

# Plan Maestro y Arquitectura de Software



**Proyecto: Wara Citas**

Versión 1.0 - Documento Estratégico

Documento preparado para el equipo de desarrollo por ahora Juan Miguel

10 de agosto de 2025

# Índice

<b>Índice</b>	<b>2</b>
<b>1. Visión y Estrategia del Producto</b>	<b>1</b>
1.1. Declaración de Visión	1
1.2. Propuesta Única de Valor (PUV)	1
1.3. Modelo de Monetización Avanzado	1
<b>2. Arquitectura y Stack Tecnológico</b>	<b>1</b>
2.1. Stack Tecnológico Recomendado	1
<b>3. Modelo de Datos Detallado (PostgreSQL)</b>	<b>2</b>
3.1. Diagrama de Entidad-Relación (Simplificado)	2
3.2. Definición de Tablas Principales	2
<b>4. Algoritmos de Emparejamiento: El Núcleo Inteligente</b>	<b>3</b>
4.1. Pilar 1: Ranking de Atractivo (Sistema Glicko-2)	3
4.1.1. Lógica de Actualización (Tarea Asíncrona)	3
4.2. Pilar 2: Descubrimiento de Perfiles (La Pila de Swipes)	4
4.2.1. Paso 1: Búsqueda Geoespacial con PostGIS	4
4.2.2. Paso 2: Exclusión y Filtrado en el Backend	4
4.2.3. Paso 3: Puntuación Compuesta y Ranking Final	4
<b>5. Plan de Desarrollo por Fases (Roadmap)</b>	<b>5</b>
5.1. Fase 1: Configuración e Infraestructura (Sprints 0-1, 2 Semanas)	5
5.2. Fase 2: Núcleo de Autenticación y Perfiles (Sprints 2-4, 3 Semanas)	5
5.3. Fase 3: El Corazón de la App (Sprints 5-8, 4 Semanas)	5
5.4. Fase 4: Comunicación y Monetización (Sprints 9-11, 3 Semanas)	5
5.5. Fase 5: Pruebas y Lanzamiento (Sprint 12, 2 Semanas)	5
<b>6. Roadmap Post-Lanzamiento (Evolución)</b>	<b>5</b>

# 1. Visión y Estrategia del Producto

## 1.1. Declaración de Visión

Convertir a **Chispa Cubana** en la plataforma de citas por excelencia para la comunidad cubana global. Fomentaremos conexiones auténticas y seguras mediante tecnología de punta, un profundo entendimiento cultural y un compromiso inquebrantable con la confianza del usuario.

## 1.2. Propuesta Única de Valor (PUV)

**“Conexiones con tu misma sazón.”** No somos un clon de Tinder con un logo cubano. Somos una experiencia curada que entiende los matices culturales, el lenguaje y los valores que unen a los cubanos, sin importar en qué parte del mundo se encuentren.

## 1.3. Modelo de Monetización Avanzado

El modelo *Freemium* es la base para la adquisición de usuarios. La monetización se estructura en tres niveles:

1. **Chispa Básico (Gratis):** Funcionalidad esencial para garantizar una experiencia completa y la creación de una masa crítica de usuarios.
2. **Chispa Plus (Suscripción):** Un tier que ofrece *conveniencia*.
  - Likes ilimitados, Rewind, Passport, Ver a quién le gustas.
3. **Chispa Platinum (Suscripción Premium):** Un tier que ofrece *ventaja competitiva*.
  - Todas las funciones de Plus.
  - **Prioridad en Likes:** Tus "likes" se muestran antes a otros usuarios.
  - **Ver Likes Enviados:** Un historial de los perfiles a los que has dado like en los últimos 7 días.
  - **Mensaje antes de Match:** Posibilidad de adjuntar un breve mensaje a una "Super Chispa".
4. **Consumibles (A la Carta):** Compras de "Boosts" "Super Chispas".

