



FACULTAD DE CIENCIAS E INGENIERÍA  
ESCUELA PROFESIONAL INGENIERÍA DE SISTEMAS E  
INFORMÁTICA  
PROYECTO PARA EL CURSO DE GESTIÓN DE  
PROYECTO

TÍTULO DEL PROYECTO:

IMPLEMENTACIÓN DE UN SOFTWARE PARA EL  
PROCESO DE VENTAS

CURSO:

GESTIÓN DE PROYECTO

PROFESOR:

ALFREDO GUEVARA JIMENEZ

INTEGRANTES:

[17101020] Elescano Avendaño,  
Enrique [17101034] Huayllani Puja,  
Jhony [17101073] Quiroz Gutarra, Juber

LOS OLIVOS

2019

## AGRADECIMIENTO

A nuestros padres quienes a lo largo de toda nuestra vida nos apoyado en nuestra formación académica, la cual creen en nuestras habilidades.

A nuestro profesor a quien le debemos gran parte de nuestro conocimiento, gracias a su paciencia y enseñanza, la cual le agradecemos eternamente.

A nuestros prestigios universidad la cual abre sus puertas a muchos jóvenes como nosotros, preparándonos para un nuevo futuro competitivo y formándonos como buenos profesionales con responsabilidad

## **DEDICATORIA**

Dedicado este proyecto a nuestros padres, amigos incondicionales por la ayuda que nos brinda en cada momento de los obstáculos que se presentan en nuestra vida, gracias a ellos logramos cumplir nuestro proyecto.

# Contenido

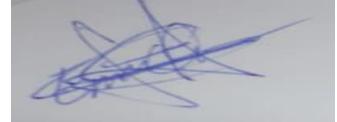
1

RESUMEN EJECUTIVO.....	6
Capítulo I - Introducción.....	7
PLANTEAMIENTO Y JUSTIFICACIÓN DEL TEMA.....	8
SITUACIÓN ACTUAL.....	8
PROBLEMAS .....	8
PROBLEMA GENERAL .....	8
PROBLEMAS ESPECÍFICOS .....	8
JUSTIFICACIÓN .....	9
OBJETIVOS DE INVESTIGACIÓN .....	9
OBJETIVO GENERAL .....	9
OBJETIVO ESPECÍFICO .....	9
MÉTODOLOGIA DE LA INVESTIGACIÓN .....	10
PASOS DE ELABORACIÓN DEL PROYECTO .....	10
LIMITACIONES .....	11
Capítulo II - Marco Teórico y Conceptual .....	12
Breve resumen de las herramientas y técnicas temáticas utilizados para el proyecto: .....	13
GRUPOS DE PROCESOS: .....	13
Habilidades interpersonales .....	16
Capítulo III - Ingeniería del .....	18
Producto o Desarrollo de la .....	18
Investigación .....	18
Título o Descripción del proyecto .....	19
“APLICACIÓN DE SISTEMAS DEVENTAS DELA PLASTIQUERIA DAMARIS”.....	19
Director de Proyecto asignado y nivel de autoridad.....	20
Caso de Negocio .....	20
Recursos preasignados .....	23
Interesados .....	23
Requisitos de los interesados hasta la fecha.....	23
Objetivos medibles del proyecto .....	24
Resumen del presupuesto.....	24

Requisitos de aprobación del proyecto .....	25
Riesgos de alto nivel .....	25
Matriz de trazabilidad de requisitos .....	27
Estructura de desglose del trabajo (EDT) .....	28
Diccionario.....	29
Cronograma.....	38
PROTOTIPOS .....	41
REFERENCIAS .....	45

## **Certificado de Revisión de estilo y redacción**

El equipo de proyecto conformado por: Enrique Elescano, Jhony Huayllani, Juber Quiroz, estudiantes de la carrera de ingeniería de Sistemas e informática, siendo hoy 30 de Setiembre del 2019 declaramos que el presente trabajo fue revisado y analizado llegando a la conclusión que la redacción, ortografía y estilo del trabajo es correcta.



-----  
**Jefe de Proyecto : Enrique Elescano**

**Declaración de Autenticación y no plagio.**

El equipo de proyecto conformado por: Enrique Elescano, Jhony Huayllani, Juber Quiroz, estudiantes de la carrera de ingeniería de Sistemas e informática, siendo hoy 30 de Setiembre del 2019 declaramos que todo lo redactado en este informe es de la autoría de los integrantes del proyecto y afirman que las citas implementadas dentro del informe son verídicas



-----  
Jefe de Proyecto : Enrique Elescano

## **RESUMEN EJECUTIVO**

Hoy en día con la evolución de la tecnología, ninguna empresa puede darse el lujo de no tener un software que le ayude para tener un mejor orden y control de su empresa, ya que con esto se agilizan muchos procesos como el de compra, venta, inventario, entre otros.

El presente trabajo tiene como objetivo poder analizar un proceso de negocio de la venta y compra de plásticos (identificando sus características, y luego crear un programa donde ayudara a registrar las ventas, compras, registrar productos, registrar clientes, obtener reportes.

**PALABRAS CLAVES:** plástico, registrar, reportes

## **ABSTRACT:**

Nowadays, with the evolution of technology, no company can afford not to have software that helps them to have a better order and control of their company, since this speeds up many processes such as buying, selling, inventory, among others.

The purpose of this work is to analyze a business process of the sale and purchase of talks (identifying their characteristics, and then create a program where it helps to register sales, purchases, registration products, registration clients, obtain reports.

KEYWORDS: plastic, recorder, reports

## **Capítulo I – Introducción**

## **PLANTEAMIENTO Y JUSTIFICACION DEL TEMA**

La empresa no cuenta con un programa que le ayude a agilizar las ventas y compras de productos de plásticos, así también generar reportes a partir de los productos vendidos.

## **SITUACION ACTUAL**

La empresa maneja una estructura de venta e inventario muy básico, realiza todo de forma manual, lo cual dificulta realizar los procesos de una manera más rápida.

## **PROBLEMAS**

### **PROBLEMA GENERAL:**

¿Con el análisis, diseño e implementación del presente proyecto de investigación será posible implementar un programa a la empresa Plastiqueria Damaris?

### **PROBLEMAS ESPECIFICOS:**

- ¿Con el programa se podrá mejorar el control del stock de productos de plásticos?
- ¿Con el programa se podrá mejorar el control de la venta y compra de productos de plásticos?
- ¿Con el programa se podrá tener reportes de las ventas de productos de plástico?

## **JUSTIFICACION**

¿Para qué o quiénes investigar?

**Justificación social.** Resaltar la importancia que hoy en día nos brinda la tecnología para realizar las cosas de una manera más rápida y efectiva.

**Justificación económica.** Investigaremos para poder solucionar el problema de ventas, inventario, así la empresa tendrá beneficiado a ellos mismos como también a los clientes.

**Justificación técnica.** Existencia de Lenguajes (Java) para mejorar las ventas, brindando un buen servicio a su clientela.

## **OBJETIVOS DE INVESTIGACION**

### **OBJETIVO GENERAL**

- Realizar la implementación de un programa para poder gestionar la venta y compra de la empresa PLASTIQUERIA DAMARIS.

### **OBJETIVO ESPECIFICO**

- Mejorar el control del stock de productos de plasticos.
- Mejorar el control de la venta y compra de productos de plasticos.
- Tener reportes de las ventas de productos de plástico

## **METODOLOGIA DE LA INVESTIGACION**

### **PASOS DE ELABORACION DEL PROYECTO**

- Acta de constitución firmada y sellada
- Etapa de Planificación: Todas las áreas:
  - Área de conocimiento de gestión del alcance:
  - Documentación de requerimientos
  - Matriz de trazabilidad de requisitos
  - Enunciado del alcance
  - Estructura de desglose del trabajo (EDT) a nivel de proyecto, etapa, entregables
  - Diccionario de la EDT por paquete de trabajo
  - Área de conocimiento de gestión del tiempo:
  - Cronograma Gantt del proyecto a nivel de entregable
  - Diagrama de red del proyecto
  - Ruta crítica en el diagrama de red del proyecto
  - Área de conocimiento de gestión del costo:
  - Mostrar en forma tabulada los componentes del presupuesto
    - del proyecto expresado en soles:
    - Línea base de costos
      - Costo por paquetes de trabajo y actividades
      - Reserva de contingencia 5% de total de paquetes
      - Reserva de gestión 10% de línea base
      - Presupuesto total del proyecto
    - Área de conocimiento de gestión de la calidad:
    - Mostrar hoja de verificación de producto y proceso completado
  - Área de conocimiento de gestión de RRHH:
  - Mostrar roles, responsabilidades, competencias,
  - matriz: RAM, RACI, histograma de recursos, plan de capacitación
  - Área de conocimiento de gestión de comunicaciones:
  - Mostrar la matriz de comunicaciones
  - Área de conocimiento de gestión de riesgos:
  - Mostrar la evaluación de todos los riesgos: 3 riesgos
    - por cada paquete que no sea inferior a 10 en total.
  - Área de conocimiento de gestión de adquisiciones:
  - Mostrar la matriz de evaluación de vendedores

- Área de conocimiento de gestión de interesados:
  - Mostrar la matriz de análisis de interesados
- Etapa de ejecución:
  - Mostrar los entregables de la Ingeniería del producto en forma documentada y explicando la secuencia de elaboración
- Etapa de Seguimiento y control:
  - Informe de desempeño del proyecto en forma semanal con acciones a tomar
- Etapa de cierre:
  - Informe de cierre concluyendo los entregables y haciendo entrega al cliente con evidencias.
  - El informe es firmado y sellado por la empresa

## LIMITACIONES

- El programa tiene que estar en constante revisión porque todavía no está completo
- El programa no tiene conexión a internet
- El programa requiere de mantenimiento

## **Capítulo II – Marco Teórico y Conceptual**

**Breve resumen de las herramientas y técnicas temáticas utilizados para el proyecto:**

Ciclo de vida del proyecto:

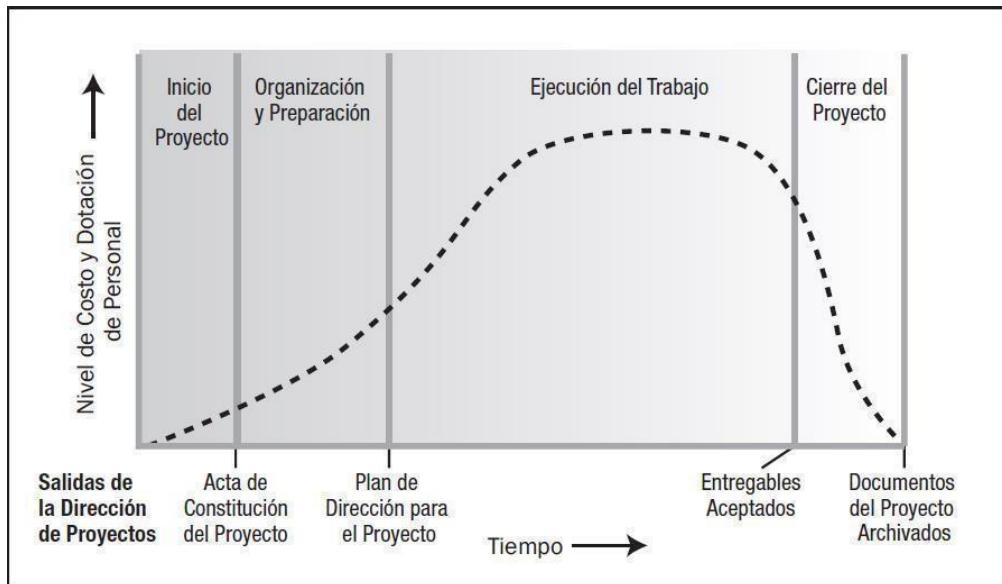


Figura 1. Ciclo de vida de un proyecto.

**GRUPOS DE PROCESOS:**

**Grupo de Procesos de Inicio:**

Procesos realizados para definir una nueva fase de un proyecto existente al obtener la autorización para iniciar el proyecto o fase. (PMBOK, 2017)

**Grupo de Procesos de Planificación:**

Procesos requeridos para establecer el alcance del proyecto, refinar los objetivos y definir el curso de acción requerido para alcanzar los objetivos propuestos del proyecto. (PMBOK, 2017)

**Grupo de Procesos de Ejecución:**

Procesos realizados para completar el trabajo definido en el plan para la

dirección del proyecto a fin de satisfacer los requisitos del proyecto. (PMBOK, 2017)

#### **Grupo de Procesos de Monitoreo y Control:**

Procesos requeridos para hacer seguimiento, analizar y regular el progreso y el desempeño del proyecto, para identificar áreas en las que el plan requiera cambios y para iniciar los cambios correspondientes. (PMBOK, 2017)

#### **Grupo de Procesos de Cierre:**

Cierre. Procesos llevados a cabo para completar o cerrar formalmente el proyecto, fase o contrato.

#### **Áreas de conocimiento de la Dirección de proyectos:**



Figura 2. Áreas de conocimiento de la dirección de proyecto.

**Gestión de la Integración del Proyecto:** Incluye los procesos y actividades para identificar, definir, combinar, unificar y coordinar los diversos procesos y actividades de dirección del proyecto dentro de los Grupos de Procesos de la Dirección de Proyectos. (PMBOK, 2017)

**Gestión del Alcance del Proyecto:** Incluye los procesos requeridos para garantizar que el proyecto incluye todo el trabajo requerido y únicamente el trabajo requerido para completarlo con éxito. (PMBOK, 2017)

**Gestión del Cronograma del Proyecto:** Incluye los procesos requeridos para administrar la finalización del proyecto a tiempo. (PMBOK, 2017)

**Gestión de los Costos del Proyecto:** Incluye los procesos involucrados en planificar, estimar, presupuestar, financiar, obtener financiamiento, gestionar y controlar los costos de modo que se complete el proyecto dentro del presupuesto aprobado. (PMBOK, 2017)

**Gestión de la Calidad del Proyecto:** Incluye los procesos para incorporar la política de calidad de la organización en cuanto a la planificación, gestión y control de los requisitos de calidad del proyecto y el producto, a fin de satisfacer las expectativas de los interesados. (PMBOK, 2017)

**Gestión de los Recursos del Proyecto:** Incluye los procesos para identificar, adquirir y gestionar los recursos necesarios para la conclusión exitosa del proyecto. (PMBOK, 2017)

**Gestión de las Comunicaciones del Proyecto:** Incluye los procesos requeridos para garantizar que la planificación, recopilación, creación, distribución, almacenamiento, recuperación, gestión, control, monitoreo y disposición final de la información del proyecto sean oportunos y adecuados. (PMBOK, 2017)

**Gestión de los Riesgos del Proyecto:** Incluye los procesos para llevar a cabo la planificación de la gestión, identificación, análisis, planificación de respuesta, implementación de respuesta y monitoreo de los riesgos de un proyecto. (PMBOK, 2017)

**Gestión de las Adquisiciones del Proyecto:** Incluye los procesos necesarios para la compra o adquisición de los productos, servicios o resultados requeridos por fuera del equipo del proyecto. (PMBOK, 2017)

**Gestión de los Interesados del Proyecto:** Incluye los procesos requeridos para identificar a las personas, grupos u organizaciones que pueden afectar o ser afectados por el proyecto, para analizar las expectativas de los interesados y su impacto en el proyecto, y para desarrollar estrategias de gestión adecuadas a fin de lograr la participación eficaz de los interesados en las decisiones y en la ejecución del proyecto. (PMBOK, 2017)

#### **Habilidades interpersonales:**



Figura 3. Habilidades interpersonales.

