

네이버 쇼핑 데이터를 이용한 밀키트 상품 분석 및 제품 기획

∷ 프로젝트 키워드	간편식 밀키트 판매 예측			
∷ 사용 기술	BeautifulSoupElephantSQLLightGBMPythonSeleniumSklearnXGBoost			
※ 진행 상태	Done			
■ 날짜	@2022년 12월 30일 → 2023년 1월 4일			

메인페이지로 이동

목차

- <u>INTRO</u>
 - 。 기획배경
 - 。 프로젝트 목표
 - DATA

- 데이터 수집 및 분석
 - 。 데이터 파이프라 인
 - 데이터 분석 및 모 델학습
- 결론
 - ㅇ 결론
 - 。 한계점 및 개선사 항

• 깃허브 주소(<u>링크</u>)

▼ 프로젝트 개요

• 프로젝트의 배경 및 목표

가구주의 연령이 낮아지고 코로나 19로 인해 외식이 들면서 **간편식 및 밀키트에 대한 수요와 시장규모가 증가**하였습니다. 실제로 식품산업통계정보의 개재되어 있는 보고서에 따르면 2000명을 대상으로 한 온라인 조사 결과 약 80% 이상의 소비자들이 간편식 또는 밀키트를 구매한 경험이 있었습니다.

그리고 1인 가구가 해마다 증가하기 때문에 간편식 또는 밀키트의 소비가 앞으로도 증가할 것이라 판단하였습니다. 그래서 소비자에게 인기있을 것이라 예상되는 밀키트를 기획하고 판매량을 예측하는 것을 프로젝트 목표로 선정하였습니다.

• 프로젝트 진행 과정

- 。 데이터 스크레이핑 후 SQL에 저장
- EDA
- 。 데이터 분석 및 모델링
- 。 결론

• 데이터 분석 결과

네이버를 통해 간편식, 밀키트에 대한 스크레이핑을 진행한 결과, "간식/디저트"와 "구이" 카테고리의 상품들이 다른 카테고리의 상품보다 평균 구매량이 높은 것을 확인할 수 있었습니다. 그 중에서 "구이"카테고리의 순대와 곱창 밀키트가 각각 평균 213, 667건으로 경쟁이 비교적 치열하지 않다고 판단했습니다.

망고플레이트를 통해 수집한 식당 데이터를 통해 사람들에게 많은 관심을 받은 식당을 추출하였습니다. 그 결과로 **농민백암왕순대(순대), 마루심(장어), 브라이리퍼블릭** 푸드(양식), 해목(일식), 폴앤폴리나(베이커리) 등 총 5개의 식당을 선별하였습니다.

위 데이터를 기반으로 **밀키트를 기획할 때, 사람들의 많은 관심을 받은 농민백암왕 순대와 협업을 하면 경쟁력이 있을 것이라 판단하였습니다. 그리고 유명 매장과 협업하였다는 사실을 마케팅 포인트로 강조할 수 있습니다.**

INTRO

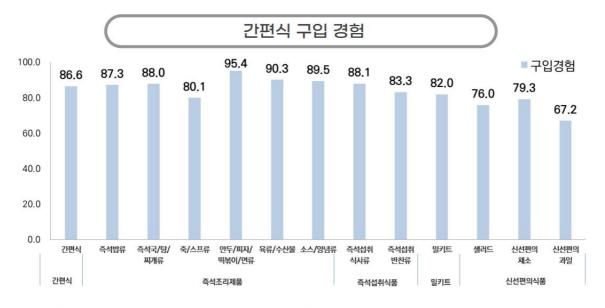
1 기획배경



자료: 유로모니터, Ready Meals in South Korea(2020); aT FIS 식품산업통계정보(2021)에서 재인용 (https://www.atfis.or.kr/)

출처 : 식품산업통계정보

• 식품산업통계정보에 의하면 가구주의 연령이 낮아지고, 코로나19로 인해 외식이 줄어 들면서 **간편식 및 밀키트에 대한 수요와 시장규모가 증가**하고 있습니다.



자료: 2021년 가공식품 소비자 태도조사 심층분석 보고서, 일반소비자(온라인)조사결과(N=2,000)

출처: 식품산업통계정보

- 2,000명을 대상으로 한 온라인 조사결과, 80%이상의 소비자들이 간편식 또는 밀키트를 구매한 경험이 존재합니다.
- 위의 두 그래프를 바탕으로 앞으로도 많은 소비자들이 밀키트를 찾을 것이라 예상하고 **안정적인 매출을 창출할 수 있는 밀키트를 기획하고 판매 예측을 하는 프로젝트**를 기획 했습니다.

