

Benchmarks

Cotizar con terceros

RFPs

“Request for proposals” o Licitaciones

Oportunidad

Momento único en el mercado

Benchmarks

Cotizar con terceros

RFPs

“Request for proposals” o Licitaciones

Oportunidad

Momento único en el mercado

Hacer tecnología es caro

Benchmarks

Cotizar con terceros

RFPs

“Request for proposals” o Licitaciones

Oportunidad

Momento único en el mercado

¿Qué es lo peor que puede pasar?

Benchmarks

Cotizar con terceros

RFPs

“Request for proposals” o Licitaciones

Oportunidad

Momento único en el mercado

¿Qué es lo **peor** que puede pasar?

¿Qué es lo **mejor** que puede pasar?

Lo peor

Perder dinero

No lograr una mejora exponencial

Perder tiempo

— —

— — —

Lo mejor

Lo peor

Perder dinero

No lograr una mejora exponencial

Perder tiempo

— —

— — —

Lo mejor

Dominar un mercado

Una operación más barata

Aplastar a la competencia

— —

— — —

Lo peor

Perder dinero

No lograr una mejora exponencial

Perder tiempo

— —

— — —

Lo mejor

Dominar un mercado

Una operación más barata

Aplastar a la competencia

— —

— — —

Aprovechar el ***timing*** del mercado
Vivir una ***disrupción*** de la industria

— — — — —

TIEMPO + **DINERO**

TIEMPO + Costo de
la gente

TIEMPO + Costo de
la gente

Costo de la
tecnología

TIEMPO

+

Costo de
la gente

Costo de la
tecnología

Costo de la
gestión

Casi todos los precios en tecnología
son **imprecisos**, **optimistas** y
subvalorados

Casi todos los proyectos en tecnología
que **ocurren** tienen un **alto ROI**

Todas las **revoluciones** de la historia
han ocurrido gracias a la **tecnología**



Crecimiento =



Tecnología