**5. Документооборот продаж**

5.1 Зарегистрируем типовое соглашение с клиентом

Наименование – типовое правило продаж

Статус – Действует

Операция – реализация клиенту

Продажа облагается НДС, цена включает НДС.

Склад – основной.

Расчеты в рублях, оплата в рублях

5.2 Зарегистрируем индивидуальное соглашение с клиентом

Наименование – Продажа техники

Клиент – Магазин «Техника»

Типовое соглашение – типовые правила продаж

Статус – Действует

Операция – реализация клиенту

Продажа облагается НДС, цена включает НДС

Вид цен - розничная

Склад – основной.

Расчеты в рублях, оплата в рублях

5.3 Зарегистрируем 19.07.18 г. коммерческое предложение клиенту – Магазин «Техника» по розничным ценам:

|  |  |
| --- | --- |
| Наименование | Кол. |
| Комбайн кухонный BINATONE FP 67 | 5 шт. |
| Чайник BINATONE AEJ-1001, 2,2л | 5 шт. |

5.4 На основании коммерческого предложения оформим заказ клиента Магазин «Техника» 20.07.18 г. Дата отгрузки – 27.07.18 г.

5.5 Введем оплату от покупателя 20.07.18 г. в кассу предприятия (На основании «Заказа покупателя» введем документ «Приходный кассовый ордер»).

5.6 Оформим реализацию товаров 21.07.18 г. магазину «Техника» по заказу от 20.07.18 г. (На основании документа «Заказ покупателя» введем документ «Реализация товаров и услуг»). Выставим счет-фактуру покупателю.

5.7 Оформим возврат от магазина «Техника» 21.07.18 г. на основной склад Чайника BINATONE в количестве 1 шт. (Документ удобно вводить на основании документа «Реализация товаров и услуг»).

5.8 Сформируем отчеты по продажам: «Валовая прибыль предприятия», «Валовая прибыль по партнерам», «Сравнительный анализ показателей работы менеджеров», «Ведомость расчетов с партнерами».