

## Datawarehouse de NorthWind

Integrantes: Rodrigo Joao López Marenco.

Josefina del Carmen López Cruz.

Obeth Joshua Aburto López.

Asignatura: Principios de Inteligencia de Negocios

Docente: Msc. Ing. Manuel Mojica.

# Índice

Introducción	3
Justificación	
Descripción de caso de uso a desarrollar	
Objetivos	
Metodología y software	
Análisis de Resultados	
Anexos	11

## Introducción

El presente trabajo tiene como objetivo principal utilizar la base de datos de NorthWind proporcionada por nuestro maestro para la creación de un datawarehouse. El datawarehouse permitirá consolidar y organizar de manera eficiente toda la información relacionada con NorthWind, con el fin de facilitar un análisis de datos y toma de decisiones estratégicas de manera eficiente. Mediante el uso de técnicas de extracción, transformación y carga de datos (ETL) esto con el fin de proporcionar una visión completa y consolidada de NorthWind al igual que la realización de consultas, análisis y generación de reportes.

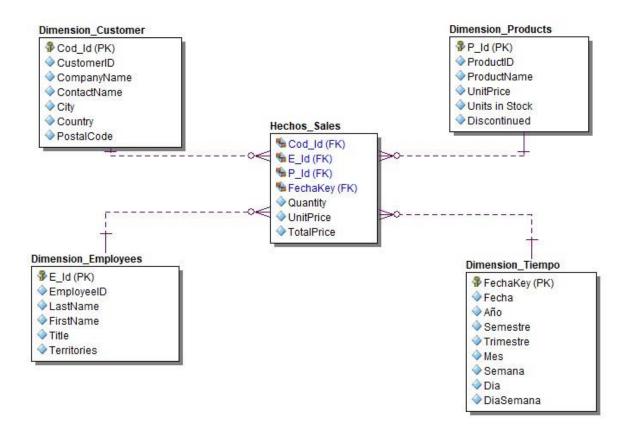
## **Justificación**

La implementación de un almacén de datos y un cubo utilizando la base de datos NorthWind se justifica por varias razones importantes. En primer lugar, permite desarrollar competencias en tecnologías de ingeniería de datos, lo que es esencial en el ámbito actual de gestión y análisis de datos. Este proyecto proporciona una oportunidad para adquirir habilidades valiosas y altamente demandadas en el mercado laboral.

Además, trabajar con la base de datos NorthWind como fuente de datos real y estructurada brinda una experiencia práctica y concreta. Al utilizar datos existentes, se pueden aplicar conceptos y principios de ingeniería de datos en un entorno realista. Esto facilita el aprendizaje y la consolidación de conocimientos, y permite comprender cómo aplicar estas tecnologías en situaciones reales.

Por último, la implementación del almacén de datos y el cubo con la base de datos NorthWind mejora la toma de decisiones al proporcionar acceso a información más completa y precisa. Al tener un conjunto de datos centralizado y optimizado, se pueden realizar análisis y consultas complejas para identificar patrones, tendencias y oportunidades de negocio. Esto respalda la toma de decisiones informada y estratégica, lo que puede tener un impacto positivo en el rendimiento y la competitividad de una organización.

## Descripción de caso de uso a desarrollar



El script de creación de tablas define las siguientes tablas en la base de datos DWNorthwind:

- ♣ Tabla Dimension\_Customers: Esta tabla almacena información sobre los clientes.

  Contiene columnas como Customers\_Id (identificador único del cliente), Cod\_Id

  (código de identificación del cliente), CompanyName (nombre de la empresa del

  cliente), ContactName (nombre del contacto del cliente), City (ciudad del cliente),

  Country (país del cliente) y PostalCode (código postal del cliente). La clave primaria

  es Customers\_Id.
- Tabla Dimension\_Employees: Esta tabla almacena información sobre los empleados.

  Tiene columnas como Employee\_Id (identificador único del empleado), LastName
  (apellido del empleado), FirstName (nombre del empleado), Title (cargo del
  empleado) y Territories (territorios asignados al empleado). La clave primaria es
  Employee\_Id.

- ↓ Tabla Dimension\_Products: Esta tabla almacena información sobre los productos.

