UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DE BAJA CALIFORNIA

FACULTAD DE CIENCIAS DE LA INGENIERÍA DE LA INGENIERIA Y TECNOLOGIA



INGENIERÍA DE PROCESOS

PRACTICA 1: ELEMENTOS DE UN PROCESO

• JOSE HUMBERTO MORENO MEJIA

TIJUANA B.C, 27 DE AGOSTO DEL 2024

PRACTICA 1: ELEMENTOS DE UN PROCESO

Realizar el análisis de cada proceso solicitado utilizando el formato de la tabla 1.

Tabla 1. Análisis del proceso para << >>

Nombre del proceso	
Propósito	
Actividades principales	
(Describir paso por paso,	
incluir un diagrama sencillo)	
Entradas	
Salidas	
Recursos	
Roles y responsabilidades	
Controles/Indicadores	
Información extra	

• Proceso para desarrollar software

Nombre del proceso	Desarrollo de software.
Propósito	Crear software que resuelva un problema o cubra una necesidad.
	Entregar un producto que funcione bien, a tiempo y con buena calidad.
Actividades principales (Describir paso por paso, incluir un diagrama sencillo)	Recolección de requisitos: Saber qué necesita el cliente. Análisis: Entender el problema y qué recursos se necesitan. Diseño: Hacer planos del software.
incluir un diagrama senello)	Desarrollo: Programar el software. Pruebas: Asegurarse de que el software funciona bien. Implementación: Poner el software en uso. Mantenimiento: Arreglar errores y actualizar el software si es
Entradas	necesario. Requisitos del cliente: Lo que se espera del software. Documentación técnica: Planos y especificaciones. Herramientas y recursos: Todo lo que se necesita para crear el software.
Salidas	Software terminado: El producto listo para usar. Documentación: Instrucciones para usar y mantener el software. Reportes de pruebas: Resultados de las pruebas que se hicieron
Recursos	Personas: Desarrolladores, testers, analistas. Herramientas: Programas, plataformas de desarrollo, sistemas de control de versiones (como Git).
Roles y responsabilidades	Project Manager: Se asegura de que todo el proceso funcione bien y en tiempo. Desarrolladores: Hacen el código. Testers/QA: Revisan que todo funcione. Product Owner: Representa los intereses del cliente.
Controles/Indicadores	Errores: Cuántos errores se encuentran y corrigen. Tiempo: Cuánto se tarda en desarrollar comparado con lo planificado. Funcionalidades completadas: Cuánto del software ya está listo.
Información extra	Metodologías: Se pueden usar metodologías como Scrum o Cascada. Riesgos: Cambios de última hora, falta de recursos, problemas de comunicación.

• Proceso para realizar una compra en línea

Nombre del proceso	Proceso de compra en línea.
Propósito	Permitir al cliente comprar productos o servicios a través de
•	internet de manera rápida y segura.
Actividades principales	Navegación: El usuario busca el producto en la tienda en
(Describir paso por paso,	línea.
	Selección: Elige el producto y lo añade al carrito.
incluir un diagrama sencillo)	Revisión del carrito: Verifica los productos seleccionados.
	Pago: Completa los datos de pago y dirección de envío.
	Confirmación: Recibe confirmación de la compra realizada.
	Envío: El producto es enviado al cliente
Entradas	Información del cliente: Nombre, dirección, correo
	electrónico, etc.
	Información del producto: Precio, descripción,
	disponibilidad.
	Datos de pago: Tarjeta de crédito, débito o métodos
	alternativos como PayPal.
Salidas	Confirmación de compra: Detalles del pedido y recibo.
	Información de envío: Fecha estimada de entrega y
	seguimiento.
	Factura (opcional): Documento con los detalles de la
	transacción.
Recursos	Plataforma de comercio electrónico.
	Pasarela de pago (como PayPal, Stripe, etc.).
	Equipo de logística o proveedores para enviar el producto.
Roles y responsabilidades	Cliente: Realiza la compra.
	Tienda: Provee los productos, gestiona pagos y envíos.
	Pasarela de pago: Procesa los pagos de manera segura.
	Empresa de envíos: Se encarga de la entrega del producto.
Controles/Indicadores	Tasa de éxito de transacciones: Cantidad de compras
	completadas con éxito.
	Tiempo de entrega: Cumplimiento de los tiempos de envío.
	Tasa de carritos abandonados: Clientes que añaden productos
	pero no finalizan la compra.
Información extra	Seguridad: La compra debe realizarse en un sitio seguro (SSL).
	Políticas de devolución: El cliente debe estar informado sobre
	cómo devolver productos si es necesario.

