

# Antonio Finaza



## Puesto

Supervisor de ventas.

## Edad

Entre 35 y 44 años

## Nivel de educación más alto

Título profesional

## Redes sociales



## Industria

Ventas

## Tamaño de la organización

Entre 501 y 1.000 empleados

## Canal favorito de comunicación

Facebook

## Herramientas que necesita para trabajar

- Sistemas contables y de finanzas
- Correo electrónico
- Software de facturación
- Software de creación de informes
- Paneles de inteligencia de negocios
- Programas de procesamiento de texto
- Software de programación de empleados

## Responsabilidades laborales

Vender productos y servicios utilizando argumentos sólidos para clientes actuales y potenciales.

## Su trabajo se mide en función de

Ingresos

## Su superior es

Director

## Metas u objetivos

Tener un aumento

## Obtiene información a través de

Participan en capacitaciones

## Dificultades principales

- Relaciones y comunicaciones con el cliente
- Comunicación
- Gestión del cambio
- Desarrollo profesional
- Colaboración y creatividad
- Resolución de problemas y toma de decisiones
- Gestión de proyectos y falta de organización