Retail E-commerce

Doradca Klienta

Junior Full-Stack Developer

SZYMON KRASNODĘBSKI

# KONTAKT

szymon.natalian.krasnodebski@gmail.com

536 579 591

 Warszawa

[LinkedIn](https://www.linkedin.com/in/szymon-krasnod%C4%99bski/)

 [Strona Internetowa](https://cv-szymon-krasnodebski.onrender.com/)

# EDUKACJA

Student na wydziale Cybernetyki w WAT na kierunku Informatyka

Wykształcenie techniczne: Eksploatacja Portów i Terminali

# UMIEJĘTNOŚCI

Programowanie i umiejętności informatyczne: Python, JavaScript, Node.js, Express.js, React, React Native, TypeScript, HTML, CSS, MySQL, Excel

Umiejętność stosowania specjalistycznych API i narzędzi informatycznych w celu efektywnej automatyzacji procesów w biznesie

Doświadczenie w tworzeniu: responsywnych interfejsów użytkownika, UX/UI Design, aplikacji mobilnych w React Native, aplikacji webowych, integracji z bazami danych MySQL

Obsługa narzędzi i platform do efektywnej pracy w sektorze E-commerce: Shopify, WordPress, BaseLinker, Ebay, Allegro, OLX, Empik, Stripe, PayPal, Tidio, Formspree, OpenAI

Nawiązywanie kontaktu z klientem, pozyskiwanie nowych klientów oraz tworzenie bazy klientów

Obsługa kasy i terminalu płatniczego

Język angielski – poziom rozszerzony maturalny (B2+); Matura pisemna 82%, ustna 93%

Prawo jazdy kat. B

# 

# DOŚWIADCZENIE

## Własna działalność

BidLit Szymon Krasnodębski

Lipiec 2020 – Czerwiec 2023 / Rybnik

Sprzedaż internetowa, detaliczna odzieży i akcesoriów

Łącznie ponad 700 pozytywnych ocen na takich platformach jak:

 [Vinted](https://www.vinted.pl/member/90985178-bidlit)  [Grailed](https://www.grailed.com/BidLit)  [OLX](https://www.olx.pl/oferty/user/H6WHx/)  [Allegro](https://allegrolokalnie.pl/uzytkownik/BidLit)  [Ebay](https://www.ebay.pl/usr/bidlit)  [Vestiaire Collective](https://www.vestiairecollective.com/members/profile-17490614.shtml#sell)

Tworzenie i prowadzenie własnej strony internetowej

Zarządzanie stanami magazynowymi

Międzynarodowa wysyłka towarów

Stały kontakt z klientem w języku polskim i angielskim

Zarządzanie i optymalizacja wydajnością pracy

Sprowadzanie/Importowanie towarów z zagranicy

Nawiązywanie relacji z dostawcami

Dbanie o estetykę ogłoszeń i sprzedawanych produktów

Rozwój działalności, otwartość na nowe propozycje i rozwiązania

## Sprzedawca / Doradca klienta

CARRY Sp. z o.o.

Czerwiec 2023 – Październik 2023 / Gliwice

Obsługa klienta

Dbanie o wygląd i estetykę salonu

Przyjmowanie dostaw i wysyłka zwrotów

Aktualizowanie danych statystycznych w OpenOffice Calc

Praca w grupie

Współpraca z działem VM

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (RODO).