УТВЕРЖДАЮ

| заведу | иминий | кафе | лрой |
|--------|-----------------------------|------|------|
| очьсд | у 1 О ш ду 1 у 1 | Naqo | дрои |

наименование обеспечивающей кафедры () подпись, расшифровка подписи . .20

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА

1. Шифр и наименование специальности/направления:

080102 (060600) Мировая экономика

- **2. Уровень образования:** Высшее профессиональное образование (специалист)
- 3. Форма обучения: Очная
- 4. Код и наименование дисциплины (в соответствии с Учебным планом):

ОПД.Ф.01.1 Иностранный (английский) язык (профессиональный)

5. Кафедра, отвечающая за дисциплину:

Кафедра английского языка в профессиональной международной деятельности

6. Составитель (составители) программы

ФИО Баутина Ирина Владимировна

Ученая

степень

Ученое

звание

E-Mail

Факультет РГФ

Кафедра Кафедра английского языка в

профессиональной международной

деятельности

ФИО Гиевская Светлана Владимировна

Ученая степень Ученое звание E-Mail

Факультет РГФ

Кафедра Кафедра английского языка в

профессиональной международной

деятельности

ФИО Наролина Юлия Владимировна

Ученая степень Ученое звание E-Mail

Факультет РГФ

Кафедра Кафедра английского языка в

профессиональной международной

деятельности

ФИО Павловская Галина Андреевна

Ученая степень Ученое звание

E-Mail <u>Galapavlovskaya@mail.ru</u>

Факультет РГФ

Кафедра Кафедра английского языка в

профессиональной международной

деятельности

ФИО Постникова Ольга Анатольевна

Ученая степень Ученое звание E-Mail

Факультет РГФ

Кафедра Кафедра английского языка в

профессиональной международной

деятельности

ФИО Яковлева Оксана Юрьевна

Ученая степень Ученое звание E-Mail

Факультет РГФ

Кафедра Кафедра английского языка в

профессиональной международной

деятельности

7. Кем рекомендована НМС факультета РГФ

Полное наименование рекомендующей структуры

научно-методическим советом факультета РГФ

Дата: 16.06.09 **Номер протокола о** 6 **рекомендации:**

8. Учебный год: 2009/2010 **Семестр:** 3,4,5,6,7,8,9

9. Количество часов, отводимых на изучение дисциплины, в соответствии с планом учебного процесса:

Аудиторные занятия 682, в том числе

лекции

практические

лабораторные 682

Самостоятельная 212

работа

Всего часов 894

10. Количество контрольных работ, предусмотренных Учебным планом - 0

11. Формы итогового контроля

Зачеты -3,4,6,7семестр

Экзамены -5,8,9 **семестр**

Курсовая работа -

(зачет, экзамен, курсовая работа)

12. Поисковый образ (до 30 ключевых слов и сочетаний, разделяемых точкой с запятой):

английский язык; грамматика; презентация; инфинитив; страдательный залог; придаточное предложение; сослагательное наклонение.

13. Цели и задачи изучения дисциплины:

Настоящая программа предназначена для студентов 3-5 курсов отделения «Мировая экономика» факультета Международных отношений ВГУ, изучающих английский язык как основной иностранный и имеющих довузовскую подготовку по английскому языку. Общая цель обучения английскому языку в

иностранного факультете качестве ОСНОВНОГО на отношений ВГУ международных является комплексной себя включает практическую (формирование коммуникативной компетенции), образовательную воспитательную цели. Обучение английскому языку подчинено общей задаче подготовки специалиста в области мировой экономики и предусматривает формирование у студентов умений, необходимых КОММУНИКАТИВНЫХ RΛД конкретных видов профессиональной речевой деятельности, определяемых квалификационной характеристикой выпускника факультета:

- квалифицированной деятельности в различных областях экономических наук и различных сферах внешнеэкономической деятельности;
- совместной деятельности в различных сферах и ситуациях делового партнерства и внешнеэкономического сотрудничества;
- практической работе по поддержанию контактов с иностранными коллегами в устной и письменной форме;
- информационно-аналитической работе с различными источниками информации на английском языке (пресса, радио и телевидение, документы, специальная и справочная литература);
- переводческой работе в устной и письменной форме, в том числе переводу деловых писем и документов.

Образовательные и воспитательные цели реализуются и параллельно с развитием коммуникативной постепенно компетенции в течение всего курса обучения английскому языку. Это обеспечивает повышение уровня общей культуры студентов, расширяет ИΧ кругозор И дает возможность специалистам достойно представлять свою страну, участвуя в осуществлении межкультурных, научных и деловых связей и с уважением относиться к культурным и духовным ценностям других стран и народов.

<u>Развитие коммуникативной компетенции</u> осуществляется путём формирования у студентов речевых умений говорения, чтения,

аудирования, письма и перевода. Выпускник факультета международных отношений должен уметь:

- вести беседу на английском языке. Участвовать в дискуссии, выступать публично по темам в рамках экономической, профессиональной и социально-культурной сфер общения;
- воспринимать и обрабатывать в соответствии с поставленной целью различную информацию (на английском языке), полученную из печатных, аудиовизуальных, аудитивных источников в рамках экономической, профессиональной и социально-культурной сфер общения;
- выполнять письменный перевод документов и писем с английского языка на русский и с русского на английский в рамках профессиональной сферы общения;
- выполнять устный перевод письменных и звучащих текстов с английского языка на русский и с русского языка на английский в рамках экономической и профессиональной сфер общения;
- выполнять последовательный двусторонний перевод на среднем уровне ответственности в рамках экономической и профессиональной сфер общения; уметь вести запись при переводе беседы;
- аннотировать и реферировать на русском языке англоязычные печатные и аудитивные материалы в рамках экономической и профессиональной сфер общения.

В процессе обучения английскому языку студенты овладевают умением постоянно совершенствовать получаемые языковые знания, вырабатывают навыки пользования справочной литературой на английском языке (толковыми и другими словарями, справочниками, энциклопедиями).

Формированию умений говорения, чтения, аудирования, письма, перевода уделяется разное внимание в зависимости от этапа обучения. При этом сохраняется комплексный подход к формированию у студентов коммуникативных умений, а обучение речевой деятельности рассматривается как единый

взаимосвязанный процесс, позволяющий активизировать общие и специфические речевые навыки и умения.

Коммуникативные задачи предъявляются к студентам в разных сферах общения, что определяется промежуточными задачами курса и спецификой преподаваемого аспекта, однако общая ориентация прослеживается на протяжении всех этапов обучения.

Организация учебного процесса призвана способствовать формированию у студентов гуманистического мировоззрения, интернационализма И патриотизма. Эти задачи осуществляются, образом, отбором учебных главным материалов соответствующего содержания И целенаправленной работой по этим материалам. В процессе обучения студенты овладевают умением вести беседу и выступать с докладами по основным проблемам в различных областях ЭКОНОМИКИ, сферах внешнеэкономической деятельности, ситуациях делового партнерства, передавать на английском языке содержание деловых документов и других экономической направленности, овладевают материалов языком специальности.

14. Требования к уровню освоения содержания дисциплины

Для выполнения профессиональной деятельности выпускник должен обладать следующими умениями и навыками по иностранному языку:

ОБЩИЕ КОММУНИКАТИВНЫЕ УМЕНИЯ

Говорение и аудирование

- умение выступать публично (с докладами, лекциями, сообщениями) на профессиональные темы;

- умение вести официально-деловые переговоры;
- умение вести беседу на профессиональные темы;
- умение вести беседу по телефону.

Базовые умения:

- умение понимать речь собеседников (на уровне фактической информации, имплицитного смысла и общей позиции говорящего);
- умение формулировать вопросы (узловые, инициативные, контрвопросы);
- умение ясно, логично, аргументировано выражать свои мысли;
- умение стимулировать собеседника к высказыванию;
- умение правильно пользоваться речевым этикетом;
- умение учитывать особенности национальной культуры собеседника.

Чтение и письмо

- умение читать оригинальную литературу по специальности с целью извлечения заданного типа информации;
- умение использовать все виды чтения (просмотровое, поисковое, ознакомительное, изучающее) для извлечения профессионально значимой информации из прессы;
- умение вести деловую переписку;
- умение писать неофициальные письма;
- УМЕНИЕ СОСТАВЛЯТЬ ПЛАНЫ, ТЕЗИСЫ, ПАМЯТНЫЕ ЗАПИСКИ, РЕЗЮМЕ.

Базовые умения:

- умение выделить главное;

- умение ясно, логично и аргументировано выразить свою мысль в письменной форме;
- умение пользоваться словарём.

СПЕЦИАЛЬНЫЕ (ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ) КОММУНИКАТИВНЫЕ УМЕНИЯ

Информационно-аналитическая работа

- умение извлекать и обрабатывать информацию из печатных, аудиовизуальных и аудитивных источников в соответствии с поставленной целью:
- умение реферировать специальную литературу;
- умение делать тематический обзор по материалам иностранной прессы, радио, телевидения и интернета.

Объем дисциплины и виды учебной работы Общая трудоемкость дисциплины составляет

зачетных единиц часов (подставляется из учебного плана).

В часах по неделям

| Вид учебной работы | Всего | | | Ce | мес | тры | | |
|-------------------------------|-------|-----|----|-----|-----|-----|-----|-----|
| вид учесной рассты | часов | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 |
| Общая трудоемкость дисциплины | 894 | 106 | 98 | 138 | 80 | 120 | 166 | 186 |
| Аудиторные занятия | 682 | 72 | 68 | 108 | 56 | 90 | 136 | 152 |
| Лекции | | | | | | | | |
| Практические | | | | | | | | |
| занятия | | | | | | | | |
| Лабораторные занятия | 682 | 72 | 68 | 108 | 56 | 90 | 136 | 152 |
| Самостоятельная работа | 212 | 34 | 30 | 30 | 24 | 30 | 30 | 34 |
| В том числе: | | • | | | • | | | • |
| Курсовая | | | | | | | | |
| Реферат | | | | | | | | |
| И (или) другие виды | | | | | | | | |
| самостоятельной | | | | | | | | |
| работы | | | | | | | | |
| Виды промежуточного контроля: | | | | | | | | |
| Контрольная работа | | | | | | | | |
| Зачет | | 15 | 15 | | 15 | 15 | | |
| Экзамен | | | | 23 | | | 23 | 23 |

