

MARKET502-BI

PROYECTO 1 - DOCUMENTACION

Julio Antonio Chaicoj Cotzojay | 201504381 | Seminario de Sistemas 2

Contenido

METODOLOGIA	2
CARACTERÍSTICAS Y FUNCIONES	2
MODELO	2
REPORTES - REPORTING SERVICES	0
REPORTE 1	0
REPORTE 2.	1
REPORTE 3	2
REPORTE 4	3
REPORTE 5	4
REPORTE 6.	5
REPORTE 7	6
REPORTE 8.	7
REPORTE 9	8
REPORTES – POWER BI	9
REPORTE 1	9
REPORTE 2	10
REPORTE 3	11

METODOLOGIA

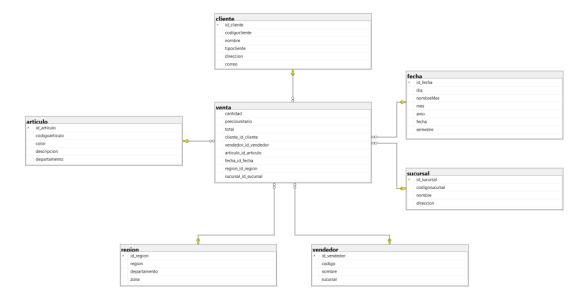
Se utilizo el proceso de ETL que permite extraer, transformar y cargar en algún medio de almacenamiento como una base de datos, data mart o data warehouse. Luego se toda esa información se transformo en un cubo OLAP con sus dimensiones y su tabla de hechos. Para así poder realizar reportes mas adelante.

CARACTERÍSTICAS Y FUNCIONES

Se necesita la información de la compañía para así poder extraer la información, luego transformarla y cargarla. Toda esa información se carga a una base de datos temporal para luego limpiar la data y guardarla en un modelo Estrella. Para su posterior análisis y poder realizar reportes para un mejor entendimiento.

MODELO

El modelo que se utilizo fue el Modelo Estrella que tiene varias dimensiones y una sola tabla de hechos, este modelo no esta normalizado ya que no era un modelo muy extenso, lo que permite ejecutar querys más rápidos además con un solo join es posible relacionar la tabla de hechos y sus dimensiones.



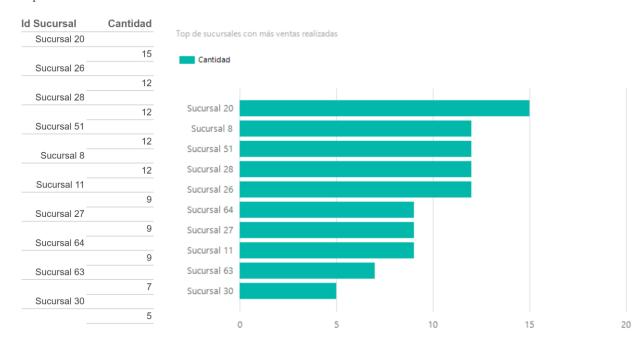
REPORTES - REPORTING SERVICES

REPORTE 1

Top de sucursales con más ventas realizadas (cantidad de unidades vendidas).

Reporte 1

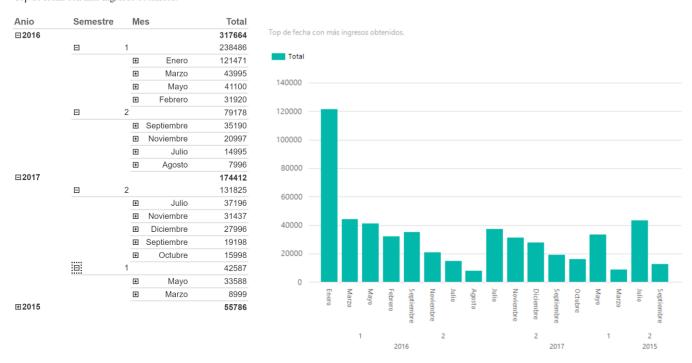
Top de sucursales con más ventas realizadas



Este reporte muestra las primeras 10 sucursales con mas ventas realizadas, como se puede observar están ordenadas de mayor a menor.

