

Presentación de resultados



Agenda para hoy

- 1. Resumen exploratorio de los datos
- 2. Estado de resultados
- 3. Presentación de tarifario y análisis posterior
- 4. Otras interrogantes
- 5. Sugerencias para la empresa
- 6. Dudas y comentarios

Resumen de los datos

- Todos los datos se encuentran ubicados temporalmente en el 2017 AD
- 74239 postes diferentes
- 4 puntos de origen
- 3 medios distintos
- Altura del poste comprendida entre 8 y 16 metros
- 10 códigos de acción diferentes
- Duraciones clasificadas en periodos que oscilan entre los 5 minutos y más 120 minutos
- Cobro medio por factura Q139.115
- Gastos fijos y directos
- No hay códigos de viajes

Estado de resultados correspondiente al 2017 AD

	Unidades en Quetzales
Ingresos	
Ventas o Servicios	36,688,096.31
Egresos	
Gastos Directos	17,893,607.06
Gastos Fijos	10,280,412.00
Renta Bruta	8,514,077.25
Impuestos y deducibles	
ISR	425,703.86
IVA	4,402,571.56
Renta Neta	3,685,801.83

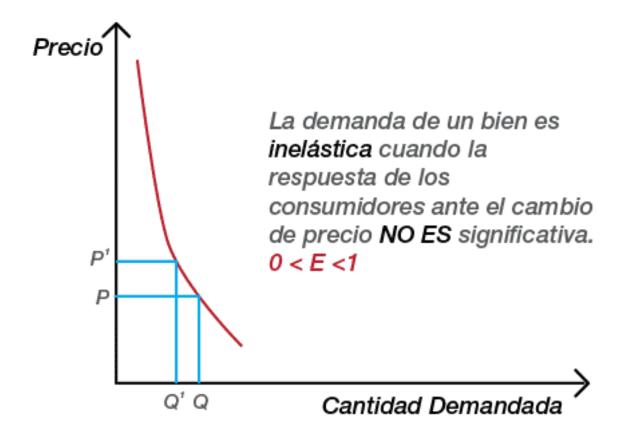
Tarifario

y análisis

Código	Precio Promedio Por Metro (Q)	Demanda
VISITA POR CORRECCION	15.40584103	1413
VISITA	12.06984859	220
VERIFICACION MEDIDORES	11.57729166	4043
VERIFICACION INDICADORES	12.52409966	2704
REVISIONTRANSFORMADOR	13.62086232	1063
REVISION	11.75200478	7606
OTRO	15.72302445	499
CAMBIO PUENTES	14.9094559	132
CAMBIO FUSIBLE	13.43972227	1655
CAMBIO CORRECTIVO	10.88444336	3068

¿Las tarifas actuales son aceptadas por el cliente?

58% de las observaciones presentan rasgos de inelasticidad



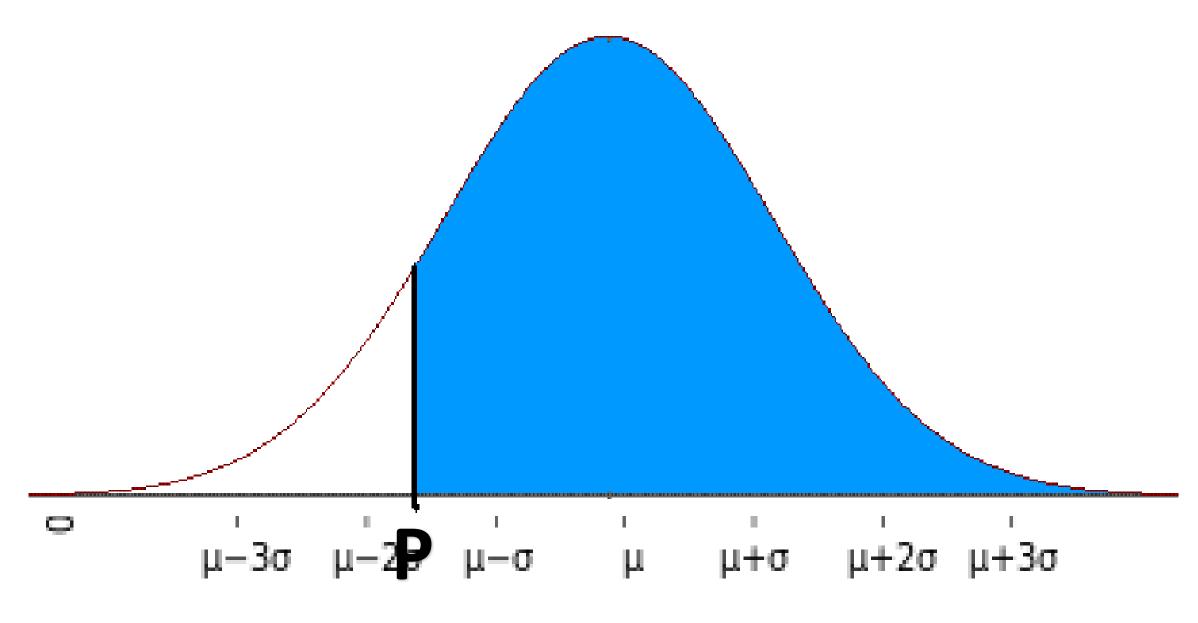
¿Estamos en números rojos?