Содержание дисциплины

Разделы дисциплин и виды занятий

| Nº | Раздел дисциплины | Лекции | Практические занятия (семинары) | Лабораторные занятия |
|----|---|--------|---------------------------------------|-------------------------|
| 1 | Деловое общение | | | 12 |
| 2 | Международный маркетинг | | | 12 |
| 3 | Налаживание деловых отношений | | | 16 |
| 4 | Успешный бизнес | | | 14 |
| 5 | Удовлетворенность работой | | | 18 |
| 6 | Риск. Виды риска | | | 18 |
| 7 | Электронная коммерция | | | 12 |
| 8 | Работа в команде | | | 14 |
| 9 | Сбор средств | | | 10 |
| 10 | Работа с потребителями | | | 14 |
| 11 | Кризисное регулирование | | | 26 |
| | Презентация. Как подготовить презентацию? Традиционная структура англо- | | | |

| | | 1 | ı | T |
|----|------------------|---|---|----|
| | американского | | | |
| | стандарта | | | |
| | презентации | | | |
| 12 | Стили управления | | | 28 |
| | | | | |
| | Презентация. | | | |
| | Стратегии | | | |
| | взаимодействия | | | |
| | этапе вопросов. | | | |
| | Наглядный | | | |
| | материал | | | |
| | презентации | | | |
| 13 | Поглощения и | | | 26 |
| | слияния компаний | | | |
| | Презентация. | | | |
| | Типология | | | |
| | презентаций. | | | |
| | Невербальное | | | |
| | поведение в | | | |
| | процессе | | | |
| | проведения | | | |
| | презентации | | | |
| | презеппации | | | |
| 14 | Будущее бизнеса | | | 28 |
| | Презентация. | | | |
| | Типичные | | | |
| | социокультурные | | | |
| | ошибки | | | |
| | русскоязычных | | | |
| | презентующих | | | |
| 15 | Успешная | | | 14 |
| | презентация в | | | |
| | разных языковых | | | |
| | культурах | | | |
| | , | | | |

| 16 | Повышение | 14 |
|----|--------------------------|----|
| | квалификации | |
| 17 | Пачати за пата | 14 |
| 17 | Партнерство | 14 |
| 18 | Энергетические | 14 |
| | ресурсы | |
| 19 | Проблемы | 18 |
| | трудоустройства | |
| 20 | Бизнес этика | 18 |
| 20 | DUSHEC SIVIKO | 10 |
| 21 | Банки и финансы | 18 |
| 22 | Консультирование | 18 |
| | компаний | |
| 23 | Стратегия | 18 |
| | КОМПАНИИ | |
| 24 | 2 A OKTO OLILI OR | 44 |
| 24 | Электронная коммерция | 44 |
| | · | |
| 25 | Новые виды бизнеса | 46 |
| 26 | Реализация | 46 |
| | проектов | |
| 27 | Международные | 38 |
| | экономические | |
| | организации | |
| 28 | Видеокурс: | 12 |
| | Финансовые рынки | |
| | Америки и Европы. | |
| 29 | Глобализация и | 38 |
| 27 | регионализм в | 30 |
| | экономике | |
| | | |
| 30 | Видеокурс: | 12 |
| | Актуальные | |

| | проблемы | | |
|----|-------------------|--|----|
| | мирового рынка. | | |
| | Глобализация и | | |
| | интеграция | | |
| 31 | Россия в системе | | 38 |
| | мировой | | |
| | ЭКОНОМИКИ | | |
| 32 | Видеокурс: Россия | | 14 |
| | в системе мировой | | |
| | ЭКОНОМИКИ | | |
| | | | |

Учебно-методическая карта дисциплины

Лекционные занятия:

| № те мы | Содержание разделов дисциплины | Ссылки на литературу для обязательн ого изучения | Ссылки на литературу для самостоятел ьной работы | Форма текуще го контро ля |
|----------------------|--------------------------------------|--|--|---------------------------------------|
| | | | | |

Практические занятия:

| № те мы | № заня тия | Содержание практического занятия | Ссылки на литературу для обязательн ого изучения | Ссылки на литературу для самостоятел ьной работы | Форма текуще го контро ля |
|----------------------|-------------------------|--|--|--|---------------------------------------|
| | | | | | |

2 год обучения

3 семестр

Лабораторные занятия:

| Nº | Nº | Содержание | Ссылки на | Ссылки на | Форма |
|----|------|---------------|------------|------------|--------|
| те | заня | практического | литературу | литературу | текуще |
| МЫ | тия | занятия | для | для | го |

| | | | обязательн ого изучения | самостоятел ьной работы | контро ля |
|---|-----|-----------------|-------------------------------|----------------------------|--------------|
| 1 | 1-6 | <u>Лексика:</u> | 1 (c. 6-13), | 7 (c. 5-20) | Группо |
| | | Термины и | 2 (c. 4- 7) | 13 (c.104- | вая |
| | | устойчивые | 2 (0. 4-7) | 107) | работ |
| | | выражения, | | 107) | a, |
| | | определяющи | | | фронт |
| | | е качество и | | | альный |
| | | характер | | | опрос, |
| | | общения. | | | контро |
| | | Грамматика: | | | льные |
| | | Идиоматическ | | | упраж |
| | | ие | | | нения. |
| | | конструкции. | | | |
| | | <u>Чтение:</u> | | | |
| | | Изучающее | | | |
| | | чтение и | | | |
| | | обсуждение | | | |
| | | текстов об | | | |
| | | общении | | | |
| | | внутри | | | |
| | | организаций; | | | |
| | | расширение | | | |
| | | компаний. | | | |
| | | Отработка | | | |
| | | навыков | | | |
| | | устного и | | | |
| | | письменного | | | |
| | | реферирован | | | |
| | | ия текстов по | | | |
| | | теме. | | | |
| | | Говорение: | | | |
| | | Ведение | | | |
| | | телефонных | | | |

| | | переговоров и | | | |
|---|------|--------------------------|--------------|--------------|--------|
| | | решение | | | |
| | | проблем по | | | |
| | | телефону. | | | |
| | | Развитие | | | |
| | | диалогической | | | |
| | | речи по | | | |
| | | предложенной | | | |
| | | теме. | | | |
| | | Аудирование: | | | |
| | | Прослушивани | | | |
| | | е сообщений | | | |
| | | диалогическог | | | |
| | | о характера с | | | |
| | | целью | | | |
| | | вычленения и | | | |
| | | понимания | | | |
| | | определенной | | | |
| | | информации | | | |
| | | о проблемах | | | |
| | | компании с | | | |
| | | поставщиками | | | |
| | | | | | |
| | | Письменная | | | |
| | | речь: | | | |
| | | Написание | | | |
| | | меморандума | | | |
| | | ПО | | | |
| | | предложенной | | | |
| 2 | 7-11 | теме. <u>Лексика:</u> | 1 (c. 14-21) | 7 (c. 21-34) | Группо |
| | | Термины и | | | вая |
| | | устойчивые | 2 c. (8-11) | 26 (c.125 – | работ |
| | | , выражения о | | 133) | а, |
| | | развитии | | 12 (c.30) | ИНДИВИ |
| | | международн | | | дуаль- |

| Г | 1 | 40 (- 50 (5) | |
|---|-------------------|--------------|--------|
| | ОГО | 19 (c.52-65) | ный |
| | маркетинга. | 20 (c.38-45) | опрос, |
| | Грамматика: | , | проме |
| | Конструкции с | | жуточн |
| | существительн | | oe |
| | ыми. | | тестир |
| | Составные | | овани |
| | существительн | | е по |
| | ые. | | пройд |
| | 5.01 | | енным |
| | <u>Чтение:</u> | | темам |
| | Поисковое | | |
| | чтение и | | |
| | обсуждение | | |
| | текстов об | | |
| | известных | | |
| | международн | | |
| | ых торговых | | |
| | марках. | | |
| | Отработка | | |
| | навыков | | |
| | устного и | | |
| | письменного | | |
| | реферирован | | |
| | ия текстов по | | |
| | теме. | | |
| | Горогония | | |
| | <u>Говорение:</u> | | |
| | Развитие | | |
| | монологическ | | |
| | ОЙИ | | |
| | диалогической | | |
| | речи об | | |
| | изобретении | | |
| | НОВОГО | | |
| | продукта. | | |
| L | 1 | | 1 |

| | | Ι. | | | 1 |
|---|-----------|---------------|--------------|--------------|----------|
| | | Аудирование: | | | |
| | | Прослушивани | | | |
| | | е | | | |
| | | высказываний | | | |
| | | диалогическог | | | |
| | | о характера с | | | |
| | | целью | | | |
| | | вычленения и | | | |
| | | понимания | | | |
| | | определенной | | | |
| | | информации | | | |
| | | о развитии | | | |
| | | креативного | | | |
| | | мышления и | | | |
| | | генерировани | | | |
| | | и новых идей. | | | |
| | | Письменная | | | |
| | | речь: | | | |
| | | Написание | | | |
| | | служебной | | | |
| | | записки по | | | |
| | | предложенной | | | |
| | | теме. | | | |
| | 12 | Контрольная | | | Упраж |
| | | работа. | | | нения |
| | | | | | тестов |
| | | | | | ого |
| | | | | | характ |
| | | | | | epa. |
| | | | | | |
| 2 | 10 | Aovolaso | 1 (0. 22.20) | 7 (0. 25 52) | Fp. (2-2 |
| 3 | 13- 20 | Лексика: | 1 (c. 22-29) | 7 (c. 35-52) | Группо |
| | 20 | Термины и | 2 (c.12-15) | 13 (c.40-43) | вая |
| | | устойчивые | | | работ |
| | | выражения, | | | a, |

| описывающие | | ИНДИВИ |
|----------------|--|--------|
| отношения | | дуаль- |
| между | | |
| партнерами | | ный |
| по бизнесу. | | опрос, |
| | | контро |
| Грамматика: | | льные |
| Образование | | упраж |
| и функции | | нения. |
| фразовых | | |
| глаголов с at, | | |
| away, down | | |
| and off. | | |
| <u>Чтение:</u> | | |
| Поисковое и | | |
| изучающее | | |
| чтение и | | |
| обсуждение | | |
| текстов о | | |
| доверии | | |
| покупателей | | |
| продукции или | | |
| услугам той | | |
| или иной | | |
| компании. | | |
| Говорение: | | |
| Развитие | | |
| монологическ | | |
| ой и | | |
| диалогической | | |
| речи. | | |
| Функциональн | | |
| о речевые | | |
| акты: | | |
| | | |
| презентация | | |

| | | по теме. | | | |
|---|-----|-------------------|--------------|--------------|--------|
| | | Аудирование: | | | |
| | | Прослушивани | | | |
| | | е сообщений | | | |
| | | монологическ | | | |
| | | ого и | | | |
| | | диалогическог | | | |
| | | о характера с | | | |
| | | целью | | | |
| | | вычленения и | | | |
| | | понимания | | | |
| | | определенной | | | |
| | | информации | | | |
| | | о проблеме | | | |
| | | Диалога | | | |
| | | культур и | | | |
| | | налаживании | | | |
| | | торгово- | | | |
| | | экономически | | | |
| | | х отношений | | | |
| | | между | | | |
| | | странами. | | | |
| | | <u>Письменная</u> | | | |
| | | речь: | | | |
| | | Написание | | | |
| | | рекламного | | | |
| | | письма по | | | |
| | | предложенной | | | |
| | | теме. | | | |
| 4 | 21- | Лексика: | 1 (c. 30-37) | 7 (c. 53-66) | Группо |
| | 27 | Термины и | | | вая |
| | | устойчивые | 2 (c. 16-19) | 12 (c.47) | работ |
| | | выражения, | | | a, |
| | | описывающие | | | ИНДИВИ |
| | | успех в | | | дуаль- |

| Ţ | | |
|-------------------------------|------|--------|
| карьере. | | ный |
| Грамматика: | | опрос, |
| Повторение | | ИТОГОВ |
| ВИДОВ | | oe |
| временных | | тестир |
| форм глагола | | овани |
| (Present and | | е по |
| | | пройд |
| past tenses). | | енным |
| Повторение | | темам |
| ГЛОГОЛЬНЫХ | | |
| приставок. | | |
| <u>Чтение:</u> | | |
| Поисковое и | | |
| изучающее | | |
| чтение и | | |
| обсуждение | | |
| текстов о | | |
| проблеме | | |
| правильного | | |
| изучения | | |
| рынка, выбора | | |
| востребованно | | |
| го продукта и | | |
| его | | |
| правильного | | |
| представления | | |
| на рынок. | | |
| Говорение: | | |
| <u>говорение.</u> Развитие | | |
| монологическ | | |
| ОЙИ | | |
| диалогической | | |
| | | |
| речи о | | |
| ВОЖНОСТИ | | |
| умения вести | | |

| | | переговоры. | | | |
|---|-----|----------------|--------------|----------------|--------|
| | | 11000100000. | | | |
| | | Аудирование: | | | |
| | | Прослушивани | | | |
| | | е текстов | | | |
| | | монологическ | | | |
| | | ого характера | | | |
| | | с целью | | | |
| | | вычленения и | | | |
| | | понимания | | | |
| | | определенной | | | |
| | | информации | | | |
| | | о путях | | | |
| | | достижения | | | |
| | | успеха в | | | |
| | | карьере и | | | |
| | | бизнесе. | | | |
| | | Письменная | | | |
| | | речь: | | | |
| | | Написание | | | |
| | | статьи в | | | |
| | | деловой | | | |
| | | журнал; | | | |
| | | написания | | | |
| | | письма, | | | |
| | | выражающего | | | |
| | | сожаление из- | | | |
| | | 30 | | | |
| | | несостоявшей | | | |
| | | СЯ СДЕЛКИ. | | | |
| 5 | 28- | <u>Лексика</u> | 1 (c.38-45), | 7 (c.67-85), | Группо |
| | 35 | | 2 (c. 20-23) | 0 (0 127 142) | вая |
| | | Факторы | | 8 (c. 137-142) | работ |
| | | мотивации, | | 11 (c.111- | a, |
| | | дополнительны | | 127; 67-79), | фронт |
| | | е выгоды и | | | альный |

