

Javier



Puesto

Gerente de Ventas

Edad

Entre 25 y 34 años

Nivel de educación más alto

Universidad no finalizada (sin

Redes sociales



Industria

Ventas

Tamaño de la organización

Entre 51 y 200 empleados

Canal favorito de comunicación

- Correo electrónico
- Teléfono

Herramientas que necesita para trabajar

- Software de programación de empleados
- Software de facturación
- Software de creación de informes
- Paneles de inteligencia de negocios

Responsabilidades laborales

Gestión de recursos y personal

Su trabajo se mide en función de

Metas de venta por sucursal

Su superior es

Gerente Regional

Metas u objetivos

Superar las metas establecidas cada mes por la generencia.

Obtiene información a través de

Cursos en línea

Dificultades principales

- Gestión de proyectos y falta de organización
- Resolución de problemas y toma de decisiones
- Recursos