Top de fecha (año -> semestre -> mes) con más ingresos obtenidos. Incluir subtotales para cada dimensión. Ordenar descendentemente los subtotales de cada dimensión.

Reporte 2
Top de fecha con más ingresos obtenidos.



Este reporte muestra un top de fechas con mas ingresos obtenidos como se puede observar el año 2016 fue un año muy productivo ya que es el año que más ingresos se obtuvieron y al primer semestre de ese año. También se puede observar que el inicio de ese año fue muy productivo donde se obtuvieron ganancias muy altas.

Top de departamento que más ingreso percibió, clasificados por mes del año, pudiendo navegar año -> mes -> departamento -> artículo. Incluir subtotales por año, mes, departamento y artículo. Ordenar la dimensión año descendentemente según el subtotal.

Reporte 3
Top de departamento que más ingreso percibió

Anio	Mes	5	Depa	artamento A	Articulo	Total																					
□2016						317664	Top de depa	rtament	o que m	ás ingre	so pe	rcibió															
	⊟	Agosto	0			7996	Total																				
			⊟	Muebles		7996	Total																				
				E	∃ Sillón individual Drey extensible	7996	60000 40000																				_
	⊟	Ener				121471	40000																				
			⊟	Muebles		121471																					
				E	∃ Sala 3-2 Andrés	59988	20000							١.								ı.					
				E	∃ Sala 3-2 Clever	10499	0	9	-20 s	- Ta	eu eu	ho	Ą		ē	e /a	ą	2	8	9	Ę.	U.A.	Essau	ų.		Teg	4 ×
				E	∃ Sala esquinera reclinable Karl	5999		idual Drey extensil	Sala 3-2 And	uinera reclinable K	Sofi cama Evon	Salis cama gris Mach	silón individual qua	Sala 3-2 Elleri	rec linable	Sillón gris oscuro Ventu individual Recinable gr	da 3-2 Forsan Nuve	Love seat Ventu	Sala 3-2 Olia	Sala 3-2 Cali	-2 Cori	able Hilton dkbrov	Sala 3-2 Ess	2 €	Reclinabi	-2-1 reclinable Cas	t reclinable Cornel B cama y almacen
					∃ Sofá cama Evonne	44985		illón indlv		Sala esq		Ø	13		Sala Sec	Sillon indik	Ø				vs .	s 3-2 reclin			Sala 3-2	Sala 3-2-1	Love Sea nalcon so
	⊟	Febrer	0			31920		V														38					900
			+	Muebles		31920																					98
	+	Juli	0			14995		Mu																			
	+	Marz	0			43995		Ag		Viuebles Enero		Mu Feb		Mueble Marzo		Muebles Mayo	No	Muel Septie		Mu Dici	Muebl Julio				Oct.		Julio Sep
	+	May	0			41100							201	16									2017				2015
	+	Noviembre	е			20997																					
	±	Septiembre	е			35190																					
⊞2017						174412																					
⊞2015						55786																					

Este reporte ordena descendentemente los años para así visualizar los departamentos que mas ingresos percibieron como se puede observar uno de los departamentos con mas ingresos en el 2016 fue el departamento de muebles.

Top de clientes con más compras realizadas (cantidad de unidades compradas).



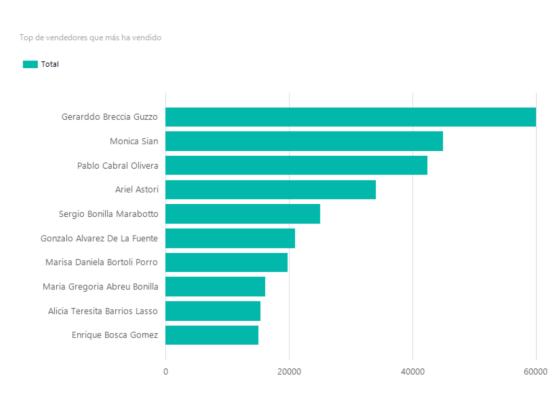
Este reporte muestra el top 10 de los clientes que más compras han realizado en los años del 2015 al 2017 como se puede observar un cliente muy frecuente fue Jose Arturo Bayardi Lozano.

