

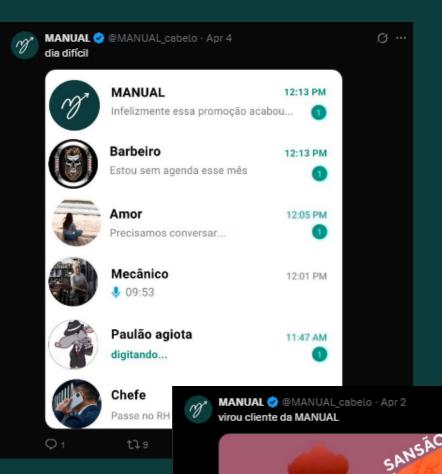


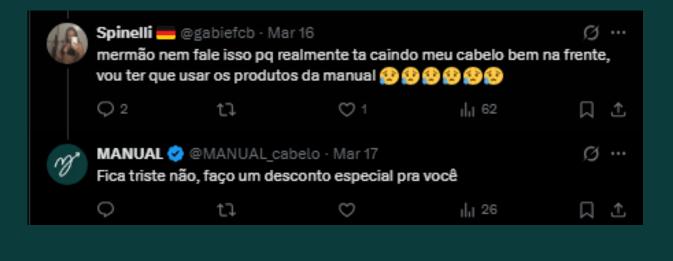
Manual é uma marca brasileira voltada principalmente para o público masculino, focada em autocuidado e bem-estar. Ela nasceu com o objetivo de quebrar tabus sobre saúde do homem, trazendo uma abordagem mais aberta, descomplicada e moderna.

A marca oferece produtos e tratamentos para questões como queda de cabelo, disfunção erétil, acne, cuidados com a pele e saúde em geral. Tudo isso com uma proposta prática: os atendimentos são feitos online, com acompanhamento médico e entrega dos produtos em casa, de forma discreta.

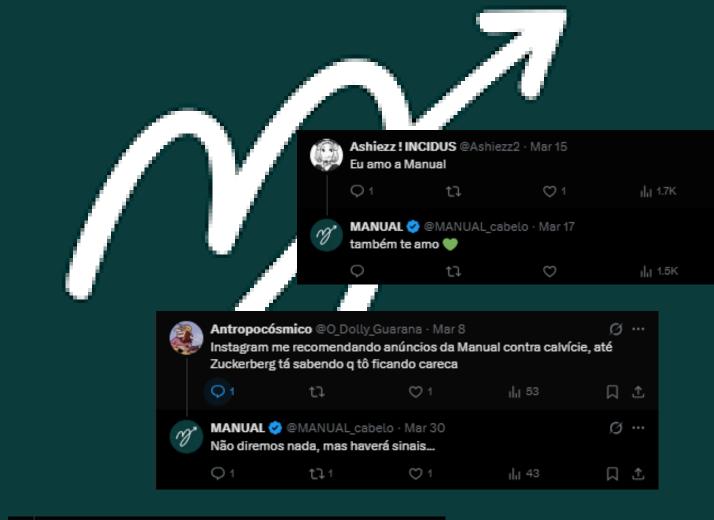
A Manual também aposta forte em conteúdo educativo, ajudando os homens a entenderem mais sobre seu corpo, seus problemas de saúde e a importância de se cuidar.

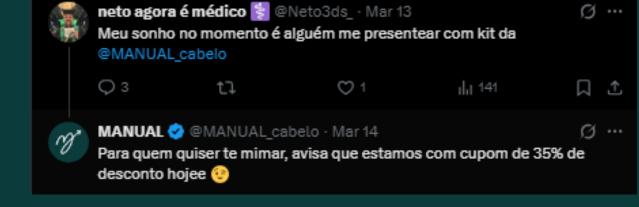
Há um alto investimento de divulgação dos produtos por meio de influenciadores digitais, focando principalmente nas redes sociais, onde eles abordam uma postura bem humorada e irônica.

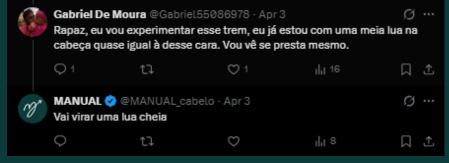














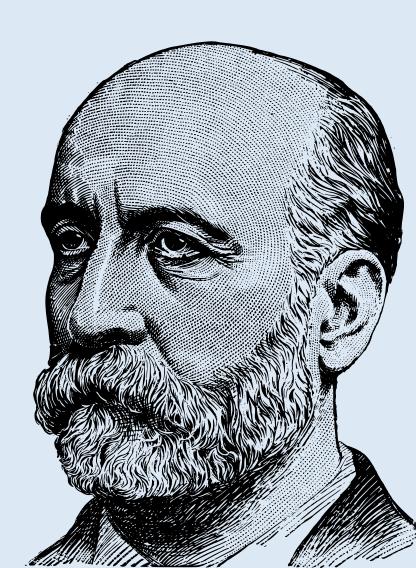
Show more

t]

Ω3

||₁ 1.4K

Patrocinadora: MANUAL Comunidade: Eu Odeio Calvos





Eu Odeio Calvos

d

Participar da comunidade

Comunidade particular

Você tem que participar desta comunidade para ler e criar tópicos e enquetes.

idioma: Português (Brasil)

categoria: Outros

tipo: público

visível por: apenas membros

criada em: 23/05/2004

local: Rio de Janeiro, RJ, Brasil

proprietário: moderadores:

Eu Odeio Calvos

6.106.964 membros

comunidade

Ações

Participar da comunidade

Denunciar abuso

ocultar perfil

Calvície não é crime, mas devia ser. Essa comunidade é pelo direito de viver sem sustos visuais inesperados. Se você já foi enganado por um ou traumatizado por um brilho na testa alheia, essa comunidade é pra você :) Odeie com moderação (e com cabelo na cabeça, se possível).