**Gestión de conflictos.** Descrita en la Sección 9.5.2.1. La gestión de conflictos puede utilizarse para ayudar a alinear a los interesados con respecto a los objetivos, criterios de éxito, requisitos de alto nivel, descripción del proyecto, resumen de hitos y otros elementos del acta de constitución. (PMBOK, 2017)

**Facilitación:** La facilitación es la capacidad de guiar eficazmente un evento grupal hacia una decisión, solución o conclusión exitosa. El facilitador garantiza que haya una participación eficaz, que los participantes logren un entendimiento mutuo, que se consideren todas las contribuciones, que las conclusiones solo resulten de acuerdo a una plena aceptación según el proceso de decisión establecido para el proyecto y que las acciones y los acuerdos alcanzados sean abordados luego de manera adecuada. (PMBOK, 2017)

**Gestión de reuniones:** Descrita en la Sección 10.2.2.6. La gestión de reuniones incluye preparar la agenda, asegurarse de invitar a un representante de cada grupo clave de interesados y preparar y enviar el acta y las acciones de seguimiento. (PMBOK, 2017)

**Capítulo III – Ingeniería del  
Producto o de Desarrollo de la  
Investigación**

## **Título o Descripción del proyecto:**

### **“APLICACIÓN DE SISTEMA DE VENTAS DE LA PLASTIQUERIA DAMARIS”**

Hoy en día podemos observar que las empresas que se dedican a la venta de productos necesitan de un sistema que les permita manejar de una manera ordenada sus productos.

La plastiqueria Damaris es una empresa que se dedica a la compra y venta de productos de plástico al por mayor y menor, el problema es que no cuenta con un sistema de ventas que les ayude a controlar los productos de su almacén, la razón del proyecto es implementar un sistema de ventas de manera local que le permita saber qué productos tiene disponible para vender, lograr obtener reportes por día, semana y mes.

En este proyecto se usará como herramientas:

- SQL
- Java

Funcionalidades:

- Registrar ventas e imprimir boleta
- Manejar el stock de productos
- Reportes por día, semana y mes

## **Datos Generales:**



**Nombre completo de la institución**  
Plastiqueria Damaris



**Dirección de la institución**

Av. Universitaria N° 47 URB. Los Jazmines de Naranjal MCDO.  
MERPROLIMA-Puesto 19 LOS OLIVOS-LIMA-LIMA



**Nombre del contacto de la institución**

**Director de Proyecto asignado y nivel de autoridad:**

Elescano Avendaño, Enrique	Director del Proyecto
Huayllani Puja, Jhony	Programador
Quiroz Gutarra, Juber	Programador

**Caso de Negocio**

**1.1. Identificar misión y visión de la empresa:**

**Misión:**

Brindar a nuestros clientes, una amplia gama de artículos plásticos innovadores, prácticos y seguros, generando experiencias inolvidables que faciliten sus vidas en todo momento y lugar.

**Visión:**

Ser reconocidos como la empresa líder en la producción y venta de artículos plásticos para el hogar, comercio e industria, en el Perú.

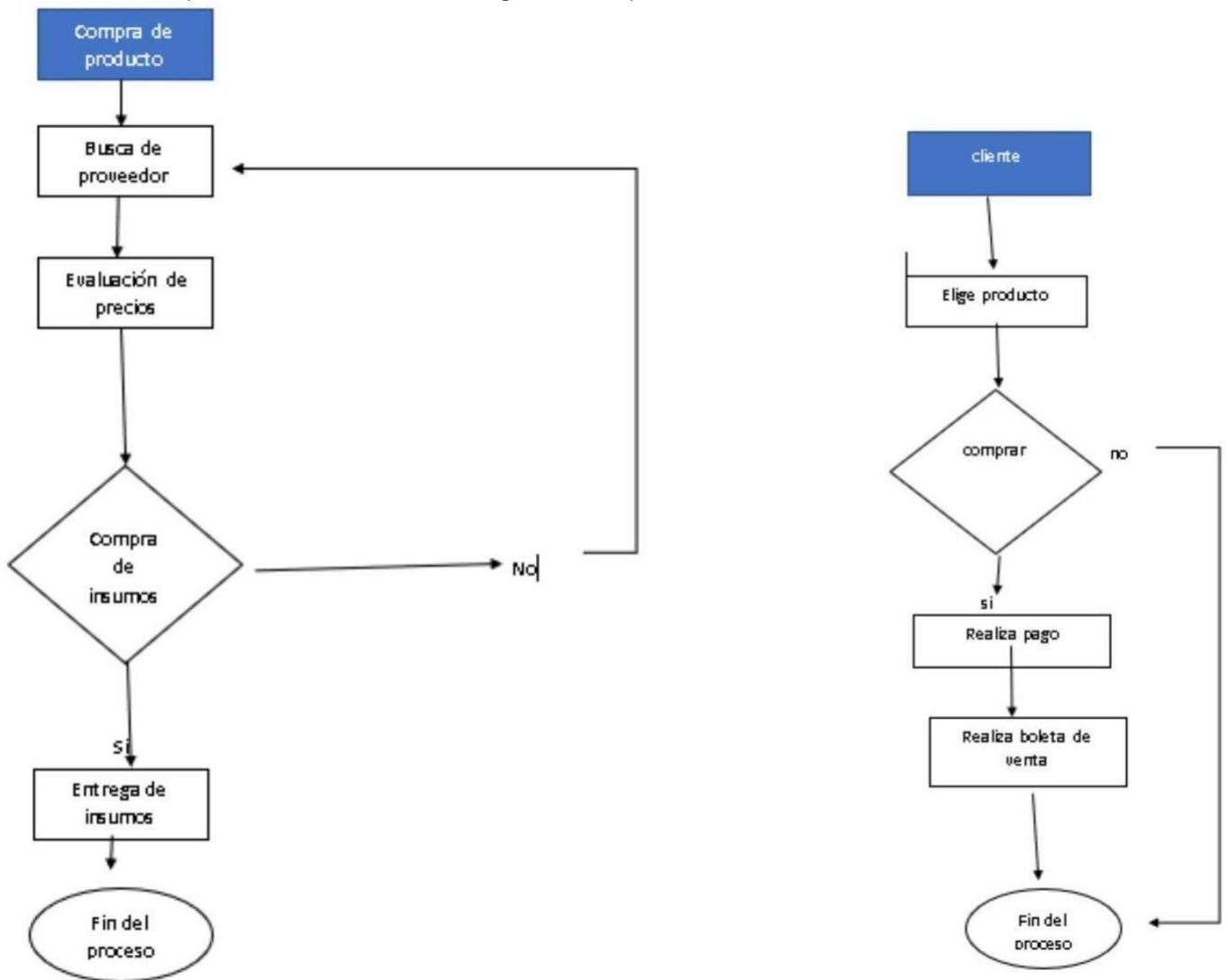
**1.2. Identificar el proceso principal en la empresa objeto de estudio:**

Venta de productos de plástico.

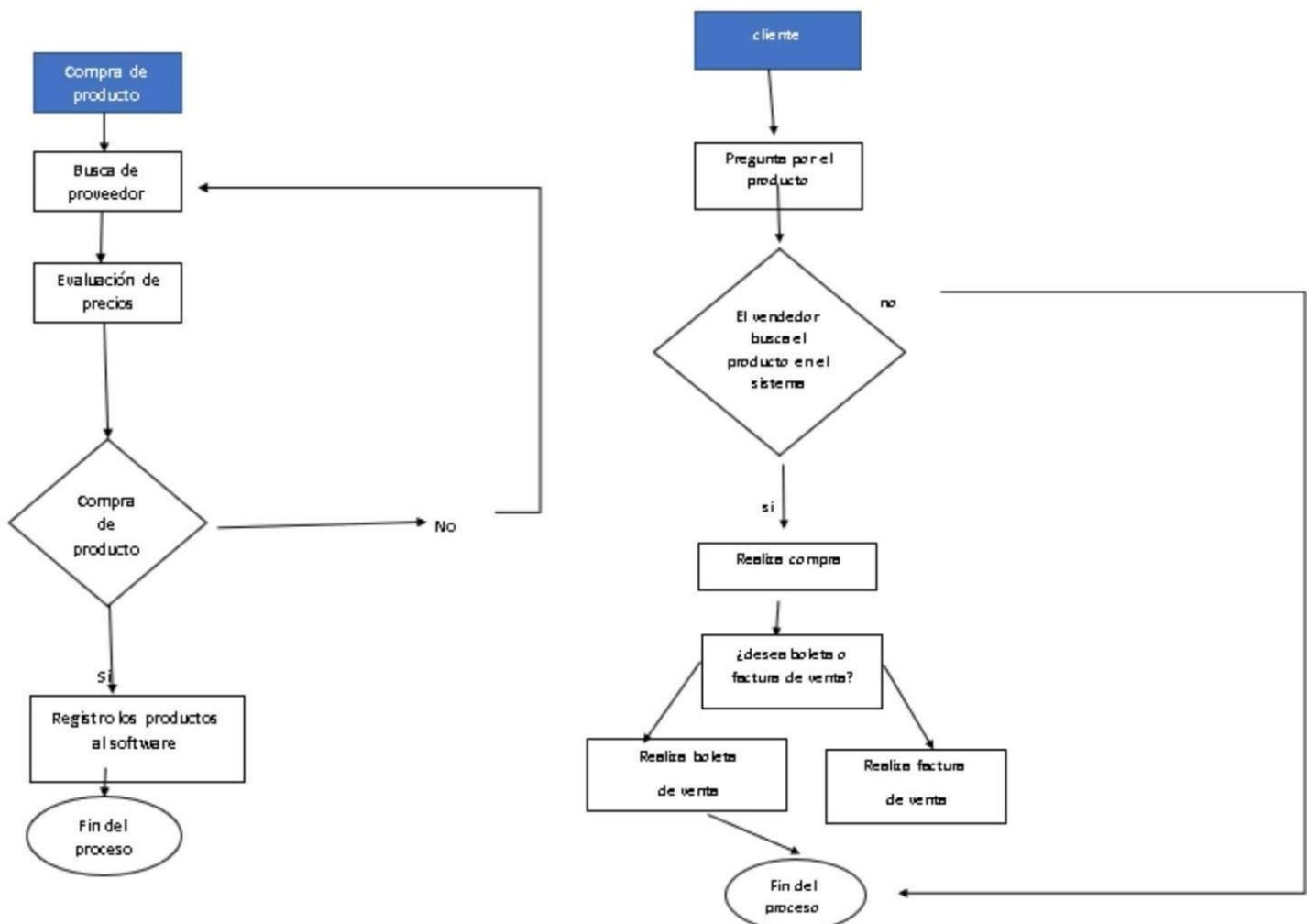
**1.3. Identifica el problema actual sobre el proceso objeto de estudio**

No cuenta con un sistema de ventas que le permita registrar las ventas que realiza y tener un control ordenado de sus productos.

Describe a detalle el flujo de actividades actual del proceso objeto de estudio.



Describe a detalle el flujo de actividades nuevo sobre el proceso objeto de estudio con la intervención de la solución o software de TI.



**1.4. Describel al beneficiario: Nombre de la empresa, nro. de RUC, nombre completo del dueño o apoderado principal. Nombre completo del contacto designado por el dueño.**

- Nombre de la Empresa: “Plastiqueria DAMARIS”
- Ruc: 10445880979
- Nombre del Dueño: Noemi Damaris Salazar Rojas

**Recursos pre asignados:**

- PC de escritorio
- SQLserve
- NetBeans
- Dinero para los pasajes y refrigerios

**Interesados:**

- Elescano Avendaño, Enrique
- Huayllani Puja, Jhony
- Quiroz Gutarra, Juber
- La empresa Plastiqueria Damaris

**Requisitos de los interesados hasta la fecha:**

- El sistema debe registrar los productos entrantes
- El sistema deberá buscar productos por nombre
- El sistema deberá generar boleta o factura según lo requiera el cliente
- El sistema debe generar reportes por día, semana y mes
- El sistema debe tener un usuario y contraseña
- El sistema debe registrar a los proveedores
- El sistema debe controlar el stock de productos
- El sistema debe guardar datos de los clientes
- El sistema debe registrar venta realizada

**Descripción del producto/ entregables:**

Requisitos del producto final:

- Sistema de ventas funcional
- Consulta de artículos por nombre
- Consulta de Stock por artículos
- Generar boleta y factura de compra
- Registro de productos entrantes
- Generar reportes por día, semana y mes

**Objetivos medibles del proyecto:**

- Este proyecto se deberá realizar un plazo máximo de 13 semanas con la implementación de estrategias de negocio.
- El proyecto deberá cumplir con los requisitos dados por la empresa.

**2. Resumen de cronograma de hitos:**

<b>Entregable</b>	<b>semana</b>
Acta de constitución	Semana 02
EDT Prototipo del producto	Semana 03
Acta de Constitución aprobada EDT aprobada	Semana 04
Cronograma de proyecto	Semana 05
Plan de proyecto integrado 1	Semana 06
Plan de proyecto integrado 2	Semana 07
Presupuesto detallado del proyecto	Semana 09
Informe de valor ganado Ejecución: Informe de desempeño 1	Semana 10
Hoja de Verificación de calidad Ejecución: Informe de desempeño 2	Semana 11
Plan de RRHH y comunicaciones Ejecución: Informe de desempeño 3	Semana 12
Plan de gestión de riesgos Ejecución: Informe de desempeño 4	Semana 13
Plan de interesados y adquisiciones Ejecución Informe de desempeño 5	Semana 14
Entrega de informe final	Semana 15
Despliegue de la solución	Semana 16

**Resumen del presupuesto:**

El gasto total por el proyecto será de 180 soles

**Materiales y recursos:**

- Pasajes por integrante
- Refrigerio por integrante

**Requisitos de aprobación del proyecto:**

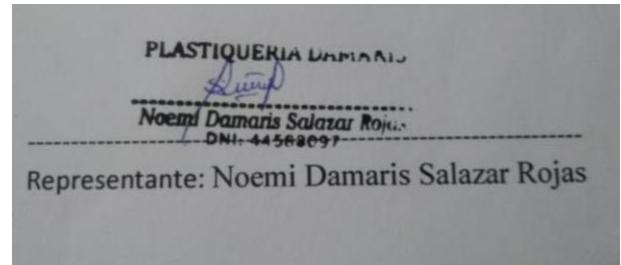
El proyecto debe cumplir con los requisitos del cliente:

- El sistema debe registrar los productos entrantes
- El sistema deberá buscar productos por nombre
- El sistema deberá generar boleta o factura según lo requiera el cliente
- El sistema debe generar reportes por día, semana y mes
- El sistema debe tener un usuario y contraseña
- El sistema debe registrar a los proveedores
- El sistema debe controlar el stock de productos
- El sistema debe guardar datos de los clientes
- El sistema debe registrar venta realizada

**Riesgos de alto nivel:**

- Retraso en la entrega de los avances.
- Existencia de personal de equipo de trabajo, sin que tenga establecida su participación en el proyecto.