# 2. Arquitectura y Stack Tecnológico

La arquitectura está diseñada para **escalabilidad horizontal, alto rendimiento y mantenibilidad**.

## 2.1. Stack Tecnológico Recomendado

- **Frontend (Móvil): React Native.** Para un desarrollo unificado en iOS y Android.
- **Backend: Node.js con TypeScript** y el framework **NestJS**. NestJS proporciona una arquitectura modular y escalable (similar a Angular), ideal para proyectos grandes.
- **Base de Datos Principal: PostgreSQL.** Por su robustez, extensibilidad y potente soporte para operaciones geoespaciales a través de la extensión **PostGIS**.
- **Base de Datos en Memoria (Caché): Redis.** Para almacenar en caché perfiles de usuario, sesiones y limitar tasas de peticiones (rate limiting).

- **Mensajería en Tiempo Real (Chat): WebSockets.** Implementado a través de un servicio como **Socket.IO** o un servicio gestionado como **Aby** para reducir la complejidad.
- **Cola de Mensajes (Message Broker): RabbitMQ o AWS SQS.** Para procesar tareas en segundo plano de forma asíncrona (ej: notificaciones, actualización de rankings).
- **Infraestructura y Despliegue (Cloud): Amazon Web Services (AWS) o Google Cloud Platform (GCP).**
  - **Contenerización: Docker.**
  - **Orquestación: Kubernetes (EKS en AWS, GKE en GCP).** Para gestionar y escalar los microservicios de forma automática.
- **Servicios de Terceros (Enfoque Híbrido):**
  - **Autenticación: Firebase Authentication.** Acelera el desarrollo inicial y ofrece seguridad robusta (OAuth, verificación por SMS).
  - **Almacenamiento de Archivos: AWS S3 o Google Cloud Storage.** Para almacenar fotos y videos de perfil.
  - **Notificaciones Push: Firebase Cloud Messaging (FCM).**
  - **Email Transaccional: AWS SES o SendGrid.**

### 3. Modelo de Datos Detallado (PostgreSQL)

#### 3.1. Diagrama de Entidad-Relación (Simplificado)

Imagina un diagrama donde 'users' es la tabla central. 'photos', 'interests', 'swipes' y 'blocks' se relacionan con 'users'. 'matches' conecta a dos usuarios, y 'messages' se relaciona con 'matches'.

#### 3.2. Definición de Tablas Principales

```

1 CREATE TABLE users (
2     id UUID PRIMARY KEY DEFAULT gen_random_uuid(),
3     firebase_uid VARCHAR(255) UNIQUE NOT NULL,
4     email VARCHAR(255) UNIQUE NOT NULL,
5     name VARCHAR(100),
6     birthdate DATE,
7     gender VARCHAR(50),
8     bio TEXT,
9     job_title VARCHAR(100),
10    company VARCHAR(100),
11    -- PostGIS para localizacion eficiente
12    location GEOGRAPHY(POINT, 4326),
13    is_verified BOOLEAN DEFAULT FALSE,
14    last_active TIMESTAMPTZ DEFAULT NOW(),
15    created_at TIMESTAMPTZ DEFAULT NOW(),
16    -- Configuracion de preferencias
17    pref_gender VARCHAR(50)[] DEFAULT ARRAY['todos'],
18    pref_age_min INT DEFAULT 18,
19    pref_age_max INT DEFAULT 55,
20    pref_distance_km INT DEFAULT 50
21 );
22
23 -- Indice espacial para busquedas geograficas rapidas
24 CREATE INDEX users_location_idx ON users USING GIST (location);
25

