



NEXXCHANGE

Omni-Channel Zahlungsplattform

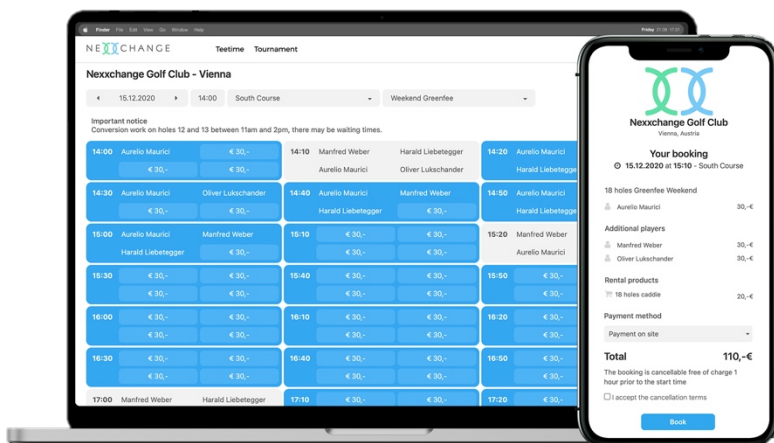
Solutions for golf clubs,
hotels & restaurants

In Zusammenarbeit mit Worldline - einem der größten Acquiring Banken in Europa – bietet Nexxchange eine Omni-Channel Zahlungsplattform an, die eine allumfassende Lösung für Karten- Zahlungsabwicklung ist.

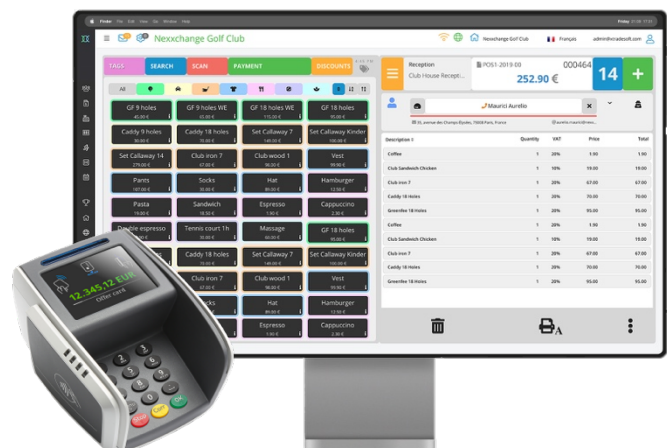
WORAUS BESTEHT NEXXCHANGES OMNI-CHANNEL ZAHLUNGSPLATTFORM?

Omni-Channel = Card Non-Present + Card Present

*Card Non-Present Transaktion:
Online Kartenzahlung*



*Card Present Transaktion:
Physische Kartenzahlung vor Ort*



WARUM OMNI-CHANNEL?

Die Omni-Channel Zahlungsplattform von Nexxchange ist in der von ihnen bereits benutzten (PMS) Software voll integriert! Dadurch werden Transaktionen automatisch Rechnungen zugeordnet und in nur einem Konto zusammengefasst.

Somit können Startzeiten, Mietartikel, Turnieranmeldungen, sonstige Buchungen (z.B. Trainerstunden), etc. auch online bezahlt werden. Vor Ort bieten wir intelligente Terminals an, welche für alle POS Zahlungen (Rezeption, Golf Pro-Shop, Restaurant, etc.) verwendet werden können.

1) Zahlungsbetrag wird automatisch an das Payment Terminal übertragen

Terminal ist nur mehr Pinpad (kein Vertippen!)

2) Buchungsreferenz aus Nexxchange POS wird an Payment übertragen

Mehrere Transaktionen können einer POS Rechnung zugeordnet werden: Split-Rechnungen werden automatisch zusammengefasst, Storno & Refunds können sofort mit der Referenz richtig zugeordnet werden und durch die Zuordnung jeder Transaktion werden Trinkgelder sofort von POS Rechnung gesondert erfasst.

3) Kreditkarten-Abrechnung des Golfclubs wird eingelesen & mit POS Rechnung abgestimmt

Erspart viel Abstimmungszeit in der Buchhaltung (Reconciliation): in Verbindung mit Übergabe der POS Buchungsreferenz lassen sich alle Zahlungen automatisch zuordnen.

4) Nur mehr EIN Acquiring Konto für alle Geschäftsfelder

Mit der Omni-Channel Lösung ist es nun möglich, mit nur einem Geschäftskonto und nur einer Vertragsbeziehung alle Karten Bezahl-Geschäftsfelder – sowohl E-Commerce als auch das klassische Card Present Geschäft – abzubilden.

5) Anzahlungen am Marktplatz, Restzahlung am POS

Mit der Omni-Channel Lösung von Nexxchange können Anzahlungen am Marktplatz und der Restbetrag an der Rezeption (unter der gleichen Referenz!) bezahlt werden.

6) Einmalige Karteneingabe für alle Online Bezahlungen

Mit einer einmal hinterlegten Karte können auch andere Anlagen, die Worldline als Acquiringpartner nutzen, gebucht werden, ohne nochmalige Eingabe der Kreditkartendaten.

7) Kein No-Show Risiko (individuelle Stornobedingungen)

Durch die Online Vorauszahlung der Leistung wird das No-Show Risiko auf den Kunden abgewälzt, der ausdrücklich die vom Golfclub vorgegebenen Stornobedingungen akzeptiert hat. Nur innerhalb der Stornoperiode kann der Kunde ohne Spesenachteil stornieren.