**3. Nombre completo, fecha y firma del patrocinador que autoriza el proyecto:**



**Elaborado por:**

- Elescano Avendaño, Enrique
- Huayllani Puja, Jhony
- Quiroz Guitarra, Juber

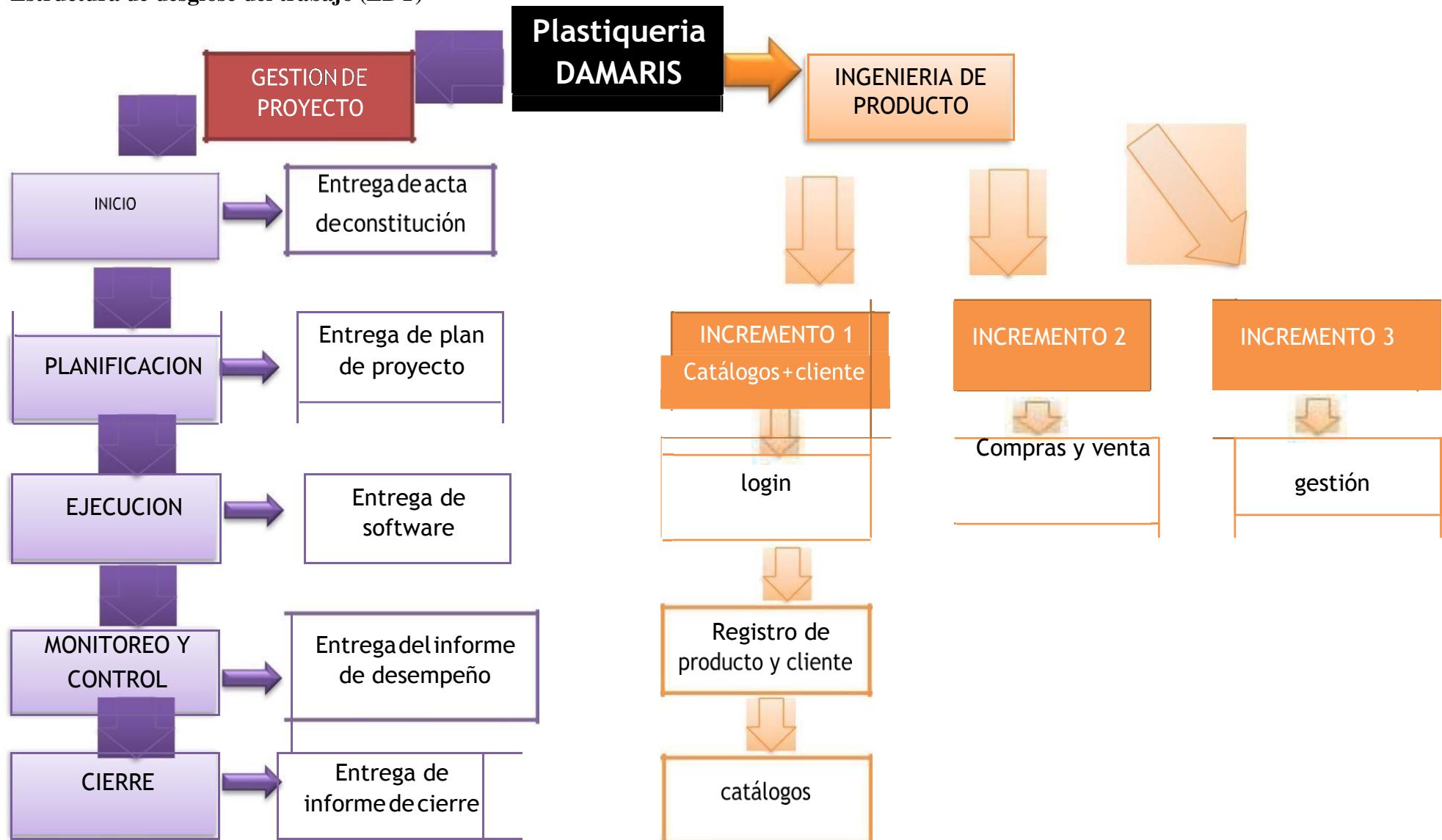
Aulas 203C -206B



## Matriz de trazabilidad de requisitos

Matriz de rastreabilidad de los requisitos									
#	Descripción de Requisitos	Fecha	Solicitado por	objetivo	Prioridad Alta Media Baja	Estado Aprobado Cancelado Diferido Terminado	Entregable	Criterio aceptación	Responsable
1	• El sistema debe registrar los productos entrantes	27/08/2019	cliente	objetivo funcional	Alta	Aprobado	software	se debe contar con todos los datos de la plastiquería	QUIROZ GUTARRA JUBER
2	• El sistema deberá buscar productos por nombre	27/08/2019	cliente	objetivo funcional	Baja	Aprobado	software	se debe contar con todos los datos de la plastiquería	JHONY HUAYLLANI PUJA
3	• El sistema deberá generar boleta o factura según lo requiera el cliente	27/08/2019	cliente	objetivo funcional	Media	Aprobado	software	se debe contar con todos los datos de la plastiquería	ELESCANO AVENDAÑO ENRIQUE
4	• El sistema debe generar reportes por día, semana y mes	27/08/2019	cliente	objetivo funcional	Alta	Aprobado	software	se debe contar con todos los datos de la plastiquería	QUIROZ GUTARRA JUBER
5	• El sistema debe tener un usuario y contraseña	27/08/2019	cliente	objetivo funcional	Media	Aprobado	software	se debe contar con todos los datos de la plastiquería	QUIROZ GUTARRA JUBER
6	• El sistema debe registrar a los proveedores	27/08/2019	cliente	objetivo funcional	Alta	Aprobado	software	se debe contar con todos los datos de la plastiquería	QUIROZ GUTARRA JUBER
7	• El sistema debe controlar el stock de productos	27/08/2019	cliente	objetivo funcional	Alta	Aprobado	software	se debe contar con todos los datos de la plastiquería	QUIROZ GUTARRA JUBER
8	• El sistema debe guardar datos de los clientes	27/08/2019	cliente	objetivo funcional	Alta	Aprobado	software	se debe contar con todos los datos de la plastiquería	QUIROZ GUTARRA JUBER
9	• El sistema debe registrar venta realizada	27/08/2019	cliente	objetivo funcional	Alta	Aprobado	software	se debe contar con todos los datos de la plastiquería	QUIROZ GUTARRA JUBER

## Estructura de desglose del trabajo (EDT)



## Diccionario

ID #	Cuenta Control #	Ultima actualización	Responsable
1.1	1.1	20/09/19	Enrique Elescano Avendaño
<b>Descripción:</b> El sistema debe registrar los productos entrantes.			
<b>Criterio de aceptación:</b> El sistema debe poder agregar, editar y eliminar producto.			
<b>Entregables:</b> El correcto funcionamiento del módulo en el proyecto.			
<b>Supuestos:</b> La entrega del módulo será antes del 5/10/19			
<b>Recursos asignados:</b> 1 programador, 1 analista de sistemas y una base de datos.			
<b>Duración:</b> 5 días hábiles.			
<b>Hitos:</b> 29 setiembre - consultar los requerimientos al cliente.			
<b>Costo:</b> 25 soles			
<b>Firma del Director de Proyecto:</b>			

ID #	Cuenta Control #	Ultima actualización	Responsable
1.2	1.2	20/09/19	Enrique Elescano Avendaño
<b>Descripción:</b> El sistema deberá buscar productos por nombre.			
<b>Criterio de aceptación:</b> El sistema debe poder mostrar todos los productos con el nombre especificado.			
<b>Entregables:</b> El módulo debe quedarse con el nombre agregado al sistema.			
<b>Supuestos:</b> La finalización del módulo será antes del 11/10/19			
<b>Recursos asignados:</b> 1 programador, 1 diseñador, una base de datos y 2 computadoras.			
<b>Duración:</b> 3 días hábiles.			
<b>Hitos:</b>			
5 octubre - Consultar las especificaciones del cliente			
<b>Costo:</b> 30 soles			
<b>Firma del Director de Proyecto:</b>			

ID #	Cuenta Control #	Ultima actualización	Responsable
1.3	1.3	20/09/19	Enrique Elescano Avendaño
<b>Descripción:</b> El sistema deberá generar boleta o factura según lo requiera el consumidor.			
<b>Criterio de aceptación:</b> El sistema generará boleta o factura según la especificación.			
<b>Entregables:</b> El módulo de generación de boleta o factura será agregado al sistema.			
<b>Supuestos:</b> La finalización del módulo será antes del 15/10/19			
<b>Recursos asignados:</b> 1 programador, 1 pequeña impresora y 1 computadora.			
<b>Duración:</b> 4 días hábiles.			
<b>Hitos:</b> 12 octubre - compra de la impresora.			
<b>Costo:</b> 25 soles			
<b>Firma del Director de Proyecto:</b>			

ID #	Cuenta Control #	Ultima actualización	Responsable
1.4	1.4	20/09/19	Enrique Elescano Avendaño
<b>Descripción:</b> Se generarán reportes por cada año, mes y día en el sistema.			
<b>Criterio de aceptación:</b> El sistema generará un reporte por año, mes y día calculando las ventas.			
<b>Entregables:</b> El módulo de generación de reportes será agregado al sistema.			
<b>Supuestos:</b> La finalización del módulo será antes del 18/10/19			
<b>Recursos asignados:</b> 1 programador, 1 base de datos y 1 computadora.			
<b>Duración:</b> 1 días hábiles.			
<b>Hitos:</b>			
14 octubre - acceso a los registros del cliente.			
<b>Costo:</b> 40 soles			
<b>Firma del Director de Proyecto:</b>			

ID #	Cuenta Control #	Ultima actualización	Responsable
1.5	1.5	20/09/19	Enrique Elescano Avendaño
<b>Descripción:</b> El sistema deberá registrar a los proveedores.			
<b>Criterio de aceptación:</b> El sistema tendrá un registro de todos los proveedores del cliente.			
<b>Entregables:</b> El módulo de agregar, editar, consulta y eliminar proveedores estará instalado en el sistema.			
<b>Supuestos:</b> La finalización del módulo será antes del 20/10/19			
<b>Recursos asignados:</b> 1 programador, 1 base de datos y 1 computadora.			
<b>Duración:</b> 2 días hábiles.			
<b>Hitos:</b> 15 octubre - la obtención de todos los registros de los proveedores.			
<b>Costo:</b> 30 soles			
<b>Firma del Director de Proyecto:</b>			

ID #	Cuenta Control #	Ultima actualización	Responsable
1.6	1.6	20/09/19	Enrique Elescano Avendaño
<b>Descripción:</b> El sistema debe tener usuario y contraseña.			
<b>Criterio de aceptación:</b> el sistema se ingresará con un login mediante su usuario y contraseña.			
<b>Entregables:</b> El módulo de validación de usuario y contraseña se implementará en el sistema.			
<b>Supuestos:</b> La finalización del módulo será antes del 22/10/19			
<b>Recursos asignados:</b> 1 programador, 1 base de datos y 1 computadora.			
<b>Duración:</b> 1 días hábiles.			
<b>Hitos:</b>			
<b>Costo:</b> 20 soles			
<b>Firma del Director de Proyecto:</b>			

ID #	Cuenta Control #	Ultima actualización	Responsable
1.7	1.7	20/09/19	Enrique Elescano Avendaño
<b>Descripción:</b> El sistema deberá guardar datos de los clientes.			
<b>Criterio de aceptación:</b> El sistema guardara en una base de datos la información de los clientes.			
<b>Entregables:</b> Un formulario presente en el sistema para el ingresado de los datos.			
<b>Supuestos:</b> La finalización del módulo será antes del 25/10/19			
<b>Recursos asignados:</b> 1 programador, 1 base de datos y 1 computadora.			
<b>Duración:</b> 3 días hábiles.			
<b>Hitos:</b>			
18 octubre consulta al cliente de los campos por agregar al formulario.			
<b>Costo:</b> 30 soles			
<b>Firma del Director de Proyecto:</b>			

ID #	Cuenta Control #	Ultima actualización	Responsable
1.8	1.8	20/09/19	Enrique Elescano Avendaño
<b>Descripción:</b> El sistema deberá registrar venta realizada.			
<b>Criterio de aceptación:</b> El sistema registrará las ventas que el cliente genere guardarlas en la base de datos.			
<b>Entregables:</b> la implementación de registro de ventas en el software.			
<b>Supuestos:</b> La finalización del módulo será antes del 29/10/19			
<b>Recursos asignados:</b> 2 programador, 1 base de datos y 2 computadoras.			
<b>Duración:</b> 4 días hábiles.			
<b>Hitos:</b>			
12 octubre - acceso a los almacenes.			
<b>Costo:</b> 50 soles			
<b>Firma del Director de Proyecto:</b>			

ID #	Cuenta Control #	Ultima actualización	Responsable
1.9	1.9	20/09/19	Enrique Elescano Avendaño
<b>Descripción:</b> El sistema debe controlar el stock de productos.			
<b>Criterio de aceptación:</b> El sistema dará un mejor control modificando o eliminando destock.			
<b>Entregables:</b> El módulo de control de stock implementado en el software.			
<b>Supuestos:</b> La finalización del módulo será antes del 30/10/19			
<b>Recursos asignados:</b> 1 programador, 1 base de datos y 1 computadora.			
<b>Duración:</b> 4 días hábiles.			
<b>Hitos:</b>			
12 octubre - acceso a los almacenes.			
<b>Costo:</b> 45 soles			
<b>Firma del Director de Proyecto:</b>			