Estado de resultados correspondiente al 2017 AD

	Unidades en Quetzales
Ingresos	
Ventas o Servicios	36,688,096.31
Egresos	
Gastos Directos	17,893,607.06
Gastos Fijos	10,280,412.00
Renta Bruta	8,514,077.25
Impuestos y deducibles	
ISR	425,703.86
IVA	4,402,571.56
Renta Neta	3,685,801.83

¿Cuándo podemos perderle a un mantenimiento o servicio? Casos en los que podemos perder dinero en un mantenimiento o servicio

- 1. Gastos superan a la cantidad facturada.
- 2. Pérdida estadística al encontrarse en regiones estadísticamente poco representativas.



μ - σ

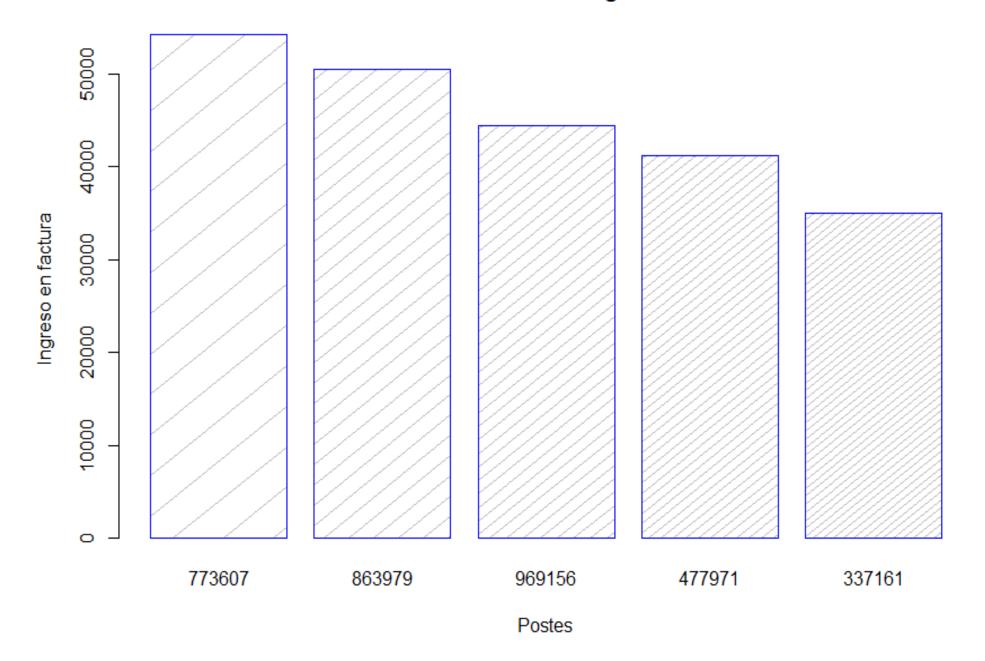
Fecha	ID	Código	Factura	Altura	Costos	Directo	Fijo	Medio	Duración	Precio Sugerido (Mínimo)	Precio
2017-01-11	366960	VISITA_POR_CORRECCION	135.56	16	111.56	70.29	41.28	Camión	75 a 120	8.480891079	8.4725
2017-01-21	609441	VISITA_POR_CORRECCION	107.73	16	65.73	44.69	21.03	Camión	30 a 45	8.480891079	6.733125
2017-01-24	870447	VISITA_POR_CORRECCION	93.86	14	57.86	34.14	23.72	Camión	30 a 45	8.480891079	6.704285714
2017-01-31	614543	VISITA_POR_CORRECCION	77.59	16	48.59	30.13	18.46	Camión	5 a 30	8.480891079	4.849375
2017-01-17	992454	VISITA_POR_CORRECCION	113.94	14	96.94	57.19	39.74	Camión	75 a 120	8.480891079	8.138571429
2017-01-24	456222	VISITA_POR_CORRECCION	118.34	14	49.34	33.06	16.28	Camión	5 a 30	8.480891079	8.452857143
2017-01-10	456222	VISITA_POR_CORRECCION	105.52	14	81.52	48.91	32.61	Camión	45 a 75	8.480891079	7.537142857
2017-01-07	434039	VISITA_POR_CORRECCION	81.13	16	36.13	21.32	14.81	Camión	5 a 30	8.480891079	5.070625
2017-01-26	529884	VISITA_POR_CORRECCION	80.89	16	60.89	40.79	20.09	Camión	30 a 45	8.480891079	5.055625
2017-01-08	914897	VISITA_POR_CORRECCION	116.98	16	89.98	61.19	28.79	Camión	45 a 75	8.480891079	7.31125
2017-01-23	758180	VISITA_POR_CORRECCION	131.73	16	78.73	48.03	30.71	Camión	30 a 45	8.480891079	8.233125
2017-01-29	657829	VISITA_POR_CORRECCION	114.33	16	45.33	28.56	16.77	Camión	5 a 30	8.480891079	7.145625
2017-01-02	303615	VISITA_POR_CORRECCION	68.64	10	47.64	29.54	18.1	Camión	5 a 30	8.480891079	6.864
2017-01-04	303615	VISITA_POR_CORRECCION	55.56	10	37.56	25.54	12.02	Camión	5 a 30	8.480891079	5.556
2017-01-05	577410	VISITA_POR_CORRECCION	103.61	16	69.61	44.55	25.06	Camión	30 a 45	8.480891079	6.475625
2017-01-25	440190	VISITA_POR_CORRECCION	69.75	16	48.75	33.15	15.6	Camión	5 a 30	8.480891079	4.359375
2017-01-15	440190	VISITA_POR_CORRECCION	108.28	16	82.28	49.37	32.91	Camión	45 a 75	8.480891079	6.7675
2017-01-22	448710	VISITA_POR_CORRECCION	70.07	10	52.07	30.72	21.35	Camión	5 a 30	8.480891079	7.007
2017-01-10	654610	VISITA_POR_CORRECCION	72.05	12	55.05	36.33		Camión	5 a 30	8.480891079	6.004166667