Top de vendedores que más ha vendido en un año que pueda ser seleccionable o enviado como parámetro.

Reporte 5

Top de vendedores que más ha vendido

Total
59988
44985
42419
33996
24990
20997
19797
16110
15393
14995

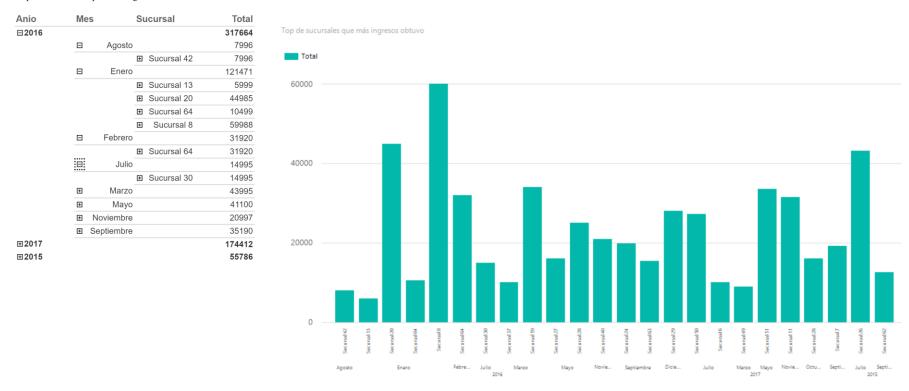


Este es un reporte que muestra el top 10 de vendedores y el total de ventas por anio uno de los vendedores con mas productivos due Gerarddo Brecciana Guzzo.

Top de sucursales (año -> mes) que más ingresos obtuvo, clasificados por mes del año. Incluir subtotales por año, mes y sucursal. Ordenar la dimensión año descendentemente según el subtotal.

Reporte 6

Top de sucursales que más ingresos obtuvo

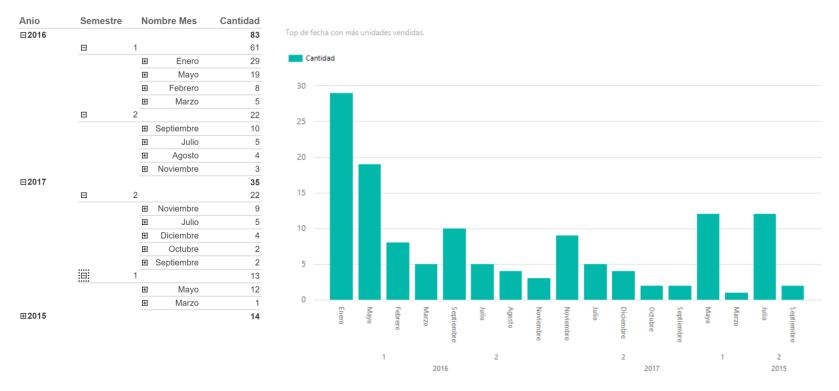


Esta grafica muestra el año que mas ingresos obtuvo por sucursal uno de los años mas productivos fue el 2016 pero en la grafica se puede observar que la sucursal 8 fue una de las mas productivas ya que fue una de las que más vendió en todo el año 2016.

Top de fecha (año -> semestre -> mes) con más unidades vendidas. Incluya subtotales y ordénelos descendentemente.

Reporte 7

Top de fecha con más unidades vendidas.



Esta grafica muestra un top de fechas que mas unidades vendió y como en los reportes anteriores el año 2016 fue el mas productivos y logro vender una cantidad de 83 unidades en todas sus sucursales. también se puede observar que el año menos productivo fue el 2015.

