

ANA MARÍA ALBARRACÍN NOREÑA

Ejecutiva Comercial B2B

✉ amalbarracin5@gmail.com
☎ (+57) 312 825 5775
in [linkedin.com/in/ana-maria-albarracin](https://www.linkedin.com/in/ana-maria-albarracin)
📍 Tarjeta profesional: 26272



EXPERIENCIA LABORAL

Ejecutiva Comercial

Meico Solar

📅 Mayo 2024–Actualidad 📍 Bogotá, Colombia

- Gestión comercial integral: prospección, identificación de necesidades, cotización, seguimiento estratégico y cierre de ventas con acompañamiento postventa.
- Realización de visitas de relacionamiento en Bogotá y el Eje Cafetero para fortalecer vínculos con clientes actuales y potenciales.
- Búsqueda de nuevas oportunidades comerciales basadas en el análisis de datos de grandes clientes del sector, con seguimiento estructurado y propuesta de estrategias de abordaje.
- Análisis del mercado y mantenimiento del CRM para identificar oportunidades.

Asesora Técnica Comercial

Olaflex SAS

📅 Julio 2022–Mayo 2024 📍 Bogotá, Colombia

- Gestión de ventas de productos de poliuretano, incluyendo visitas y seguimiento a clientes.
- Propuesta de desarrollos a medida según el uso final del cliente, incluyendo soporte técnico en planta, pruebas de desempeño y formulación de soluciones personalizadas.
- Elaboración de planes de marketing y proyección de presupuestos.
- Coordinación de exportaciones, el manejo de documentación legal y aduanera.

Asesora Comercial

Química MG

📅 Enero 2022–Julio 2022 📍 Bogotá, Colombia

- Participación en licitaciones y proyectos de ingeniería.
- Elaboración de propuestas comerciales y seguimiento a clientes.

Gestora de Proyectos

Grupo Coral SAS

📅 Enero 2020–Agosto 2021 📍 Bogotá, Colombia

- Elaboración de propuestas técnico-comerciales para clientes del sector público y privado.
- Apoyo en procesos licitatorios y desarrollo de nuevos negocios.

EDUCACIÓN

Maestría en Ingeniería Química

Universidad Nacional de Colombia

📅 2023–Actualidad 📍 Bogotá, Colombia

Trabajo de grado en curso: Comparación de métodos multicriterio para la selección de tecnologías de captura y aplicación de CO en industrias de alta contribución de emisiones. El proyecto integra tecnologías como absorción con aminas, membranas y adsorción en sólidos, evaluadas mediante herramientas como AHP, TOPSIS y Fuzzy TOPSIS.

Ingeniería Química

Universidad Nacional de Colombia

📅 2013–2019 📍 Bogotá, Colombia

Trabajo de grado: Comparación de catalizadores para la hidrólisis de plasma con fines alimenticios. Formación sólida en procesos químicos, control de calidad y análisis fisicoquímico. Desarrolló experiencia práctica en la industria de fragancias, incluyendo muestreo, SAP y liberación de lotes.

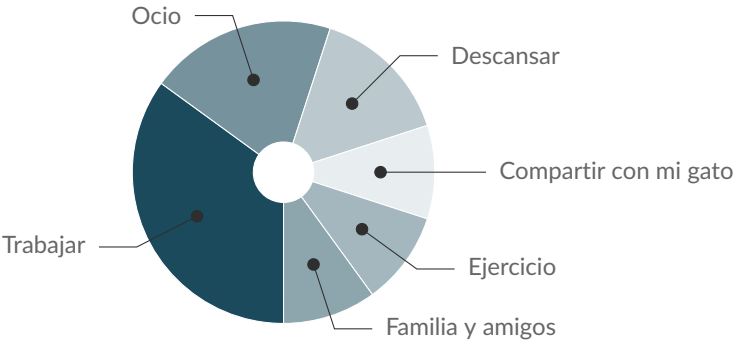
HABILIDADES COMERCIALES

Gestión comercial	● ● ● ● ●
Negociación B2B	● ● ● ● ●
Prospección comercial	● ● ● ● ●
Análisis de mercado	● ● ● ● ●

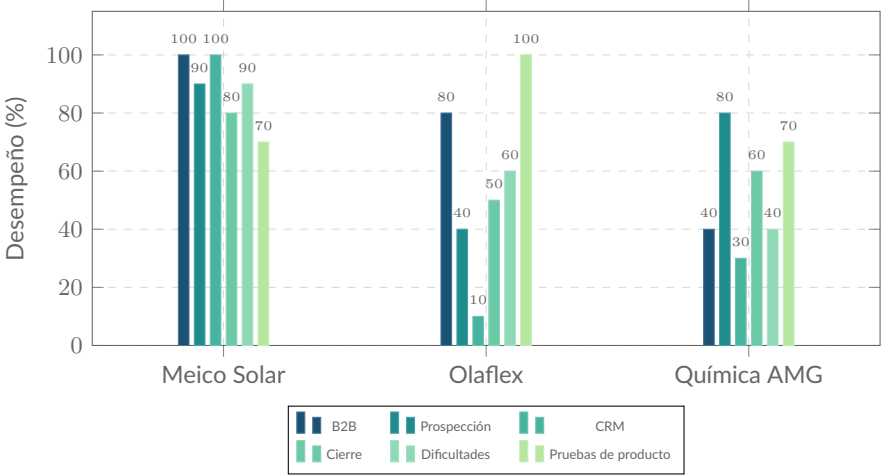
HABILIDADES TÉCNICAS

SAP y Office	Análisis técnico
Soporte técnico	
Exportaciones y aduanas	

UN DÍA EN MI VIDA



COMPETENCIAS POR EMPRESA



REFERENCIAS

Daniela Perdomo Morales, Ejecutiva comercial, Biopolar
☎ +57 313 8653659

Juan David Tuta Botero, Director de ingeniería, Abatech
☎ +57 3016395759

IDIOMAS

Español ●●●●●
Inglés ●●●●●

INTERESES

- Desarrollo Profesional**
Lectura sobre tendencias comerciales, sostenibilidad industrial y nuevas tecnologías energéticas.
- Bienestar Animal**
Cuidado de mascotas y apoyo a causas de protección animal.
- Sostenibilidad**
Interés en energías renovables, captura de carbono y procesos industriales sostenibles.
- Networking**
Participación en eventos comerciales, ferias industriales y comunidades profesionales.