3/4

Bon travail, avec de belles explications et des idées prometteuses ! Néanmoins, une meilleure contextualisation globale dans l'enbsemble des réponses aurait permis d'apprécier plus finement les solutions proposées au contextes des entreprises proposant des parties de jeux de rôle.

SAE 1.04 - CRÉATION D'UNE BASE DE DONNÉES

Livrable Unique – Analyse économique de l'informatisation des données (R1.09)

Document à rendre sur : https://moodle.umontpellier.fr/course/view.php?id=29055 avant le 14/01/2023

rganisation ch	nisia			S5	S6
	Nom		Prénom		
lembre n°1					
1embre n°2					
1embre n°3					
1embre n°4					
1embre n°5					
tc.) procède aii ela peut se fai épondrez de n	nsi à l'informatisati re autant lors de la nanière concise et	nformatique, l'organ on de ses données a création qu'en co t pertinente aux q ard de l'organisation	dans la gestion urs d'activité. Su uestions suivan	quotidienne de ur le plan écond tes, en prenan	son activit omique, voi
ouvait-elle sto	cker et gérer ses do	ntion de sa gestion onnées ? (4 points) atique, il y a quand l			organisatio

Les explications historiques sont intéressantes, néanmoins, il aurait fallu davantage contextualiser dans votre cas plus précisément. Ainsi, on peut s'imaginer une société de JDR qui utilisent le cahier (comme mentionné), mais comment au quotidien ? Quelle types de données sont manipulées et dans quel but ?

•					
I	se importante, ainsi que la formation de tataire de service qui peut être mentior				
climatisation).		, ,			
	lles retombées économi	-	_	ion peut-elle atte	ndre en
•	à l'aide de l'informatiqu	• • •			
•	e ce changement compo	3		ou non-informatio	que des
aonnees n'est pas ne	égligeable sur le plan éc	onomique poui	r Γorganisation.		
			Ok, mais quels types	de coûts opérationnels ?	
Ce n'est pas assez précis. Ce	e que vous dites est juste, mais il faut	clairement voir encore	plus loin que sur les coû	ts opérationnels (traitement	t des achats,
traitement des ventes, traitem	nent des devis et factures, etc.). L'info	rmatisation des donnée	es dans le cas d'une entre	eprise de JDr peut permettr	re de faire des
	es, avec un ciblage marketing plus fort quoi l'informatisation				
	n avantage économique				msation
=	tombées internes, cela p	=	-	-	

un point crucial pour se différencier (expériences immersives)

ique ? (4 poir est possible de	•	velles choses	maintenant.	

RÉFÉRENT DE LA RESSOURCE R1.09 POUR LA SAE 1.04

En cas de questions, merci de vous adresser à Antoine Chollet : antoine.chollet@umontpellier.fr

Oui, néanmoins, dans le cas de parties de JDR, est-ce que toutes ces solutions, certes très louables, ne sont-elles pas discutables? Chatbot, phoning ou outil CRM?

Non pas que cela soit faux, mais l'expérience client se veut davantage dans la première partie de la réponse avec des parties personnalisées. La création d'événement, de concept de VIP ou de guildes / factions, classement peut aussi améliorer ce sentiment d'appartenace à une communauté via une gestion optimisée des données.

Les actions commerciales vont alors découlées de ces différentes innovations commerciales.