Top de clientes de los cuales se obtuvo mayor ingreso en un año que pueda ser seleccionable o enviado como parámetro.

Reporte 8

Top de clientes de los cuales se obtuvo mayor ingreso

Cliente	Total						
Jose Arturo Bayardi Lozano	67548	Top de clientes de los cuales se obtuvo mayor ingr	eso				
Maria De Los Angeles Camiño Moreno	44985	Total					
Haroldo Antonio Canoniero Marr	33996						
Mirta Graciela Abreu Nuñez	29994						
Ana Carolina Alvez Hourcade	24990	Jose Arturo Bayardi Lozano					
Veronica Maria Alonso Montaño	21594	Maria De Los Angeles Camiño Moreno					
Ernesto Gabriel Beltrame Lemole	20997	Haroldo Antonio Canoniero Marr					
Mario Nelson Barbato Almandos	19797	Mirta Graciela Abreu Nuñez					
Pedro Emilio Buonomo De Leon	16110	Ana Carolina Alvez Hourcade					
Victor Barragan Caraballo	15960	Veronica Maria Alonso Montaño					
		Ernesto Gabriel Beltrame Lemole					
		Mario Nelson Barbato Almandos					
		Pedro Emilio Buonomo De Leon					
		Victor Barragan Caraballo					
			0	20000	40000	60000	80000

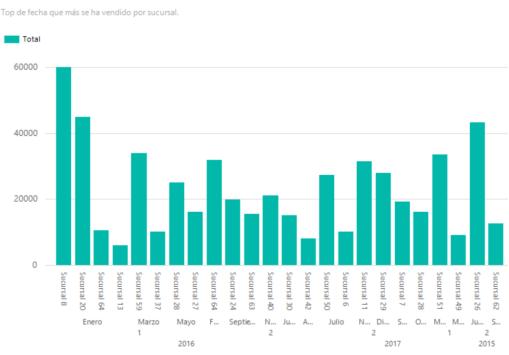
Este reporte muestra los clientes que obtuvieron un mayor ingreso y el que mayor ingreso obtuvo fue Jose Arturo Bayardu Lozano.

Top de fecha (año -> semestre -> mes) que más se ha vendido por sucursal. Incluya subtotales.

Reporte 9

Top de fecha que más se ha vendido por sucursal.

Anio	Semestre	Me	es	Sı	ucursal	Total							
⊟2016						317664	Top de fecha q	ue m	ás se	ha ve	ndido	por	suc
		1				238486							
		⊟	Enero			121471	Total						
				+	Sucursal 8	59988	60000						
				+	Sucursal 20	44985	60000 —						
				+	Sucursal 64	10499							
				+	Sucursal 13	5999							
			Marzo			43995							
				+	Sucursal 59	33996	40000 —						
				+	Sucursal 37	9999							
		⊟	Mayo			41100							
				+	Sucursal 28	24990							
				+	Sucursal 27	16110							
		+	Febrero			31920	20000 —						
	⊟	2				79178							
		+	Septiembre			35190							
		+	Noviembre			20997							
		+	Julio			14995	0 —						
		+	Agosto			7996	-	Sui	Suc	Suc	Su	Su	Su
⊞2017						174412		Sucursal 8	Sucursal 20	Sucursal 64	Sucursal 13	Sucursal 59	Sucursal
⊞2015						55786		8	1 20	2	13	1 59	37
									En	ero			arzo
												1	



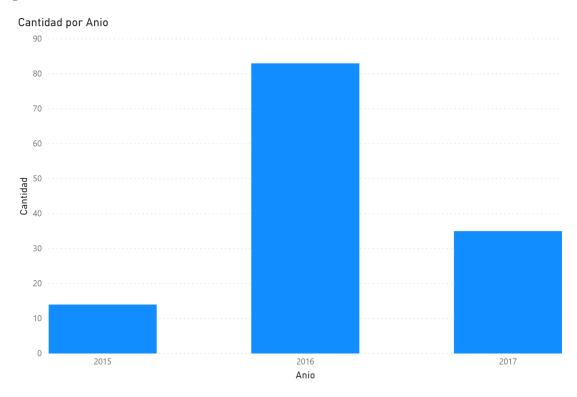
Este reporte muestra las sucursales que mayor ingresos obtuvieron y como se puede observar la sucursal obtuvo mayores ganancias durante el año 2016 en el mes de enero.