"Não é preconceito, é proteção ocular. O reflexo do sol na testa deles já causou acidentes! Junta-te a nós nessa luta capilar."



Objetivoda

marca

A Manual quer usar a comunidade como um espaço de escuta, troca e identificação, onde os homens possam falar abertamente (e com humor) sobre calvície, autoestima, e saúde capilar.

Mais do que vender produtos, o objetivo da Manual é entrar na conversa, educar com leveza e construir uma relação afetiva e duradoura com o público. A marca quer ser lembrada não por empurrar tratamento, mas por estar ali quando o assunto ficou sério ou ridículo

demais pra ignorar.

Ações de interação da marca com o público da comunidade



- 1. Conteúdo contextualizado com humor postagens temáticas como:
 - "Top 5 penteados que só existem na cabeça do calvo"
 - "Quando o boné vira extensão do corpo: relatos reais"
- "O que fazer quando o espelho vira inimigo?"
 Ao final de cada post, a Manual entra sutilmente com:
 "Você pode rir... ou agir. A Manual te ajuda a cuidar
 da raiz do problema."

Além do humor, o conteúdo gera identificação e conexão real com o público. Por ser leve e divertido, tem alto potencial de compartilhamento o que amplia o alcance da comunidade e fortalece a presença da marca de forma totalmente orgânica.

- 2. Linha de memes e figurinhas da comunidade Criação de pacotes de figurinhas no WhatsApp com frases típicas dos membros, como:
 - "O último fio de esperança"
 - "Calvo sim, desistido nunca"
 - "Vem Manual e me salva!"

A ideia é transformar as frases mais icônicas, piadas internas e expressões populares entre os membros da comunidade em figurinhas e memes personalizados. Isso gera identificação, senso de humor e reforça o pertencimento e, além de tudo, insere a Manual de forma natural e afetiva no dia a dia dos usuários.

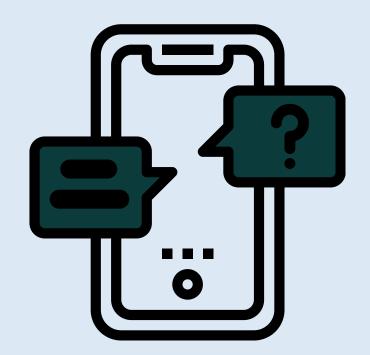




10 perguntas frequentes sobre calvície

- 1 É verdade que calvície vem do lado da máe?
- 2 Lavar o cabelo todo dia causa queda?
- 3 Existe mesmo algum shampo que faz o cabelo crescer?
- 4 É normal perder cabelo no banho? Quanto é considerado "muito"?
- 5 A calvície tem cura ou só dá pra "atrasar" o processo?
- 6 O estresse pode deíxar alguém calvo?
- 7 Implante capilar funciona de verdade? Equanto custa?
- 8 Minoxidil dà resultado mesmo ou é só hype?
- 9 Exíste algum corte de cabelo que disfarça calvícíe?
- 10 Usar boné ou prender o cabelo demais causa queda





— A comunidade como ponte entre o público e a marca.

Aqui, a proposta é simples: criar um espaço onde as pessoas possam interagir livremente com a Manual. A comunidade funciona como um canal aberto pra tirar dúvidas, trocar experiências e, claro, rir junto. Todas as perguntas sobre calvície serão respondidas com informações, e claro, aquele toque de bom humor que é a cara da marca.

4. Lives e PodCasts

Lives e AMAs (Ask Me Anything) com dermatologistas e influencers (cabeludos). A Manual convida especialistas e criadores de conteúdo para lives na comunidade com dicas reais sobre prevenção da calvície, cuidados com o couro cabeludo, alimentação, autoestima, etc.

Além de informações sobre a condição e sobre os produtos, é fornecido também cupons de descontos acessados por Qr code e sorteios.

Live





AMA com especialistas Prevenção da calvicie,

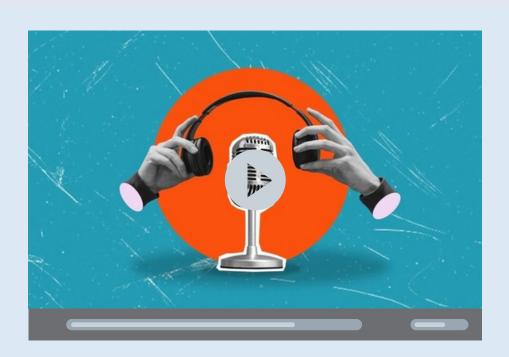
cuidados e mais

Dermatologista

Influencer

Manual

Prevenção da calvicie, cuidados e mais





Conclusão

A comunidade "Eu Odeio Calvos", patrocinada pela Manual, transforma um tema sensível em um espaço de troca, leveza e identificação. Unindo humor, informação e interação genuína, a iniciativa cria um ambiente onde o público não apenas se sente representado, mas também acolhido.

Ao abordar a calvície com irreverência e empatia, a Manual se posiciona como uma marca próxima, acessível e atual que entende o universo de seus consumidores e conversa com eles de forma autêntica. A estratégia não vende um produto diretamente: constrói relacionamento, gera valor e fortalece a marca como referência no cuidado capilar masculino.

No fim, a piada vira conversa, a conversa vira confiança e a confiança vira cliente.



