



Julie TOLVE

Développeuse Web & Technologies Numériques

Ayant terminée ma formation en développement web, j'ai à cœur d'entreprendre cette aventure axée sur la technologie et son évolution. Je souhaite saisir une opportunité me permettant de développer mes compétences et de m'investir dans une expérience professionnelle concrète et enrichissante. Excellente communicatrice et esprit d'équipe, j'ai la capacité notamment à travailler de manière autonome et à gérer mes priorités, à résoudre des problèmes de manière logique et créative.

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

2024 - 2025 : HOLBERTON SCHOOL, Toulouse

Ecole de formation : Group Actual Digital

2024 - 2025 : Formation Développement Web et Web mobile

Projet Simple Shell : Création d'un interpréteur de commande personnalisé en langage C

Projet Printf : Création personnalisé de printf avec gestion des specifiers en langage C

Projet HBnb: Création personnalisé du site Airbnb : Python, Flask, API RESTful, Javascript

Projet WeRidUp: Création d'un site communautaire d'évènements ciblé : Flask, Vue.js, TypeScript

2021 - 2024 : ASSISTANTE DE PROGRAMMES, Toulouse

Promoteur Immobilier : Groupe Acantys, Kaufman and Broad

Auparavant : Janvier 2021 à Août 2021, Standardiste, Acantys Groupe

- Suivi administratif et juridique des opérations immobilières : Mairie, Office notarial
- Relation client : Appels de fonds, Travaux Modificatifs Acquéreurs, plan acquisition.
- Gestion des concessionnaires : devis, facturation.
- Gestion de tous corps d'état : Ordre de Service, Marché, Agréments de sous-traitance.
- Gestion comptabilité : Bon de commande, suivi facturation et situation intervenants, Décompte Général Définitif et Retenue de Garantie.
- Organisation visite cloison, pré-livraison et livraison client.
- SAV : suivi et levée de réserves, Garantie de Parfait Achèvement, Décennale.

2008 - 2020 : RESPONSABLE DE MAGASIN, Toulouse

Maison Parisienne Haut de Gamme

- Développement CA et analyse des indicateurs commerciaux pour la réalisation des objectifs mensuels
- Gestion des stocks (push, réassort, inventaire).
- Développement d'un service client Premium et fidélisation (vente personnalisée, fichier client).
- Management : Encadrement et animation d'une équipe allant jusqu'à 5 collaborateurs, garantir l'atteinte de objectifs individuels et collectifs (challenge, plans d'action), planning et organisation de l'équipe sur la surface de vente, former et développer les compétences de chaque collaborateur pour leur évolution professionnelle.
- Recrutement : Identification des besoins en recrutement (surcroît d'activité, stage), réalisation des entretiens d'embauche et formation des nouveaux collaborateurs (environ 20 embauches réalisées).

Bilan : Croissance entre 12% et 20% du CA chaque année

FORMATION/ CERTIFICATIONS

Octobre 2024- Juillet 2025: Holberton School, TOULOUSE

Formation Concepteur Développeur Web et Application, RNCP 5

Certification IBM, Fondamentaux de la cybersécurité (2025)

Certification IBM, Méthodologie AGILE (2025)

2007 : Lycée Rive Gauche, PERPIGNAN

BTS Management des Unités Commerciales

2005 : Lycée Climatique et Sportif, FONT-ROMEU

BAC STT Action et Communication Commerciale

 **Toulouse, France**

 **06.64.05.74.09**

 **julie.tolve@gmail.com**

 **Github : JulieRaph**

 **Linkedin : Julie Tolve**

SENS DU RESULTAT

GOUT DU CHALLENGE

LEADERSHIP

EXCELLENT RELATIONNEL

ADAPTABILITE

CURIOSITE ET CREATIVITE

SENS DE L'ANALYSE

Outils de productivité

Language C

Python

HTML CSS MySQL

TypeScript Vue.js

Javascript

Shell

Microsoft Office

(Word, Excel, Powerpoint..)

Canva, Gimp

Logiciel de caisse

Cegid Kaliti Ged

Salvia

Un peu de moi...

Voyages :

Europe,

Dom Tom, Emirats

Arabes

Unis, Amérique du Sud,

Amérique Centrale, Islande

2018 : Voyage 6 mois Sac à dos

Amérique du Sud et

Amérique Centrale

2010 : Obtention du

Certificat de Formation à la

Sécurité