¿Deberíamos de abrir más centros de distribución?

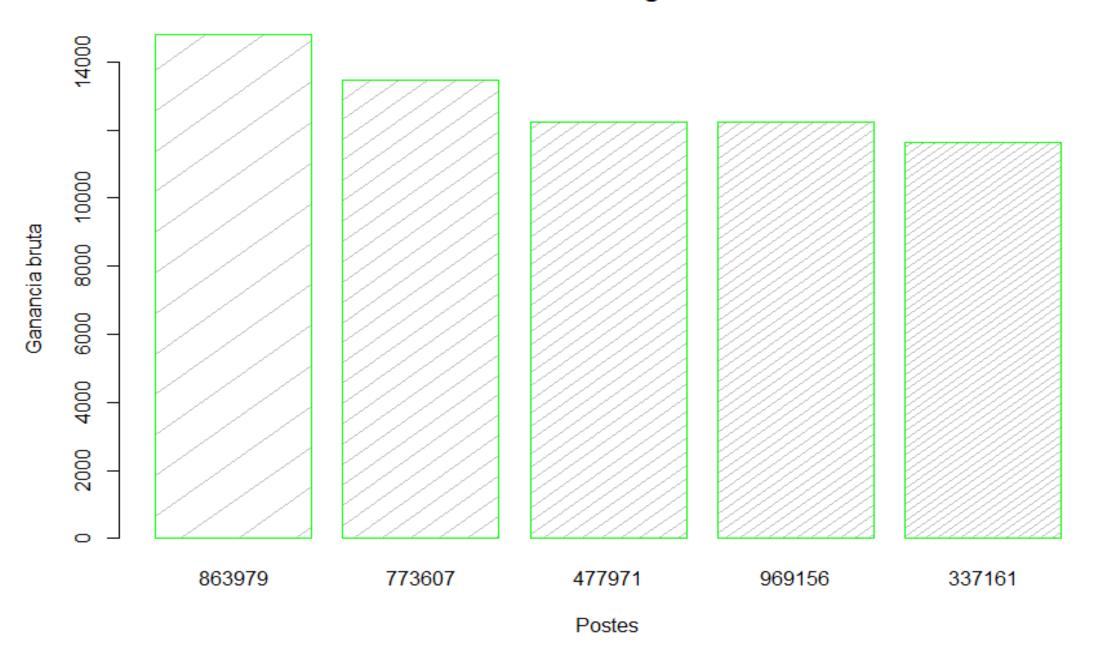
Origen	Ingresos Promedio (Q)	Egresos Promedio (Q)	Ganancia Promedio (Q)	Promedio de Casos	Desviación de Casos
150841	303493.0	235267.6	68225.43	2201.583	90.40662
150278	309129.6	239680.9	69448.72	2245.667	100.2944
150277	1228989.0	941535.1	287453.70	8794.583	315.5919
150224	1215730.0	931351.3	284378.50	8735.250	318.3618

