



Donner l'Envie d'Entreprendre aux élèves ingénieurs

Travail à faire (Soutenance TD6)

Travail à faire

- **Monter une équipe de 3 /5 personnes**
- **Trouver une idée innovante, technologie ou services basés sur technologie**
- **Donner un nom à votre entreprise**
- **Appliquer la méthode pour travailler les points critiques d'une création**
- **Valoriser votre travail:**
 - **slide show de 15/20 slides pour 10/15 minutes de présentation.**
 - **Présentation vidéo**
 - **Présentation de la matérialisation du concept, de l'offre innovante (maquette, flyer, plaquette etc..)**
 - **POSTER: Présentation résumé du projet en 1 page suivant le format fourni.**

Principaux thèmes à traiter dans le slide show :

Problématique, démarche et créativité pour trouver une idée innovante
Description de l'idées et du modèle économique possible
Présentation état de l'art, marché et environnement concurrentiel
Présentation du projet d 'innovation, des étapes de la conception à la mise sur le marché et développement
Présentation du planning et des grandes étapes de développement
Présentation de l'offre commerciale issue du projet. Modèle économique
Présentation de la stratégie marketing
Présentation du potentiel d'activité , CA
Pistes évolution du produit: Enrichissement de l'idée par créativité et hybridation
Synthèse sur le projet et le travail réalisé en équipe.

Thématiques possibles

- Concours Make It Agri
- **Concours Sécurité routière 2021**
 - Concours : Innovstreet . Projet Innovation et entrepreneuriat <https://www.innovstreet.fr/>
- COVID 19
- Tech4Goods
- ...

Travail à faire

- Trouver une problématique, une idée
 - Formaliser la problématique c'est-à-dire la décrire
 - Apportez des éléments d'éclairage sur la manière dont la problématique est traitée aujourd'hui et les problèmes posés par les solutions et pratiques actuelles.
 - Commencer à décrire votre solution dans sa globalité au niveau fonctionnelle, services proposés et socle technique (solutions techniques mises en œuvre)
 - Expliquer le fonctionnement de votre solution (comment ça marche?)
 - Quelle est votre proposition de valeur pour vos clients et usagers?
 - Quels sont les mots clés qui définissent votre projet au niveau technique, applications, services, usages, clients etc..
 - Présenter votre value proposition Canvas
- Analyser l'environnement économique:
 - Etat art
 - Marché, concurrence, PESTEL, PORTER, acteurs en place, organisation du marché, segmentation
 - Taille du marché, tendances, (des chiffres)
 - Préciser votre positionnement dans cet environnement
 - Rechercher des éléments de validation, de preuve de la pertinence de votre solution dans ce contexte
- Plan d'exécution
 - Présenter votre business model Canvas (9 cases)
 - Présenter les sources de revenus
 - Présenter votre stratégie de développement, les grandes étapes de développement et d'avancement de votre projet
 - Présenter les principaux jalons
 - Bâtir votre plan marketing (4P)
- Prévisionnel financier
 - Présenter les prévisions de chiffre d'affaire sur 5 ans
 - Identifier les moyens à mettre en œuvre (embauches, investissements, frais externes etc..)
 - Bâtir le compte de résultat prévisionnel et le plan de financement et le plan de trésorerie mois/mois sur 24 mois
 - Identifier les besoins de financement pour lancer votre projet et atteindre le point mort.