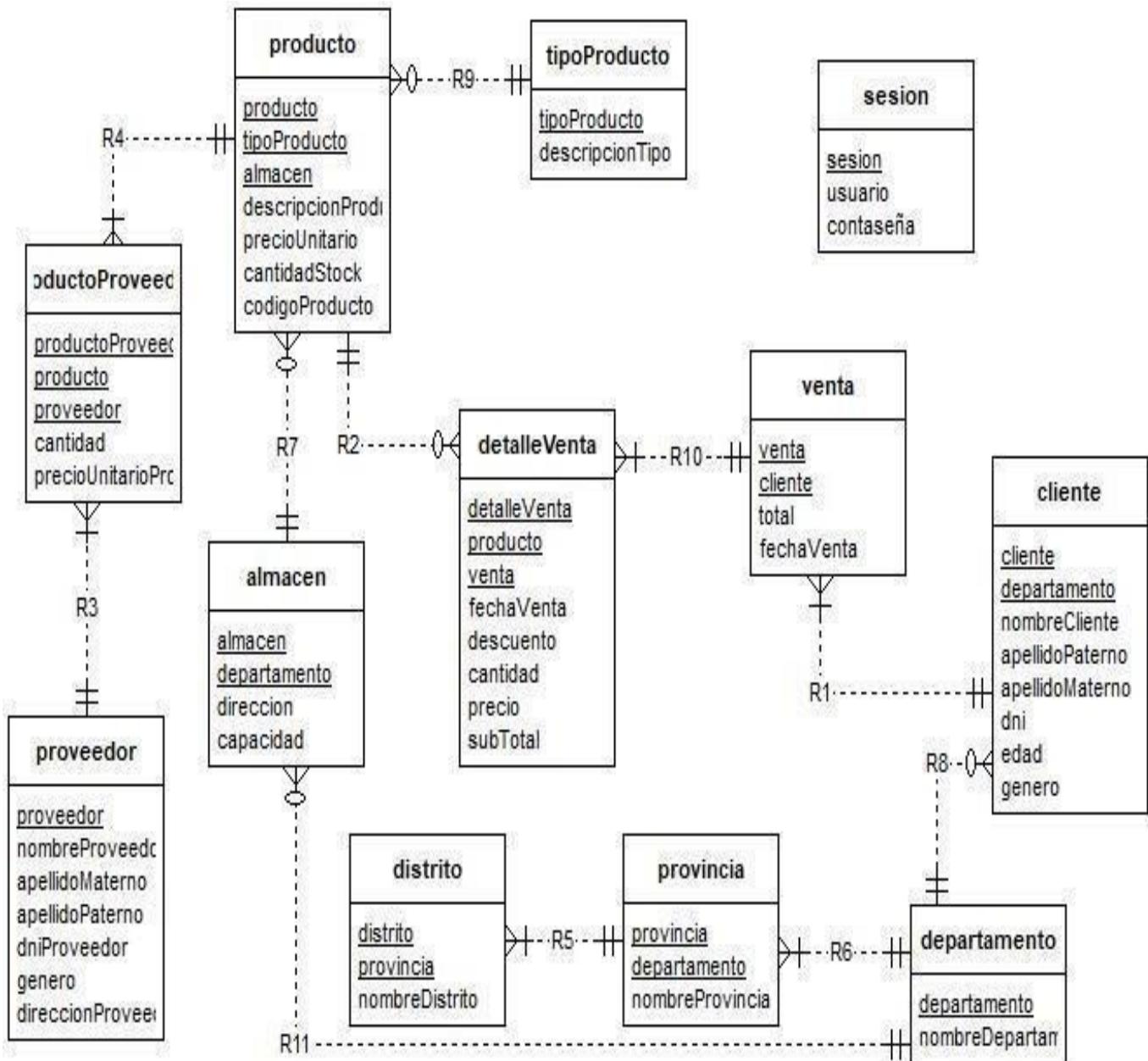
## Cronograma

1	95	+ Proyecto de Plastiquaria Durante	89 días	mar 12/06/19	mar 22/11/19					\$100.00			
2	95	- INICIO DEL PROYECTO	1 día	mar 12/06/19	mar 12/06/19					\$0.00			
3	95	+ CANTIDAD DEL PROYECTO	89 días	mar 12/06/19	mar 22/11/19					\$0.00			
4	95	- RIESGO	1 día	mar 12/06/19	mar 12/06/19	2				\$0.00			
5	95	- DESARROLLO DEL PLANO DE COSTO BUDGET	11 días	mar 12/06/19	mar 13/06/19	3				\$0.00			
6	95	+ PLANIFICACION	10 días	mar 13/06/19	mar 13/06/19					\$0.00			
7	95	- ESTABLICER EL PLAN DE PROYECTO	3 días	mar 13/06/19	mar 15/06/19	4				\$0.00			
8	95	+ ESTRUCTURAR EL PLAN DE PROYECTO	3 días	mar 15/06/19	mar 15/06/19	5				\$0.00			
9	95	- ESTRUCTURACION	37 días	mar 15/06/19	abr 01/04/19					\$0.00			
10	95	- ELABORAR EL PLAN DE TRABAJO	37 días	mar 15/06/19	abr 01/04/19	6				\$0.00			
11	95	+ MONITOREO Y CONTROL	37 días	mar 15/06/19	abr 01/04/19					\$0.00			
12	95	- SEGUIMIENTO Y CONTROL	37 días	mar 15/06/19	abr 01/04/19	7				\$0.00			
13	95	- DIRECCION	1 día	abr 15/04/19	abr 15/04/19					\$0.00			
14	95	- ENTREGAR AL PERSONAL DE SISTEMAS	1 día	abr 15/04/19	abr 15/04/19	8				\$0.00			
15	95	+ Integración del Producto	37 días	abr 15/04/19	abr 21/04/19					\$100.00			
16	95	- ASIGNACIONES DE REQUERIMIENTOS	1 día	abr 15/04/19	abr 15/04/19	9			+ 80 REQUERIMIENTOS	\$0.00			
17	95	- ASIGNACIONES DE REQUERIMIENTOS	1 día	abr 15/04/19	abr 15/04/19	10				\$0.00			
18	95	- ASIGNACIONES DE REQUERIMIENTOS	1 día	abr 15/04/19	abr 15/04/19	11				\$0.00			
19	95	- ASIGNACIONES DE REQUERIMIENTOS	1 día	abr 15/04/19	abr 15/04/19	12				\$0.00			
20	95	- ASIGNACIONES DE REQUERIMIENTOS	1 día	abr 15/04/19	abr 15/04/19	13				\$0.00			
21	95	- ASIGNACIONES DE REQUERIMIENTOS	1 día	abr 15/04/19	abr 15/04/19	14				\$0.00			
22	95	- ASIGNACIONES DE REQUERIMIENTOS	1 día	abr 15/04/19	abr 15/04/19	15				\$0.00			
23	95	- ASIGNACIONES DE REQUERIMIENTOS	1 día	abr 15/04/19	abr 15/04/19	16				\$0.00			
24	95	- ASIGNACIONES DE REQUERIMIENTOS	1 día	abr 15/04/19	abr 15/04/19	17				\$0.00			
25	95	- ASIGNACIONES DE REQUERIMIENTOS	1 día	abr 15/04/19	abr 15/04/19	18				\$0.00			
26	95	- ASIGNACIONES DE REQUERIMIENTOS	1 día	abr 15/04/19	abr 15/04/19	19				\$0.00			
27	95	+ INCREMENTO 1	17 días	abr 15/04/19	abr 01/05/19					\$700.00			
28	95	- CONSTRUCCION DE ILUMINACION 1	1 día	abr 15/04/19	abr 15/04/19	20				\$700.00			
29	95	- PRUEBAS DEL INCREMENTO 1	1 día	abr 15/04/19	abr 15/04/19	21				\$700.00			
30	95	- ENTREGA DEL INCREMENTO 1	1 día	abr 15/04/19	abr 15/04/19	22				\$700.00			
31	95	+ INCREMENTO 2	17 días	abr 15/04/19	abr 01/05/19					\$700.00			
32	95	- CONSTRUCCION DE ILUMINACION 2	1 día	abr 15/04/19	abr 15/04/19	23				\$700.00			
33	95	- PRUEBAS DEL INCREMENTO 2	1 día	abr 15/04/19	abr 15/04/19	24				\$700.00			
34	95	- ENTREGA DEL INCREMENTO 2	1 día	abr 15/04/19	abr 15/04/19	25				\$700.00			
35	95	+ INCREMENTO 3	9 días	abr 15/04/19	abr 26/04/19					\$700.00			
36	95	- CONSTRUCCION DE ILUMINACION 3	1 día	abr 15/04/19	abr 15/04/19	26				\$700.00			
37	95	- PRUEBAS DEL INCREMENTO 3	1 día	abr 15/04/19	abr 15/04/19	27				\$700.00			
38	95	- ENTREGA DEL INCREMENTO 3	1 día	abr 15/04/19	abr 15/04/19	28				\$700.00			
39	95	+ INCREMENTO 4	9 días	abr 15/04/19	abr 26/04/19					\$700.00			
40	95	- CONSTRUCCION DE ILUMINACION 4	1 día	abr 15/04/19	abr 15/04/19	29				\$700.00			
41	95	- PRUEBAS DEL INCREMENTO 4	1 día	abr 15/04/19	abr 15/04/19	30				\$700.00			
42	95	- ENTREGA DEL INCREMENTO 4	1 día	abr 15/04/19	abr 15/04/19	31				\$700.00			
43	95	- FIN DEL PROYECTO	1 día	abr 15/04/19	abr 15/04/19					\$0.00			

## Estadística del Proyecto:

		Nombre de tarea	Duración	Comienzo	Fin	Predecesoras	Nombres de los recursos	Costo	Añadir nueva columna																																						
1		► <b>Proyecto de Plastiqueria Damaris</b>	69 días	mar 13/08/19	vie 22/11/19			\$/182.56																																							
2		INICIO DE PROYECTO	1 día	mar 13/08/19	mar 13/08/19			\$/0.00																																							
3		► <b>Gestion del Proyecto</b>	69 días	mar 13/08/19	vie 22/11/19			\$/0.00																																							
4		Inicio	1 día	mié 14/08/19	mié 14/08/19	2		\$/0.00																																							
5		DESARROLLO DEL ACTA DE CONSTITUCION	10 días	jue 15/08/19	mié 28/08/19	4		\$/0.00																																							
6		► <b>PLANIFICACION</b>	10 días	lun 02/09/19	vie 13/09/19			\$/0.00																																							
7		DESARROLLAR EL PLAN DE PROYECTO	10 días	lun 02/09/19	vie 13/09/19	5		\$/0.00																																							
8		► <b>EJECUCION</b>	47 días	lun 16/09/19	vie 22/11/19			\$/0.00																																							
9		DIRIGIR Y GESTIONAR EL TRABAJO	47 días	lun 16/09/19	vie 22/11/19	7		\$/0.00																																							
10		► <b>MONITOREO Y CONTROL</b>	47 días	lun 16/09/19	vie 22/11/19	Estadísticas del proyecto 'Proyecto1'																																									
11		SEGUIMIENTO Y CONTROL	47 días	lun 16/09/19	vie 22/11/19	<table border="1"><tr><td></td><td>Comienzo</td><td>Fin</td></tr><tr><td>Actual</td><td>mar 13/08/19</td><td>vie 22/11/19</td></tr><tr><td>Previsto</td><td>NOD</td><td>NOD</td></tr><tr><td>Real</td><td>NOD</td><td>NOD</td></tr><tr><td>Variación</td><td>0d</td><td>0d</td></tr></table>		Comienzo	Fin	Actual	mar 13/08/19	vie 22/11/19	Previsto	NOD	NOD	Real	NOD	NOD	Variación	0d	0d	<table border="1"><tr><td></td><td>Duración</td><td>Trabajo</td><td>Costo</td></tr><tr><td>Actual</td><td>69d</td><td>576h</td><td>\$/182.56</td></tr><tr><td>Previsto</td><td>0d</td><td>0h</td><td>\$/0.00</td></tr><tr><td>Real</td><td>0d</td><td>0h</td><td>\$/0.00</td></tr><tr><td>Restante</td><td>69d</td><td>576h</td><td>\$/182.56</td></tr></table>		Duración	Trabajo	Costo	Actual	69d	576h	\$/182.56	Previsto	0d	0h	\$/0.00	Real	0d	0h	\$/0.00	Restante	69d	576h	\$/182.56	<table border="1"><tr><td>Porcentaje completado:</td></tr><tr><td>Duración: 0%</td></tr><tr><td>Trabajo: 0%</td></tr><tr><td><a href="#">Cerrar</a></td></tr></table>	Porcentaje completado:	Duración: 0%	Trabajo: 0%	<a href="#">Cerrar</a>
	Comienzo	Fin																																													
Actual	mar 13/08/19	vie 22/11/19																																													
Previsto	NOD	NOD																																													
Real	NOD	NOD																																													
Variación	0d	0d																																													
	Duración	Trabajo	Costo																																												
Actual	69d	576h	\$/182.56																																												
Previsto	0d	0h	\$/0.00																																												
Real	0d	0h	\$/0.00																																												
Restante	69d	576h	\$/182.56																																												
Porcentaje completado:																																															
Duración: 0%																																															
Trabajo: 0%																																															
<a href="#">Cerrar</a>																																															
12		CIERRE	1 día	mar 13/08/19	mar 13/08/19																																										
13		ENTREGA Y DESPLIEGUE DE LA SOLUCION	7 días	mar 22/10/19	mié 29/10/19																																										
14		► <b>Ingenieria del Producto</b>	47 días	mar 13/08/19	lun 21/09/19																																										
15		RECOPILACION DE REQUISITOS	5 días	jue 15/08/19	mié 21/08/19																																										
16		ANALISIS DE REQUISITOS	3 días	jue 22/08/19	lun 05/09/19	<table border="1"><tr><td></td><td>Duración</td><td>Trabajo</td><td>Costo</td></tr><tr><td>Actual</td><td>69d</td><td>576h</td><td>\$/182.56</td></tr><tr><td>Previsto</td><td>0d</td><td>0h</td><td>\$/0.00</td></tr><tr><td>Real</td><td>0d</td><td>0h</td><td>\$/0.00</td></tr><tr><td>Restante</td><td>69d</td><td>576h</td><td>\$/182.56</td></tr></table>		Duración	Trabajo	Costo	Actual	69d	576h	\$/182.56	Previsto	0d	0h	\$/0.00	Real	0d	0h	\$/0.00	Restante	69d	576h	\$/182.56	<table border="1"><tr><td>Porcentaje completado:</td></tr><tr><td>Duración: 0%</td></tr><tr><td>Trabajo: 0%</td></tr><tr><td><a href="#">Cerrar</a></td></tr></table>	Porcentaje completado:	Duración: 0%	Trabajo: 0%	<a href="#">Cerrar</a>																
	Duración	Trabajo	Costo																																												
Actual	69d	576h	\$/182.56																																												
Previsto	0d	0h	\$/0.00																																												
Real	0d	0h	\$/0.00																																												
Restante	69d	576h	\$/182.56																																												
Porcentaje completado:																																															
Duración: 0%																																															
Trabajo: 0%																																															
<a href="#">Cerrar</a>																																															
17		MODELAMIENTO DEL PROCESO DE NEGOCIO	3 días	mar 27/08/19	lun 03/09/19																																										
18		MODELAMIENTO DEL SISTEMA DE INFORMACION	4 días	mar 03/09/19	vie 07/09/19																																										
19		DISEÑO DE LA ARQUITECTURA DEL SISTEMA	3 días	lun 09/09/19	mié 11/09/19																																										
20		DISEÑO DETALLADO DEL SISTEMA	1 día	jue 12/09/19	jue 12/09/19	19		\$/0.00																																							
21		► <b>INCREMENTO 1</b>	17 días	vie 13/09/19	lun 07/10/19			\$/50.60																																							
22		CONSTRUCCION DEL INCREMENTO 1	10 días	vie 13/09/19	jue 26/09/19	20	R1	\$/24.80																																							
23		PRUEBAS DEL INCREMENTO 1	5 días	vie 27/09/19	jue 03/10/19	22	R1;R2	\$/24.80																																							
24		ENTREGA DEL INCREMENTO 1	2 días	vie 04/10/19	lun 07/10/19	23	R4[\$/1.00]	\$/1.00																																							
25		► <b>INCREMENTO 2</b>	12 días	vie 13/09/19	lun 30/09/19			\$/33.24																																							
26		CONSTRUCCION DEL INCREMENTO 2	7 días	vie 13/09/19	lun 23/09/19	20	R2	\$/17.36																																							
27		PRUEBAS DEL INCREMENTO 2	3 días	mar 24/09/19	jue 26/09/19	26	R2;R3	\$/14.88																																							
28		ENTREGA DEL INCREMENTO 2	2 días	vie 27/09/19	lun 30/09/19	27	R4[\$/1.00]	\$/1.00																																							
29		► <b>INCREMENTO 3</b>	9 días	mié 09/10/19	lun 21/10/19			\$/28.28																																							
30		CONSTRUCCION DEL INCREMENTO 3	5 días	mié 09/10/19	mar 15/10/19	24;28	R3	\$/12.40																																							
31		PRUEBAS DEL INCREMENTO 3	3 días	mié 16/10/19	vie 18/10/19	30	R1;R3	\$/14.88																																							
32		ENTREGA DEL INCREMENTO 3	1 día	lun 21/10/19	lun 21/10/19	31	R4[\$/1.00]	\$/1.00																																							
33		FIN DEL PROYECTO	0 días	mar 13/08/19	mar 13/08/19			\$/0.00																																							