  Incluye columnas como Product\_Id (identificador único del producto), ProductName

  (nombre del producto), UnitPrice (precio unitario del producto), Units in Stock

  (unidades en stock del producto) y Discontinued (indicador de si el producto está

  descontinuado). La clave primaria es Product\_Id.
- ↓ Tabla Dimension\_Tiempo: Esta tabla es una dimensión de tiempo y almacena información relacionada con las fechas. Contiene columnas como FechaKey (clave única de la fecha), Fecha (fecha completa), Año (año), Semestre (semestre), Trimestre (trimestre), Mes (mes), Semana (semana), Dia (día) y DiaSemana (día de la semana). La clave primaria es FechaKey.
- Tabla Hechos\_Sales: Esta tabla almacena información sobre las ventas. Contiene columnas como Employee\_Id (identificador del empleado relacionado con la venta), Product\_Id (identificador del producto vendido), FechaKey (clave de tiempo relacionada con la venta), Customers\_Id (identificador del cliente relacionado con la venta), Quantity (cantidad vendida), UnitPrice (precio unitario del producto en la venta) y TotalPrice (precio total de la venta). Las claves foráneas se refieren a las tablas de dimensiones correspondientes.

En resumen, estas tablas forman parte del diseño de un almacén de datos para el negocio relacionado con la gestión de pedidos y ventas. La implementación del almacén de datos busca mejorar la capacidad de análisis y reporte de datos para tomar decisiones informadas en áreas como la gestión de clientes, empleados, productos y ventas.

## **Objetivos**

Los objetivos que se desean desarrollar con la implementación del almacén de datos en el negocio relacionado con la gestión de pedidos y ventas son los siguientes:

- 1. Mejorar la capacidad de análisis: El almacén de datos permitirá consolidar y organizar los datos relacionados con clientes, empleados, productos y ventas en una estructura optimizada para análisis. El objetivo es facilitar el acceso y la consulta de datos, lo que permitirá realizar análisis más profundos y completos. Esto ayudará a identificar tendencias, patrones y oportunidades de negocio, lo que a su vez respaldará la toma de decisiones informadas y estratégicas.
- 2. Optimizar la generación de informes: Con el almacén de datos, se busca mejorar la generación de informes al contar con datos preprocesados y estructurados. En pocas palabras el objetivo es agilizar y simplificar el proceso de generación de informes, proporcionando información relevante y precisa en tiempo real. Esto permitirá a los usuarios obtener rápidamente los datos necesarios para evaluar el rendimiento del negocio, realizar análisis comparativos y tomar decisiones basadas en datos.
- 3. Facilitar el análisis de la gestión de clientes: Uno de los objetivos específicos es mejorar el análisis de la gestión de clientes. El almacén de datos permitirá analizar el comportamiento de los clientes, identificar segmentos de clientes más rentables, realizar análisis de lealtad y evaluar el impacto de las estrategias de marketing y ventas en la satisfacción del cliente. El objetivo final es mejorar la gestión de relaciones con los clientes y maximizar el valor de cada interacción con ellos.

4. Optimizar la gestión de inventario y productos: Otro objetivo es mejorar la gestión de inventario y productos mediante el análisis de datos. El almacén de datos proporcionará información detallada sobre las ventas, el rendimiento de los productos, las tendencias de demanda y otros factores clave. Esto permitirá optimizar los niveles de inventario, identificar productos más rentables, predecir la demanda futura y tomar decisiones más acertadas en cuanto a la introducción de nuevos productos o la eliminación de productos descontinuados.

## Metodología y software

Tomamos la metodología Barquín 1 para nuestro proyecto con la base de datos NorthWind debido a sus beneficios y enfoque estructurado. Esta metodología nos permite realizar un análisis detallado de los requerimientos del negocio y definir claramente los objetivos del proyecto. Además, nos ayuda a diseñar un modelo de datos adecuado y a identificar las fuentes de datos relevantes en la base de datos NorthWind. A través de la metodología Barquín 1, podemos desarrollar un proceso de extracción, transformación y carga (ETL) eficiente para obtener datos precisos y coherentes que respalden nuestro sistema de BI en conjunto con herramientas como Visual Studio, SQL Server y ER Studio, es una combinación poderosa que garantiza el éxito de nuestro proyecto de BI con la base de datos NorthWind.

