

GUÍA PARA LA FORMULACIÓN DEL PROYECTO O EMPRENDIMIENTO

1. Identificación del Contexto y Problema

Describe tu entorno: ¿Cuáles son las características de tu comunidad, sector o industria? (Ejemplo: sector educativo, agrícola, salud, negocios locales, negocio propio, etc.).

Máximo 150 palabras:

Mi proyecto esta basado en la región caribe en la industria de la producción energética, aprovechando la abundancia de radiación solar con la que contamos en la región para la implementación de sistemas de generación fotovoltaicos.

Identifica un problema o necesidad específica: ¿Qué desafío enfrentan las personas, empresas o instituciones en tu contexto? (Ejemplo: Falta de acceso a datos, ciberseguridad limitada, procesos lentos, necesidad de vender tu producto, etc.).

Máximo 100 palabras:

La problemática principal es la falta de información y la falta de oferta de los sistemas fotovoltaicos y sus beneficios, y debido a que la implementación de los mismos necesita de una inversión monetaria inicial muchas veces elevadas muchas personas optan por hacer caso omiso a la información y no analizar los beneficios que estos sistemas conllevan.

Impacto del problema: ¿Cómo afecta este problema a las personas o al sector involucrado?

Máximo 50 palabras:

El pésimo servicio de energía con el que continuamente sufre la región caribe debido a sus elevados precios en comparación al resto del país y la mala gestión de la empresa transportadora de la energía, hacen imprescindible la implementación de sistemas fotovoltaicos.

2. Solución Propuesta

Idea general del proyecto: ¿Qué solución tecnológica puedes ofrecer para resolver este problema? (Ejemplo: Una aplicación, un sistema basado en IA, un modelo de datos).

Máximo 100 palabras:

Nuestra solución es una página web dividida en dos partes principales, la primera es un landing page en el cual se proporcionará al cliente con toda la información a cerca de los sistemas de energía solar, y se hará el uso de una calculadora para realizar un diseño preliminar y una cotización sencilla. En esta paginase proporcionara toda la información de contacto de los asesores para una consulta más personalizada. Y la segunda sección es una tienda en línea orientada a la distribución de todos los equipos y herramientas necesarios para la implementación de dichos sistemas.

Área de conocimiento aplicada: Marca con una (x) las tecnologías que usarás:

- ☐ Inteligencia Artificial
- ☒ Análisis de Datos
- ☐ Ciberseguridad
- ☐ Blockchain
- ☒ Programación
- ☐ Arquitectura en la Nube

3. Detalles de la Solución

Descripción técnica inicial: Explica cómo funcionará tu solución utilizando las tecnologías mencionadas.

(Ejemplo: Una app de diagnóstico médico que emplea IA entrenada en análisis de imágenes).

Máximo 100 palabras:

La calculadora solar tomara como parámetros de entrada el consumo energético promedio mensual de los últimos 6 meses del cliente, y la ciudad en la que se encuentra ubicado, el resultado de esto será un calculo y diseño preliminar del sistema requerido de acuerdo a las especificaciones de ahorro seleccionado ya sea 50%^, 75% o un ahorro del 100%.
La tienda en línea funcionara de la misma forma que el estándar mundial de tiendas en líneas.

Beneficiarios: ¿Quiénes se beneficiarán de tu proyecto? (Ejemplo: estudiantes, agricultores, pequeñas empresas, etc.).

Máximo 50 palabras:

En este proyecto busca brindar un mayor beneficio a personas del común y dueños de pequeñas empresas, y sobre todo personas alocadas en ubicaciones que no cuentan con la provisión del servicio energético.

Innovación: ¿Qué hace que tu idea sea única o diferente de las soluciones existentes?

Máximo 50 palabras:

Muchas de las ideas existentes solo se centran en brindar al cliente la información básica y redirigirlos a los contactos de sus asesores, nuestra propuesta se centra en darle al cliente la mayor cantidad de información para que pueda tomar una decisión fundamentada y segura.

4. Viabilidad y Recursos

Recursos necesarios: ¿Qué herramientas, conocimientos o infraestructura necesitas? (Ejemplo: herramientas de desarrollo en la nube como AWS, datasets específicos, bibliotecas de IA, etc.).

Máximo 200 palabras:

Las herramientas necesarias son principalmente el conocimiento técnico del funcionamiento de los sistemas fotovoltaicos para poder brindar a los clientes información fiable, para la implementación del proyecto será basado en herramientas de desarrollo web en el frontend haciendo el uso de react, en el backend haciendo uso de nodejs, bases de datos no relacionales como mongodb, diseño e implementación de restful API e implementación de servicios en la nube.

Dificultades esperadas: ¿Qué retos podrías enfrentar? (Ejemplo: falta de datos, financiamiento, conocimientos técnicos).