## 1. DIAGRAMA E-R



## PROTOTIPOS

### 1.1. Catalogo

CATALOGO VENTA INVENTARIO ADMINISTRADOR REPORTES

# PLASTIQUERIA DAMARIS

producto: seleccion producto ▾

cantidad: 2 0

precio unitario: 45

precio x mayor a 10: 40

Descripción del Producto

AGREGAR PRODUCTO COMPRAR

### 1.2. Venta

CATALOGO VENTA INVENTARIO ADMINISTRADOR REPORTES

Nombre del Cliente \_\_\_\_\_  RUC  DNI \_\_\_\_\_ FECHA: / / AGREGAR PRODUCTO

Resumen del Pedido

COMPRAR IMPRIMIR BORRAR

### 1.3. Inventario

### Registrar Producto

Nombre:

Tipo:

Seleccione ▾

Cantidad:

2 ▾

precio unitario:

2 ▾

precio x mayor a 10:

40

TOTAL:

[AGREGAR PRODUCTO](#)

[MODIFICAR PRODUCTO](#)

[ELIMINAR PRODUCTO](#)

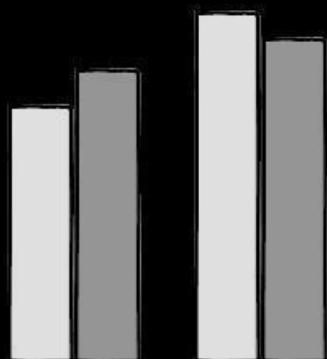
[VER TODOS LOS PRODUCTOS](#)

### 1.4. reporte

TIPO DE REPORTE

SELECCIONE ▾

BORRAR



INCREMENTO 1	SITUACION NORMAL		SITUACION ANORMAL																																																	
	ENTRADA DATOS	RESULTADO ESPERADO	ENTRADA DATOS	RESULTADO ESPERADO																																																
R.F																																																				
REGISTRA PRODUCTO	 <table border="1"> <thead> <tr> <th>Código</th> <th>Descripción</th> <th>Precio</th> <th>Stock</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>CP0002</td> <td>Mesa</td> <td>100</td> <td>200</td> </tr> <tr> <td>CP0003</td> <td>silla</td> <td>25</td> <td>100</td> </tr> <tr> <td>CP0004</td> <td>Platos</td> <td>3.5</td> <td>200</td> </tr> <tr> <td>CP0007</td> <td>Silla</td> <td>50</td> <td>150</td> </tr> <tr> <td>CP0008</td> <td>Escoba</td> <td>10</td> <td>150</td> </tr> </tbody> </table>	Código	Descripción	Precio	Stock	CP0002	Mesa	100	200	CP0003	silla	25	100	CP0004	Platos	3.5	200	CP0007	Silla	50	150	CP0008	Escoba	10	150		 <table border="1"> <thead> <tr> <th>Código</th> <th>Descripción</th> <th>Precio</th> <th>Stock</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>CP0002</td> <td>Mesa</td> <td>100</td> <td>200</td> </tr> <tr> <td>CP0003</td> <td>Mesa</td> <td>25</td> <td>100</td> </tr> <tr> <td>CP0004</td> <td>Platos</td> <td>3.5</td> <td>200</td> </tr> <tr> <td>CP0007</td> <td>Silla</td> <td>50</td> <td>150</td> </tr> <tr> <td>CP0008</td> <td>Escoba</td> <td>10</td> <td>150</td> </tr> </tbody> </table>	Código	Descripción	Precio	Stock	CP0002	Mesa	100	200	CP0003	Mesa	25	100	CP0004	Platos	3.5	200	CP0007	Silla	50	150	CP0008	Escoba	10	150	
Código	Descripción	Precio	Stock																																																	
CP0002	Mesa	100	200																																																	
CP0003	silla	25	100																																																	
CP0004	Platos	3.5	200																																																	
CP0007	Silla	50	150																																																	
CP0008	Escoba	10	150																																																	
Código	Descripción	Precio	Stock																																																	
CP0002	Mesa	100	200																																																	
CP0003	Mesa	25	100																																																	
CP0004	Platos	3.5	200																																																	
CP0007	Silla	50	150																																																	
CP0008	Escoba	10	150																																																	

## SITUACION NORMAL

## SITUACION ANORMAL

CONSULTA PRODUCTO

Código	Descripción	Precio	Stock
CP002	Mesa	120	200
CP003	Meseta	25	100
CP004	Platos	3.5	200
CP007	Silla	50	150
CP008	Escoba	10	150

Buscar Producto:  Mostrar Todo

Código	Descripción	Precio	Stock
CP007	Silla	50	150

Buscar Producto:  Mostrar Todo

Código	Descripción	Precio	Stock
CP002	Mesa	120	200
CP003	Meseta	25	100
CP004	Platos	3.5	200
CP007	Silla	50	150
CP008	Escoba	10	150

Buscar Producto:  Mostrar Todo

Código	Descripción	Precio	Stock
CP007	Silla	50	150

Buscar Producto:  Mostrar Todo

ACTUALIZA PRODUCTO

Código	Descripción	Precio	Stock
CP002	Mesa	120	200
CP003	Meseta	25	100
CP004	Platos	3.5	200
CP007	Silla	50	150
CP008	Escoba	10	150

Detalle de Producto

Código: CP008  
Descripción: Escoba  
Precio: 10  
Stock: 150

Nuevo Grabar Actualizar Cancelar Salir

Buscar:  Mostrar Todo

Código	Descripción	Precio	Stock
CP002	Mesa	120	200
CP003	Meseta	25	100
CP004	Platos	3.5	200
CP007	Silla	50	150
CP008	Escoba	10	150

Detalle de Producto

Código:   
Descripción:   
Precio:   
Stock:

Mensaje: Actualizado

Aceptar

Buscar:  Mostrar Todo

Código	Descripción	Precio	Stock
CP002	Mesa	120	200
CP003	Meseta	25	100
CP004	Platos	3.5	200
CP007	Silla	50	150
CP008	Escoba	10	150

Detalle de Producto

Código: CP007  
Descripción: Silla  
Precio: 50  
Stock:

Nuevo Grabar Actualizar Cancelar Salir

Buscar:  Mostrar Todo

Código	Descripción	Precio	Stock
CP002	Mesa	120	200
CP003	Meseta	25	100
CP004	Platos	3.5	200
CP007	Silla	50	150
CP008	Escoba	10	150

Detalle de Producto

Código: CP007  
Descripción: Silla  
Precio: 50  
Stock:

Mensaje: Formulario Incompleto

Aceptar

Buscar:

## Incremento 2 ENTRADA DATOS

## RESULTADO ESPERADO

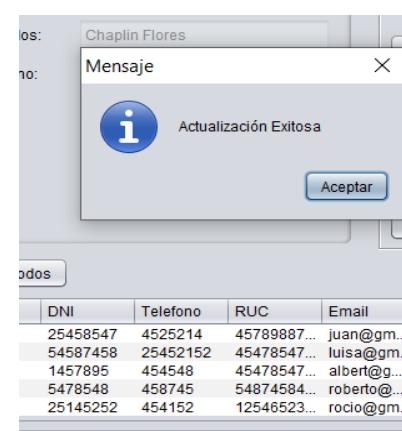
## ENTRADA DATOS

## RESULTADO ESPERADO

REGISTRA CLIENTE



ACTUALIZA CLIENTE



## ENTRADA DATOS

## RESULTADO ESPERADO

## ENTRADA DATOS

## RESULTADO ESPERADO

**REGISTRA PROVEEDOR**

**REGISTRO DE PROVEEDOR**

Código: CC0011	Proveedor: José
RUC: 1525255	Dirección: asdasdadasd
Ciudad: Los olivos	Teléfono: 3333333
Email: jose@gmail.com	Rubro: nida
Productos: silla	

BUSCAR: Mostrar Todos

Código	RUC	Ciudad	Nom.Prov	Nom.Prod	Dirección	Teléfono	Rubro	Email
PR00001	430511866	Santiago	Luisa	2741020	614909	Neimem	smch@ejp...	
PR00002	212301852	Tucumán	Silvia	7311Muc C	573253	Alotz	enviror...@...	
PR00003	345022626	Tucumán	Shirley	72 Dryan C.	7277328	Alotz	shirley2...	
PR00004	404731299	Leyo	Gregor	610gopero	679339	Popocat	gordum@...	
PR00005	144202992	Chao	Oscarita	334 Eloy A.	6925900	Popocat	gorgito@...	

**REGISTRO DE PROVEEDOR**

Código: PR0011	Proveedor: José
RUC: 45111212	Dirección: nose
Ciudad: los olivos	Teléfono: 1225411
Email: jose@mail.com	Rubro: nose
Productos: silla	Mensaje: <input type="text"/>

Registro Guardado con Exito

BUSCAR: Mostrar Todos

Código	RUC	Ciudad	Nom.Prov	Nom.Prod	Dirección	Teléfono	Rubro	Email
PR0001	202567719	Sundibye	Jacqueline	0 Mayfield	9267425	Ondoo	jostou...	
PR0002	202567856	Sundibye	Franky	72794 Ost.	5665323	Browselp	fiddian...	
PR0003	559873597	Sanya	Dance	3167 Fav.	8324193	Zoro	deham2...	
PR0004	294301496	Huayuan	Tressa	1930 Mea.	8684946	Oeba	tsapr3@...	
PR0005	440361344	Ganquan	Jard	412 Fores.	8292749	Edgetag	buitan4@...	

**REGISTRO DE PROVEEDOR**

Código: PR0012	Proveedor:
RUC: 33333333	Dirección: asdasd
Cludad: 33dasds	Teléfono:
Email: dasasd	Rubro:
Productos:	Mensaje: <input type="text"/>

BUSCAR: Mostrar Todos

Código	RUC	Ciudad	Nom.Prov	Nom.Prod	Dirección	Teléfono	Rubro	Email
PR0001	202567719	Sundibye	Jacqueline	0 Mayfield	9267425	Ondoo	jostou...	
PR0002	202567856	Baghdad	Franky	72794 Ost.	5665323	Browselp	fiddian...	
PR0003	559873597	Sanya	Dance	3167 Fav.	8324193	Zoro	deham2...	
PR0004	294301496	Huayuan	Tressa	1930 Mea.	8684946	Oeba	tsapr3@...	
PR0005	440361344	Ganquan	Jard	412 Fores.	8292749	Edgetag	buitan4@...	

**REGISTRO DE PROVEEDOR**

Código: PR0012	Proveedor:
RUC: 33333333	Dirección: asdasd
Cludad: 33dasds	Teléfono:
Email: dasasd	Rubro:
Productos:	Mensaje: <input type="text"/>

Falta Llenar Todos Los Datos

BUSCAR: Mostrar Todos

Código	RUC	Ciudad	Nom.Prov	Nom.Prod	Dirección	Teléfono	Rubro	Email
PR0001	202567719	Sundibye	Jacqueline	0 Mayfield	9267425	Ondoo	jostou...	
PR0002	202567856	Baghdad	Franky	72794 Ost.	5665323	Browselp	fiddian...	
PR0003	559873597	Sanya	Dance	3167 Fav.	8324193	Zoro	deham2...	
PR0004	294301496	Huayuan	Tressa	1930 Mea.	8684946	Oeba	tsapr3@...	
PR0005	440361344	Ganquan	Jard	412 Fores.	8292749	Edgetag	buitan4@...	