| преимущества на работе Синонимы. Словообразов ание (префиксы с негативным значением). Грамматика Глагольные конструкции (инфинитив / герундий). Пассивный залог и пассивные конструкции have/get something done / need to be done. Аудирование Текста диалогическог о характера о мотивирующих факторах с целью вычленения и понимания определенной информации. Говорение | | 14 (- 10) | |
|--|-------------------|--------------|--------|
| Синонимы. Словообразов ание (префиксы с негативным значением). Грамматика Глагольные конструкции (инфинитив / герундий). Пассивный залог и пассивные конструкции have/get something done / need to be done. Аудирование Текста диалогическог о характера о мотивирующих факторах с целью вычленения и понимания определенной информации. | | 14 (C.12), | |
| Синонимы. Словообразов ание (префиксы с негативным значением). Грамматика Глагольные конструкции (инфинитив / герундий). Пассивный залог и пассивные конструкции have/get something done / need to be done. Аудирование Текста диалогическог о характера о мотивирующих факторах с целью вычленения и понимания определенной информации. | на работе | 12, | • |
| Словоооразов ание (префиксы с негативным значением). Грамматика нения тестов ого характ ера. Глагольные конструкции (инфинитив / герундий). Пассивный залог и пассивные конструкции have/get something done / need to be done. Аудирование Текста диалогическог о характера о мотивирующих факторах с целью вычленения и понимания определенной информации. | Синонимы. | 12 (- 14 17) | |
| ание (префиксы с негативным значением). Грамматика Глагольные конструкции (инфинитив / герундий). Пассивный залог и пассивные конструкции have/get something done / need to be done. Аудирование Текста диалогическог о характера о мотивирующих факторах с целью вычленения и понимания определенной информации. | Словообразов | 13 (C.14-17) | |
| префиксы с негативным значением). Грамматика Глагольные конструкции (инфинитив / герундий). Пассивный залог и пассивные конструкции have/get something done / need to be done. Аудирование Текста диалогическог о характера о мотивирующих факторах с целью вычленения и понимания определенной информации. | ание | | |
| пегативным значением). Грамматика Глагольные конструкции (инфинитив / герундий). Пассивный залог и пассивные конструкции have/get something done / need to be done. Аудирование Текста диалогическог о характера о мотивирующих факторах с целью вычленения и понимания определенной информации. | (префиксы с | | |
| Грамматика Глагольные конструкции (инфинитив / герундий). Пассивный залог и пассивные конструкции have/get something done / need to be done. Аудирование Текста диалогическог о характера о мотивирующих факторах с целью вычленения и понимания определенной информации. | негативным | | |
| Грамматика Глагольные конструкции (инфинитив / герундий). Пассивный залог и пассивные конструкции have/get something done / need to be done. Аудирование Текста диалогическог о характера о мотивирующих факторах с целью вычленения и понимания определенной информации. | значением). | | |
| Глагольные конструкции (инфинитив / герундий). Пассивный залог и пассивные конструкции have/get something done / need to be done. Аудирование Текста диалогическог о характера о мотивирующих факторах с целью вычленения и понимания определенной информации. | <u>Грамматика</u> | | |
| конструкции (инфинитив / герундий). Пассивный залог и пассивные конструкции have/get something done / need to be done. Аудирование Текста диалогическог о характера о мотивирующих факторах с целью вычленения и понимания определенной информации. | | | тестов |
| (инфинитив / герундий). Пассивный залог и пассивные конструкции have/get something done / need to be done. Аудирование Текста диалогическог о характера о мотивирующих факторах с целью вычленения и понимания определенной информации. | | | ОГО |
| герундий). Пассивный залог и пассивные конструкции have/get something done / need to be done. Аудирование Текста диалогическог о характера о мотивирующих факторах с целью вычленения и понимания определенной информации. | | | характ |
| Пассивный залог и пассивные конструкции have/get something done / need to be done. Аудирование Текста диалогическог о характера о мотивирующих факторах с целью вычленения и понимания определенной информации. | <u> </u> | | epa. |
| залог и пассивные конструкции have/get something done / need to be done. Аудирование Текста диалогическог о характера о мотивирующих факторах с целью вычленения и понимания определенной информации. | | | |
| пассивные конструкции have/get something done / need to be done. Аудирование Текста диалогическог о характера о мотивирующих факторах с целью вычленения и понимания определенной информации. | | | |
| конструкции have/get something done / need to be done. Аудирование Текста диалогическог о характера о мотивирующих факторах с целью вычленения и понимания определенной информации. | | | |
| have/get something done / need to be done. Аудирование Текста диалогическог о характера о мотивирующих факторах с целью вычленения и понимания определенной информации. | | | |
| something done / need to be done. Аудирование Текста диалогическог о характера о мотивирующих факторах с целью вычленения и понимания определенной информации. | | | |
| done / need to be done. Аудирование Текста диалогическог о характера о мотивирующих факторах с целью вычленения и понимания определенной информации. | | | |
| ре done. Аудирование Текста диалогическог о характера о мотивирующих факторах с целью вычленения и понимания определенной информации. | | | |
| Текста диалогическог о характера о мотивирующих факторах с целью вычленения и понимания определенной информации. | | | |
| диалогическог о характера о мотивирующих факторах с целью вычленения и понимания определенной информации. | Аудирование | | |
| о характера о мотивирующих факторах с целью вычленения и понимания определенной информации. | Текста | | |
| мотивирующих факторах с целью вычленения и понимания определенной информации. | диалогическог | | |
| факторах с целью вычленения и понимания определенной информации. | о характера о | | |
| целью вычленения и понимания определенной информации. | мотивирующих | | |
| вычленения и понимания определенной информации. | факторах с | | |
| понимания определенной информации. | целью | | |
| определенной информации. | вычленения и | | |
| информации. | понимания | | |
| | определенной | | |
| <u>Говорение</u> | информации. | | |
| | <u>Говорение</u> | | |

| T | Ţ | т | |
|---|----------------|---|--|
| | Построение | | |
| | сообщений | | |
| | диалогическог | | |
| | о характера с | | |
| | использование | | |
| | м клише | | |
| | вежливого | | |
| | отказа, | | |
| | извинения, | | |
| | выражения | | |
| | сочувствия и | | |
| | завершения | | |
| | разговора на | | |
| | основе аудио | | |
| | текста. | | |
| | Монологическ | | |
| | oe | | |
| | высказывание | | |
| | на основе | | |
| | реферирован | | |
| | ных текстов по | | |
| | теме. | | |
| | Монологическ | | |
| | oe | | |
| | высказывание | | |
| | о различных | | |
| | выгодах, | | |
| | которые | | |
| | предоставляют | | |
| | СЯ | | |
| | сотрудникам | | |
| | фирмой. | | |
| | <u>Чтение</u> | | |
| | Изучающее | | |

| | | | |
|----|-----------------|---|--------|
| | чтение текста о | | |
| | предприятиях, | | |
| | предоставляю | | |
| | ЩИХ | | |
| | дополнительны | | |
| | е выгоды | | |
| | сотрудникам. | | |
| | Просмотровое | | |
| | чтение текста о | | |
| | значении | | |
| | должностей на | | |
| | глобальное | | |
| | понимание | | |
| | материала. | | |
| | Реферативное | | |
| | изложение | | |
| | текстов. | | |
| | Письменная | | |
| | речь | | |
| | Написание | | |
| | плана | | |
| | совещания | | |
| | совета | | |
| | директоров. | | |
| 36 | Контрольная | | Упраж |
| | работа. | | нения |
| | | | тестов |
| | | | ОГО |
| | | | характ |
| | | | epa. |
| | | | |
| | | | |
| | | • | |

2 год обучения 4 семестр

Лабораторные занятия:

| | 1 | раторные занятих | | T | |
|----------------------|-------------------------|--|---|---|--|
| № те мы | № заня тия | Содержание практического занятия | Ссылки на литературу для обязательн ого | Ссылки на литературу для самостоятел ьной работы | Форма текуще го контро ля |
| | 1.0 | | изучения | - | _ |
| 6 | 1-9 | Различные виды рисков и способы их преодоления (прилагательных и глаголов). Грамматика Наречия-интенсификат оры (rather, slightly, extremely) в различных ситуациях Аудирование Текст диалогическог о характера о разных видах риска и способах их преодоления с целью вычленения и понимания информации | 1 (c.46-53), 2 (c. 24-27) | 7 (c.86-99), 8 (c. 145- 149), 17 (c.134- 135) | Группо вая работ а, фронт альный опрос, работ а в парах, индиви дуальн ый опрос, упраж нения тестов ого характ ера. |

| T T | | т | |
|-----|-------------------|---|--|
| | ограниченной, | | |
| | коммуникатив | | |
| | ным | | |
| | заданием. | | |
| | <u>Говорение</u> | | |
| | Построение | | |
| | диалогическог | | |
| | о высказывания | | |
| | по теме | | |
| | «приход к | | |
| | соглашению» | | |
| | на основе | | |
| | аудио текста с | | |
| | использование | | |
| | м клише. | | |
| | Монологическ | | |
| | oe | | |
| | высказывание | | |
| | на основе | | |
| | реферирован | | |
| | ных текстов по | | |
| | теме. | | |
| | TOME. | | |
| | Монологическ | | |
| | oe | | |
| | высказывание | | |
| | о видах рисках | | |
| | и способах их | | |
| | преодоления. | | |
| | <u>Чтение</u> | | |
| | Просмотровое | | |
| | и изучающее | | |
| | чтение текста о | | |
| | взаимодействи | | |
| | 23071110407101071 | | |