• Proceso para realizar un viaje en avión

Nombre del proceso	Proceso de viaje en avión.
Propósito	Transportar pasajeros de un lugar a otro de manera segura y eficiente mediante un vuelo comercial.
Actividades principales (Describir paso por paso, incluir un diagrama sencillo)	Compra de boletos: El pasajero compra su boleto a través de una página web o agencia de viajes. Check-in: El pasajero se registra en línea o en el aeropuerto para obtener su tarjeta de embarque. Seguridad: El pasajero pasa por el control de seguridad del aeropuerto. Embarque: El pasajero aborda el avión según el número de vuelo y puerta asignada. Vuelo: El avión transporta a los pasajeros a su destino. Desembarque: Los pasajeros salen del avión al llegar a su destino. Reclamación de equipaje: El pasajero recoge su equipaje en el área designada.
Entradas	Información del pasajero: Nombre, número de identificación, pasaporte (si es un vuelo internacional). Datos del vuelo: Número de vuelo, hora de salida, destino. Pago: Método de pago para la compra del boleto (tarjeta, PayPal, etc.).
Salidas	Boleto o tarjeta de embarque: Documento digital o físico que da acceso al vuelo. Asignación de asiento: Ubicación del pasajero dentro del avión. Confirmación del vuelo: Información de la reserva y el horario. Equipaje: El pasajero recoge su maleta al final del viaje.
Recursos	Aerolínea: Encargada del vuelo y servicio al cliente. Sistema de reservas: Plataforma para la compra y gestión de boletos. Control de seguridad: Personal y equipos del aeropuerto para revisar equipajes y pasajeros. Avión y tripulación: Pilotos, asistentes de vuelo, y el avión en sí.
Roles y responsabilidades	Pasajero: Compra el boleto, sigue los pasos de embarque y viaja. Aerolínea: Provee el vuelo, servicios y atención al cliente. Control de seguridad: Revisa a los pasajeros y equipajes antes del vuelo. Tripulación de vuelo: Pilotos y asistentes de vuelo encargados del transporte y la seguridad durante el vuelo.
Controles/Indicadores	Puntualidad: Cumplimiento de los horarios de salida y llegada del vuelo. Seguridad: Verificación de los controles de seguridad y cumplimiento de las normas. Satisfacción del cliente: Opiniones de los pasajeros sobre su experiencia. Pérdida de equipaje: Cantidad de maletas extraviadas o

	retrasadas.
Información extra	Normas internacionales: Los vuelos pueden estar sujetos a regulaciones de aviación internacional. Clases de servicio: Los pasajeros pueden volar en clase económica, ejecutiva o primera clase, con distintos niveles de servicio. Documentos adicionales: En vuelos internacionales, es necesario un pasaporte y, a veces, una visa.

• Proceso de reclutamiento de una empresa

Nombre del proceso	Proceso de reclutamiento de personal.
Propósito	Encontrar y seleccionar candidatos calificados para cubrir vacantes dentro de la empresa, asegurando que cumplan con los requisitos del puesto y se alineen con la cultura de la organización.
Actividades principales	Definir el puesto: Crear la descripción del trabajo,
(Describir paso por paso,	especificando habilidades y experiencia necesarias.
incluir un diagrama sencillo)	Publicar la vacante: Anunciar la oferta de empleo en portales
	de empleo, redes sociales o internamente en la empresa.
	Recepción de CVs: Recoger y clasificar las solicitudes de los candidatos.
	Preselección: Revisar los currículums y filtrar los perfiles
	más adecuados.
	Entrevistas: Realizar entrevistas con los candidatos
	preseleccionados.
	Evaluación: Evaluar el desempeño de los candidatos en
	entrevistas y pruebas (si aplica).
	Selección final: Elegir al candidato más adecuado.
	Ofrecimiento de empleo: Hacer la oferta de trabajo al
	candidato seleccionado.
	Contratación: Finalizar el proceso con la firma del contrato y
	la incorporación del nuevo empleado.
Entradas	Perfil del puesto: Descripción detallada de la vacante,
	habilidades, y experiencia requerida.
	CVs de candidatos: Información sobre los postulantes
	(formación, experiencia, etc.).
	Recursos de reclutamiento: Plataformas de empleo, bases de
	datos internas, agencias de reclutamiento.
Salidas	Nuevo empleado contratado: El candidato seleccionado
	comienza su trabajo en la empresa.
	Documentación del proceso: Informes sobre las entrevistas,
	evaluaciones y selección final.
	Base de datos de candidatos: Perfiles de candidatos que podrían ser considerados para futuros puestos.
. По от име ос	Reclutadores: Personal encargado de gestionar el proceso.
Recursos	Plataformas de empleo: Sitios web, redes sociales, o agencias
	de reclutamiento donde se publican las vacantes.
	Sistemas de gestión de candidatos: Herramientas tecnológicas
	para organizar los CVs y hacer seguimiento a los candidatos.
Roles y responsabilidades	Departamento de Recursos Humanos: Gestiona todo el
notes y responsabilidades	proceso de reclutamiento.
	Reclutadores: Evalúan y entrevistan a los candidatos.
	Gerentes de área: Participan en la selección final y entrevista
	técnica de los candidatos.
	Candidatos: Postulan a las vacantes y participan en las
	entrevistas.
Controles/Indicadores	Tiempo de contratación: Cantidad de tiempo que lleva cubrir
	una vacante.
	Tasa de éxito en la contratación: Porcentaje de vacantes
	cubiertas con candidatos que cumplen con las expectativas.

	Satisfacción del empleado: Opinión del nuevo empleado sobre el proceso de reclutamiento y su integración. Rotación: Indicador de cuántos empleados contratados abandonan la empresa en poco tiempo.
Información extra	Cumplimiento legal: El proceso de reclutamiento debe cumplir con las leyes laborales del país, como no discriminar por género, edad, etc. Cultura empresarial: Además de las habilidades técnicas, se evalúa si el candidato se adapta a la cultura y valores de la empresa. Técnicas de evaluación: Dependiendo del puesto, se pueden realizar pruebas psicométricas, entrevistas técnicas, dinámicas de grupo, etc.