## VENTA BOLETA

**BOLETA**

PLASTICERIA DANIA  
DE: Noemí Damaris Salazar Rojas Tel: 481804  
Los Jazmines Naranjal MRCO MERPROLIMA-Pueblo19  
LOS OLIVOS - LIMA

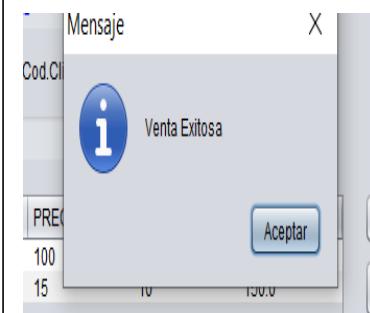
Señor(a): Juan Ramirez Rojas RUC: 10046495581  
Nº 00000001

DNI: 25458547 Cod.Cliente: CC0001 Fecha: 15/10/2019

Direccion: San Juan Flores Productos:

CODIGO	DESCRIPCION	PRECIO UNIT.	CANTIDAD	PRECIO VENTA
CP0002	Mesa	100	10	1000.0
CP0003	Escoba	15	10	150.0

Total: 1150.0



**BOLETA**

PLASTICERIA DANIA  
DE: Noemí Damaris Salazar Rojas Tel: 481804  
Los Jazmines Naranjal MRCO MERPROLIMA-Pueblo19  
LOS OLIVOS - LIMA

Señor(es): Alberto Sanchez Paz RUC: 10046495581  
Nº 00000003

DNI: 1457895 Cod.Cliente: CC0003 Fecha: 15/10/2019

Direccion: Ancon Productos:

CODIGO	DESCRIPCION	PRECIO UNIT.	CANTIDAD	PRECIO VENTA
--------	-------------	--------------	----------	--------------

Total:



## VENTA FACTURA

**FACUTRA**

PLASTICERIA DANIA  
DE: Noemí Damaris Salazar Rojas Tel: 481804  
Los Jazmines Naranjal MRCO MERPROLIMA-Pueblo19  
LOS OLIVOS - LIMA

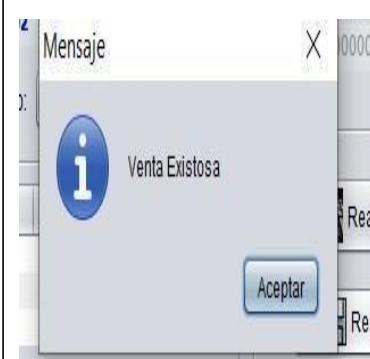
Señor(a): Luisa Manco Mer RUC: 45478547866  
Nº 00000002

DNI: 54587458 Cod.Cliente: CC0002 Fecha: 15/10/2019

Direccion: Los Olivos Articulo:

Codigo	Descripcion	Precio	Cantidad	Importe
CP0003	Escoba	15	10	150.0
CP0004	Recogedor	10	12	120.0
CP0001	Silla	50	12	600.0

SubTotal: 870.0 IGV: 156.6 Total: 1026.6



**FACUTRA**

PLASTICERIA DANIA  
DE: Noemí Damaris Salazar Rojas Tel: 481804  
Los Jazmines Naranjal MRCO MERPROLIMA-Pueblo19  
LOS OLIVOS - LIMA

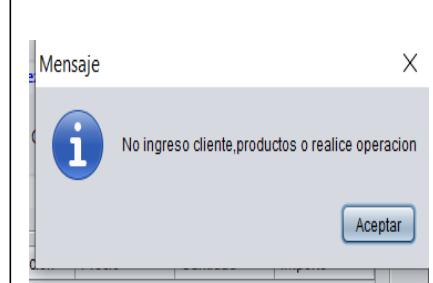
Señor(es): Alberto Sanchez Paz RUC: 4547854785  
Nº 00000003

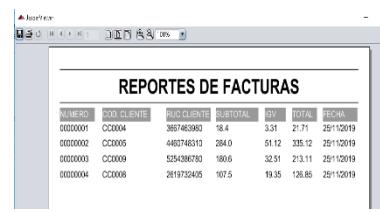
DNI: 1457895 Cod.Cliente: CC0003 Fecha: 15/10/2019

Direccion: Ancon Articulo:

Codigo	Descripcion	Precio	Cantidad	Importe
--------	-------------	--------	----------	---------

SubTotal: IGV: Total:



INCREMENTO 3	ENTRADA DATOS	RESULTADO ESPERADO	ENTRADA DATOS	RESULTADO ESPERADO																																			
REPORTE DE BOLETAS		 <table border="1"> <thead> <tr> <th>NUMERO</th> <th>COD_CLIENTE</th> <th>TOTAL</th> <th>FECHA</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>00000001</td> <td>CC0004</td> <td>137.0</td> <td>29/11/2019</td> </tr> <tr> <td>00000002</td> <td>CC0004</td> <td>394.0</td> <td>29/11/2019</td> </tr> <tr> <td>00000003</td> <td>CC0008</td> <td>265.0</td> <td>29/11/2019</td> </tr> <tr> <td>00000004</td> <td>CC0007</td> <td>175.7</td> <td>29/11/2019</td> </tr> </tbody> </table>	NUMERO	COD_CLIENTE	TOTAL	FECHA	00000001	CC0004	137.0	29/11/2019	00000002	CC0004	394.0	29/11/2019	00000003	CC0008	265.0	29/11/2019	00000004	CC0007	175.7	29/11/2019																	
NUMERO	COD_CLIENTE	TOTAL	FECHA																																				
00000001	CC0004	137.0	29/11/2019																																				
00000002	CC0004	394.0	29/11/2019																																				
00000003	CC0008	265.0	29/11/2019																																				
00000004	CC0007	175.7	29/11/2019																																				
REPORTE DE FACTURAS		 <table border="1"> <thead> <tr> <th>NUMERO</th> <th>COD_CLIENTE</th> <th>COD_CLIENTE2</th> <th>TOTAL</th> <th>QV</th> <th>TOTAL2</th> <th>FECHA</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>00000001</td> <td>CC0004</td> <td>367483080</td> <td>18.4</td> <td>3.31</td> <td>21.71</td> <td>29/11/2019</td> </tr> <tr> <td>00000002</td> <td>CC0006</td> <td>460714810</td> <td>264.0</td> <td>51.12</td> <td>335.12</td> <td>29/11/2019</td> </tr> <tr> <td>00000003</td> <td>CC0009</td> <td>525486780</td> <td>180.6</td> <td>32.51</td> <td>213.11</td> <td>29/11/2019</td> </tr> <tr> <td>00000004</td> <td>CC0008</td> <td>2819732405</td> <td>107.5</td> <td>19.35</td> <td>126.85</td> <td>29/11/2019</td> </tr> </tbody> </table>	NUMERO	COD_CLIENTE	COD_CLIENTE2	TOTAL	QV	TOTAL2	FECHA	00000001	CC0004	367483080	18.4	3.31	21.71	29/11/2019	00000002	CC0006	460714810	264.0	51.12	335.12	29/11/2019	00000003	CC0009	525486780	180.6	32.51	213.11	29/11/2019	00000004	CC0008	2819732405	107.5	19.35	126.85	29/11/2019		
NUMERO	COD_CLIENTE	COD_CLIENTE2	TOTAL	QV	TOTAL2	FECHA																																	
00000001	CC0004	367483080	18.4	3.31	21.71	29/11/2019																																	
00000002	CC0006	460714810	264.0	51.12	335.12	29/11/2019																																	
00000003	CC0009	525486780	180.6	32.51	213.11	29/11/2019																																	
00000004	CC0008	2819732405	107.5	19.35	126.85	29/11/2019																																	

	ENTRADA DATOS	RESULTADO ESPERADO	ENTRADA DATOS	RESULTADO ESPERADO
CONSULTA DE PROVEEDORES	 <p>The screenshot shows a search interface for suppliers. The search criteria are set to 'Buscar Proveedor por RUC' with the value '202567719'. The results table displays one row for supplier PR0001, Jacqueline, with details: NOMBRE: Jacqueline, RUC: 202567719, TELEFONO: 9267425, EMAIL: jkstun@n... O Mayfield Court, silla.</p>	 <p>The screenshot shows a search interface for suppliers. The search criteria are set to 'Buscar Proveedor por RUC' with the value '202567719'. The results table displays one row for supplier PR0001, Jacqueline, with details: NOMBRE: Jacqueline, RUC: 202567719, TELEFONO: 9267425, EMAIL: jkstun@n... O Mayfield Court, silla.</p>	 <p>The screenshot shows a search interface for suppliers. The search criteria are set to 'Buscar Proveedor por RUC' with the value '414414114'. The results table displays one row for supplier PR0001, Jacqueline, with details: NOMBRE: Jacqueline, RUC: 202567719, TELEFONO: 9267425, EMAIL: jkstun@n... O Mayfield Court, silla.</p>	 <p>The screenshot shows a search interface for suppliers. The search criteria are set to 'Buscar Proveedor por RUC' with the value '414414114'. The results table displays one row for supplier PR0001, Jacqueline, with details: NOMBRE: Jacqueline, RUC: 202567719, TELEFONO: 9267425, EMAIL: jkstun@n... O Mayfield Court, silla.</p>
CONSULTA DE PRODUCTOS	 <p>The screenshot shows a search interface for products. The search criteria are set to 'Mostrar Productos por Descripcion' with the value 'SILLA'. The results table displays one row for product CP0001, silla, with details: CODIGO: CP0001, DESCRIPCION: silla, PRECIO: 11.4.</p>	 <p>The screenshot shows a search interface for products. The search criteria are set to 'Mostrar Productos por Descripcion' with the value 'SILLA'. The results table displays one row for product CP0001, silla, with details: CODIGO: CP0001, DESCRIPCION: silla, PRECIO: 11.4.</p>	 <p>The screenshot shows a search interface for products. The search criteria are set to 'Mostrar Productos por Descripcion' with the value 'TAMBO'. The results table displays one row for product CP0001, silla, with details: CODIGO: CP0001, DESCRIPCION: silla, PRECIO: 11.4.</p>	 <p>The screenshot shows a search interface for products. The search criteria are set to 'Mostrar Productos por Descripcion' with the value 'TAMBO'. The results table displays one row for product CP0001, silla, with details: CODIGO: CP0001, DESCRIPCION: silla, PRECIO: 11.4.</p>

	ENTRADA DATOS	RESULTADO ESPERADO	ENTRADA DATOS	RESULTADO ESPERADO																																																																																																															
CONSULTA DE BOLETAS	<p><b>CONSULTAS DE BOLETAS</b></p> <p><input type="radio"/> Mostrar por N°:  <input checked="" type="radio"/> Mostrar por Fecha: <b>25/11/2019</b> <input type="button" value=""/></p> <p><input type="radio"/> Mostrar todas:</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>NUMERO</th> <th>COD. CLIENTE</th> <th>TOTAL A PAGAR</th> <th>FECHA</th> </tr> </thead> <tbody> <tr><td>00000001</td><td>CC0006</td><td>93.0</td><td>25/11/2019</td></tr> <tr><td>00000002</td><td>CC0009</td><td>137.0</td><td>25/11/2019</td></tr> <tr><td>00000003</td><td>CC0006</td><td>137.0</td><td>25/11/2019</td></tr> <tr><td>00000004</td><td>CC0008</td><td>46.0</td><td>25/11/2019</td></tr> <tr><td>00000005</td><td>CC0004</td><td>43.0</td><td>25/11/2019</td></tr> <tr><td>00000006</td><td>CC0004</td><td>43.0</td><td>25/11/2019</td></tr> </tbody> </table>	NUMERO	COD. CLIENTE	TOTAL A PAGAR	FECHA	00000001	CC0006	93.0	25/11/2019	00000002	CC0009	137.0	25/11/2019	00000003	CC0006	137.0	25/11/2019	00000004	CC0008	46.0	25/11/2019	00000005	CC0004	43.0	25/11/2019	00000006	CC0004	43.0	25/11/2019	<p><b>CONSULTAS DE BOLETAS</b></p> <p><input type="radio"/> Mostrar por N°:  <input checked="" type="radio"/> Mostrar por Fecha: <b>25/11/2019</b> <input type="button" value=""/></p> <p><input type="radio"/> Mostrar todas:</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>NUMERO</th> <th>COD. CLIENTE</th> <th>TOTAL A PAGAR</th> <th>FECHA</th> </tr> </thead> <tbody> <tr><td>00000001</td><td>CC0006</td><td>93.0</td><td>25/11/2019</td></tr> <tr><td>00000002</td><td>CC0009</td><td>137.0</td><td>25/11/2019</td></tr> <tr><td>00000003</td><td>CC0006</td><td>137.0</td><td>25/11/2019</td></tr> <tr><td>00000004</td><td>CC0008</td><td>46.0</td><td>25/11/2019</td></tr> <tr><td>00000005</td><td>CC0004</td><td>43.0</td><td>25/11/2019</td></tr> <tr><td>00000006</td><td>CC0004</td><td>43.0</td><td>25/11/2019</td></tr> </tbody> </table>	NUMERO	COD. CLIENTE	TOTAL A PAGAR	FECHA	00000001	CC0006	93.0	25/11/2019	00000002	CC0009	137.0	25/11/2019	00000003	CC0006	137.0	25/11/2019	00000004	CC0008	46.0	25/11/2019	00000005	CC0004	43.0	25/11/2019	00000006	CC0004	43.0	25/11/2019	<p><b>Sistema de Ventas</b></p> <p>Archivo   Mantenimiento   Movimiento   Consultas   Reportes</p> <p><b>CONSULTAS DE BOLETAS</b></p> <p><input type="radio"/> Mostrar por N°:  <input checked="" type="radio"/> Mostrar por Fecha: <b>20/11/2019</b> <input type="button" value=""/></p> <p><input type="radio"/> Mostrar todas:</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>NUMERO</th> <th>COD. CLIENTE</th> <th>TOTAL A PAGAR</th> <th>FECHA</th> </tr> </thead> <tbody> <tr><td>00000001</td><td>CC0006</td><td>93.0</td><td>25/11/2019</td></tr> <tr><td>00000002</td><td>CC0009</td><td>137.0</td><td>25/11/2019</td></tr> <tr><td>00000003</td><td>CC0006</td><td>137.0</td><td>25/11/2019</td></tr> <tr><td>00000004</td><td>CC0008</td><td>46.0</td><td>25/11/2019</td></tr> <tr><td>00000005</td><td>CC0004</td><td>43.0</td><td>25/11/2019</td></tr> <tr><td>00000006</td><td>CC0004</td><td>43.0</td><td>25/11/2019</td></tr> </tbody> </table>	NUMERO	COD. CLIENTE	TOTAL A PAGAR	FECHA	00000001	CC0006	93.0	25/11/2019	00000002	CC0009	137.0	25/11/2019	00000003	CC0006	137.0	25/11/2019	00000004	CC0008	46.0	25/11/2019	00000005	CC0004	43.0	25/11/2019	00000006	CC0004	43.0	25/11/2019																												
NUMERO	COD. CLIENTE	TOTAL A PAGAR	FECHA																																																																																																																
00000001	CC0006	93.0	25/11/2019																																																																																																																
00000002	CC0009	137.0	25/11/2019																																																																																																																
00000003	CC0006	137.0	25/11/2019																																																																																																																
00000004	CC0008	46.0	25/11/2019																																																																																																																
00000005	CC0004	43.0	25/11/2019																																																																																																																
00000006	CC0004	43.0	25/11/2019																																																																																																																
NUMERO	COD. CLIENTE	TOTAL A PAGAR	FECHA																																																																																																																
00000001	CC0006	93.0	25/11/2019																																																																																																																
00000002	CC0009	137.0	25/11/2019																																																																																																																
00000003	CC0006	137.0	25/11/2019																																																																																																																
00000004	CC0008	46.0	25/11/2019																																																																																																																
00000005	CC0004	43.0	25/11/2019																																																																																																																
00000006	CC0004	43.0	25/11/2019																																																																																																																
NUMERO	COD. CLIENTE	TOTAL A PAGAR	FECHA																																																																																																																
00000001	CC0006	93.0	25/11/2019																																																																																																																
00000002	CC0009	137.0	25/11/2019																																																																																																																
00000003	CC0006	137.0	25/11/2019																																																																																																																
00000004	CC0008	46.0	25/11/2019																																																																																																																
00000005	CC0004	43.0	25/11/2019																																																																																																																
00000006	CC0004	43.0	25/11/2019																																																																																																																
CONSULTA DE FACTURAS	<p><b>CONSULTA DE FACTURAS</b></p> <p><input type="radio"/> Mostrar por N°:  <input checked="" type="radio"/> Mostrar por Fecha: <b>25/11/2019</b> <input type="button" value=""/></p> <p><input type="radio"/> Mostrar todas:</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>NUMERO</th> <th>COD. CLIE...</th> <th>RUC CLIENTE</th> <th>SUBTOTAL</th> <th>IGV</th> <th>TOTAL</th> <th>FECHA</th> </tr> </thead> <tbody> <tr><td>00000001</td><td>CC0001</td><td>2544479404</td><td>160.0</td><td>28.8</td><td>188.8</td><td>25/11/2019</td></tr> <tr><td>00000002</td><td>CC0006</td><td>22092767448</td><td>93.0</td><td>16.74</td><td>109.74</td><td>25/11/2019</td></tr> <tr><td>00000003</td><td>CC0009</td><td>26197324058</td><td>43.0</td><td>7.74</td><td>50.74</td><td>25/11/2019</td></tr> <tr><td>00000004</td><td>CC0006</td><td>22092767448</td><td>93.0</td><td>16.74</td><td>109.74</td><td>25/11/2019</td></tr> <tr><td>00000005</td><td>CC0006</td><td>22092767448</td><td>93.0</td><td>16.74</td><td>109.74</td><td>25/11/2019</td></tr> </tbody> </table>	NUMERO	COD. CLIE...	RUC CLIENTE	SUBTOTAL	IGV	TOTAL	FECHA	00000001	CC0001	2544479404	160.0	28.8	188.8	25/11/2019	00000002	CC0006	22092767448	93.0	16.74	109.74	25/11/2019	00000003	CC0009	26197324058	43.0	7.74	50.74	25/11/2019	00000004	CC0006	22092767448	93.0	16.74	109.74	25/11/2019	00000005	CC0006	22092767448	93.0	16.74	109.74	25/11/2019	<p><b>CONSULTA DE FACTURAS</b></p> <p><input type="radio"/> Mostrar por N°:  <input checked="" type="radio"/> Mostrar por Fecha: <b>25/11/2019</b> <input type="button" value=""/></p> <p><input type="radio"/> Mostrar todas:</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>NUMERO</th> <th>COD. CLIE...</th> <th>RUC CLIENTE</th> <th>SUBTOTAL</th> <th>IGV</th> <th>TOTAL</th> <th>FECHA</th> </tr> </thead> <tbody> <tr><td>00000001</td><td>CC0001</td><td>2544479404</td><td>160.0</td><td>28.8</td><td>188.8</td><td>25/11/2019</td></tr> <tr><td>00000002</td><td>CC0006</td><td>22092767448</td><td>93.0</td><td>16.74</td><td>109.74</td><td>25/11/2019</td></tr> <tr><td>00000003</td><td>CC0008</td><td>26197324058</td><td>43.0</td><td>7.74</td><td>50.74</td><td>25/11/2019</td></tr> <tr><td>00000004</td><td>CC0006</td><td>22092767448</td><td>93.0</td><td>16.74</td><td>109.74</td><td>25/11/2019</td></tr> </tbody> </table>	NUMERO	COD. CLIE...	RUC CLIENTE	SUBTOTAL	IGV	TOTAL	FECHA	00000001	CC0001	2544479404	160.0	28.8	188.8	25/11/2019	00000002	CC0006	22092767448	93.0	16.74	109.74	25/11/2019	00000003	CC0008	26197324058	43.0	7.74	50.74	25/11/2019	00000004	CC0006	22092767448	93.0	16.74	109.74	25/11/2019	<p><b>CONSULTA DE FACTURAS</b></p> <p><input type="radio"/> Mostrar por N°:  <input checked="" type="radio"/> Mostrar por Fecha: <b>25/11/2019</b> <input type="button" value=""/></p> <p><input type="radio"/> Mostrar todas:</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>NUMERO</th> <th>COD. CLIE...</th> <th>RUC CLIENTE</th> <th>SUBTOTAL</th> <th>IGV</th> <th>TOTAL</th> <th>FECHA</th> </tr> </thead> <tbody> <tr><td>00000001</td><td>CC0001</td><td>2544479404</td><td>160.0</td><td>28.8</td><td>188.8</td><td>25/11/2019</td></tr> <tr><td>00000002</td><td>CC0006</td><td>22092767448</td><td>93.0</td><td>16.74</td><td>109.74</td><td>25/11/2019</td></tr> <tr><td>00000003</td><td>CC0008</td><td>26197324058</td><td>43.0</td><td>7.74</td><td>50.74</td><td>25/11/2019</td></tr> <tr><td>00000004</td><td>CC0006</td><td>22092767448</td><td>93.0</td><td>16.74</td><td>109.74</td><td>25/11/2019</td></tr> </tbody> </table>	NUMERO	COD. CLIE...	RUC CLIENTE	SUBTOTAL	IGV	TOTAL	FECHA	00000001	CC0001	2544479404	160.0	28.8	188.8	25/11/2019	00000002	CC0006	22092767448	93.0	16.74	109.74	25/11/2019	00000003	CC0008	26197324058	43.0	7.74	50.74	25/11/2019	00000004	CC0006	22092767448	93.0	16.74	109.74	25/11/2019
NUMERO	COD. CLIE...	RUC CLIENTE	SUBTOTAL	IGV	TOTAL	FECHA																																																																																																													
00000001	CC0001	2544479404	160.0	28.8	188.8	25/11/2019																																																																																																													
00000002	CC0006	22092767448	93.0	16.74	109.74	25/11/2019																																																																																																													
00000003	CC0009	26197324058	43.0	7.74	50.74	25/11/2019																																																																																																													
00000004	CC0006	22092767448	93.0	16.74	109.74	25/11/2019																																																																																																													
00000005	CC0006	22092767448	93.0	16.74	109.74	25/11/2019																																																																																																													
NUMERO	COD. CLIE...	RUC CLIENTE	SUBTOTAL	IGV	TOTAL	FECHA																																																																																																													
00000001	CC0001	2544479404	160.0	28.8	188.8	25/11/2019																																																																																																													
00000002	CC0006	22092767448	93.0	16.74	109.74	25/11/2019																																																																																																													
00000003	CC0008	26197324058	43.0	7.74	50.74	25/11/2019																																																																																																													
00000004	CC0006	22092767448	93.0	16.74	109.74	25/11/2019																																																																																																													
NUMERO	COD. CLIE...	RUC CLIENTE	SUBTOTAL	IGV	TOTAL	FECHA																																																																																																													
00000001	CC0001	2544479404	160.0	28.8	188.8	25/11/2019																																																																																																													
00000002	CC0006	22092767448	93.0	16.74	109.74	25/11/2019																																																																																																													
00000003	CC0008	26197324058	43.0	7.74	50.74	25/11/2019																																																																																																													
00000004	CC0006	22092767448	93.0	16.74	109.74	25/11/2019																																																																																																													

