



<=Date()

高校算法大赛

到底对不队

freeze()

2017-07-06

Vour

time





赛题详情

比赛场景

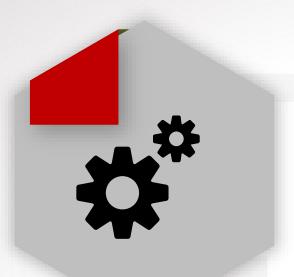
预测 目标

评价 指标

以移动App广告为研究对象,给定广告、用户和上下文信息

预测App广告点击后 被<mark>激活</mark>的概率 对数损失函数





解题思路

- 业务分析
- 特征工程
- 模型改进
- 模型融合





业务分析

击点



是否下载?

下载

激活

是否激活?

主观因素

是否习惯/活跃下载 偏好下载哪类APP 已经下载过哪些APP

用户与广告的交互

客观因素

iOS非WiFi下载限制 更换设备后再下载 广告内生转化率

交叉,时间相关,转化特征

激活统计策略

广告主较长上报时间 连续点击统计策略

清洗数据,连续点击特征





基础特征

交互特征

转化特征

冷启动特征

交叉特征

- APP平台
- APP一级类别
- APP类别
- 广告站点ID

- 广告位类别
- 联网方式
- 服务商
- • • • •





基础特征

交互特征

转化特征

冷启动特征

交叉特征

- 十分钟内是否连续点击
- 前四次点击的转化序列
- 用户在install表中下载 此类别APP次数

- 用户当天第几次点击当前APP
- 用户是否下载过当前APP
- 用户距上次下载此APP的时间
- • • • •





基础特征

交互特征

转化特征

冷启动特征

交叉特征

- APP ID 转化率
- · APP类别转化率
- 广告主转化率
- 推广计划转化率

- 广告位转化率
- 广告位类别转化率
- 广告转化率
- • • •





基础特征

交互特征

转化特征

冷启动特征

交叉特征

- 用户是否第一天出现
- 广告主是否第一天出现
- APP是否第一天出现

- 广告位是否第一天出现
- 广告是否第一天出现
- • • • •





基础特征

交互特征

转化特征

冷启动特征

交叉特征

- APP-用户婚否
- APP-用户教育程度
- APP-用户性别

- APP-联网方式
- APP-运营商
- • • • •





基础特征

交互特征

转化特征

