

Équipe **Smart SIMPSONS** (Jessy Durca – Jérémy Peterson – Mérick Zounon)

Introduction et objectifs

Objectif	Concevoir et mettre en place une architecture cloud (AWS) afin de traiter et d'analyser des données de réservations aériennes pour mieux comprendre les comportements d'achat et optimiser les stratégies de vente.			
Contexte	Utilisation d'un jeu de données Kaggle comme données de la compagnie aérienne, Analyse complète du cycle de réservation			
Contexte métier	Besoin de connaître les préférences clients (types de trajets, services additionnels, moment de réservation) pour ajuster les offres.			
Profils	Trois profils clés : Data Analyst (requêtes & analyses avancées) Marketing (KPIs & campagnes ciblées) CIO/Direction (Tableaux de bord stratégiques)			

Analyse des données disponibles

Données comportementales

- Nombre de passagers
- Origine géographique
- Canaux de ventes
- Délai achat/départ
- Durée du séjour

Basic

Caractéristiques du vol

- Itinéraire
- Horaire
- Durée
- Jour de départ

Pro

Services additionnels

- Bagages supplémentaires
- Sièges préférentiels
- Repas spécifiques

Premium

Architecture AWS (Vue d'ensemble)





Collecte et stockage

S3 (données brutes) Kinesis Data Firehose (flux en temps reel)



Nettoyage et organisation

AWS Glue (Crawler, ETL, Catalog)



Analyse

Amazon Athena (SQL) Amazon QuickSight (dashboards)



Machine Learning

Amazon SageMaker (modèles prédictifs)

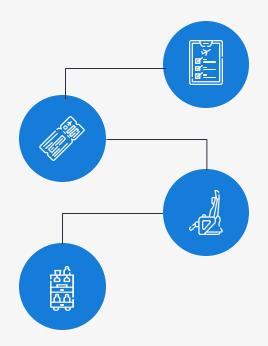
Pipeline de données

2. Nettoyage et catalogue

- AWS Glue (ETL) pour uniformiser/formater les données
 - Glue Catalog pour le schéma (Athena/QuickSight)

4. Machine learning

SageMaker: entraînement de modèles, prédiction (ex. Probabilité de booking_complete)



1. Ingestion

- Données issues des clients (desktop, mobile) ou CSV Kaggle → S3 (brut)
- Kinesis Data Firehose: ingestion continue (transformations Lambda au besoin) → S3 (fichiers "propres")

3. Analyse

- Amazon Athena: SQL sur les données stockées dans S3
- QuickSight: Tableaux de bord, rapports marketing

Bénéfices pour chaque profil



Data Analyst

Requêtes SQL via Athena, analyses ad hoc, exports CSV/ Excel Possibilité d'ETL avancé dans Glue



Marketing

Dashboard QuickSight (taux de complétion, canaux de vente...) Segmentation, campagnes ciblées, suivi en temps réel



CEO/ Direction

Vue d'ensemble stratégique Rapports de synthèse (mensuels, annuels), KPIs macro





Conclusion

Architecture scalable et unifiée, répondant aux besoins d'analyse et de reporting pour la compagnie aérienne.

Différents rôles (Data Analyst, Marketing, CIO) mieux servis.

Perspectives

Intégrer d'autres sources (API externes, logs de navigation, etc.).

Approfondir la gouvernance des données (sécurité, partitionnement, lifecycle S3). Mettre en place un pipeline MLOps plus complet (SageMaker Pipeline)

Les avantages	Scalabilité	Automatisation	Optimisation des coûts	Accessibilité des données	Capacités avancées
	S'adapte à de grands volumes de données	Réduction des interventions humaines	Utilisation de services serverless	QuickSight et Athena facilitent l'exploration des données	Intégration du Machine Learning avec SageMaker