## Area de conocimiento de gestion de costo

	Nombre de tarea	Duración	Comienzo	Fin	Predecesoras	Nombres de los recursos	Costo	% completado	% AVANCE REAL	EDT
1	▲ Proyecto de Plastiqueria Damaris	69 días	mar 13/08/19	vie 22/11/19			\$/200.00	82%	99%	1
2	INICIO DE PROYECTO	1 día	mar 13/08/19	mar 13/08/19		ENRIQUE[\$/8.00]	\$/8.00	100%	100%	1.1
3	▲ Gestión del Proyecto	69 días	mar 13/08/19	vie 22/11/19			\$/51.00	74%	99%	1.2
4	Inicio	1 día	mié 14/08/19	mié 14/08/19	2	ENRIQUE[\$/6.00]	\$/6.00	100%	100%	1.2.1
5	DESARROLLO DEL ACTA DE CONSTITUCION	10 días	jue 15/08/19	mié 28/08/19	4	ENRIQUE[\$/8.00]	\$/8.00	100%	100%	1.2.2
6	▲ PLANIFICACION	10 días	lun 02/09/19	vie 13/09/19	5	ENRIQUE[\$/12.00]	\$/12.00	100%	100%	1.2.3
7	DESARROLLAR EL PLAN DE PROYECTO	10 días	lun 02/09/19	vie 13/09/19	5	ENRIQUE[\$/12.00]	\$/12.00	100%	100%	1.2.3.1
8	▲ EJECUCION	47 días	lun 16/09/19	vie 22/11/19			\$/10.00	66%	99%	1.2.4
9	DIRIGIR Y GESTIONAR EL TRABAJO	47 días	lun 16/09/19	vie 22/11/19	7	ENRIQUE[\$/10.00]	\$/10.00	66%	99%	1.2.4.1
10	▲ MONITOREO Y CONTROL	47 días	lun 16/09/19	vie 22/11/19			\$/8.00	66%	99%	1.2.5
11	SEGUIMIENTO Y CONTROL	47 días	lun 16/09/19	vie 22/11/19	7	ENRIQUE[\$/8.00]	\$/8.00	66%	99%	1.2.5.1
12	CIERRE	1 día	mar 13/08/19	mar 13/08/19			\$/0.00	100%	95%	1.2.6
13	ENTREGA Y DESPLIEGUE DE LA SOLUCION	7 días	lun 21/10/19	mié 30/10/19	32	ENRIQUE[\$/7.00]	\$/7.00	95%	95%	1.2.7
14	▲ Ingenieria del Producto	46.38 días	mar 13/08/19	lun 21/10/19			\$/141.00	100%	99%	1.3
15	RECOPILACION DE REQUISITOS	5 días	jue 15/08/19	mié 21/08/19	4	JHONY;ENRIQUE;JUBER;COSTOS EXTRA[\$/1.00]	\$/1.00	100%	100%	1.3.1
16	ANALISIS DE REQUISITOS	3 días	jue 22/08/19	lun 26/08/19	15	JHONY[\$/10.00]	\$/10.00	100%	100%	1.3.2
17	MODELAMIENTO DEL PROCESO DE NEGOCIO	3 días	mar 27/08/19	lun 02/09/19	16	ENRIQUE[\$/11.00]	\$/11.00	100%	100%	1.3.3
18	MODELAMIENTO DEL SISTEMA DE INFORMACION	4 días	mar 03/09/19	vie 06/09/19	17	JUBER[\$/12.00]	\$/12.00	100%	100%	1.3.4
19	DISEÑO DE LA ARQUITECTURA DEL SISTEMA	3 días	lun 09/09/19	mié 11/09/19	18	JHONY[\$/11.00]	\$/11.00	100%	100%	1.3.5
20	DISEÑO DETALLADO DEL SISTEMA	1 día	jue 12/09/19	jue 12/09/19	19	COSTOS EXTRA[\$/10.00]	\$/10.00	100%	100%	1.3.6
21	▲ INCREMENTO 1	16.4 días	vie 13/09/19	lun 07/10/19			\$/29.00	100%	100%	1.3.7
22	CONSTRUCCION DEL INCREMENTO 1	10 días	vie 13/09/19	jue 26/09/19	20	JHONY[\$/8.00]	\$/8.00	100%	100%	1.3.7.1
23	PRUEBAS DEL INCREMENTO 1	5 días	vie 27/09/19	jue 03/10/19	22	JHONY;ENRIQUE[\$/11.00]	\$/11.00	100%	100%	1.3.7.2
24	ENTREGA DEL INCREMENTO 1	2.4 días	vie 04/10/19	mié 09/10/19	23	COSTOS EXTRA[\$/10.00]	\$/10.00	58%	100%	1.3.7.3
25	▲ INCREMENTO 2	11.33 días	vie 13/09/19	lun 30/09/19			\$/30.00	100%	100%	1.3.8
26	CONSTRUCCION DEL INCREMENTO 2	8 días	vie 13/09/19	mar 24/09/19	20	ENRIQUE[\$/12.00]	\$/12.00	88%	100%	1.3.8.1
27	PRUEBAS DEL INCREMENTO 2	3 días	mar 24/09/19	jue 26/09/19	26	ENRIQUE;JUBER[\$/8.00]	\$/8.00	100%	100%	1.3.8.2
28	ENTREGA DEL INCREMENTO 2	1.33 días	vie 27/09/19	lun 30/09/19	27	COSTOS EXTRA[\$/10.00]	\$/10.00	100%	100%	1.3.8.3
29	▲ INCREMENTO 3	8.98 días	lun 07/10/19	lun 21/10/19			\$/27.00	100%	96%	1.3.9
30	CONSTRUCCION DEL INCREMENTO 3	5 días	lun 07/10/19	mar 15/10/19	24;28	JUBER[\$/9.00]	\$/9.00	100%	100%	1.3.9.1
31	PRUEBAS DEL INCREMENTO 3	3 días	mar 15/10/19	vie 18/10/19	30	JHONY;JUBER[\$/8.00]	\$/8.00	100%	90%	1.3.9.2
32	ENTREGA DEL INCREMENTO 3	0.38 días	lun 21/10/19	lun 21/10/19	31	COSTOS EXTRA[\$/10.00]	\$/10.00	100%	90%	1.3.9.3
33	FIN DEL PROYECTO	0 días	mar 13/08/19	mar 13/08/19			\$/0.00	100%	95%	1.3.10

A	B
1 costo	\$/200.00
2 reserva de contingencia	\$/20.00
3 linea base de costo	\$/220.00
4 reserva de gestion	\$/33.00
5 presupuesto BAC	\$/253.00

	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M	N	O	P
1	Nombre de tarea	Duración	Comienzo	Fin	Predecesoras	Nombres de los recursos	Costo	% completado	%AVANCE REAL	PV	EV	AC	SPI=EV/PV	CPI=EV/AC	EAC=BAC/CP I	VAC=
2	Proyecto de Plastiqueria Damaris	69 días	mar 13/08/19	vie 22/11/19			\$/200.00	82%	99%							
3	INICIO DE PROYECTO	1 día	mar 13/08/19	mar 13/08/19		ENRIQUE[\$/8.00]	\$/8.00	100%	100%	\$/164.00	\$/198.00	\$/20.00	1.20731707	9.9	25.5555556	227.444444
4	Gestion del Proyecto	69 días	mar 13/08/19	vie 22/11/19			\$/51.00	74%	99%							
5	Inicio	1 día	mié 14/08/19	mié 14/08/19	2	ENRIQUE[\$/6.00]	\$/6.00	100%	100%	\$/6.00	\$/6.00					
6	DESARROLLO DEL ACTA DE CONSTITUCION	10 días	jue 15/08/19	mié 28/08/19	4	ENRIQUE[\$/8.00]	\$/8.00	100%	100%							
7	PLANIFICACION	10 días	lun 02/09/19	vie 13/09/19			\$/12.00	100%	100%							
8	DESARROLLAR EL PLAN DE PROYECTO	10 días	lun 02/09/19	vie 13/09/19	5	ENRIQUE[\$/12.00]	\$/12.00	100%	100%							
9	EJECUCION	47 días	lun 16/09/19	vie 22/11/19			\$/10.00	66%	99%							
10	DIRIGIR Y GESTIONAR EL TRABAJO	47 días	lun 16/09/19	vie 22/11/19	7	ENRIQUE[\$/10.00]	\$/10.00	66%	99%							
11	MONITOREO Y CONTROL	47 días	lun 16/09/19	vie 22/11/19			\$/8.00	66%	99%							