| коммерции с целью вычленения определенной информации. Говорение Монолог- презентация с использование м реплик- клише на примере аудио сообщения. Монологическ ое высказывание на основе реферирован ных текстов по теме. Чтение Изучающее чтение текста об использовании и роли Интернета в работе компании. Реферативное изложение текстов. | Г | | | |
|---|---|------------------|--|------|
| вычленения определенной информации. Говорение Монолог- презентация с использование м реплик- клише на примере аудио сообщения. Монологическ ое высказывание на основе реферирован ных текстов по теме. Чтение Изучающее чтение текста об использовании и роли Интернета в работе компании. Реферативное изложение | | коммерции с | | epa. |
| определенной информации. Говорение Монолог- презентация с использование м реплик- клише на примере аудио сообщения. Монологическ ое высказывание на основе реферирован ных текстов по теме. Чтение Изучающее чтение текста об использовании и роли Интернета в работе компании. Реферативное изложение | | целью | | |
| информации. Говорение Монолог- презентация с использование м реплик- клише на примере аудио сообщения. Монологическ ое высказывание на основе реферирован ных текстов по теме. Чтение Изучающее чтение текста об использовании и роли Интернета в работе компании. Реферативное изложение | | вычленения | | |
| Говорение Монолог- презентация с использование м реплик- клише на примере аудио сообщения. Монологическ ое высказывание на основе реферирован ных текстов по теме. Чтение Изучающее чтение текста об использовании и роли Интернета в работе компании. Реферативное изложение | | определенной | | |
| Монолог- презентация с использование м реплик- клише на примере аудио сообщения. Монологическ ое высказывание на основе реферирован ных текстов по теме. Чтение Изучающее чтение текста об использовании и роли Интернета в работе компании. Реферативное изложение | | информации. | | |
| презентация с использование м реплик- клише на примере аудио сообщения. Монологическ ое высказывание на основе реферирован ных текстов по теме. Чтение Изучающее чтение текста об использовании и роли Интернета в работе компании. Реферативное изложение | | <u>Говорение</u> | | |
| использование м реплик- клише на примере аудио сообщения. Монологическ ое высказывание на основе реферирован ных текстов по теме. Чтение Изучающее чтение текста об использовании и роли Интернета в работе компании. Реферативное изложение | | Монолог- | | |
| м реплик- клише на примере аудио сообщения. Монологическ ое высказывание на основе реферирован ных текстов по теме. Чтение Изучающее чтение текста об использовании и роли Интернета в работе компании. Реферативное изложение | | презентация с | | |
| клише на примере аудио сообщения. Монологическ ое высказывание на основе реферирован ных текстов по теме. Чтение Изучающее чтение текста об использовании и роли Интернета в работе компании. Реферативное изложение | | использование | | |
| примере аудио сообщения. Монологическ ое высказывание на основе реферирован ных текстов по теме. Чтение Изучающее чтение текста об использовании и роли Интернета в работе компании. Реферативное изложение | | м реплик- | | |
| аудио сообщения. Монологическ ое высказывание на основе реферирован ных текстов по теме. Чтение Изучающее чтение текста об использовании и роли Интернета в работе компании. Реферативное изложение | | клише на | | |
| Сообщения. Монологическ ое высказывание на основе реферирован ных текстов по теме. Чтение Изучающее чтение текста об использовании и роли Интернета в работе компании. Реферативное изложение | | примере | | |
| Монологическ ое высказывание на основе реферирован ных текстов по теме. Чтение Изучающее чтение текста об использовании и роли Интернета в работе компании. Реферативное изложение | | аудио | | |
| ое высказывание на основе реферирован ных текстов по теме. Чтение Изучающее чтение текста об использовании и роли Интернета в работе компании. Реферативное изложение | | сообщения. | | |
| высказывание на основе реферирован ных текстов по теме. Чтение Изучающее чтение текста об использовании и роли Интернета в работе компании. Реферативное изложение | | Монологическ | | |
| на основе реферирован ных текстов по теме. Чтение Изучающее чтение текста об использовании и роли Интернета в работе компании. Реферативное изложение | | oe | | |
| реферирован ных текстов по теме. Чтение Изучающее чтение текста об использовании и роли Интернета в работе компании. Реферативное изложение | | высказывание | | |
| ных текстов по теме. Чтение Изучающее чтение текста об использовании и роли Интернета в работе компании. Реферативное изложение | | на основе | | |
| ных текстов по теме. Чтение Изучающее чтение текста об использовании и роли Интернета в работе компании. Реферативное изложение | | реферирован | | |
| Утение Изучающее чтение текста об использовании и роли Интернета в работе компании. Реферативное изложение | | | | |
| Изучающее чтение текста об использовании и роли Интернета в работе компании. Реферативное изложение | | теме. | | |
| чтение текста об использовании и роли Интернета в работе компании. Реферативное изложение | | <u>Чтение</u> | | |
| чтение текста об использовании и роли Интернета в работе компании. Реферативное изложение | | Изучающее | | |
| об использовании и роли Интернета в работе компании. Реферативное изложение | | | | |
| использовании и роли Интернета в работе компании. Реферативное изложение | | | | |
| и роли Интернета в работе компании. Реферативное изложение | | | | |
| Интернета в работе компании. Реферативное изложение | | | | |
| работе компании. Реферативное изложение | | | | |
| компании. Реферативное изложение | | | | |
| Реферативное изложение | | | | |
| изложение | | | | |
| | | | | |
| IGNUIUB. | | | | |
| | | IGKCIOB. | | |

| | | Письменная речь Написание памятной записки директору компании о содержании совещания. | | | |
|---|-------|---|------------------------------|--|--|
| | 15 | Контрольная работа | | | Упраж нения тестов ого характ ера. |
| 8 | 16-22 | Качества, необходимые для работы в команде. Словообразов ание (префиксы и их значение). Грамматика Устойчивые фразы с союзом and (by and large, ups and downs). Перфектные формы модальных | 1 (c.68-75), 2 (c. 32-35) | 7 (c.114-127), 8 (c.170-177), 11 (c.99-110), 14 (c.14), 21 | Группо вая работ а, индиви дуальн ый опрос, фронт альный опрос, упраж нения тестов ого характ ера. |

| <u>, </u> | Т | |
|--|---|--|
| глаголов (must | | |
| have done). | | |
| Аудирование | | |
| Текст об | | |
| ОСНОВНЫХ | | |
| УСЛОВИЯХ | | |
| создания | | |
| команд и | | |
| необходимост | | |
| и лидеров в | | |
| команде с | | |
| целью | | |
| глобального | | |
| понимания | | |
| материала и | | |
| вычленения | | |
| информации, | | |
| ограниченной | | |
| коммуникатив | | |
| ным | | |
| заданием. | | |
| <u>Говорение</u> | | |
| Полилог о | | |
| преимущества | | |
| х работы в | | |
| команде. | | |
| Формировани | | |
| e | | |
| монологическ | | |
| ОГО | | |
| высказывания | | |
| на основе | | |
| проработанно | | |
| го текста. | | |
| | | |

| | | Диалог этикетного характера с использование м реплик- клише согласия / несогласия. Чтение Просмотровое и изучающее чтение текста об устройстве успешных команд. Реферативное изложение текста. Письменная речь Написание официального письма исполнительно | | | |
|---|-----------|--|------------------------------|----------------------------------|------------------------|
| | | официального письма | | | |
| 0 | 22 | проблемы. | 1 (- 7/ 02) | 7 (- 120 140) | F |
| 9 | 23- 27 | <u>Лексика</u> Процесс одалживания и | 1 (c.76-83), 2 (c. 36-39) | 7 (c.128-140), 8 (c.179-183), | Группо вая работ |
| | | дачи денег | | 11 (c.171- | а, фронт |

| взаймы. | | 182), | альный |
|--------------------|----------|--------------|--------|
| 333777701. | | | опрос, |
| <u>Грамматика</u> | | 23, | упраж |
| Различные | | 13 (c.50-53) | нения |
| части речи с | | 10 (0.00 00) | тестов |
| предлогами. | | | ОГО |
| Слова близкие | | | характ |
| по значению. | | | ера, |
| Инверсия. | | | работ |
| , | | | ав |
| <u>Аудирование</u> | | | парах, |
| Текст | | | индиви |
| монологическ | | | дуальн |
| ого характера | | | ый |
| о способах | | | опрос. |
| сбора средств | | | |
| с целью | | | |
| глобального | | | |
| понимания | | | |
| сообщения. | | | |
| <u>Говорение</u> | | | |
| Монологическ | | | |
| oe | | | |
| высказывание | | | |
| на основе | | | |
| реферирован | | | |
| ных текстов. | | | |
| Диалог с | | | |
| использование | | | |
| м реплик- | | | |
| клише для | | | |
| ведения | | | |
| переговоров. | | | |
| <u>Чтение</u> | | | |
| l | <u> </u> | <u> </u> | |

| | | Изучающее | | | |
|----|-----|-------------------------|---------------|----------------|---------|
| | | чтение текстов | | | |
| | | о разных | | | |
| | | подходах к | | | |
| | | сбору средств | | | |
| | | для открытия | | | |
| | | собственного | | | |
| | | бизнеса в | | | |
| | | Италии и | | | |
| | | Японии. Их | | | |
| | | сравнение. | | | |
| | | Реферативное | | | |
| | | изложение | | | |
| | | текста. | | | |
| | | Письменная | | | |
| | | речь | | | |
| | | Написание | | | |
| | | электронного | | | |
| | | письма руководству о | | | |
| | | результатах | | | |
| | | переговоров с | | | |
| | | предложениям | | | |
| | | и по развитию | | | |
| 10 | 20 | проекта. | 1 (0.04.01) | 7 (0 141 154) | [D)/[D] |
| 10 | 28- | <u>Лексика</u> | 1 (c. 84-91), | 7 (c.141-156), | Группо |
| | 33 | Идиоматическ | 2 (c. 40-43) | 11 (c. 111- | вая |
| | | ие выражения | | 126), | работ |
| | | по теме. | | 24 | a, |
| | | Реплики-клише | | 24, | фронт |
| | | речевого | | 13 (c.100- | альный |
| | | этикета | | 111) | опрос, |
| | | (проявление | | | работ |
| | | интереса к | | | ав |
| | | чему-либо, | | | парах, |
| | | выражение | | | ИНДИВИ |
| | | расположения, | | | дуальн |

| | | |
|--------------------|------|--------|
| подбадривани | | ый |
| е говорящего, | | опрос, |
| просьба | | упраж |
| детализироват | | нения |
| ь сообщение, | | тестов |
| осведомление | | ОГО |
| о мнении | | характ |
| собеседника, | | epa. |
| подведение | | _ |
| итогов, выводы) | | • |
| <u>Грамматика</u> | | |
| Повторение | | |
| герундия. | | |
| <u>Аудирование</u> | | |
| Прослушивани | | |
| е текста | | |
| диалогическог | | |
| о характера с | | |
| целью | | |
| извлечения | | |
| детальной | | |
| информации, | | |
| касающейся | | |
| работы с | | |
| потребителями | | |
| | | |
| Прослушивани | | |
| е коротких | | |
| ДИОЛОГОВ | | |
| этикетного | | |
| характера. | | |
| <u>Говорение</u> | | |
| Беседа по | | |

| | 1 | | | Г | |
|---|----------|----------------------|---|---|--|
| | | теме. Диалог- | | | |
| | | интервью по | | | |
| | | теме с | | | |
| | | использование | | | |
| | | м реплик- | | | |
| | | клише | | | |
| | | речевого | | | |
| | | этикета. | | | |
| | | Ролевая игра. | | | |
| | | <u>Чтение</u> | | | |
| | | Изучающее | | | |
| | | чтение текста | | | |
| | | об | | | |
| | | удовлетворени | | | |
| | | И | | | |
| | | потребностей | | | |
| | | покупателей. | | | |
| | | Реферативное | | | |
| | | изложение | | | |
| | | текста. | | | |
| | | Письменная | | | |
| | | <u>речь</u> | | | |
| | | Написание | | | |
| | | памятной | | | |
| | | записки с | | | |
| | | предложениям | | | |
| | | ИПО | | | |
| | | улучшению | | | |
| | | качества работы с | | | |
| | | покупателями. | | | |
| | 34 | Контрольная | | | Упраж |
| | | работа | | | нения |
| | | | | | тестов |
| | | | | | ОГО |
| L | <u> </u> | 1 | Ĺ | L | <u>, </u> |

| | | характ |
|--|--|--------|
| | | epa. |
| | | |
| | | |

3 год обучения 5 семестр

Лабораторные занятия:

| № те мы | № заня тия | Содержание практического занятия | Ссылки на литературу для обязательн ого изучения | Ссылки на литературу для самостоятел ьной работы | Форма текуще го контро ля |
|---------------|------------------|--|--|---|---|
| 11 | 1-13 | Аексика Именные словосочетани я с предлогом и без. Слова- связки. Грамматика Интенсификат оры и слова обобщающего характера, | 1 (c. 92-99), 2 (c. 44-47), 57 (c. 4-55) | 7 (c.157-169), 25, 58(c. 6-23), 59(c. 30-36), 61(c. 7-11) | Группо вая работ а, фронт альный опрос, работ а в парах, индиви дуальн |
| | | союзы. Аудирование Прослушивани е текста диалогическог о характера об | | | ый опрос, упраж нения тестов ого характ ера. |

| кризисных ситуациях. Реферативное изложение текста. Письменная речь Написание газетной статьи о различных способах кризисного регулирования. Написание отчета о кризисе в компании на основе ролевой игры. | урегулировани и кризисных ситуаций. <u>Говорение</u> Беседа по теме. Ролевая игра. <u>Чтение</u> Поисковое чтение текста о необходимых действиях в | | |
|--|--|--|--|
| Написание газетной статьи о различных способах кризисного регулирования. Написание отчета о кризисе в компании на основе | ситуациях. Реферативное изложение текста. | | |
| Написание отчета о кризисе в компании на основе | речь Написание газетной статьи о различных способах кризисного | | |
| Презентация | Написание отчета о кризисе в компании на основе ролевой игры. | | |