冷启动特征

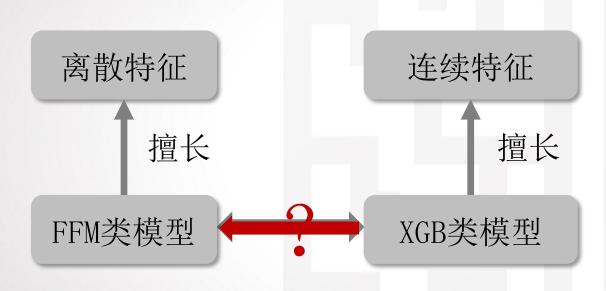
交叉特征

- 用户当天点击次数
- 距离用户上一次点击时间
- 距离用户下一次点击时间

- 用户是否更换运营商
- 用户是否更换APP平台
- • • • •

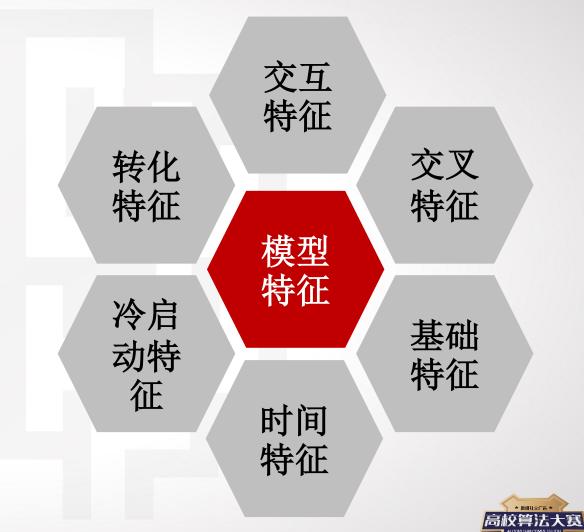






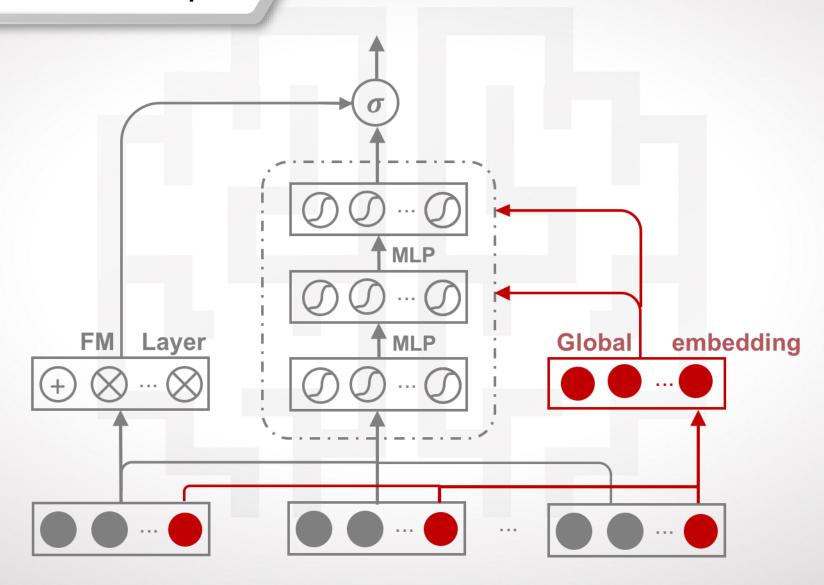
叶子节点类别

FFM+XGB叶子节点特征 = Top10





模型改进-DeepFM







模型多

样性

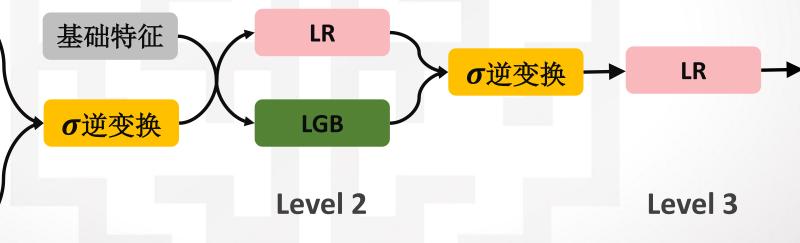
架构包

容性

XGB

LGB-3

Level 1



数据多 样性

特征多 样性

深入理 解模型





困难挑战

模型效果疲软・

原因:模型架构存在缺陷、模型单一

- 改进DeepFM模型使更加适应场景
- 尝试不同性质的模型,增加多样性

树模型线上线下不一致●

原因:信息泄露,过拟合严重

- 删除垃圾特征
- 对转化率特征进行平滑修正
- 调整模型参数,克服过拟合





03 ITEM

02

特征表现力差

原因:缺乏对业务的理解和思考

- 梳理业务流程, 环环必究
- 挖掘强特征

迭代速度太慢

原因:实现缺乏并行化,代码耦合性强

- 重构代码
- 实现特征"热插拔"





Top30

历史成绩



- +连续点击特征
- +点击次序特征

Top1

Top1



特征"热插拔"

Top2 决赛后期

12个模型

3层融合

决赛中期

- +LGB叶子特征

+冷启动特征

Top4

可收算法大赛

初赛前期

基础特征





团队故事





翻身当广告主

注册腾讯广告推广账户 真正化身广告主 深入业务流程走一遭





高效圆桌会议

高效开会解决问题
Trello团队进程管理
随时微信QQ探讨





站在巨人肩膀上

研究DeepFM算法论文 研究Kaggle、有道、京 东等算法比赛经验分享







总结展望

深入探索业务逻辑





人工特征+模型特征

改进现有模型





多模型有效融合

腾讯社交广告好不好



就看算法到底对不队







<=Date()