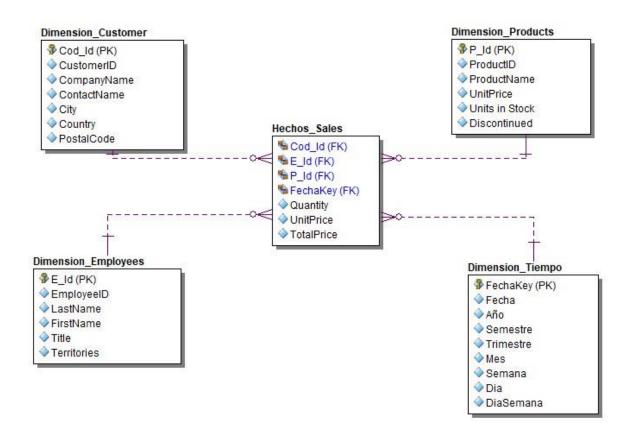
### Análisis de Resultados

- 1. Inicialmente, se efectuó la correcta desnormalización de la base de datos original, Northwind, además del llenado de la misma.
- 2. Luego de tener como base la base de datos original, empezamos a diseñar, el diagrama Entidad-Relación del Datawarehouse, siguiendo como objetivo, el diseño en forma de estrella, para optimización de consultas al servidor, y correcta implementación sugerida por la documentación facilitada por el docente.
- 3. Ya teniendo el diagrama terminado, se usaron los metadatos de esto, para la correcta implementación a código SQL, y así usarlo avanzar al siguiente paso.
- 4. El siguiente paso es la creación de índices en las tablas del datawarehouse de Northwind, se crearon, siguiendo las indicaciones aprendidas anteriormente en clases, y luego de eso, se empezó a realizar el respectivo llenado de cada una de las tablas.
- 5. Teniendo el llenado y índices, empezamos con consultas y trabajos más extensos, como lo son la creación de las dimensiones lentamente cambiantes, en base al datawarehouse de Northwind.
- 6. Ya siguiendo con el proceso, ya teniendo instalados los programas y extensiones requeridas, empezamos a realizar el proceso de ETL en Visual Studio, con la carga y descarga de datos de origen y salida.
- 7. Ya teniendo correctamente implementados los pasos anteriormente mencionados, se empezó con la creación del cupo de datos OLAP, finalizado con el correcto proceso de transacciones de datos.

N/T: Las descripciones graficas de los resultados se encuentran en la parte de anexos.

#### **Anexos**

#### Diagrama ER Datawarehouse Northwind



#### Creación de Datawarehouse - SQL Server

```
DWNorthwind.sql -...UIN3350\DELL (62)) → × SQLQuery1.sql - DE...UIN3350\DELL (61))
            USE master
           go
CREATE DATABASE DWNorthwind
      15
            USE DWNorthwind
      17
         go
⊟/*
| * TABLE: Dimension_Customer
      18
      20
      21
      22
      23 □CREATE TABLE Dimension_Customer(
                                                            IDENTITY(1,1),
      24
                 Cod_Id
                                      int
                 CustomerID
                                      nchar(10)
                                                            NOT NULL,
                                      nvarchar(50)
                 CompanyName
110 % -

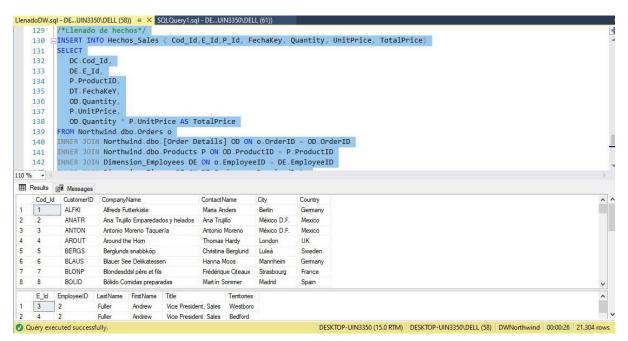
    Messages

   <<< CREATED TABLE Dimension_Customer >>>
<<< CREATED TABLE Dimension_Employees >>>
<<< CREATED TABLE Dimension_Products >>>
<<< CREATED TABLE Dimension_Tiempo >>>
   <<< CREATED TABLE Hechos_Sales >>>
   Completion time: 2023-07-10T22:47:57.7059935-06:00
                                                                                                      DESKTOP-UIN3350 (15.0 RTM) DESKTOP-UIN3350\DELL (62) DWNorthwind 00:00:02 0 rows
```

#### Indices Datawarehouse Northwind - SQL Server



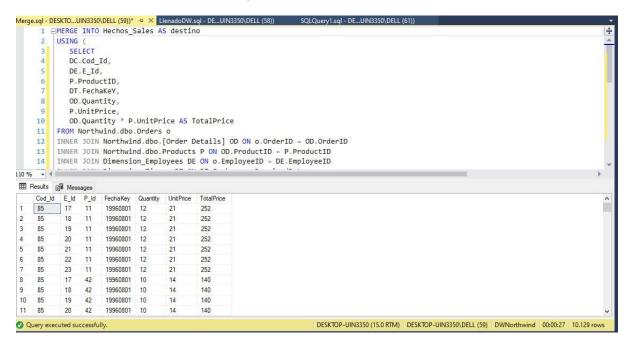
#### Llenado Datawarehouse Northwind - SQL Server