🙎 프로젝트 목표

- 소비자들에게 인기가 있을 것이라 예상되는 밀키트를 기획하고 판매를 예측합니다.
 - 시장조사를 통해 현재 소비자에게 인기가 있는 밀키트를 분석합니다.
 - 밀키트 기획을 위해 소비자들이 많이 찾을만한 밀키트를 기획합니다.
 - 시장조사를 통한 분석을 통해 기획한 밀키트가 얼마나 잘 팔릴 것인가 예측합니다.

3 Data



구매 하고자 하는 간편식 제품의 선호 특징

단위: %











구분

건강(영양)에 좋은 제품

원료의 품질과 안전성이 확보된 제품

다양하고 새로운 맛을 낸 제품

소포장. 사용 및 취식·조리 간편화된 제품

가격이 저렴한 제품

합계

간편식

8.3

27.6

38.9

19.1

6.1

100.0

자료: 2021년 가공식품 소비자 태도조사.

출처: 식품산업통계정보





*2|**

2021.4.16. 요즘 웬만한 지역 맛집은 밀키트로 먹어서 좋은데... 먹고나서 플라스틱 때문에 곤...

*86**

2021.5.11. 캠핑 갈 때 파스타밀키트 너무 편해. 재료 씻고 파스타 따로 삶을 필요없이 다 넣고..

* 자료: 트위터, 블로그, 인스타그램, '밀키트'(2021.3.~5.)

출처: 식품산업통계정보

- 간편식 선호 특징에 대한 표를 보면 전체의 38.9%에 해당하는 소비자가 **다양하고 새로** 운 맛을 낸 제품을 선호한다는 것을 확인할 수 있습니다.
- 밀키트 소셜연관어에 대한 표를 보면 소비자들이 **밀키트와 함께 맛집이라는 키워드를** 검색한다는 것을 확인할 수 있습니다.



- 밀키트 기획을 위해 사람들에게 인기가 있는 맛집에 대한 정보를 맛집 추천 사이트인 망고플레이트를 통해 수집했습니다.
- 시장조사를 위해 네이버 쇼핑에서 밀키트로 검색했을 때, 나오는 상품에 대한 정보를 수 집했습니다.

<u>೮처음으로</u>

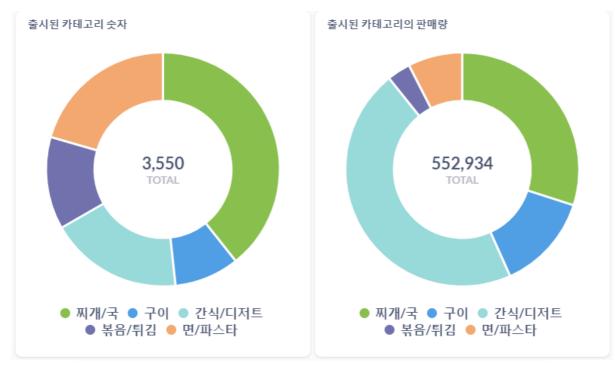
데이터 수집 및 분석

📶 데이터 파이프라인

- 1. 네이버 쇼핑 및 망고플레이트에서 스크레이핑
 - 네이버 쇼핑 : Selenium을 이용한 동적 스크레이핑(3,550개 데이터)
 - 망고플레이트: 정적 스크레이핑(6,000개 데이터)
- 2. PostgreSQL에 데이터 저장
- 3. Pandas를 통한 데이터 가공
- 4. 모델학습과 모델 부호화(pickle)
 - 모델학습 : 결정트리 모델, 랜덤포레스트 모델, XGB 모델, LightGBM 모델 사용
 - 모델학습 데이터 : 네이버 쇼핑을 통해 스크레이핑한 정보
 - 모델 부호화 : LightGBM 모델 사용

🙎 데이터 분석 및 모델학습

💡 시장조사

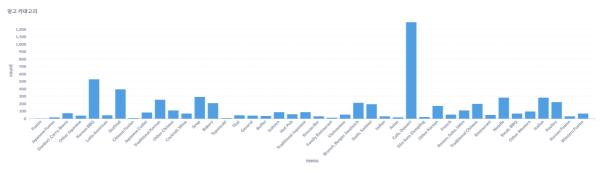


네이버 쇼핑에 등록된 상품 3,550개의 카테고리

• 출시된 밀키트의 카테고리별 상품 수와 판매량을 확인해보면 '간식/디저트'(평균 392건 판매)와 '구이'(평균 234건 판매) 카테고리에서 평균보다 판매량이 많은 것을 확인할 수 있습니다.(전체 평균 156건)



- 카테고리 '간식/디저트'의 경우, 약 84%의 상품이 떡볶이 밀키트를 판매하는 상품으로 시장에 신규 진출을 할 경우, 경쟁이 심할 것으로 예측됩니다.
- 카테고리 '구이'의 경우, 스테이크 밀키트는 경쟁이 치열할 것으로 예측되지만, **곱창과** 순대 밀키트는 상대적으로 경쟁이 심하지 않을 것으로 예상됩니다.



