



Dountio Joseph

SOFTWARE ENGINEER

PROFIL PROFESSIONNEL

Étudiant en informatique de 20 ans, passionné par le développement web et les nouvelles technologies. Je me spécialise dans la création d'interfaces utilisateur intuitives et de solutions back-end robustes. Mon objectif est de créer des applications qui ont un impact positif et qui facilitent la vie des utilisateurs.

COORDONNÉES



123-456-7890



hello@reallygreatsite.com



123 Anywhere St.,
Any City, ST 12345

LANGUES

Anglais Niveau business

Espagnol Conversationnel

FORMATION

BTS: Management des Unités
Commerciales – Mention Bien
Any City, Juin 2018

Baccalauréat professionnel « Métiers du
Commerce et de la Vente »
Any City, Juin 2016

CENTRES D'INTÉRÊT

Yoga, danse,
jardinage

PARCOURS PROFESSIONNEL

VENDEUSE EN PRÊT-À-PORTER

NOMADE,
ANY CITY / CDI

Avril 2030 - Présent

- Gestion des stocks et notification des besoins d'approvisionnement au supérieur hiérarchique, ainsi que le processus de commande auprès des fournisseurs.
- Réception des commandes, vérification de la qualité des produits et réalisation des inventaires.
- Promotion des nouvelles collections en créant des présentations attractives dans la vitrine et sur les rayons pour attirer une clientèle nouvelle.
- Organisation des actions commerciales telles que la configuration du magasin, le marquage des rayons, la création d'étiquettes et la présentation des offres aux clients.

VENDEUSE EN PRÊT-À-PORTER

TEMPO,
ANY CITY / CDI

Juillet 2028 - Mars 2030

- Gestion des paiements pour les achats, promotion de la carte de fidélité du magasin, emballage de cadeaux, et comptabilisation de la caisse.
- Accueil et orientation des clients au sein du magasin, fourniture d'informations sur les services disponibles.
- Fournir des conseils aux clients lors des essayages, ranger les articles non choisis et remettre en ordre les cabines après utilisation.
- Écoute attentive des besoins des clients pour les conseiller efficacement dans leurs achats, assurant ainsi leur satisfaction et encourageant leur fidélité.

COMPÉTENCES

- Service clientèle et communication
- Connaissances produits
- Gestion des stocks et merchandising
- Techniques de vente
- Gestion de caisse et encaissement
- Travail d'équipe et organisation