

# JUAN ANTONIO VILLORIA DEL MORAL

## 1) TRABAJADOR POR CUENTA PROPIA / AJENA

Trabajador cuenta ajena	Puntuación más cercana a:					Trabajador cuenta propia
Depender de un jefe	1	2	3	4	5	Ser nuestro propio jefe
Limitarse a cumplir con el trabajo	1	2	3	4	5	Asumir responsabilidades sobre la marcha del negocio
Un salario fijo	1	2	3	4	5	Beneficios o pérdidas, asume el riesgo
Cumplir un horario	1	2	3	4	5	Llevarse el trabajo a casa
Satisfacción laboral puede limitarla la empresa	1	2	3	4	5	Satisfacción personal de asumir un reto empresarial

## 2) TRABAJADOR POR CUENTA PROPIA / AJENA

Motivos	Motivación
Prefiero ser mi propio jefe y asumir el mando en las decisiones empresariales. Además creo que tengo las habilidades sociales suficientes para afrontar el reto empresarial.	No he decidido todavía, tengo dudas

## 3) REQUISITOS BÁSICOS DEL EMPRESARIO

<b>Riesgo</b>	Prefiero asumir los riesgos necesarios
	Mi entorno familiar es distinto a mis amigos ya que la familia tiene aversión y los amigos son proclives a asumir riesgos
<b>Capital</b>	No tengo nada de capital para inversión
<b>Tecnología</b>	La tecnología necesaria la tengo
<b>Conocer el negocio</b>	No tengo experiencia en este tipo de negocio
<b>Conocimientos de gestión</b>	Tengo conocimientos de gestión porque he estado estudiando para ello
<b>Habilidades sociales y personales</b>	Soy optimista y resolutivo y tengo habilidades sociales positivas para afrontar todo

#### 4) EL ESPÍRITU EMPRENDEDOR

	1	2	3	4	5		1	2	3	4	5
<b>A. ¿Soy una persona creativa?</b>	22					<b>E. ¿Se organizarme?</b>	13				
1. Conocer cosas nuevas me parece un reto interesante					x	21. Me marco una agenda y la cumplo.		x			
2. Me gusta buscar soluciones nuevas a los problemas				x		22. Sé distinguir las actividades importantes y de las accesorias y les doy prioridad.		x			
3. Busco la forma de hacer las cosas con mi estilo propio				x		23. Hasta que no finalizo una tarea no empiezo otra.		x			
4. Las personas de mi entorno me ven como una persona innovadora				x		24. Organizo mis cosas de una forma lógica, siempre encuentro lo que busco.		x			
5. Me interesa lo que ocurre a mi alrededor y veo la realidad como una fuente de ideas					x	25. Cuando formo parte de un equipo, me gusta organizar la actividad.					x
<b>B. ¿Asumo los riesgos?</b>	21					<b>F. ¿Tengo capacidad de trabajo?</b>	18				
6. No me importan los imprevistos, sé que cada día me encontraré soluciones nuevas				x		26. Me concentro con facilidad y no me cuesta pasar de una tarea a otra			x		
7. No me preocupa arriesgarme porque forma parte de la toma de decisiones			x			27. Cuando me interesa una actividad, no me importa dedicarle todo el tiempo necesario.					x
8. Sé que no se puede tener el control absoluto de las situaciones y lo asumo					x	28. Soy capaz de trabajar mientras otros descansan o se divierten.			x		
9. No me asustan los problemas y me motiva buscar las mejores soluciones				x		29. Estar sin hacer nada me parece una pérdida de tiempo.			x		
10. No temo al fracaso porque sé que siempre hay nuevas oportunidades				x		30. Soy muy trabajador y me gusta formar parte de nuevos proyectos.				x	
<b>C. ¿Soy persistente?</b>	14					<b>G. ¿Cuáles son mis habilidades sociales?</b>	21				
11. Cuando se trata de que mi proyecto salga adelante, mi dedicación a				x		31. Me gusta relacionarme con otras personas.					x

[illegible]

## 5) GENERANDO LA IDEA DE NEGOCIO

**1. Asesoramiento tecnológico a PYMES:** se encargará de llevar al cliente todo el asesoramiento tecnológico disponible para su actividad y los clientes a los que irá dirigido serán PYME cubriendo la brecha tecnológica que todavía existe en estas. La propuesta de valor será la mejora de la producción y venta de las empresas a través de la tecnología. El objetivo a corto plazo marcado es la creación de una cartera de clientes necesaria para cubrir gastos y empezar a generar beneficios.

**2. Buscador de restauración para intolerantes:** se encargará de la creación de un motor de búsqueda para que los clientes con distintas intolerancias puedan buscar su bar o restaurante más cercano que respete las medidas de intolerancias y el cliente objetivo serán personas con alguna intolerancia. La propuesta de valor será la accesibilidad a estas personas a un lugar donde no tengan ningún problema. El objetivo principal de esta idea a corto plazo será el beneficio a través de la publicidad en la página web y tener un coste por clic adecuado.

Idea de negocio	Interés personal/ilusión	Problema y necesidad que cubre	¿Existen suficientes clientes que pagarían por ello?	Propuesta de valor	Recursos humanos disponibles	Recursos económicos disponibles
1. Asesoramiento tecnológico a PYMES	9/10 Es lo que estoy estudiando y me gusta el sector	10/10 Un gran problema, hay una brecha tecnológica	9/10 Existen muchas PYMES que ni siquiera tienen página web	8/10 Acercar tecnología a las empresas	10/10 Alguno de mis compañeros de clase	6/10 Subvenciones del gobierno y la junta
2. Buscador de restauración para intolerantes	7/10 Un reto personal para la sociedad	9/10 Existe gran desinformación	8/10 Los clientes estarían dispuestos a utilizar el servicio	8/10 Valor para la sociedad	8/10 Una sola persona	9/10 Un ordenador

Ideas de negocio	Puntuación global
1. Asesoramiento tecnológico a PYMES	8.6/10
2. Buscador de restauración para intolerantes	8.1/10