망고플레이트에 등록된 매장(6,000개)

- 주요도시에 위치한 매장을 카테고리별로 나누어보면 카페가 가장 많은 수를 차지하고, 고기집(족발, 보쌈 포함), 해산물, 국밥, 한식 순으로 나열할 수 있습니다.
- 소비자들이 많이 찾아본 순서로 상위 5개의 매장을 나열해보면 농민백암왕순대(순대), 마루심(장어), 브라이리퍼블릭푸드(양식), 해목(일식), 폴앤폴리나(베이커리)가 존재합니다.

💡 판매 예측 모델학습

• 네이버를 통해 수집한 데이터를 통해 진행했습니다.

EDA

- etc column으로 묶여 있던 리뷰 데이터와 판매량 데이터를 분리
- 。 판매량 데이터를 타겟값을 설정
- 결측치의 경우, 배송비, 리뷰가 없는 것을 의미하기 때문에 '0'으로 대체
- 카테고리를 숫자로 Mapping
- 상품명에 사용된 단어 중 약 1% 미만으로 사용된 단어와 의미없는 단어(", '인', '인 분', '밀키트')를 불용어로 처리하고 개별 column로 나누어 저장
- 。 상품명 키워드를 TargetEncoder를 사용하여 인코딩 진행

• 모델학습

- Train, Val, Test 데이터로 데이터를 분리
- 。 결정트리 모델, 랜덤포레스트 모델, XGB 모델, LightGBM 모델 등을 통해 모델학 습

(평가지표: MAE, MSE, RMSE, R2 점수 사용)

- 평가지표의 결과가 가장 잘 나온 모델인 LightGBM 모델을 Pickle을 통해 부호화
- 모델 평가지표

	기준모델(결정트리)	검증 데이터	테스트 데이터
MAE	0.01	0.01	0.01
MSE	0.0	0.0	0.0
RMSE	0.0185	0.02	0.03
R2	-0.01	0.2	0.44

 모델의 평가지표가 다른 모델에 비해 성과가 좋으며, 검증 데이터보다 테스트 데이 터에서 성과가 개선되는 모습을 확인할 수 있었습니다.

<u>७처음으로</u>

결론

1 결론

- 데이터 분석으로 얻은 인사이트를 통해 밀키트를 기획할 때, 곱창 혹은 순대로 인기가 있는 매장(농민백암왕순대)과 협업할 경우, 실패확률을 줄이고 매출을 높일 수 있습니다.
- 밀키트 출시 후에는 특정 지역의 **맛집과 협업하였다는 것을 강조하여 마케팅**한다면 SNS상에서 많은 사람들에게 관심을 끌 수 있습니다.
 - 추가적으로 밀키트 소비 시, 발생하는 플라스틱으로 인한 환경 오염이 걱정인 사람들을 위해 친환경 포장재를 사용할 것을 고려할 수 있습니다.

🔟 한계점 및 개선사항

💡 긍정적인 점

- 평점이 높고, 사람들이 관심을 가지고 있는 식당을 선정하여 밀키트를 기획함으로써 실제로 제품을 출시할 때에 성공확률을 높일 수 있습니다.
- 성장하는 밀키트 시장에서 경쟁이 비교적 심하지 않은 제품군을 발견하여 시장에서 경쟁력을 가질 수 있습니다.
- 코드를 수정하면 특정 상품(밀키트)이 아닌 다른 상품에도 적용할 수 있습니다.

💡 한계점

- 네이버 스크레이핑 과정에서 보다 세세한 정보(식재료, 밀키트 용량, 식품 세부 정보 등)를 수집하지 못해 ML모델이 단순합니다.
- 통계적 검정을 하지 않아 '구이 카테고리의 밀키트가 경쟁력이 심하지 않을 것이다'라는 가설에 대한 신뢰수준을 알 수 없습니다.

💡 개선사항

- 다양한 특성을 추가하고, 하이퍼 파라미터를 튜닝한다면 보다 정확한 판매 예측이 가능합니다.
- 밀키트 상품 카테고리의 경쟁력을 확인할 수 있는 통계적 검정을 통해 가설에 대한 신뢰성을 높일 수 있습니다.

<u>೮처음으로</u>