

ACTIVIDAD 3



Ahora, si ya tiene una idea de negocio, descríbala usando el siguiente formato:

Mi idea de negocio es:

Diseños y productos 3D personalizados: diseño y fabricación 3D personalizado permite a los clientes obtener productos únicos y adaptados a sus necesidades específicas. Desde objetos decorativos hasta piezas de ingeniería

¿Cuál necesidad satisfará mi negocio?

Nuestra misión es utilizar la tecnología de impresión 3D para ofrecer soluciones innovadoras y personalizadas que mejoren la vida de las personas. Nos comprometemos a proporcionar productos y servicios de alta calidad que satisfagan las necesidades específicas de nuestros clientes, desde diseños creativos y funcionales hasta prótesis médicas adaptadas a las necesidades individuales de cada paciente. Buscamos ser líderes en nuestro sector, impulsando la innovación y la excelencia en todo lo que hacemos.

¿Qué bienes/servicios proveeré?

Se realiza la investigación con el objetivo de descubrir qué lesiones son las que más afectan a la población que necesita prótesis, además de determinar qué porcentaje de estos cuenta con recursos económicos suficientes como para costearse un producto personalizado, y a qué grado de personalización pueden permitirse. Es importante identificar en qué sector etario se encuentra la mayor parte de potenciales clientes. Con este propósito se realiza una encuesta.

¿A quiénes venderé?

A las discapacitados y personas que quieran imprimir un diseño en 3D

¿Cómo venderé mis bienes o servicios?

En hospitales y centros de discapacitados

¿Cuánto dependerá mi negocio del medio ambiente, y cuánto impacto tendrá sobre éste?

La impresión 3D utiliza materiales como plásticos, metales y resinas. Dependiendo de la fuente y la gestión de estos materiales, puede haber un impacto en los recursos naturales. Sin embargo, en comparación con métodos de fabricación tradicionales, la impresión 3D a menudo puede ser más eficiente en el uso de materiales al reducir el desperdicio.