```

```

26 CREATE TABLE user_rankings (
27     user_id UUID PRIMARY KEY REFERENCES users(id) ON DELETE CASCADE,
28     -- Glicko-2 es superior a ELO
29     glicko_rating REAL DEFAULT 1500.0,
30     glicko_deviation REAL DEFAULT 350.0,
31     glicko_volatility REAL DEFAULT 0.06,
32     last_updated TIMESTAMPTZ DEFAULT NOW()
33 );
34
35 CREATE TABLE swipes (
36     swiper_id UUID NOT NULL REFERENCES users(id) ON DELETE CASCADE,
37     swiped_id UUID NOT NULL REFERENCES users(id) ON DELETE CASCADE,
38     direction VARCHAR(10) NOT NULL, -- 'right' o 'left'
39     created_at TIMESTAMPTZ DEFAULT NOW(),
40     PRIMARY KEY (swiper_id, swiped_id)
41 );
42
43 CREATE TABLE matches (
44     id UUID PRIMARY KEY DEFAULT gen_random_uuid(),
45     user1_id UUID NOT NULL REFERENCES users(id) ON DELETE CASCADE,
46     user2_id UUID NOT NULL REFERENCES users(id) ON DELETE CASCADE,
47     created_at TIMESTAMPTZ DEFAULT NOW(),
48     -- Restriccion para evitar duplicados (user1, user2) vs (user2, user1)
49     UNIQUE (LEAST(user1_id, user2_id), GREATEST(user1_id, user2_id))
50 );
51
52 CREATE TABLE messages (
53     id UUID PRIMARY KEY DEFAULT gen_random_uuid(),
54     match_id UUID NOT NULL REFERENCES matches(id) ON DELETE CASCADE,
55     sender_id UUID NOT NULL REFERENCES users(id) ON DELETE CASCADE,
56     content TEXT NOT NULL,
57     created_at TIMESTAMPTZ DEFAULT NOW()
58 );

```

## 4. Algoritmos de Emparejamiento: El Núcleo Inteligente

El algoritmo es un sistema de puntuación compuesto, diseñado para ser justo, eficiente y promover matches de alta calidad.

### 4.1. Pilar 1: Ranking de Atractivo (Sistema Glicko-2)

Abandonamos el sistema ELO simple en favor de **Glicko-2**, que modela el "atractivo" de un perfil de forma más precisa al incluir una **desviación** (qué tan seguro estamos del ranking) y una **volatilidad** (qué tan consistente es el ranking).

#### 4.1.1. Lógica de Actualización (Tarea Asíncrona)

Cuando el 'Usuario A' desliza al 'Usuario B', se encola una tarea. Un worker procesa esta tarea:

1. Carga los ratings Glicko-2 de A y B desde la tabla user-rankings.
2. Trata el swipe como un "juego". Si es "like", A "ganaz B "pierde". Si es "nope", no se considera un juego para no penalizar a los usuarios selectivos.
3. Calcula los nuevos ratings, desviaciones y volatilidades para ambos usuarios usando las formulas de Glicko-2.
4. Actualiza la tabla 'user-rankings'.

## 4.2. Pilar 2: Descubrimiento de Perfiles (La Pila de Swipes)

Esta es la función principal que se ejecuta cada vez que un usuario abre la app o necesita más perfiles.

### 4.2.1. Paso 1: Búsqueda Geoespacial con PostGIS

Se ejecuta una consulta altamente eficiente para encontrar candidatos iniciales.

```
1 SELECT id, location, last_active
2 FROM users
3 WHERE ST_DWithin(
4     location,
5     (SELECT location FROM users WHERE id = :current_user_id),
6     :pref_distance_km * 1000 -- Distancia en metros
7 )
8 AND id != :current_user_id
9 -- Aqui se anadirian filtros de edad y genero
10 LIMIT 500; -- Limitar el conjunto inicial de candidatos
```

### 4.2.2. Paso 2: Exclusión y Filtrado en el Backend

El servicio de backend recibe la lista de IDs de la base de datos y realiza filtros adicionales que son complejos para SQL:

1. **Excluir Swipes Previos:** Elimina los IDs que ya existen en la tabla ‘swipes’ para el usuario actual.
2. **Excluir Matches Existentes:** Elimina los IDs con los que ya existe un match.
3. **Excluir Usuarios Bloqueados.**

### 4.2.3. Paso 3: Puntuación Compuesta y Ranking Final

Para cada perfil candidato restante (‘C’), se calcula un ‘score’ final.

$$Score(C) = w_1 \cdot S_{rank} + w_2 \cdot S_{dist} + w_3 \cdot S_{act} + w_4 \cdot S_{int} \quad (1)$$

Donde  $w_n$  son pesos configurables para ajustar el algoritmo.

