

Juan Nieves



Puesto

Representante de Ventas

Edad

Entre 25 y 34 años

Nivel de educación más alto

Licenciatura

Redes sociales



Industria

Inversiones Bancarias

Tamaño de la organización

Entre 201 y 500 empleados

Canal favorito de comunicación

- Teléfono
- Correo electrónico
- Redes sociales
- En persona

Herramientas que necesita para trabajar

- Sistemas contables y de finanzas
- Sistemas de gestión de contenido
- Servicios de almacenamiento en la nube
- Software de programación de empleados
- Paneles de inteligencia de negocios
- Software de creación de informes
- Software de facturación
- Software de CRM
- Correo electrónico

Responsabilidades laborales

Mantener la calidad de nuestros servicios, atención al cliente y administración de ventas

Su trabajo se mide en función de

Por performance e incremento de ventas por zona

Su superior es

Director comercial y CEO

Metas u objetivos

Aumentar mis ingresos y hacer crecer la empresa a nivel nacional

Obtiene información a través de

Mediante trato directo con los potenciales clientes, entrevistas y encuestas

Dificultades principales

- Relaciones y comunicaciones con el cliente
- Moral del empleado
- Recursos
- Colaboración y creatividad
- Desarrollo profesional
- Resolución de problemas y toma de decisiones