HOJA DE COMPROBACION												
DOMINIO	Nº	PREGUNTAS	EVIDENCIA O ARTEFACTO	SI cumple (5 o 4)	parcial (3)	NO Cumple (0)	Valor de calidad	Recomendacion	Conteo	Total posible	Porcentaje por dominio	
Gestion del Proyecto	1	¿Se realizo acta de constitucion?	Acta de Constitucion	x			5		49.5	50	99.00%	
	2	¿Se definieron los alcances del proyecto?	Informe alcance del proyecto	x			5					
	3	¿Se realizo matriz de transabilidad?	Matriz de Transabilidad	x			5					
	4	¿Se realizo la EDT?	Doc. EDT	x			5					
	5	¿Se planifico la gestion de costos?	Informe de Riesgo	x			5					
	6	¿Se planifico la gestion de dirigir y gestionar?	planificacion de gestion	x			5					
	7	¿Se planifico la gestion de calidad?	informe de calidad	x			5					
	8	¿Se planifico la gestion de monitoreo?	plan de gestion de planificados	x			5					
	9	¿Se llevaron acaba el control de calidad?	informe de gestion de calidad	x			5					
	10	¿Se confirmo la el alcance de entregables?	aceptacion formal	x			4.5					
TOTALES										49.5	50	99.00%

HOJA DE COMPROBACION												
DOMINIO	Nº	PREGUNTAS	EVIDENCIA O ARTEFACTO	SI cumple (5 a 4)	Cumple parcial (3)	NO Cumple parcial (0)	Valor de calidad	Recomendacion	Conteo	Total posible	Porcentaje por dominio	
INGENIERIA DE PRODUCTO(Ejecucion - Monitoreo y control)	1	¿Se realizo el recaudo dереquisitos ?	ingenieria del producto	x			5		49.5	50	99.00%	
	2	¿Se elavoro el analisis de requisitos ?	ingenieria del producto	x			5					
	3	¿Se realizo el modelamiento de proceso de negocio?	ingenieria del producto	x			5					
	4	¿Se realizo el del sistema de informacion?	ingenieria del producto	x			5					
	5	¿Se realizo el diseño de la arquitectura del sistema?	ingenieria del producto	x			5					
	6	¿Se realizo el diseño del sistema?	ingenieria del producto	x			5					
	7	¿Se desarrollo la construccion del incremento 1?	incremento1	x			5					
	8	¿Se desarrollo las pruebas del incremento 1?	incremento1	x			5					
	9	¿Se probó el incremento 2?	incremento2	x			5					
	10	¿Se realizo la entrega del incremento 3?	incremento3	x			4.5					
TOTALES										49.5	50	99.00%

DOMINIO	% POR DOMINIO	%TOTAL DE CALIDAD
GESTION DE PROYECTO	99.00%	99.00%
ingenieria del producto	99.00%	

## PERFIL DE RECURSOS

PERFIL	RESPONSABILIDADES	HABILIDADES
INGMIERIA DE SOFTWARE	DISEÑA, CREA Y PRUEBA DE SISTEMA DE INFORMACION	CAPACIDAD DE BUENA CONCENTRACION CAPACIDAD DE TRABAJO EN EQUIPO CAPACIDAD DE MANTENER LA CALMA BAJO PRESION CAPACIDAD DE TOMAR INICIATIVA HABILIDAD COMUNICATIVA LIDERAZGO
BASE DE DATOS	REALIZAR EL MODELAMIENTO DE DATOS	CAPACIDAD DE BUENA CONCENTRACION CAPACIDAD DE TRABAJO EN EQUIPO CAPACIDAD DE MANTENER LA CALMA BAJO PRESION CAPACIDAD DE TOMAR INICIATIVA HABILIDAD COMUNICATIVA LIDERAZGO
PROGRAMADOR	REALIZAR CODIGO EJECUTABLE	CAPACIDAD DE BUENA CONCENTRACION CAPACIDAD DE TRABAJO EN EQUIPO CAPACIDAD DE MANTENER LA CALMA BAJO PRESION CAPACIDAD DE TOMAR INICIATIVA HABILIDAD COMUNICATIVA LIDERAZGO
ANALISTA	ANALISAR Y DESCRIBIR	CAPACIDAD DE BUENA CONCENTRACION CAPACIDAD DE TRABAJO EN EQUIPO CAPACIDAD DE MANTENER LA CALMA BAJO PRESION CAPACIDAD DE TOMAR INICIATIVA HABILIDAD COMUNICATIVA LIDERAZGO

PLAN DE CAPACITACION		
INTEGRANTES	ACCIONES CAPACITACIONES	FECHA CAPACITACION
ELESCANO AVENDAÑO ENRIQUE	PMOK	17/08/2019
ELESCANO AVENDAÑO ENRIQUE	MYSQL-EXCEL	29/08/2019
ELESCANO AVENDAÑO ENRIQUE	PROJECT	10/09/2019
ELESCANO AVENDAÑO ENRIQUE	JAVA	04/10/2019
HUAYLLANI PUJA JHONY	PMOK	17/08/2019
HUAYLLANI PUJA JHONY	MYSQL-EXCEL	29/08/2019
HUAYLLANI PUJA JHONY	PROJECT	10/09/2019
HUAYLLANI PUJA JHONY	JAVA	04/10/2019
QUIROZ GUITARRA JUBER	PMOK	17/08/2019
QUIROZ GUITARRA JUBER	MYSQL-EXCEL	29/08/2019
QUIROZ GUITARRA JUBER	PROJECT	10/09/2019
QUIROZ GUITARRA JUBER	JAVA	04/10/2019

PLAN DE MOTIVACION		
EVENTO	RECOMPENZA	EVALUACION FECHA
APROBACION DE ACTA DE CONSTITUCION	KFC	09/09/2019
APROBACION DE LOS REQUISITOS	JUGAR PES	12/09/2019
PLAN DE DIRECCION DE PROYECTO	CINE	20/09/2019
TERMINO DE INCREMENTOS 1	CINE	06/10/2019
PRUEBA DEL INCREMENTO 1	KFC	07/10/2019
TERMINO DE INCREMENTOS 2	IR A PLAZA VEA	12/10/2019
PRUEBA DE INCREMENTOS 2	KFC	15/10/2019
TERMINO DE INCREMENTOS 3	CINE	27/10/2019
PRUEBA DE INCREMENTOS 3	IR DE KARAOKE	12/11/2019

ID #	Actividad	Frecuencia de Informe	Medio	Responsabilidad del Interesado				
				Int. 1	Int. 2	Int. 3	Int. 4	Int. 5
1	Acta de Constitución	S	I	E	E	S	A	V
2	Línea base de alcance	S	I	E	S	E	D	V
3	Línea base de tiempo	Q	I	E	E	S	A	V
4	Informe de seguimiento	M	M	E	E	S	A	V
5	Datos de desempeño	M	G	A	E	E	S	V
6	Reunión del Equipo	S	R	V	S	E	A	D

Int. 1 Elescano Avendaño Enrique  
 Int. 2 Huayllani Puja Jhony  
 Int. 3 Quiroz Gutarrá Juber  
 int. 4 Cliente  
 int. 5 Profesores

## GESTION DE RIESGOS

ACTUALIZACION	NUMERACION	RIESGO	CONSECUENCIAS	PROBABILIDAD	CATEGORIZACION	IMPACTO	PUNTAJE
05/11/2019	1	Mal funcionamiento de los reportes	Cronograma y calidad	4	técnico	7	28
06/11/2019	2	El incremento no cumple con los requisitos solicitados	Cronograma , costo y calidad	2	Técnico	8	16
07/11/2019	3	Problemas financieros de la organización fuerzan a disminuir el presupuesto del proyecto	Cronograma, costo y calidad	2	Organización	9	18
08/11/2019	4	El personal experto está enfermo y no disponible en momentos críticos	Cronograma y calidad	3	Dirección de proyecto	9	27
10/11/2019	5	La imposibilidad de instalar los sistemas en la empresa	Calidad, Costo	4	externo	4	16
11/11/2019	6	Los usuarios tienen expectativas inexactas	Calidad, Costo	2	de la organización	6	12
12/11/2019	7	ambiente del trabajo de equipo inadecuado	Seguridad, cronograma	4	dirección de proyectos	7	28
13/11/2019	8	El sistema no conecta a la base de datos por cambios realizados	Cronograma , calidad, Seguridad	3	Técnico	7	21
14/11/2019	9	En el programa netbeans no tiene todas las librerías necesarias para el software	Cronograma , calidad	5	Externo	5	25
15/11/2019	10	La empresa no está satisfecha con el software	Cronograma , calidad, costo	3	De la organización	6	18
16/11/2019	11	Los integrantes no llegan puntual a la reunión semanal	Cronograma , costo	4	Dirección de proyectos	5	20

CAMBIOS	ESTRATEGIA	ACCION	CUSTODIO	COSTO
nuevo	Evitar	Horas de trabajo diarias más la solución del riesgo	Huayllani Puja Jhony	S./ 32
nuevo	Mitigar	Reconstrucción o modificación de incremento en el software	Elescano Avendaño Enrique	S./ 50
nuevo	Mitigar	Reducción de trabajadores del proyecto	Elescano Avendaño Enrique	S./ 80
nuevo	aceptación pasiva	Reclutar personal externo temporalmente	Elescano Avendaño Enrique	S./ 60
nuevo	Evitar	Tener capacitaciones o talleres de instalación	Huayllani Puja Jhony	S./ 20
nuevo	aceptación pasiva	realizar el proyecto de manera entendible	Huayllani Puja Jhony	S./ 10
nuevo	aceptacion activa	tener que adecuarse al ambiente de trabajo establecido	Huayllani Puja Jhony	S./ 10
Nuevo	Mitigar	Horas de trabajo diarias más la solución del riesgo	Quiroz Gutarrá Juber	S./ 40
Nuevo	Evitar	Descargar las librerías necesaria y guardarlas dentro del proyecto	Quiroz Gutarrá Juber	S./ 50
Nuevo	Aceptacion activa	Revisar que cosas desea cambiar la empresa en el software	Quiroz Gutarrá Juber	S./ 20
Nuevo	Aceptacion pasiva	Una reunión urgente para ponerse de acuerdo con el horario de trabajo	Quiroz Gutarrá Juber	S./ 15

## GESTION DE LOS INTERESADOS

Interesado	Compromiso					Poder / Influencia	Interes	Estrategia
	Desconoce	Se Resiste	Neutral	Apoya	Lider			
Elescano Avendaño, Enrique		x	D			A	B	Mantener Satisfecho
Huayllani Puja, Jhony		x	D			B	A	Informar
Quiroz Gutarra, Juber		x	D			A	B	Mantener Satisfecho
Guevara Jimenez, Alfredo			x	D	A	A	A	Gestionar de Cerca
Salazar Rojas, Noemi Damaris	x		D			B	A	Informar

X: Actual ; D: Deseado ; A: Alto ; B: Bajo ; Estrategias : Gestionar de Cerca (A-A); Mantener Satisfecho(A-B); Informar(B-A), Monitorear(B-B)

## GESTION DE ADQUISICIONES

		MySQL		SQL Server		Oracle	
Criterio	Peso	Nota	Puntaje	Nota	Puntaje	Nota	Puntaj
1. Costo	20%	7	1.4	6	1.2	6	1.2
2. Tiempo de entrega	15%	8	1.2	7	1.05	6	0.9
3. Funcionalidad	25%	9	2.25	7	1.75	3	0.75
4. Mantenimiento	10%	8	0.8	7	0.7	6	0.6
5. Compatibilidad	10%	9	0.9	8	0.8	8	0.8
6. Garantia	20%	7	1.4	7	1.4	7	1.4
Total	100%		7.95		6.9		5.65

## **CONCLUSIONES**

1. En conclusión, se llegó a realizar la implementación de un programa para poder gestionar la venta y compra de la empresa PLASTIQUERIA DAMARIS.
2. En conclusión, se llegó a mejorar el control del stock de productos de plásticos.
3. En conclusión, se llegó a mejorar el control de la venta y compra de productos de plásticos.
4. En conclusión, se llegó a tener reportes de las ventas de productos de plástico
5. Se logró la implementación en el tiempo pactado de un software para el manejo de procesos de la empresa de plastiqueria Damaris.
6. En conclusión, se llegó a culminar los 3 sprint por completo.
7. En conclusión, se llegó a tener en cuenta los riesgos dentro del equipo de trabajo para alguna dificultad.
8. Se logró diseñar una base de datos normalizada correctamente, que cumple con los requisitos de la empresa de plastiqueria Damaris.
9. Se agilizo los procesos tanto de boleta de venta o factura adecuadamente como señala los requerimientos.
10. Se logró mostrar los reportes de mayor relevancia para la empresa.

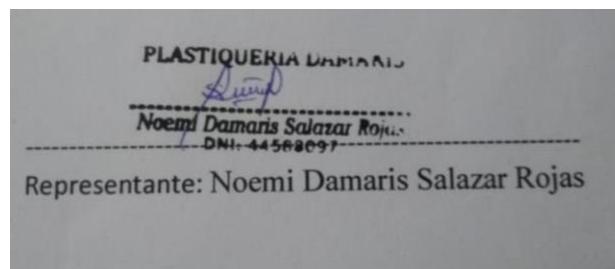
## **Recomendaciones:**

- Una vez implementado este sistema, se considera necesario buscar al personal mejor calificado para que ejerza un alto grado de control.
- Brindar fundamental una completa y constante capacitación para su mayor compresión de este sistema.
- Se recomienda la instalación de un antivirus como medio de seguridad.
- Verificar el acta de constitución desarrollada para futuras actualizaciones del sistema.
- Se recomienda aprovechar las funcionalidades ya desarrolladas de manera que no solo proporciona métodos sino, que también almacenamiento de los datos.
- Vigilar el acceso físico a su equipo.
- Establecer las contraseñas correctamente para evitar inconvenientes futuros con el acceso al sistema.
- Realizar un análisis según los reportes dados por este Sistema para que el negocio se desarrolle en forma efectiva y segura.

- No hacer cambio de base de datos ya que este solo funciona con MySQL y un cambio podría traer problemas en el sistema.
- Se recomienda comprar una impresora para la generación de boleta.

## ACTA DE CIERRE:

Nombre completo, fecha y firma del patrocinador que autoriza el proyecto:



Elaborado por:

- Elescano Avendaño, Enrique
- Huayllani Puja, Jhony
- Quiroz Gutarra, Juber Aulas

203C-206B



## **REFERENCIAS**

anónimo. (2016). *Las características de un líder de Proyecto*. [Figura 3]. Recuperado de:

<https://uv-mdap.com/blog/sobre-las-cualidades-de-un-lider/>

Cruz, V. (2016). *El ciclo de vida del proyecto*. [Figura 1]. Recuperado de:

<https://normasapa.com/como-referenciar-imagenes-figuras-segun-las-normas-apa/>

Redondo, A. (2017). *Áreas de Conocimiento de la Dirección de Proyectos (Guía del PMBOK 6a Edición)*. [Figura 2]. Recuperado de:

<http://alredsa.blogspot.com/2017/11/area-de-conocimiento-de-la-direccion-de.html>

PMBOK. (2017). *La guía de los fundamentos para la dirección de proyectos*. Recuperado de: [https://drive.google.com/file/d/1V9epJFEXKt0OZEdQYhafZp5m6QtI5\\_2S/view](https://drive.google.com/file/d/1V9epJFEXKt0OZEdQYhafZp5m6QtI5_2S/view)