Máximo 50 palabras:
Los dificultades esperadas como en todo desarrollo se espera que sean dificultades técnicas que no pongan en riesgo ni atrasen el desarrollo del proyecto

5. Plan de Implementación

Fases ¿Qué pasos tomarás para validar y desarrollar tu idea, y cómo esta irá evolucionando en el tiempo? (Ejemplo: Investigación de usuarios, prototipos básicos).		Plazos Define tiempos aproximados para cada etapa. (Ejemplo: Investigación - 2 semanas, Desarrollo inicial - 4 semanas).	Indicadores de éxito ¿Cómo sabrás si tu proyecto está funcionando? (Ejemplo: reducción de tiempos, aumento en la eficiencia)
Fase 1: Análisis de requerimientos	Descripción de la fase: Análisis de los requerimientos técnicos de nuestra solución tecnológica	Plazo: 1 semana	Indicador: Aprobación del equipo de trabajo
Fase 2: Diseño	Descripción de la fase: Diseñó guiado por las necesidades de la empresa.	Plazo: 1 semana	Indicador: Aprobación de la empresa
Fase 3: desarrollo	Descripción de la fase: Desarrollo de nuestra solución	Plazo: 4 semanas	Indicador: test de rendimiento
Fase final: Despliegue de la aplicación	Descripción de la fase: despliegue a producción de nuestra solución tecnológica	Plazo: 1 semana	Indicador: Entrega del proyecto

6. Impacto Potencial

Resultados esperados: ¿Qué cambios positivos traerá tu proyecto? (Ejemplo: mejora en la productividad, acceso equitativo a servicios).

Máximo 100 palabras:

El impacto potencial de nuestro proyecto es el incremento en la implementación de sistemas fotovoltaicos en las áreas residenciales y rurales de la región caribe

Escalabilidad: ¿Podría aplicarse en otros contextos similares? Explica cómo.

Máximo 50 palabras:

Si, al tratarse de una tienda virtual se podría realizar dicha solución en un sin numero de sectores.

7. Síntesis

Presenta tu propuesta: Resúmela en un párrafo. (Ejemplo: "Un sistema basado en IA para optimizar la distribución de recursos educativos en zonas rurales").

Máximo 50 palabras:

Una pagina web con una tienda en línea para la venta de equipos y herramientas necesarias para la implementación de sistemas fotovoltaicos en la región caribe.

8. Narrativas para clientes y aliados

Elementos para conversar con clientes y aliados: ¿cómo hablarías sobre tu proyecto con clientes potenciales, posibles aliados y financiadores? Utiliza lo aprendido en el Módulo de Habilidades de Poder.

Actor	Narrativa sobre la innovación	Narrativa sobre el equipo de trabajo
-------	-------------------------------	--------------------------------------

<p>NARRATIVA PARA <u>CLIENTES POTENCIALES</u></p> <p>(SOLUCIÓN)</p>	<p>¿Cuál es el valor agregado de tu solución, por qué es diferente, en qué consiste la innovación?</p> <p><u>Máximo 50 palabras:</u></p> <p>El valor agregado es la expansión del alcance de las empresas de implementación de sistemas fotovoltaicos para alcanzar al mayor número de personas posibles.</p>	<p>¿Cuál es el equipo de trabajo y por qué tienen las habilidades técnicas y organizacionales que busca un cliente?</p> <p><u>Máximo 50 palabras:</u></p> <p>El equipo de trabajo cuenta con una mezcla de ingenieros de sistemas y electrónicos altamente capacitados para la implementación de soluciones digitales</p>
<p>NARRATIVA PARA <u>POSIBLES ALIADOS</u></p> <p>(COLABORACIÓN)</p>	<p>¿Qué clase de colaboración buscamos y para qué en la cadena de valor? ¿Diseño, desarrollo, atención, distribución, comunicación, otras?</p> <p><u>Máximo 50 palabras:</u></p>	<p>¿Por qué conviene a las organizaciones alinear sus procesos? ¿Qué ganarían o perderían? ¿Los lazos comerciales serían en especie o en metálico?</p> <p><u>Máximo 50 palabras:</u></p>
<p>NARRATIVA PARA <u>FINANCIADORES</u></p> <p>(CONFIANZA)</p>	<p>¿Por qué les conviene invertir en la idea, cómo retornará la inversión, qué ganarán y cómo ganarán?</p> <p><u>Máximo 50 palabras:</u></p>	<p>¿Por qué deberían confiar en el equipo de trabajo para la inversión, qué clase de valores los caracterizan?</p> <p><u>Máximo 50 palabras:</u></p>

Guía de Uso de la Plantilla

1. **Inicia con el problema:** Dedicar tiempo a comprender profundamente el contexto y las necesidades.
2. **Usa ejemplos:** Relaciona las ideas con casos concretos que conozcas.
3. **Colabora:** Comparte tu propuesta con compañeros y mentores para obtener retroalimentación.
4. **Itera:** Ajusta tu propuesta a medida que identifiques nuevas oportunidades o desafíos.