**DESCRIÇÃO**

O projeto a ser desenvolvido tem o proposito de ajudar no controle interno de uma empresa. Fazendo as vendas e gerando um controle de estoque, geração de pedido de produto (quando for o caso), controle por lotes e data de fabricação e vencimento, baixas em cargas gerada pelas vendas.

O sistema permitira o cadastro dos seguintes itens para o seu devido controle:

* Cadastro de produtos
* Cadastro de clientes/fornecedor
* Cadastro de funcionários que terão acesso ao sistema
* Cadastro de veículos responsáveis pelo transporte

Ao realizar a venda o sistema gerara uma carga onde o setor de expedição ficara responsável por preencher os dados referentes. Os dados que deveram ser preenchidos são os lotes que serão entregues para o cliente e a data que o carregamento esta sendo realizado e após esses preenchimentos o usuário colocara o status da carga como carregado e ao fazer essa ação o sistema descontara os itens do estoque.

O sistema deve guardar os dados das cargas com seus respectivos itens e lotes que foram carregados, possibilitando assim um fácil rastreamento desses produtos se for preciso.

O rastreamento dos lotes deve ser de fácil visualização e usabilidade pelo usuário.

O sistema deve permitir a consulta das vendas com seus itens de forma detalhada e resumida, também deve mostrar registros das entradas, ajustes do estoque, quantidade de saída e entrada por mês, quantidade disponível de cada lote registrado.

**VENDA**

O atendente no ato da venda devera ser capaz de selecionar o produto e o cliente. Feito essa escolha será colocado a quantidade do produto desejado e assim mostrando o seu valor. O sistema também devera permitir a venda de mais itens na mesma venda, somando no final o valor de todos os produtos escolhidos.

O sistema devera ser capaz de fazer uma analise no status do cliente antes de ser concretizada a venda. Se o status do cliente estiver ok a venda é permitida pelo sistema, caso aja alguma irregularidade o sistema deve bloquear a venda e avisar o atendente responsável o motivo do bloqueio.

Após a realização da venda o sistema devera emitir todos os papeis referente. E salvar no Banco de dados um registro, contendo os dados da venda, cliente e produto.

A área de venda devera ter campos para desconto do produto quando for o caso.

**CADASTRO DE PRODUTO**

O cadastro dos produtos devera ter os campos de descrição do produto, tipo da unidade de medida, prazo de validade, peso liquido e bruto, quantidade máxima e mínima, preço de custo, preço de venda, e campo para mostrar o código de barras. Se o produto não tiver um código de barras o sistema devera gerar um.

**CADASTRO DE CLIENTE/FORNECEDOR**

O cadastro de fornecedor contara com os campos do nome, CNPJ/CPF, telefone, celular, e-mail, endereço, numero da residência, bairro, cidade, cep e o código do usuário que esta efetuando o cadastro e a data do mesmo.

O sistema deve fazer a verificação do CNPJ/CPF antes de efetuar o cadastro.

**CADASTRO DE FUNCIONARIO**

Para o cadastro devera ter os campos do nome, telefone, login, senha e o nível de acesso que o usuário terá no sistema.

**MOVIMENTAÇÃO**

Além do cadastro de produto o sistema devera ter uma área para adicionar produtos no estoque, onde o usuário vai escolher um item já cadastrado e preencher os campos obrigatórios para efetuar a operação.

Os campos obrigatórios para essa movimentação deveram ser a quantidade do item que se deseja adicionar, lote, data de fabricação e a data da operação e um campo para observações.

O sistema deve calcular a data de vencimento segundo os dados de prazo de validade cadastrado do produto no sistema, mostrando assim a data que o produto devera vencer. Em casos que não a o prazo de validade do produto ou a sua data de fabricação o sistema permitira a colocação do vencimento de forma manual pelo usuário.

Para todos os itens cadastrados o sistema devera permitir a exclusão, edição e visualização do item cadastrado, contando com filtros para facilitar na busca pelo produto.

**REQUISITOS**

**Classe produto**

* Código produto,
* Descrição,
* Unidade de media,
  + - Caixa, fardo, pacote, tambor, sacaria,
* Prazo de validade,
* Peso liquido,
* Peso bruto,
* Estoque mínimo,
* Estoque máximo,
* Preço de custo,
* Preço de venda,
* Código de barra,

-

**Classe Venda**

* Código venda,
* Código cliente,
* Data venda,
* Valor desconto em %,
* Valor total
* Tipo pagamento,
  + Boleto, A vista, Cartão

**Classe Tipo Pagamento**

* Código tipo pagamento,
* Descrição

**Classe Lote**

* Código venda,
* Código produto,
* Quantidade,
* Lote

**Classe Cliente/Fornecedor**

* Código cliente,
* Nome,
* Cpf/CNPJ,
* Telefone,
* Celular,
* E-mail,
* Endereço,
* Numero,
* Bairro,
* Cidade,
* Cep,

**Classe Registro**

* Código registro,
* Código produto,
* Quantidade,
* Lote,
* Data operação,
* Tipo operação(Saída/Entrada)

**Classe Entrada**

* Código entrada,
* Código produto,
* Quantidade,
* Lote,
* Data operação,
* Data fabricação,
* Data vencimento
* Observação

**Classe Funcionário**

* Código funcionário,
* Nome,
* Telefone,
* Login,
* Senha,
* Nível acesso

**ESPECIFICAÇÃO**

* 1. ***(Nome Do Caso):***

**Descrição:**

**Atores:**

**Pré-Condição:**

**Pós-Condição:**

**Criticidade:**

**Requisitos Especiais:**

**Fluxo de Eventos:**

**Fluxo Básico:**

**Fluxo Alternativo 1:**

**Fluxo Alternativo 2:**