¿Cuál es el 80/20 de facturación y cuáles postes requieren de mayor mantenimiento?

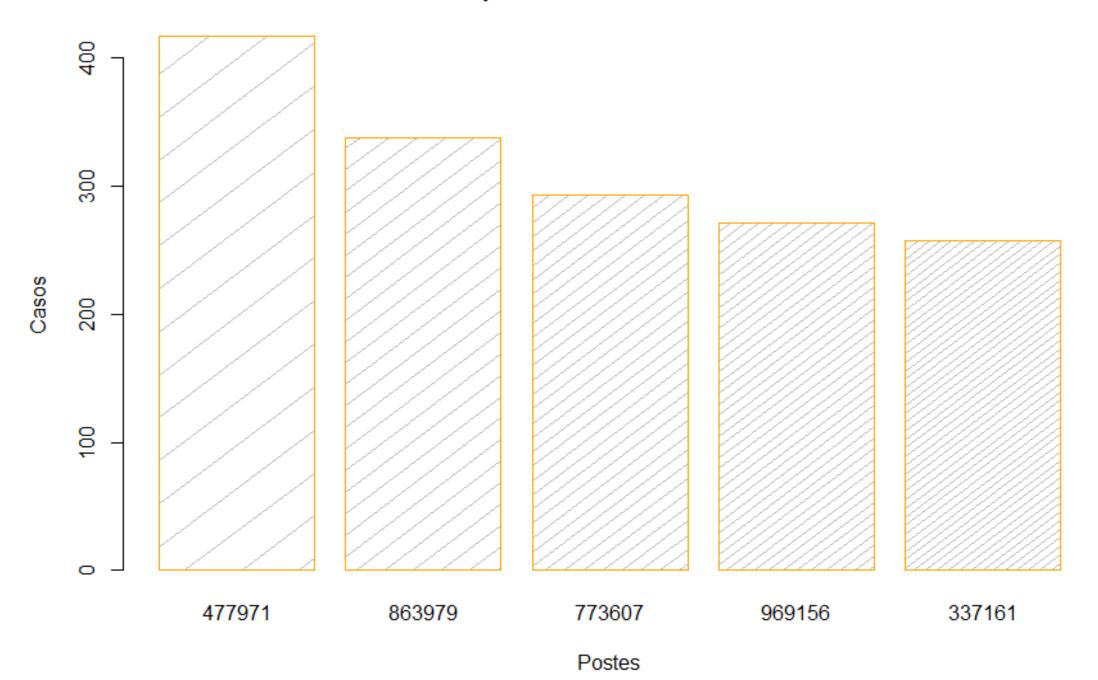
Postes con más ingresos



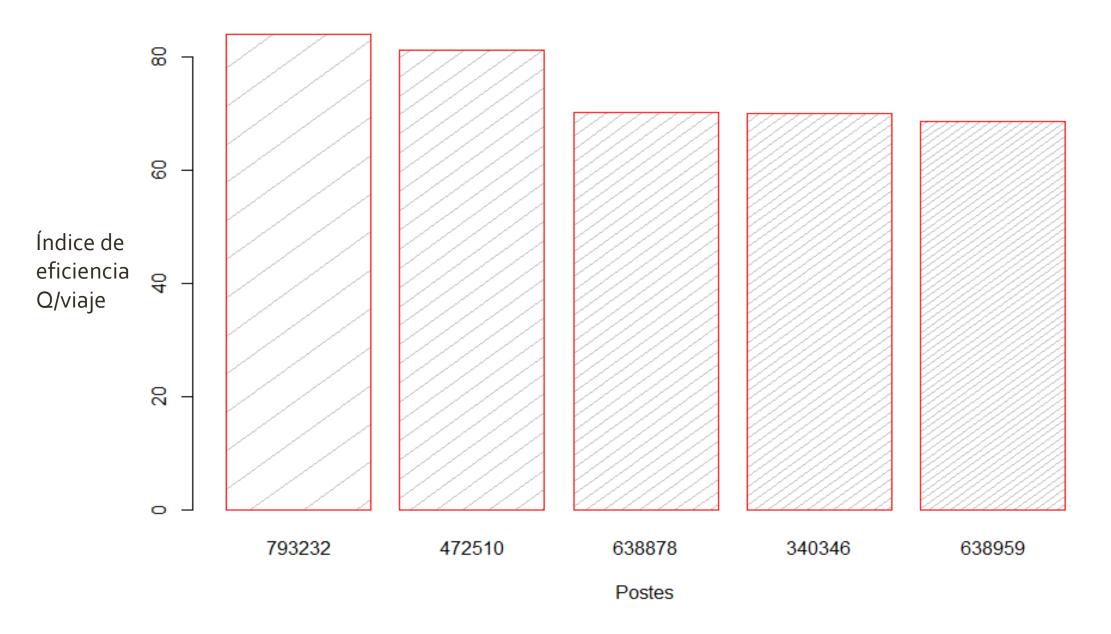
Postes con más ganancias



Postes que necesitan más atenciones



Postes más eficientes

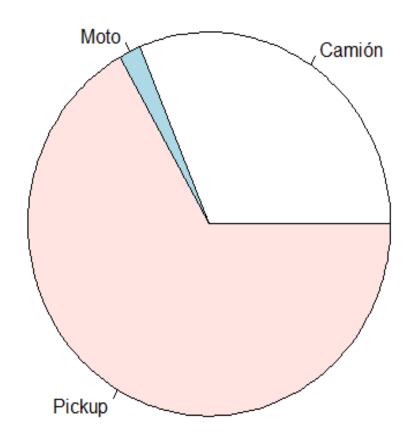


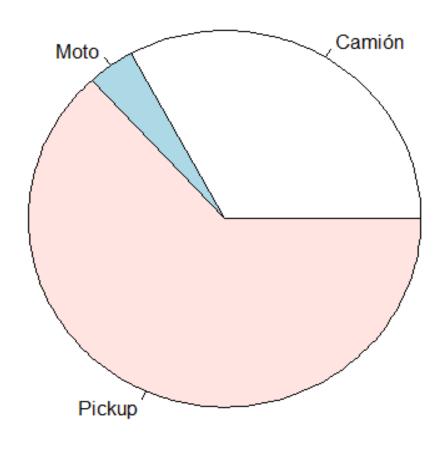
¿Recorridos más efectivos?

Fecha	Origen	Medio	Ingresos (Q)	Egresos (Q)	Ganancia (Q)	Casos
2017-10-19	150277	Pickup	30918.86	23941.9	6976.96	237
2017-03-09	150277	Pickup	30453.61	23494.61	6959	233
2017-08-07	150224	Pickup	32664.25	25726.21	6938.04	257
2017-07-03	150277	Pickup	30407.44	23622.38	6785.06	244
2017-11-25	150277	Pickup	29539.68	22754.68	6785	228
2017-03-26	150277	Pickup	29899.93	23134.04	6765.89	235
2017-06-09	150224	Pickup	31074.82	24318.77	6756.05	239
2017-12-03	150224	Pickup	29547.49	22824.45	6723.04	239
2017-04-11	150224	Pickup	28981.92	22321.95	6659.97	226
2017-08-19	150277	Pickup	29159.48	22534.46	6625.02	230

Distribución de ingresos por medios

Distribución de ganacias por medios





	Ingresos		Ganancia	
Medio	(Q)	Egresos (Q)	(Q)	Casos
Camión	11461980	8658363	2803617	62267
Moto	724031.9	393747.9	330284	5725
Pickup	24502084	19121908	5380176	195733

¿Qué estrategias debo seguir?

Consejos

- Usar identificadores para los viajes.
- Tener una descripción tarifaria, el tarifario obtenido a lo largo de este informe es un aproximado.
- Identificar cada uno de los vehículos y dar el número de unidades con el que cuentan.
- Investigar dentro de la empresa los casos de pérdida estadística. Aunque no representan una pérdida real.
- No adquirir más motos. Invertir en el cuidado y mantenimiento de pickups ya que son la fuente principal de ingresos.

