



## Decálogo para la Evaluación del Desempeño 2016

- 1. No es un trámite.
- 2. Es válido si se produce un diálogo constructivo entre evaluador y evaluado sobre el desempeño del profesional en un periodo.
- 3. No es una conversación sobre un hito puntual. Se analizan los meses anteriores y se enfoca el futuro. No sirve si sólo hablamos de lo que va bien.
- 4. Tiene que ser coherente con otras decisiones vinculadas al futuro del profesional (cambios, formación, propuestas, etc.)
- 5. Se basa en evidencias de la aCtitud, aPtitud y desempeño del profesional.
- 6. Si no hay dos profesionales ni dos años idénticos, no habrá dos evaluaciones iguales.
- 7. Evaluador, para dar coherencia y objetividad, prepara el antes, el durante y el después de la evaluación.
- 8. Evaluado, la evaluación es cosa de dos, ¡prepáratela!
- 9. Mantén actualizado el árbol de dependencias, roles de tu equipo, etc. Aprovecha el momento de la evaluación para comunicar cambios.
- 10. Después de cada evaluación piensa: ¿ha sido objetiva, coherente, con calidad, aporta valor añadido?

## Competencias y roles





## MODELO DE FORMATO PARA EVALUACIÓN DEL DESEMPEÑO

PROGRESS	🖺 Evaluaciones 🕶 😤 Equipo 🕶 👶	Roles <b>→ ©</b> Administra	ación <del>v</del>			Ibermática
	Evaluador		Evaluación		Las	sesión caducará en 60 min.
	Evaluadoi			Cierre		
			Apertura	Cleffe		
	Evaluada		Del			
			Rol			
			C.R.			
	Analiza a continuacion los siguientes aspectos	del desempeño profesio A mejorar	nal. Suficiente	Bueno	Alto	
	A) Atención al cliente interno/externo		0	0	0	
	B) Plazo de respuesta	0	0	0	0	
	C) Calidad de respuesta     D) Respuesta ante situaciones difíciles		•	0	0	
	E) Valoración de indicadores de su actividad			0	0	
	Si lo consideras oportuno identifica aspectos a	resaltar, bien por tratars	e de desempeño destacac	do o bien porque deben sei	mejorados.	
	Evalúa de modo general el desempeño del em	nnlaado en las siguientes	hahilidades v valores corn	oorativos		
	Habilidades	ipicado en las siguientes	nabilidades y valores corp	orativos.		
	Habilidades	A mojorar	Cuficiente	Ruono	Alto	
	A) Orientación al cliente	A mejorar	Suficiente	Bueno	Alto	
	B) Orientación a resultados					
	C) Comunicación		0			
	D) Compromiso	0	0	0	0	
	Habilidades	_				
		A mejorar	Suficiente	Bueno	Alto	
	A) Cooperación	0	0	0	0	
	B) Iniciativa C) Perseverancia		•	0	0	
	C) T CISCVCI allicia					
	4. Intereses de carrera. (Seleccionar una opción)	)				
	A) Seguir la línea actual					
	B) Refuerzo del rol actual					
	C) Otros intereses profesionales (especificar)					
	5. Necesidades de Formación en su puesto actua	al (señalar sólo en caso o	de que sea necesario, espe	ecificando contenidos)		
	Ofimática					
	Nuevas tecnologías (Hardware, Software)					
	Atención al cliente					
	Comunicación efectiva / presentaciones					
	Venta de ideas Conocimientos específicos	0				
		J				
	Las propuestas que se incluyen en esta sección	se tendrán en cuenta par	a confeccionar el próximo	plan de formación "Aquí fe	echa (ejemplo 10/11)"	
	Campo de empleado. Autoevaluación con dato	os v anotaciones concreta	as.			
		,				
	El evaluador			La ev	aluada	