#### Llenado solo mostrando datos afectados

```
LlenadoDW.sql - DE...UIN3350\DELL (58)) + × SQLQuery1.sql - DE...UIN3350\DELL (61))
     130 INSERT INTO Hechos_Sales ( Cod_Id,E_Id,P_Id, FechaKey, Quantity, UnitPrice, TotalPrice)
            SELECT
               DC.Cod Id,
     132
                DE.E_Id,
     133
               P.ProductID,
DT.FechaKeY,
     135
     136
                OD.Quantity,
                P.UnitPrice,
            OD.Quantity * P.UnitPrice AS TotalPrice
FROM Northwind.dbo.Orders o
     138
     139
            INNER JOIN Northwind.dbo.[Order Details] OD ON o.OrderID = OD.OrderID
            INNER JOIN Northwind.dbo.Products P ON OD.ProductID = P.ProductID INNER JOIN Dimension_Employees DE ON o.EmployeeID = DE.EmployeeID
     141
     142
 110 % -
 Results Messages
   (91 rows affected)
    (49 rows affected)
Se cambió la configuración de idioma a Español.
    (1 row affected)
110 % - 4
```

#### Creación e Implementación del Merge - SQL Server

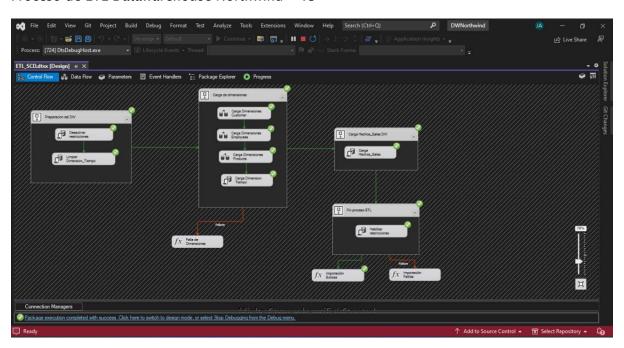


#### Dimensiones lentamente cambiantes -SQL Server

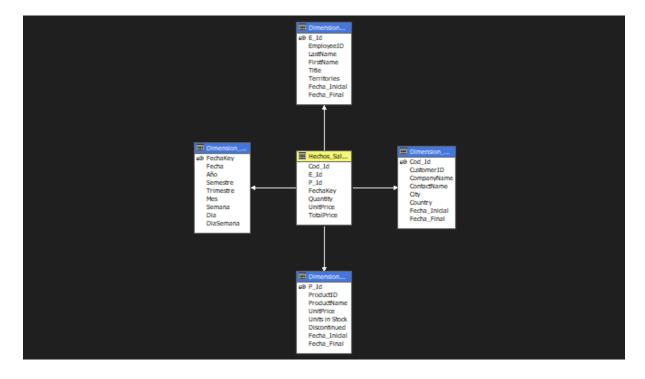
```
Dimension_lentame...IN3350\DELL (63))* 🐡 🗶 Merge.sql - DESKTO...UIN3350\DELL (59))* UlenadoDW.sql - DE...UIN3350\DELL (58)) SQL Query1.sql - DE...UIN3350\DELL (61))
        29
        31 CREATE TABLE Dimension_Customer(
                                                                               IDENTITY(1,1),
        32
                         Cod Id
                                                    int
        33
                        CustomerID
                                                   nchar(10)
                                                                               NOT NULL,
         34
                        CompanyName
                                                  nvarchar(50)
nvarchar(50)
                                                                              NOT NULL
        35
                        ContactName
                                                                              NULL,
         36
                                                  nvarchar(50)
                        City
                                                                              NULL,
         37
                        Country
                                                  nvarchar(50)
                                                                              NULL,
                       Fecha_Inicial Datetime NOT NULL,
Fecha_Final Datetime NOT NULL
        38
         39
         40
                        CONSTRAINT PK1 PRIMARY KEY NONCLUSTERED (Cod_Id)
        41
110 % -
 Messages
    Messages
Se están revirtiendo las transacciones no calificadas. Estimación de porcentaje de reversión: 0%.
Se están revirtiendo las transacciones no calificadas. Estimación de porcentaje de reversión: 100%.
<//>
<//>

<pre
     Completion time: 2023-07-10T22:54:15.7377078-06:00
110 % +
                                                                                                                                   DESKTOP-UIN3350 (15.0 RTM) | DESKTOP-UIN3350\DELL (63) | DWNorthwind | 00:00:08 | 0 rows
Query executed successfully.
```

#### Proceso de ETL Datawarehouse Northwind - VS



#### Cubo OLAP de Datawarehouse Northwind - VS



## Métricas y Funciones Dashboard - Power BI

