Patrocinador:	Mario Alberto Hernández Pérez.
Necesidades del negocio:	Gestionar y reportar las operaciones de empeño de prendas, comercialización y venta de artículos perdidos, dentro de cada una de las sucursales de Empeño fácil, reemplazando su sistema obsoleto.
Funcionalidades requeridas:	 Administración de empeños. Contratos. Clientes. Registros prendarios. Comercialización de prendas perdidas Búsqueda de contratos por comercializar. Transformación de prenda a artículos de venta. Trabajo por lotes pata impresión de etiquetas. Ventas de artículos. Ventas. Búsqueda por nombre y número de cliente. Búsqueda de articulo por serie, modelo, bolsa, tipo, por fechas de comercialización. Agregar y eliminar artículos en venta. Modificar precio de venta del artículo. Aplicar descuento por importe o porcentaje en los artículos. Guardar venta. Imprimir nota de manera automática al guardar la venta. Generar reporte de venta. Apartados. Búsqueda por nombre y número de cliente. Búsqueda de artículos por serie, modelo, bolsa, tipo y por ventas de comercialización. Agregar y eliminar artículos del apartado. Modificar precio de venta del artículo. Aplicar un apartado en porcentaje de monto. Guardar apartado. Imprimir nota de manera automática al guardar el apartado. Historias de operaciones. Búsqueda por folio y fecha de operación (venta, remate y apartado). Cancelar notas (venta, remate y apartado). Reimprimir notas (venta, remate y apartado). Aplicar abonos a apartados. Extender fecha límite de apartado. Administración de reportes de operación de empeños, comercialización de prendas y venta de artículos. Reportes del módulo de contratos asociados a empeños. Corte diario de operación, concentrado de
	contratos en función de clientes,

Valor generado para el	periodos, prendas asociadas, etc., en función de artefactos provistos por el negocio. Reportes del módulo de comercialización de prendas. De prendas comercializadas por tipo (oro, productos, ambos). De prendas comercializadas por periodo. Por día o periodo por el total del importe de comercialización, separando los siguientes conceptos: importe del mutuo (cantidad de los mutuos consolidado), utilidad/pérdida obtenida en la comercialización e I.V.A. aplicable. Reportes del módulo de ventas. De artículos en venta y vendidos por tipo y periodo. De artículos apartados por tipo y periodo.
valor generado para el negocio:	 Facilitar la continua extensión y mantenimiento del sistema con que trabaja la empresa Empeño Fácil, al usar tecnologías con soporte al futuro en lugar de tecnologías obsoletas como el predecesor de este sistema. Mejorar la experiencia de los usuarios al permitir un rediseño de partes del flujo del trabajo y de la experiencia visual. Disminuir el tiempo de captura para aumentar la productividad de los empleados de caja y reducir el tiempo de espera del cliente.
Restricciones:	 Deberá ser un sistema con arquitectura cliente-servidor a dos capas con un servidor de base de datos y un cliente de escritorio. Utilizar MySQL Server para la base de datos. Utilizar Java para el cliente de escritorio y JavaFX como su biblioteca de interfaz gráfica de usuario.
Responsables	 Yeriel Armando Zamora Ortíz Juan Carlos Domínguez Domínguez