| Лексика | | |
|--------------------|--|--|
| | | |
| Термины и | | |
| устойчивые | | |
| выражения, | | |
| определяющи | | |
| е | | |
| презентационн | | |
| ые умения и | | |
| навыки, | | |
| основные | | |
| элементы | | |
| презентационн | | |
| ого процесса, | | |
| социокультурн | | |
| ые факторы и | | |
| особенности | | |
| целевой | | |
| аудитории; | | |
| термины и | | |
| устойчивые | | |
| выражения, | | |
| характеризую | | |
| щие основные | | |
| структурные | | |
| элементы | | |
| презентации, | | |
| фразы-клише, | | |
| используемые | | |
| во вводной, | | |
| основной, | | |
| заключительно | | |
| й частях | | |
| презентации | | |
| <u>Аудирование</u> | | |
| сообщений | | |

| Т | <u> </u> | - | |
|---|------------------|---|--|
| | монологическ | | |
| | ого характера | | |
| | с целью | | |
| | вычленения и | | |
| | понимания | | |
| | определенной | | |
| | информации, | | |
| | прозвучавшей | | |
| | в ходе | | |
| | презентации; | | |
| | аудирование | | |
| | презентаций с | | |
| | извлечением | | |
| | требующейся | | |
| | информации, | | |
| | прослушивани | | |
| | е презентаций | | |
| | ПО | | |
| | профессиона | | |
| | льной | | |
| | тематике | | |
| | <u>Говорение</u> | | |
| | Беседа по | | |
| | теме | | |
| | (обсуждение | | |
| | КЛЮЧЕВЫХ | | |
| | понятий | | |
| | успешной | | |
| | презентации: | | |
| | необходимые | | |
| | презентациоо | | |
| | ные навыки и | | |
| | умения, | | |
| | особенности | | |
| | целевой | | |
| | | | |

| 1 | | Т | l |
|---|----------------|---|-------|
| | аудитории, | | |
| | СЛОЖНОСТИ | | |
| | ПОДГОТОВКИ И | | |
| | проведения | | |
| | презентации | | |
| | RΛД | | |
| | инокультурной | | |
| | И | | |
| | поликультурно | | |
| | й аудитории). | | |
| | Подготовка | | |
| | монологическ | | |
| | ОГО | | |
| | выссказывания | | |
| | презентационн | | |
| | ого характера. | | |
| | Презентации с | | |
| | использование | | |
| | M | | |
| | изобразительн | | |
| | 0- | | |
| | выразительных, | | |
| | художественны | | |
| | х средств | | |
| | привлечения и | | |
| | акцентировани | | |
| | я внимания | | |
| | аудитории в | | |
| | различных | | |
| | частях | | |
| | презентации; | | |
| | беседа по | | |
| | предложенной | | |
| | профессиона | | |
| | льной | | |
| | тематике, | | |

| | — |
|----------------|---|
| ΔΙΆΛΟΓ- | |
| обсуждение | |
| <u>Чтение</u> | |
| Изучающее | |
| чтение текстов | |
| 0 | |
| социокультурн | |
| ых | |
| особенностях | |
| международн | |
| ой аудитории, | |
| роли целевой | |
| аудитории в | |
| процессе | |
| ПОДГОТОВКИ И | |
| проведения | |
| презентации; | |
| изучающее | |
| чтение | |
| образцов | |
| вводной, | |
| основной и | |
| заключительно | |
| й частей | |
| презентации, | |
| ознакомительн | |
| ое чтение | |
| текстов о | |
| типичных | |
| социокультурн | |
| ых ошибках, | |
| допускаемых в | |
| различных | |
| частях | |
| презентации. | |
| | |

| 12 | 14-26 | Письменная речь написание рекомендаций презентующе му для международн ой аудитории; написание плана, сценария презентации по профессиона льной тематике Аексика Прилагательны е, обозначающи е деловые качества. Словообразов ание: префиксы in-, ir-, un-, il-, dis Реплики-клише речевого этикета. Грамматика Избежание повторений (местоимения) | 1 (c. 100- 107), 2 (c. 48-51), 57(c.51-75) | 7 (c. 170- 186), 26 (c. 44 - 51), 14(c. 8-9, 13), 15 (c. 8-10), 58(c. 31-45) 59(c.118) 60 (c. 44- 49) | Группо вая работ а, фронт альный опрос, работ а в парах, индиви дуальн ый опрос, упраж нения тестов ого характ |
|----|-------|---|---|--|---|
|----|-------|---|---|--|---|

| Δν | AIADOROHIAE | | ера. |
|------------|------------------|--|------|
| | <u>дирование</u> | | opu. |
| Пр | ослушивани | | |
| ет | екста | | |
| ДИ | алогическог | | |
| 0 X | карактера о | | |
| po | 13ЛИЧНЫХ | | |
| СТІ | XRΛι | | |
| уп | равления и | | |
| де | ЛОВЫХ | | |
| ка | чествах | | |
| ИД | еального | | |
| уп | равляющего. | | |
| Γοι | ворение | | |
| Бе | седа по | | |
| тел | we. | | |
| | алогическое | | |
| Вы | сказывание | | |
| С | | | |
| ИС | пользование | | |
| M | реплик- | | |
| КЛІ | ише | | |
| pe | чевого | | |
| Эті | икета и | | |
| уче | MOTE | | |
| на | циональных | | |
| oc | обенностей | | |
| на | циональной | | |
| КУЛ | льтуры | | |
| СО | беседника. | | |
| Po | левая игра. | | |
| <u>Чте</u> | ение | | |
| По | исковое | | |
| чтє | ение двух | | |
| тен | КСТОВ, | | |

| | | | |
|-----|-------------------|------|--|
| | близких по | | |
| | содержанию. | | |
| | Реферативное | | |
| | изложение | | |
| | текстов. | | |
| | <u>Письменная</u> | | |
| | речь | | |
| | | | |
| | Написание | | |
| | протокола | | |
| | совещания о | | |
| | наиболее | | |
| | эффективном | | |
| | стиле | | |
| | управления. | | |
| | <u>Видеокурс</u> | | |
| | «Как управлять | | |
| | людьми» | | |
| | Презентация | | |
| | <u>Лексика</u> | | |
| | Фразы-клише, | | |
| | используемые | | |
| | ЯΛД | | |
| | приглашения | | |
| | аудитории к | | |
| | обсуждению, | | |
| | постановке | | |
| | вопросов, | | |
| | стимилирован | | |
| | ия вопросов | | |
| | аудитории, | | |
| | перенесению | | |
| | вопросов на | | |
| i l | | | |

| <u> </u> | 1 | |
|---|---|--|
| период, | | |
| вежливой | | |
| постановке | | |
| вопросов и | | |
| ответов на них. | | |
| Термины и | | |
| устойчивые | | |
| выражения, | | |
| использующие | | |
| СЯ ДЛЯ | | |
| наименования | | |
| И | | |
| характеристик | | |
| И ВИДОВ | | |
| презентационн | | |
| ОГО | | |
| оборудования, | | |
| видов | | |
| Наглядного | | |
| материала, | | |
| графиков, | | |
| таблиц, | | |
| структурных | | |
| схем, слайдов | | |
| Fig. 21.4.4.4.2.2.2.2.2.2.2.2.2.2.2.2.2.2.2.2 | | |
| <u>Грамматика</u> | | |
| Порядок слов в | | |
| «вежливых» | | |
| вопросительны | | |
| x | | |
| предложениях; | | |
| использование | | |
| временных | | |
| форм, | | |
| характерных | | |
| для описания | | |
| -, 311/13 d11/1// | | |

| Наглядного | |
|------------------|--|
| материала | |
| (картинок, | |
| таблиц, | |
| слайдов) | |
| (Present Simple, | |
| Present Simple | |
| Continuous) | |
| Аудирование | |
| Образцов | |
| презентаций с | |
| извлечением | |
| требующейся | |
| информации, | |
| прослушивани | |
| е презентаций | |
| по | |
| профессиона | |
| льной | |
| тематике | |
| Говорение | |
| выссказывания | |
| диалогическог | |
| о характера | |
| на этапе | |
| вопросов и | |
| обсуждения. | |
| Презентация | |
| НОГАЯДНОГО | |
| материала: | |
| графиков, | |
| таблиц, | |
| диаграмм, | |
| картинок; | |
| | |

| диалог- |
|----------------|
| обсуждение, |
| беседа по |
| предлагаемой |
| тематике |
| (достоинства и |
| недостатки |
| различных |
| видов |
| презентационн |
| ОГО |
| оборудования, |
| социокультурн |
| ые |
| особенности в |
| восприятии |
| визуальной |
| информации |
| <u>Чтение</u> |
| Изучающее |
| чтение |
| образцов |
| вопросно- |
| ОТВЕТНОГО |
| этапа |
| презентации. |
| Ознакомитель |
| ное чтение о |
| различных |
| видах |
| презентационн |
| ΟΓΟ |
| оборудования, |
| социокультурн |
| ЫХ |
| |

| | | особенностях предоставлени | | | |
|----|-----|-------------------------------|------------|----------------|-------------|
| | | я визуальной информации, | | | |
| | | поисковое | | | |
| | | чтение текста о | | | |
| | | выборах в | | | |
| | | России | | | |
| | | <u>Письменная</u> речь | | | |
| | | заполнение презентационн | | | |
| | | ого оценочного | | | |
| | | листа; | | | |
| | | Заполнение пропущенной | | | |
| | | информации | | | |
| | | на различных | | | |
| | | видах слайдов; составление | | | |
| | | текста | | | |
| | | слайдов, | | | |
| | | текстового | | | |
| | | раздаточного материала. | | | |
| | 27 | Контрольная | | | Упраж |
| | | работа | | | нения |
| | | | | | тестов |
| | | | | | 010 |
| | | | | | характ ера. |
| | | | | | opu. |
| | | | | | |
| 13 | 28- | <u>Лексика</u> | 1 (c. 108- | 7 (c.187-198), | Группо |
| | 40 | Термины и | 115), | 26 (c. 116 - | вая |
| | | устойчивые | | Ì | работ |

| выражения для | 2 (c. 52-55), | 123), | a, |
|------------------------|---------------|----------------|--------|
| описания | 62(0 19 00) | 12 (~ 49) | фронт |
| поглощений и | 62(c.18-98) | 12 (c.48), | альный |
| СЛИЯНИЙ | | 59(c.66-84) | опрос, |
| компаний. | | 62(c.98 - 105) | работ |
| Грамматика | | 02(0.70 - 103) | ав |
| <u>I parvirvarrika</u> | | | парах, |
| Оформление | | | ИНДИВИ |
| Заголовков | | | дуальн |
| <u>Аудирование</u> | | | ый |
| <u> </u> | | | опрос, |
| Прослушивани | | | упраж |
| е текста | | | нения |
| диалогическог | | | тестов |
| о характера | | | ОГО |
| об успешных | | | характ |
| СЛИЯНИЯХ С | | | epa. |
| Целью | | | |
| вычленения и | | | |
| понимания | | | |
| определенной | | | |
| информации. | | | |
| <u>Говорение</u> | | | |
| Беседа по | | | |
| теме. Ролевая | | | |
| игра | | | |
| (обсуждение | | | |
| возможных | | | |
| мер по | | | |
| предотвращен | | | |
| ию захвата | | | |
| компании). | | | |
| <u>Чтение</u> | | | |
| Поисковое | | | |

| - | _ | | |
|---|-------------------|--|--|
| | чтение текста о | | |
| | СЛИЯНИИ | | |
| | компаний. | | |
| | Реферативное | | |
| | изложение | | |
| | текста. | | |
| | Письменная | | |
| | речь | | |
| | DC ID | | |
| | Написание | | |
| | отчета о | | |
| | СОСТОЯНИИ | | |
| | компании | | |
| | перед | | |
| | слиянием. | | |
| | Презентация | | |
| | | | |
| | <u>Лексика</u> | | |
| | Термины, | | |
| | устойчивые | | |
| | выражения, | | |
| | характеризую | | |
| | щие | | |
| | различные | | |
| | типы | | |
| | презентаций, | | |
| | фразы-клише, | | |
| | использующие | | |
| | СЯС | | |
| | определенным | | |
| | И | | |
| | коммуникатив | | |
| | , НЫМИ ЦЕЛЯМИ: | | |
| | информирова | | |
| | ть, убедить, | | |
| | СОЗДАТЬ | | |
| | СОЗДОТЬ | | |