REPORTES – POWER BI

REPORTE 1

Unidades vendidas por año, pudiendo navegar año -> semestre -> mes.

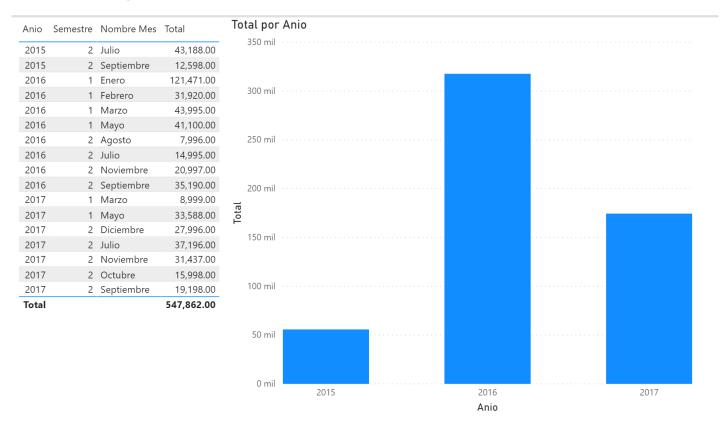
Anio	Semestre	Nombre Mes	Cantidad
2015	2	Julio	12
2015	2	Septiembre	2
2016	1	Enero	29
2016	1	Febrero	8
2016	1	Marzo	5
2016	1	Mayo	19
2016	2	Agosto	4
2016	2	Julio	5
2016	2	Noviembre	3
2016	2	Septiembre	10
2017	1	Marzo	1
2017	1	Mayo	12
2017	2	Diciembre	4
2017	2	Julio	5
2017	2	Noviembre	9
2017	2	Octubre	2
2017	2	Septiembre	2
Total			132



Este reporte muestra las cantidades vendidas por anio, semestre y mes. Se puede observar que en el año 2016 fue el año con mayores unidades vendidas.

REPORTE 2

Ventas por año, pudiendo navegar año -> semestre -> mes.



Este reporte muestra los años con mayor recaudación y se puede observar que el año 2016 fue de mayor recaudación ya que en el reporte anterior se puede observar que fue el <u>anio</u> que mayor cantidad de unidades vendieron.

REPORTE 3

Top de vendedores que más unidades ha vendido.

	Cantidad	Car	tidad por Id Vendedor						
Monica Sian	15				:				
Gerarddo Breccia Guzzo	12		Monica Sian						15
rene Beatriz Bobba Ojeda	12				:				
Maria Elida Cabral Borba	12		Gerarddo Breccia Guzzo					12	
Sergio Bonilla Marabotto	12								
Artigas Alexis Caggiani	9		Irene Beatriz Bobba Ojeda					12	
Maria Gregoria Abreu Bonilla	9		,						
Pablo Cabral Olivera	9		Maria Elida Cabral Borba					12	
Alicia Teresita Barrios Lasso	7								
Enrique Bosca Gomez	5	Jor	Sergio Bonilla Marabotto					12	
Total	102	dec	Sergio Borilla Marabotto					12	
		ld Vendedor	Artigas Alexis Caggiani			9			
			Maria Gregoria Abreu Boni			9			
			Pablo Cabral Olivera			9			
			Alicia Teresita Barrios Lasso		7				
			Enrique Bosca Gomez		5				
				0	5	1	0		

Este reporte muestra el top de vendedores durante el año 2015 y 2017 y el mayor vendedor fue Monica Sian con un total de 15 unidades vendidas durante este lapso de tiempo.