



EXAMEN D'ECONOMIE ET ORGANISATION DES ENTREPRISES (BTS 1)

NB. L'épreuve comporte deux parties indépendantes à traiter obligatoirement

PREMIERE PARTIE

14 pts

Document 1 : L'organisation de la production

La nouvelle méthode de gestion de la production dans l'économie camerounaise, sous l'influence des médias, des sociétés de conseil et des économistes, oblige les chefs d'entreprise à réajuster leur politique des stocks. En effet, bon nombre de personnes font la promotion du « STOCK ZÉRO ». Pour les dirigeants du groupe d'entreprise SOTRATOCON. Sarl (Société de Transformation des Tomates en Conserve) ouvert sur l'internationale, il est important de rechercher plutôt l'optimum du stock ce qui suppose une certaine étude à mener. Pour cela, il est nécessaire d'analyser les avantages et les inconvénients relatifs à un stock nul.

En vous servant de ce texte et de vos connaissances répondez aux questions suivantes

1. Définir : La sous-traitance, La franchise, L'agrément, stock zéro (0,5x4 = 2 pts)
2. Quels sont les différents facteurs de production ? (0,5x3 = 1,5 pts)
3. Quels les différents critères de classification des entreprises (0,5x3 = 1,5 pts)
4. Citer les différentes sociétés commerciales (0,5x3 = 1,5 pts)
5. Présenter les structures managériales des entreprises avec illustration (0,5x3 = 1,5 pts)
6. Qu'est ce qui caractérise un marché de concurrence parfaite (0,5x4 = 2 pts)
7. Citer les différentes politiques commerciales (les 4P) (0,5x4 = 2 pts)
8. Citer les 5 "zéros" énoncés en industrie (2 pts)

DEUXIEME PARTIE

6 pts

Document 2. Le lot économique

La consommation prévisionnelle du produit « carte noire » est estimée à 2 250 unités par an. Le coût de passation d'une commande est de 1 800 fcfa. Le coût de possession du stock est de 10% du stock moyen. Le prix unitaire du produit est de 400 fcfa.

1) Calculer le nombre optimal de commandes et déduire le lot économique (2pts)

2) recopier et compléter le tableau ci-dessous (4pts)

Nombre de commandes	Coût de passation	Coût de possession	Coût total
1			
2			
3			
4			
5			
6			

P. Venant-Pascal Feussi