| | <u> </u> | | |
|----------|--------------------|------|--|
| | положительну | | |
| | ю атмосферу | | |
| | и т.п. Термины | | |
| | и устойчивые | | |
| | выражения, | | |
| | характеризую | | |
| | щие | | |
| | невербальное | | |
| | поведение | | |
| | презентующег | | |
| | о и аудитории | | |
| | в процессе | | |
| | проведения | | |
| | презентации | | |
| | <u>Аудирование</u> | | |
| | различных | | |
| | типов | | |
| | презентаций с | | |
| | извлечением | | |
| | требуемой | | |
| | информации | | |
| | <u>Говорение</u> | | |
| | Презентации | | |
| | различных | | |
| | типов: | | |
| | информативн | | |
| | ая, | | |
| | протокольно- | | |
| | этикетная, | | |
| | побудительная, | | |
| | беседа по | | |
| | теме | | |
| | (использовани | | |
| | е различных | | |
| <u> </u> | <u> </u> | | |

| ное и | |
|-----------------|--|
| изучающее | |
| чтение текстов | |
| 0 | |
| ОТЛИЧИТЕЛЬНЫХ | |
| характеристик | |
| ax | |
| невербального | |
| общения | |
| русскоязычных | |
| и англоязычных | |
| презентующих | |
| и аудитории | |
| Письменная | |
| речь | |
| | |
| Написание | |
| презентационн | |
| ых анкет и | |
| вопросников | |
| для аудитории; | |
| написание | |
| перечня | |
| СОЦИОКУЛЬТУРН | |
| ых различий в | |
| невербальном | |
| поведении | |
| русскоязычных | |
| и англо-язычных | |
| презентующих | |
| и аудитории, | |
| заполнение | |
| презентационн | |
| ОГО | |
| оценочного | |
| листа | |
| | |

| 14 | 41- 53 | Лексика Термины и устойчивые выражения. Реплики-клише (запрос новой информации, уточнение | 1 (c. 116- 123), 2 (c. 56-59), 57(c. 51-58, 14-17, 41-45 73-55,) | 7 (c. 199- 207), 11 (c. 51-63), 14 (c.31), 62(c.106-113) | Группо вая работ а, фронт альный опрос, работ а в |
|----|-----------|--|---|--|---|
| | | информации, просьба детализироват ь сообщение, вопросы, имеющие целью установление правильности чего-либо, подтверждени е правильности чего-либо) | | | парах, индиви дуальн ый опрос, упраж нения тестов ого характ ера. |
| | | Грамматика Повторение Future Simple. Лексические и грамматическ ие средства выражения будущего времени. Аудирование Прослушивани е текста | | | |

| , | | |
|---|--|--|
| монологическ | | |
| ого характера | | |
| по теме с | | |
| целью | | |
| вычленения | | |
| определенной | | |
| информации. | | |
| <u>Говорение</u> | | |
| Беседа о | | |
| возможных | | |
| тенденциях | | |
| развития | | |
| бизнеса. | | |
| Ролевая игра | | |
| (обсуждение | | |
| способов | | |
| увеличения | | |
| ДОХОДОВ | | |
| предприятия). | | |
| <u>Чтение</u> | | |
| Поисковое | | |
| чтение текста | | |
| Реферативное | | |
| изложение | | |
| текста. | | |
| | | |
| Письменная | | |
| речь | | |
| Написание | | |
| отчета о | | |
| возможных | | |
| направлениях | | |
| развития | | |
| бизнеса. | | |
| | | |

| Презентация |
|--------------------|
| <u> Лексика</u> |
| термины, |
| устойчивые |
| выражения, |
| характеризую |
| щие типичные |
| социокультурн |
| ые ошибки |
| языкового и |
| речеповеденче |
| ского плана |
| AVA1400BQU146 |
| <u>Аудирование</u> |
| Презентаций, |
| проводимых |
| русскоязычным |
| И |
| презентующи |
| ми с целью |
| выделения |
| типичных |
| социокультурн |
| ых ошибок |
| <u>Говорение</u> |
| |
| Беседа по |
| теме |
| обсуждение |
| причин и |
| характера |
| ТИПИЧНЫХ |
| социокультурн |
| ых ошибок, |
| допускаемых |

| T | | - 1 |
|----------------|--|-----|
| русскоязычным | | |
| И | | |
| презентующи | | |
| ми в процессе | | |
| подготовки и | | |
| проведения | | |
| презентации | | |
| RΛД | | |
| инокультурной | | |
| аудитории, | | |
| диалог- | | |
| обсуждение, | | |
| презентации | | |
| ПО | | |
| профессиона | | |
| льной | | |
| тематике | | |
| Итолило | | |
| <u>Чтение</u> | | |
| Ознакомитель | | |
| ное и | | |
| изучающее | | |
| чтение текстов | | |
| О ТИПИЧНЫХ | | |
| ошибках | | |
| русскоязычных | | |
| презентующих | | |
| Пиогинан | | |
| Письменная | | |
| <u>речь</u> | | |
| Написание | | |
| рекомендаций | | |
| русскоязычным | | |
| презентующи | | |
| м, заполнение | | |
| презентационн | | |
| 1 | | |

| | ого оценочного | | |
|----|----------------|--|--------|
| | листа | | |
| 54 | Контрольная | | Упраж |
| | работа | | нения |
| | | | тестов |
| | | | ОГО |
| | | | характ |
| | | | epa. |
| | | | |
| | | | |

3 год обучения 6 семестр

Лабораторные занятия:

| № те мы | № заня тия | Содержание практического занятия | Ссылки на литературу для обязательн ого изучения | Ссылки на литературу для самостоятел ьной работы | Форма текуще го контро ля |
|----------------------|-------------------------|--|--|--|---------------------------------------|
| 15 | 1-7 | <u>Лексика</u> по | 3 (c.6-13) | 12 (c.77-79) | Группо |
| | | теме. | | 26 (c.134- | вая |
| | | <u>Аудирование</u> | | 143) | работ |
| | | 7 ty Arip obdititio | | 1.10) | a, |
| | | Текста | | | фронт |
| | | диалогическог | | | альный |
| | | о характера с | | | опрос, |
| | | целью | | | работ |
| | | вычленения и | | | ав |
| | | понимания | | | парах, |
| | | определенной | | | ИНДИВИ |
| | | информации | | | дуальн |
| | | по теме: | | | ый |
| | | успешная | | | опрос, |

| Г | T | |
|---|------------------|--------|
| | презентация. | упраж |
| | <u>Говорение</u> | нения |
| | | тестов |
| | Диалогическое | ОГО |
| | высказывание | характ |
| | о факторах, | epa. |
| | влияющих на | |
| | успех | |
| | презентации | |
| | Монологическ | |
| | oe | |
| | высказывание | |
| | по теме: | |
| | Особенности | |
| | презентации в | |
| | англоязычной | |
| | культуре. | |
| | | |
| | <u>Чтение</u> | |
| | Изучающее | |
| | чтение текста | |
| | об | |
| | особенностях | |
| | презентации | |
| | на | |
| | международн | |
| | ом уровне. | |
| | | |
| | Реферативное | |
| | изложение | |
| | текстов. | |
| | Письменная | |
| | речь | |
| | Письмо-ответ | |
| | на | |
| | | |

| | | ochialita da Luco | | | |
|----|------|--------------------|-------------|--------------|----------|
| | | официальное | | | |
| | | приглашение | | | |
| | | | | | |
| 14 | 0.12 | Aoronica | 2 (0 14 21) | 10 | [D) (EEO |
| 16 | 8-13 | <u>Лексика</u> | 3 (c.14-21) | 12 | Группо |
| | | по теме: | | (c.71,62,65) | вая |
| | | обучающие | | 14 (c.183- | работ |
| | | курсы, | | 186) | a, |
| | | качества | | , | фронт |
| | | руководителя | | | альный |
| | | тренинга | | | опрос, |
| | | | | | работ |
| | | <u>Аудирование</u> | | | ав |
| | | Прослушивани | | | парах, |
| | | е интервью с | | | ИНДИВИ |
| | | консультантом | | | дуальн |
| | | по тренингу с | | | ый |
| | | целью | | | опрос, |
| | | вычленения и | | | упраж |
| | | ПОНИМОНИЯ | | | нения |
| | | определенной | | | тестов |
| | | | | | ОГО |
| | | информации | | | характ |
| | | по теме | | | epa. |
| | | <u>Говорение</u> | | | |
| | | Построение | | | |
| | | диалогическог | | | |
| | | | | | |
| | | О ВЫСКАЗЫВАНИЯ | | | |
| | | по теме: | | | |
| | | Наиболее | | | |
| | | эффективные | | | |
| | | тренинги в | | | |
| | | разных | | | |
| | | Деловых | | | |
| | | сферах. | | | |
| | | | | | |

| | | Чтение Изучающие чтение текста об успешных тренинговых компаниях в разных странах. Реферативное изложение текста. Письменная речь Написание электронного письма. | | | |
|----|-----------|---|-------------|--------------------------------|--|
| | 14 | Контрольная работа | | | Упраж нения тестов ого характ ера. |
| 17 | 15- 21 | <u>Лексика</u> по теме: партнерство, виды делового партнерства. <u>Аудирование</u> Прослушивани | 3 (c.22-29) | 12 (c. 80-84) 14 (c. 67-78) | Группо вая работ а, индиви дуальн ый опрос, |

| 0.70//076 | | do 10 0 : := |
|------------------|--|--------------|
| е текста | | фронт |
| диалогическог | | альный |
| о характера с | | опрос, |
| Целью | | упраж |
| вычленения и | | нения |
| ПОНИМАНИЯ | | тестов |
| определенной | | ΟΓΟ |
| информации | | характ |
| о проведенных | | epa. |
| переговорах. | | |
| <u>Говорение</u> | | |
| Монолог- | | |
| высказывание | | |
| по теме: Виды | | |
| банков, | | |
| преимущества | | |
| и недостатки | | |
| Интернет | | |
| банков, | | |
| обсуждение | | |
| проблем | | |
| осуществлени | | |
| я банковских | | |
| операций и | | |
| факторов, | | |
| вызывающих | | |
| финансовые | | |
| проблемы в | | |
| компании. | | |
| Ролевая игра о | | |
| проведении | | |
| совета | | |
| директоров по | | |
| проблеме | | |
| снижения | | |
| | | |

| | | издержек производства. Чтение Изучающее чтение текста о факторах успеха и неудачи в партнерских отношениях. Реферативное изложение текстов. Письменная речь Написание отчета. | | | |
|----|-----------|---|-------------|------------------------------|--|
| 18 | 22- 27 | Аексика по теме: экологически чистые источники энергии. Аудирование Прослушивани е текста монологическ ого характера с целью вычленения и понимания | 3 (c.34-41) | 14 (135-142) 26 (c.65-73) | Группо вая работ а, фронт альный опрос, упраж нения тестов ого характ ера, работ а в |

| T | | | |
|---|-------------------|--|--------|
| | определенной | | парах, |
| | информации | | ИНДИВИ |
| | 0 | | дуальн |
| | современных | | ый |
| | разработках и | | опрос. |
| | направлениях в | | |
| | промышленно | | |
| | сти. | | |
| | F | | |
| | <u>Говорение</u> | | |
| | Обсуждение | | |
| | проблемы | | |
| | дороговизны | | |
| | экологически | | |
| | чистых | | |
| | ИСТОЧНИКОВ | | |
| | энергии. | | |
| | | | |
| | <u>Чтение</u> | | |
| | Просмотровое | | |
| | и изучающее | | |
| | чтение текста о | | |
| | внедрении | | |
| | ЭКОЛОГИЧЕСКИ | | |
| | ЧИСТЫХ | | |
| | ИСТОЧНИКОВ | | |
| | топлива в | | |
| | жизнь | | |
| | современного | | |
| | человека. | | |
| | Реферативное | | |
| | изложение | | |
| | текста. | | |
| | | | |
| | <u>Письменная</u> | | |
| | речь | | |
| | | | |

| | Написание сопроводитель ной записки к отчету. | | |
|----|---|--|--------|
| 28 | Контрольная | | Упраж |
| | работа | | нения |
| | | | тестов |
| | | | ОГО |
| | | | характ |
| | | | epa. |
| | | | |
| | | | |