- $S_{rank}$  (**Puntuación de Ranking**): Basado en la proximidad de los ratings Glicko-2. Un valor más alto si los ratings son similares.

$$S_{rank} = 1 - \frac{|\text{rating}(C) - \text{rating}(Yo)|}{R_{max}} \quad (2)$$

- $S_{dist}$  (**Puntuación de Distancia**): Normaliza la distancia para que los perfiles más cercanos obtengan una puntuación más alta.

$$S_{dist} = 1 - \frac{\text{distancia}(C, Yo)}{\text{pref\_distancia\_km}} \quad (3)$$

- $S_{act}$  (**Puntuación de Actividad**): Penaliza la inactividad.

$$S_{act} = e^{-0,1 \cdot \text{días\_desde\_última\_actividad}(C)} \quad (4)$$

- $S_{int}$  (**Puntuación de Intereses**): Basado en la superposición de intereses.

$$S_{int} = \frac{|\text{intereses}(C) \cap \text{intereses}(Yo)|}{|\text{intereses}(C) \cup \text{intereses}(Yo)|} \quad (5)$$

Finalmente, la lista de perfiles candidatos se ordena de mayor a menor ‘Score(C)’ y se envía al frontend.

## 5. Plan de Desarrollo por Fases (Roadmap)

### 5.1. Fase 1: Configuración e Infraestructura (Sprints 0-1, 2 Semanas)

- Configuración de la cuenta de AWS/GCP.
- Definición de la infraestructura como código (Terraform).
- Creación del esqueleto del proyecto en NestJS.
- Configuración del pipeline de CI/CD (GitHub Actions) para despliegue automático en un entorno de *staging*.

### 5.2. Fase 2: Núcleo de Autenticación y Perfiles (Sprints 2-4, 3 Semanas)

- Integración con Firebase Authentication.
- Flujo de registro, inicio de sesión y creación/edición de perfiles.
- Lógica para la subida de imágenes a AWS S3.

### 5.3. Fase 3: El Corazón de la App (Sprints 5-8, 4 Semanas)

- Implementación del Deck de Swipes en el frontend.
- Creación del endpoint en el backend para el descubrimiento de perfiles (Algoritmo v1).
- Implementación de la lógica de swipes y creación de matches.
- Worker asíncrono para la actualización de rankings Glicko-2.

### 5.4. Fase 4: Comunicación y Monetización (Sprints 9-11, 3 Semanas)

- Implementación del chat en tiempo real con WebSockets.
- Integración con RevenueCat para gestionar suscripciones de iOS y Android.
- Lógica de backend para restringir/habilitar funcionalidades premium.

### 5.5. Fase 5: Pruebas y Lanzamiento (Sprint 12, 2 Semanas)

- Pruebas de carga y estrés (Load Testing) con herramientas como k6.
- Beta cerrada con un grupo de usuarios seleccionados.
- Publicación en App Store y Google Play.

## 6. Roadmap Post-Lanzamiento (Evolución)

- **Q1 Post-Lanzamiento:**
  - Perfiles de video (cortos de 10 segundos).
  - Ajuste y optimización de los pesos del algoritmo ( $w_n$ ) basado en datos reales de matches.
  - Panel de administración básico.
- **Q2 Post-Lanzamiento:**

- Función de “.Eventos”: Promocionar eventos de la comunidad cubana y ver qué otros usuarios de la app asistirán.
- Integración con Spotify (canciones favoritas en el perfil).
- Filtros de búsqueda avanzados (educación, intenciones, etc.).