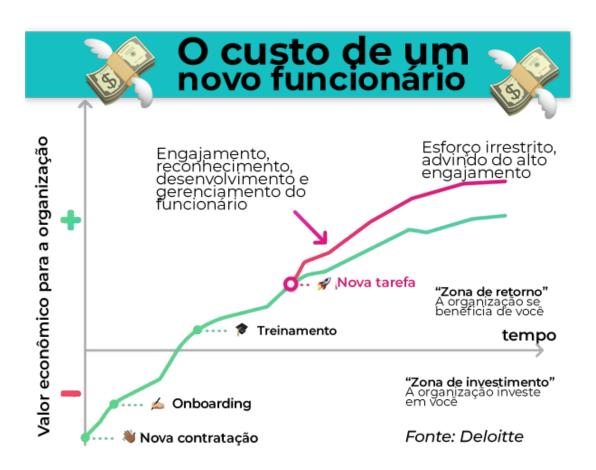
### **▼ 2. O caráter social do LinkedIn.**

- O ser humano é um ser social.
- A troca de experiência e informações é muito rica.

- Quantidade enorme de pessoas em um mesmo lugar.
- Informação profissional sobre as pessoas como carreiras, salários, localização e etc.

## ▼ 3. O problema de negócio

▼ O custo de um novo funcionário:



#### ▼ Eficiência no Recrutamento:

Conectar as pessoas que estão procurando por um emprego com as pessoas que estão ofertando um emprego.

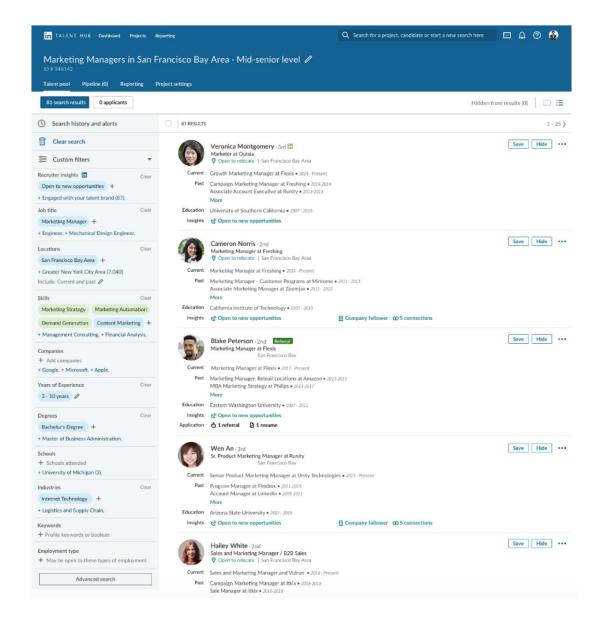
#### ▼ 4. Os mecanismos

- 1. Mecanismos de Busca:
  - a. Quais são os candidatos que atendem a esses critérios?

- 2. Mecanismos de Ordenação
  - a. De todos os candidatos que atendem o critério, quais eu deveria entrar em contato primeiro?
- 3. Mecanismos de Recomendação.
  - a. Baseado nesse perfil ideal de candidato, você consegue recomendar candidatos semelhantes?

#### **▼** 5. Os desafio de dados

▼ Learning to Rank (Aprender a Ordenar)



## ▼ 6. O modelo de negócio

#### Marketplace:

Lado A: pessoas buscando um trabalho (candidatos)

Lado B: pessoas oferecendo um trabalho (recrutadores)

## ▼ 7. Formas de monetização

- ▼ Lado A: pessoas buscando um trabalho
  - 1. Assinatura Premium.
- ▼ Lado B: pessoas oferecendo um trabalho
  - ▼ Contratação:
    - 1. Informação sobre os candidatos.
    - 2. Buscas Inteligentes
    - 3. Recomendações
  - **▼** Marketing:
    - 1. Brand Awerness (Conhecimento da Marca)
    - 2. Anúncios pagos
  - ▼ Vendas:
    - Vendas de Soluções B2B ( Business To Business )
  - ▼ Aprendizados:
    - 1. Treinamentos Online
    - 2. Fóruns privados.

#### ▼ 8. Resumo

- 1. LinkedIn é uma plataforma social de profissionais.
- 2. O modelo de negócio do LinkedIn é um Marketplace.
- 3. O LinkedIn resolve um problema de busca e ordenação.

4. O LinkedIn tem muito mais produtos para empresas.

## **▼** Referências:

1. <a href="https://engineering.linkedin.com/blog/2019/04/ai-behind-linkedin-recruiter-search-and-recommendation-systems">https://engineering.linkedin.com/blog/2019/04/ai-behind-linkedin-recruiter-search-and-recommendation-systems</a>