4 год обучения 7 семестр

Лабораторные занятия:

| № те мы | № заня тия | Содержание практического занятия | Ссылки на литературу для обязательн ого изучения | Ссылки на литературу для самостоятел ьной работы | Форма текуще го контро ля |
|----------------------|-------------------------|--|--|--|---------------------------------------|
| 19 | 1-9 | <u>Лексика</u> | 3 (c.42-49), | 15 (c.10), | Группо |
| | | По теме: | 5 (c.7-42) | 22 (c.16 - 17) | вая |
| | | ОСНОВНЫЕ | 0 (0.7 12) | 22 (6.10 17) | работ |
| | | тенденции | | | a, |
| | | найма | | | фронт |
| | | | | | альный |
| | | сотрудников. | | | опрос, |
| | | <u>Аудирование</u> | | | работ |
| | | Текста | | | ав |
| | | | | | парах, |
| | | диалогическог | | | ИНДИВИ |
| | | о характера с | | | дуальн |
| | | целью | | | |

| вычленения и | | ый |
|------------------|--|----------------|
| понимания | | опрос, |
| определенной | | упраж |
| информации | | упраж нения |
| по теме: | | тестов |
| Профессии | | ОГО |
| будущего. | | |
| Оудущего. | | характ ера. |
| <u>Говорение</u> | | сра. |
| Диалогическое | | |
| высказывание | | |
| о важности | | |
| трудового | | |
| законодательс | | |
| тва в | | |
| отношении | | |
| найма | | |
| сотрудников и | | |
| о роли работы | | |
| в жизни | | |
| человека. | | |
| Монологическ | | |
| oe | | |
| высказывание | | |
| по теме: | | |
| основные | | |
| факторы, | | |
| влияющие на | | |
| удовлетворенн | | |
| ость работой. | | |
| Ролевая игра: | | |
| пути решения | | |
| конфликтных | | |
| ситуация в | | |
| компании. | | |
| | | |

| Т | | | |
|---|---|--|--|
| | <u>Чтение</u> | | |
| | Изучающее чтение текста о цетрах трудоустройст ва в Индии. | | |
| | Реферативное изложение текстов. | | |
| | <u>Письменная</u> речь | | |
| | Написание электронного письма – объяснительно й записки. | | |
| | Перевод: грамматическ ие трудности перевода. Инфинитив. Инфинитивные конструкции. | | |
| | <u>Деловая</u> корреспонден <u>ция:</u> знакомство с основными видами | | |
| | деловых писем. Структура | | |

| | | делового письма. Традиционные и электронные деловые письма. | | | |
|----|-----------|--|-------------|----------------|-----------------|
| 20 | 10- 17 | <u>Лексика</u> | 3 (c.50-57) | 8 (c. 84-100), | Группо вая |
| | | по теме: | 4 (c.43-63) | 15 (c. 55), | работ |
| | | Корпоративная ответственност | 5 (c.43-63) | 22 (c. 90-91) | a, |
| | | ь и решение | | | фронт |
| | | проблем, | | | альный |
| | | СВЯЗАННЫХ С | | | опрос, работ |
| | | ней. | | | а в |
| | | <u>Аудирование</u> | | | парах, |
| | | Прослушивани | | | ИНДИВИ |
| | | Прослушивани е монологов с | | | дуальн |
| | | целью | | | ый |
| | | вычленения и | | | опрос, |
| | | понимания | | | упраж |
| | | определенной | | | нения |
| | | информации | | | тестов |
| | | по теме: | | | характ |
| | | Бизнес этика и | | | epa. |
| | | социальная | | | opa. |
| | | ответственност | | | |
| | | ь, решение | | | |
| | | проблем, | | | |
| | | СВЯЗОННЫХ С | | | |
| | | корпоративной ответственност | | | |
| | | ью, виды | | | |
| | | деловых встреч | | | |

| | | 1 |
|------------------|--|---|
| и совещаний и | | |
| советы по их | | |
| эффективной | | |
| организации. | | |
| Говоронио | | |
| <u>Говорение</u> | | |
| Построение | | |
| диалогическог | | |
| о высказывания | | |
| по теме: | | |
| Социальная | | |
| ответственност | | |
| ь бизнеса | | |
| перед | | |
| покупателями, | | |
| аукционерами | | |
| и партнерами. | | |
| Монологическ | | |
| oe | | |
| высказывание | | |
| по теме: | | |
| | | |
| Корпоративная | | |
| ОТВЕТСТВЕННОСТ | | |
| ь рекламных | | |
| компаний. | | |
| Ролевая игра | | |
| по теме: | | |
| Решение | | |
| проблем, | | |
| Связанных с | | |
| корпоративной | | |
| ответственност | | |
| ьЮ | | |
| <u>Чтение</u> | | |
| Изучающие | | |
| , | | |

| - | 1 | | 1 |
|----|---------------------|--|--------|
| | чтение текста о | | |
| | корпоративной | | |
| | ответственност | | |
| | и компаний. | | |
| | Реферативное | | |
| | изложение | | |
| | текста. | | |
| | Письменная | | |
| | речь | | |
| | Написание | | |
| | повестки и | | |
| | протокола | | |
| | совещания по | | |
| | текущим | | |
| | проблемам | | |
| | компании. | | |
| | Перевод: | | |
| | грамматическ | | |
| | ие трудности | | |
| | перевода. | | |
| | Герундий. | | |
| | <u>Деловая</u> | | |
| | корреспонден | | |
| | <u>ция: Деловые</u> | | |
| | контакты 1. | | |
| | Представлени | | |
| | е фирмы, | | |
| | продукта, | | |
| | услуги. | | |
| 18 | Контрольная | | Упраж |
| | работа | | нения |
| | | | тестов |
| | | | ОГО |
| | | | характ |

| | | | | | ера. |
|----|-----|----------------------------|-------------|----------------|--------------|
| | | | | | |
| 21 | 19- | <u>Лексика</u> | 3 (c.62-69) | 8 (c.119-135), | Группо |
| | 27 | Термины, | | 15 (c.47-54), | вая работ |
| | | связанные с банками и | | 22 (c.74-89) | a, |
| | | финансами, | | | ИНДИВИ |
| | | финансовым | | | дуальн |
| | | СОСТОЯНИЕМ | | | ый |
| | | компаний. | | | опрос, |
| | | | | | фронт |
| | | <u>Аудирование</u> | | | альный |
| | | Прослушивани | | | опрос, |
| | | е текста | | | упраж |
| | | монологическ | | | нения |
| | | ого характера | | | тестов |
| | | с целью | | | характ |
| | | вычленения и | | | epa. |
| | | понимания | | | гора. |
| | | определенной | | | |
| | | информации | | | |
| | | о причинах | | | |
| | | изменений в | | | |
| | | современной | | | |
| | | банковской | | | |
| | | системе. | | | |
| | | Аудирование | | | |
| | | презентации. | | | |
| | | Текст | | | |
| | | монологическ | | | |
| | | ого характера, описывающий | | | |
| | | финансовой | | | |
| | | СОСТОЯНИЕ | | | |
| | | COCTONITIO | | | |

| T | | |
|------------------|--|--|
| компании. | | |
| <u>Говорение</u> | | |
| | | |
| Монолог- | | |
| высказывание | | |
| по теме: Виды | | |
| банков, | | |
| преимущества | | |
| и недостатки | | |
| Интернет | | |
| банков, | | |
| обсуждение | | |
| проблем | | |
| осуществлени | | |
| я банковских | | |
| операций и | | |
| факторов, | | |
| вызывающих | | |
| финансовые | | |
| проблемы в | | |
| компании. | | |
| Ролевая игра о | | |
| проведении | | |
| совета | | |
| директоров по | | |
| проблеме | | |
| снижения | | |
| издержек | | |
| производства. | | |
| <u>Чтение</u> | | |
| Изучающее | | |
| чтение текста о | | |
| факторах, | | |
| приводящих к | | |
| финансовым | | |
| ANTIGITODDI/VI | | |

| | | пробланська | | | |
|----|-----|-----------------|-------------|-------------|--------|
| | | проблемам в | | | |
| | | КОМПОНИИ. | | | |
| | | Реферативное | | | |
| | | изложение | | | |
| | | текстов. | | | |
| | | Письменная | | | |
| | | речь | | | |
| | | Написание | | | |
| | | вступительной | | | |
| | | части | | | |
| | | презентации. | | | |
| | | Перевод: | | | |
| | | грамматическ | | | |
| | | ие трудности | | | |
| | | перевода. | | | |
| | | Причастие. | | | |
| | | Причастные | | | |
| | | конструкции. | | | |
| 22 | 28- | <u> Лексика</u> | 3 (c.70-77) | 8 (c.64-78) | Группо |
| | 36 | по теме: | 5 (c.64-78) | | вая |
| | | Консультирова | | | работ |
| | | ние компаний. | | | a, |
| | | | | | фронт |
| | | Аудирование | | | альный |
| | | Прослушивани | | | опрос, |
| | | е текста | | | упраж |
| | | монологическ | | | нения |
| | | ого характера | | | тестов |
| | | с целью | | | ΟΓΟ |
| | | вычленения и | | | характ |
| | | понимания | | | epa, |
| | | определенной | | | работ |
| | | информации | | | ав |
| | | 0 | | | парах, |
| | | | | | ИНДИВИ |

| Г | | Γ | |
|---|--------------------|---|--------|
| | консультациях | | дуальн |
| | по набору | | ый |
| | персонала в | | опрос. |
| | компанию с | | |
| | целью | | |
| | гчораченого | | |
| | понимания | | |
| | материала и | | |
| | вычленения | | |
| | информации, | | |
| | ограниченной | | |
| | коммуникатив | | |
| | ным | | |
| | заданием. | | |
| | Текст | | |
| | монологическ | | |
| | ого характера | | |
| | об | | |
| | особенностях | | |
| | ведения | | |
| | переговоров | | |
| | по продажам. | | |
| | <u>Говорение</u> | | |
| | Обсуждение | | |
| | проблемы | | |
| | привлечения | | |
| | внешнего | | |
| | консультанта. | | |
| | Монологическ | | |
| | oe | | |
| | высказывание | | |
| | о недостатках | | |
| | работы | | |
| | внешнего | | |
| | консультанта и | | |
| | TROTTO / ROTTO / I | | |

| _ | <u>, </u> | | |
|---|--|--|--|
| | выделения | | |
| | областей | | |
| | бизнеса, | | |
| | нуждающихся | | |
| | во внешнем | | |
| | консультанте. | | |
| | Ролевая игра: | | |
| | Проведение | | |
| | переговоров. | | |
| | <u>Чтение</u> | | |
| | Просмотровое | | |
| | и изучающее | | |
| | чтение текста о | | |
| | причинах | | |
| | привлечения | | |
| | внешних | | |
| | консультантов. | | |
| | Реферативное | | |
| | изложение | | |
| | текста. | | |
| | Письменная | | |
| | речь | | |
| | | | |
| | Написание | | |
| | электронного | | |
| | сообщения о | | |
| | покупке и | | |
| | продаже | | |
| | продукции. | | |
| | Перевод: | | |
| | грамматическ | | |
| | ие трудности | | |
| | перевода. | | |
| | Причастие в | | |
| | функции | | |

| | | союзов и предлогов. Форма на - ing. <u>Деловая</u> корреспонден ция: <u>Деловые</u> контакты 2. Выставки и конференции. | | | |
|----|-------|---|---------------|--------------------------------|--|
| 23 | 37-44 | Лексика По теме: Стратегия компании. Выражения, необходимые для проведения «мозгового штурма». Аудирование Прослушивани е текста монологическ ого характера с целью вычленения и понимания определенной информации о принципах выработки стратегии компании. | 3 (c.78 – 85) | 15 (c.26-31), 22 (c. 40-51) | Группо вая работ а, работ а в парах, индиви дуальн ый опрос, фронт альный опрос, упраж нения тестов ого характ ера. |