8) Möglichkeit des Verkaufs von nicht-Stornierbaren Greenfees (Advanced Purchasing Rate)

Ein Spieler kann den Gesamtbetrag (ohne Stornierungsmöglichkeit) online bezahlen. Dafür gibt es einen Rabatt (z.B. 10%), aber das No-Show Risiko liegt beim Spieler.

9) Keine Greenfee Vermittlungsgebühren & kein Online Broker Mehrwertsteuerrisiko

Nexxchange stellt sicher, dass am Marktplatz immer der Golfplatz Betreiber als Verkäufer der Dienstleistung auftritt und garantiert, dass die richtige (bzw. keine) MwSt. an den Spieler verrechnet wird. Die Abrechnung der Onlinebezahlung enthält nur die vereinbarte Acquiringgebühr.

10) Selbstbedienungsterminals bei einer nicht besetzten Rezeption (optional)

Durch mehr Onlinebezahlungen wird das Sekretariat von vielen Routinetätigkeiten entlastet. Wenn das Sekretariat nicht besetzt ist, können Spieler vor Ort mit einem Selbstbedienungsterminal Startseiten bestätigen, reservieren, und Greenfees mit Karte bezahlen.





Durch die zusätzliche Anschaffung eines Selbstbedienungsterminals kann das Sekretariat von vielen Routinetätigkeiten entlastet werden

VORTEILE DES SELBSTBEDIENUNGSTERMINALS:

- Self-Check-in: Kundenidentifikation kann mit NFC-Karte für Mitglieder oder mit QR code auf Papier oder Mobiltelefon erfolgen.
- Täglich besetzte Rezeptionszeiten können reduziert werden, wenn Kunden selbständig bezahlen können.
- Alle Reservierungen, die noch nicht bezahlt wurden, können als Käufe am Terminal abgeschlossen werden.
- Zahlungsbetrag wird automatisch auf Terminal übertragen und Kartenbezahlung kann dann kontaktlos oder mit Chip-and-PIN Transaktion erfolgen.
- Belegkopie wird mit dem integrierten Bondrucker (58mm) ausgedruckt.
- A-4 Drucker erlaubt Mitgliedschaftsrechnungen am Terminal zu bezahlen und auszudrucken.
- A-4 Drucker kann auch Scorekarten drucken.
- A-4 Drucker kann auch mit zweiter Papierlade (A-5) für Greenfee Spieler A-5 Backtags ausdrucken, sodass der Marshal diese Backtags überprüfen kann, dass die Startzeiten bezahlt wurden.

Unsere transparente Gebührenstruktur wird folgendermaßen zusammengesetzt:

INTERCHANGE++ GEBÜHR = **INTERCHANGE GEBÜHREN** + **SCHEME GEBÜHREN** + **ACQUIRING GEBÜHREN**
 vom Kartenanbieter vorgegeben von Kartenschemes vorgegeben werden umsatzabhängig beurteilt
 (Ca. 0,30% für EU-Karten) (Ca. 0,12% für EU-Karten) (vom Card Non-Present & Card Present Geschäft)

ACQUIRING GEBÜHREN (für Card Non-Present & Card Present):

Umsatz (pro Jahr)			
Von	Bis	Acquiringgebühr	Transaktionsgebühr
€0	€60.000	1,25%	Card Non-Present ODER Card Present: €0,14 pro Transaktion
€60.001	€125.000	1,00%	
€125.001	€250.000	0,75%	
€250.001	€500.000	0,50%	
€500.001	€1.000.000	0,40%	Card Non-Present & Card Present: €0,10 pro Transaktion
€1.000.001	€2.500.000	0,35%	
€2.500.001		0,30%	
Chargebacks		€30 (pro Chargeback)	
Minimum Interchange++ Gebühr		€0,10 (pro Transaktion)	
Kontoführungsgebühr		AT: €49 (DE: €30) (pro Jahr)	

CARD NON-PRESENT GEBÜHREN:

Einmalige Set-up Gebühr	€179,00
Saferpay Gebühr	€10,55 pro Monat (ab €250.001 Umsatz)

CARD PRESENT GEBÜHREN:

Terminal	Mieten (pro Monat)	Kaufen
cCredit Yomani Touch XR	€ 21,00	€ 440,00
cCredit Yomani Touch XR & Drucker	€ 23,00	€ 499,00
cCredit Yoximo WLAN	€ 21,00	€ 440,00
Servicepacket Basic+ (pro Monat)	-	€ 6,00
Servicepacket Extra (pro Monat)	€ 4,00	€ 10,00
Hostinggebühr (pro Terminal pro Monat)	€ 6,00	
Versandkosten (pro Terminal)	€ 15,00	
SIM-Karte: nur für Yoximo Terminals (optional zusätzlich zu WiFi)	€ 5,00 (pro Monat)	
Stromversorgungskabel (für Yomani Terminals)	€ 36,00 (einmalige Gebühr)	
Patchkabel (3 Meter - für Yomani Terminals)	€ 14,40 (einmalige Gebühr)	
Einmalige Set-up Gebühr (pro Standort)	€ 250,00	
Einmalige Set-up Gebühr (pro Terminal)	€ 60,00	



NOCH FRAGEN?

Kontaktieren Sie uns direkt
per Telefon oder E-Mail!

Sebastian Schwaighofer

Office: +43 1 606 20 70 /75

Website: b2b.nexxchange.com

Email: sebastian.schwaighofer@nexxchange.com

Address: Barichgasse 38/Top 1.14, 1030 Vienna, Austria