| | Текст | |
|----------|------------------|--|
| | монологическ | |
| | ого характера | |
| | по теме: | |
| | Проведение | |
| | собрания | |
| | «МОЗГОВОГО | |
| | штурма». | |
| | <u>Говорение</u> | |
| | Диалогическое | |
| | высказывание | |
| | 0 | |
| | необходимост | |
| | и выработки | |
| | стратегии | |
| | компании и | |
| | путей ее | |
| | контроля. | |
| | Обсуждение | |
| | проблемы | |
| | кризиса роста | |
| | на основе | |
| | прочитанного | |
| | текста. | |
| | Ролевая игра: | |
| | «Мозговой | |
| | штурм». | |
| | Обсуждение | |
| | путей | |
| | улучшения | |
| | маркетинговой | |
| | стратегии | |
| | компании. | |
| | Ролевая игра: | |
| | Выработка | |
| <u>L</u> | | |

| Г | | | |
|---|-------------------|--|--|
| | новой | | |
| | стратегии | | |
| | компании по | | |
| | заданному | | |
| | SWOT-анализу. | | |
| | <u>Чтение</u> | | |
| | Изучающее | | |
| | чтение текста о | | |
| | проблемах | | |
| | кризиса роста | | |
| | компании в | | |
| | глобальной | | |
| | экономике и | | |
| | ОСНОВНЫХ | | |
| | видах | | |
| | деятельности | | |
| | компаний. | | |
| | Реферативное | | |
| | изложение | | |
| | текста. | | |
| | <u>Письменная</u> | | |
| | речь | | |
| | Написание | | |
| | официального | | |
| | Заявления о | | |
| | ЦЕЛЯХ | | |
| | компании. | | |
| | <u>Перевод:</u> | | |
| | грамматическ | | |
| | ие трудности | | |
| | перевода. | | |
| | Страдательный | | |
| | залог. | | |
| | Сослагательно | | |
| | 2 2 2 | | |

| | е наклонение. | | |
|----|--|--|--------|
| | Деловая корреспонден ция: итоговый контроль. | | |
| 45 | Контрольная | | Упраж |
| | работа | | нения |
| | | | тестов |
| | | | ОГО |
| | | | характ |
| | | | epa. |
| | | | |
| | | | |

4 год обучения 8 семестр

Лабораторные занятия:

| № те мы | № заня тия | Содержание практического занятия | Ссылки на литературу для обязательн ого изучения | Ссылки на литературу для самостоятел ьной работы | Форма текуще го контро ля |
|----------------------|-------------------------|--|--|--|---------------------------------------|
| 24 | 1-21 | <u>Лексика</u> | 3 (c. 90-97), | 15 (c. 38-40), | Группо |
| | | по теме: | 5 (c.79-127) | 22 (c. 64-69), | вая |
| | | Успехи и | 3 (6.77 127) | 22 (0. 04 07), | работ |
| | | | | 8 (c.79-127) | a, |
| | | провалы | | | фронт |
| | | электронной | | | альный |
| | | коммерции | | | опрос, |
| | | <u>Аудирование</u> | | | работ |
| | | Прослушивани | | | ав |
| | | Прослушивани | | | парах, |
| | | е текста | | | ИНДИВИ |
| | | диалогическог | | | дуальн |
| | | о характера с | | | - |

| LIGALIO | | ый |
|------------------|--|--------|
| Целью | | |
| вычленения и | | опрос, |
| понимания | | упраж |
| определенной | | нения |
| информации | | тестов |
| о видах | | ОГО |
| электронной | | характ |
| коммерции и | | epa. |
| крахах | | |
| Интернет | | |
| компаний. | | |
| Текст | | |
| монологическ | | |
| ого характера | | |
| о создании | | |
| сайтов | | |
| компаний. | | |
| Текст | | |
| диалогическог | | |
| о характера о | | |
| НОВЫХ | | |
| технологиях в | | |
| Интернете. | | |
| | | |
| <u>Говорение</u> | | |
| Диалогическое | | |
| высказывание | | |
| по теме: | | |
| Преимуществ | | |
| а и недостатки | | |
| электронной | | |
| коммерции, | | |
| проблемы | | |
| кибер | | |
| преступлений. | | |
| Презентация о | | |
| | | |

| преимущества х тех или иных | |
|---|--|
| вебсайтов. Проведение | |
| презентации о новых | |
| информацион ных | |
| технологиях. | |
| <u>Чтение</u> | |
| Изучающее чтение текста об успехах и провалах Интернет компаний. Реферативное изложение текста. | |
| <u>Письменная</u> речь | |
| Написание рекомендации по улучшению вебсайта. | |
| Перевод: грамматическ ие трудности перевода. Модальные глаголы. Should, Can, | |
| May, Must. | |

| | | <u>Деловая</u> <u>корреспонден</u> <u>ция: Деловые</u> <u>контакты 3.</u> Инициировани е сделки. Телефонные переговоры. | | |
|----|-----------|---|--------------------------------|--|
| | 22 | Контрольная работа | | Упраж нения тестов ого характ ера. |
| 25 | 23- 45 | Лексика По теме: Проблемы малого бизнеса. Аудирование Прослушивани е текста монологическ ого характера с целью вычленения и понимания определенной информации о проблемах ведения бизнеса для | 3 (c. 98-105) 5 (c.129-207) | Группо вая работ а, фронт альный опрос, работ а в парах, индиви дуальн ый опрос, упраж нения тестов ого характ |

| | <u> </u> | |
|------------------|----------|------|
| начинающих | | epa. |
| предпринимат | | |
| елей-женщин | | |
| И | | |
| предпринимат | | |
| елей-мужчин. | | |
| <u>Говорение</u> | | |
| Монологическ | | |
| oe | | |
| высказывание | | |
| о проблемах | | |
| открытия и | | |
| ведения своего | | |
| бизнеса | | |
| начинающими | | |
| предпринимат | | |
| елями. | | |
| Обсуждение | | |
| проблем | | |
| Μαλοιο | | |
| бизнеса в | | |
| России. | | |
| Обсуждение | | |
| роли | | |
| ЛИЧНОСТНЫХ | | |
| качеств | | |
| ведущих | | |
| предпринимат | | |
| елей. Ролевая | | |
| игра: | | |
| Проведение | | |
| телефонных | | |
| переговоров. | | |
| Ролевая игра: | | |
| Обсуждение | | |
| | | |

| Т | | _ |
|---|-----------------|---|
| | стратегии | |
| | компании по | |
| | расширению | |
| | ее присутствия | |
| | на | |
| | Европейском | |
| | рынке. | |
| | <u>Чтение</u> | |
| | Поисковое | |
| | чтение текста о | |
| | важности | |
| | определенных | |
| | ЛИЧНОСТНЫХ | |
| | качеств | |
| | предпринимат | |
| | еля. | |
| | Реферативное | |
| | изложение | |
| | текста. | |
| | Письменная | |
| | | |
| | речь | |
| | Написание | |
| | газетной статьи | |
| | о различных | |
| | способах | |
| | кризисного | |
| | регулирования. | |
| | Написание | |
| | отчета о | |
| | кризисе в | |
| | компании на | |
| | основе | |
| | ролевой игры. | |
| | Перевод: | |
| | оровод. | _ |

| | | грамматическ ие трудности перевода. Вспомогательные глаголы. То be, to have, to do. Деловая корреспонден ция: Письмозапрос и ответ на запрос. Предложения и котировки. | | | |
|----|-----------|---|-------------------------------------|--|--|
| 26 | 46- 67 | Лексика По теме: Реализация проектов, конференц- связь. Аудирование Прослушивани е текста монологическ ого характера с целью вычленения и понимания определенной информации о типах проектных менеджеров и успешных | 3 (c.106- 113), 5 (c.209-273) | 15 (c. 14), 2 (c. 24-25), 8 (c. 209-273) | Группо вая работ а, фронт альный опрос, работ а в парах, индиви дуальн ый опрос, упраж нения тестов ого характ ера. |

| T | | |
|---|-----------------|--|
| | проектах. Текст | |
| | монологическ | |
| | ого характера | |
| | о проблемах | |
| | работы | |
| | интернациона | |
| | ЛЬНЫХ | |
| | проектных | |
| | групп. Текст | |
| | монологическ | |
| | ого характера | |
| | И | |
| | преимущества | |
| | х конференц- | |
| | СВЯЗИ. | |
| | Facerparities | |
| | Говорение | |
| | Беседа по | |
| | теме. | |
| | Обсуждение | |
| | ОСНОВНЫХ | |
| | СОСТАВЛЯЮЩИХ | |
| | успешной | |
| | проектной | |
| | группы и | |
| | способов | |
| | поощрения | |
| | членов | |
| | проектных | |
| | групп. | |
| | Монологическ | |
| | oe | |
| | высказывание | |
| | о проблемах | |
| | интернациона | |
| | льной | |
| | | |

| T | | | 1 |
|---|-------------------|--|---|
| | проектной | | |
| | группы. | | |
| | Ролевая игра: | | |
| | обсуждение | | |
| | запуска нового | | |
| | товара | | |
| | интернациона | | |
| | льной | | |
| | проектной | | |
| | группой. | | |
| | Ролевая игра: | | |
| | Обсуждение | | |
| | путей решения | | |
| | проблем, | | |
| | Связанных с | | |
| | введением | | |
| | НОВОГО | | |
| | проекта. | | |
| | <u>Чтение</u> | | |
| | Поисковое | | |
| | чтение текста | | |
| | об успешной | | |
| | реализации | | |
| | проектов в | | |
| | компании. | | |
| | Реферативное | | |
| | изложение | | |
| | текстов. | | |
| | TORCIOB. | | |
| | <u>Письменная</u> | | |
| | речь | | |
| | Написание | | |
| | отчета о | | |
| | принятых | | |
| | решениях в | | |
| | 1 | | |

| | ходе обсуждения стратегий компании. Перевод: грамматическ ие трудности перевода. Артикль. Деловая корреспонден ция: Заказы и выполнение заказов. Общие условия продажи. | | |
|----|---|--|---|
| 68 | Контрольная работа | | Упраж нения тестов ого характ ера. |

5 год обучения 9 семестр

Лабораторные занятия:

| Nº | Nº | Содержание | Ссылки на | Ссылки на | Форма |
|----|----|------------|-----------|-----------|-------|
|----|----|------------|-----------|-----------|-------|

| те | заня тия | практического занятия | литературу для обязательн ого изучения | литературу для самостоятел ьной работы | текуще го контро ля |
|----|-------------|---------------------------|--|---|------------------------------|
| 27 | 1-19 | <u>Лексика:</u> | 5 (c.274-329) | 20,25,24,29,3 | Группо |
| | | Международн | | 0 | вая |
| | | ые | | | работ |
| | | экономически | | | a, |
| | | е организации. | | | фронт |
| | | Термины и | | | альный |
| | | устойчивые | | | опрос, |
| | | выражения. | | | ИНДИВИ |
| | | <u>Чтение:</u> | | | дуальн |
| | | ознакомительн | | | ый |
| | | ое чтение | | | опрос |
| | | статей об | | | |
| | | экономически | | | |
| | | х альянсах на | | | |
| | | американско | | | |
| | | м континенте, в | | | |
| | | Европе и | | | |
| | | азиатско- | | | |
| | | тихоокеанско | | | |
| | | м регионе. | | | |
| | | Монолог: | | | |
| | | рассуждение | | | |
| | | о проблемах и | | | |
| | | перспективах | | | |
| | | развития | | | |
| | | региональных | | | |
| | | экономически х блоков. | | | |
| | | A ONOKOB. | | | |
| | | Отработка | | | |
| | | навыков | | | |
| | | устного и | | | |
| | | письменного | | | |

| | 1 | T | 1 |
|----------|--------------------------|---|---|
| | реферирован | | |
| | ия текстов по | | |
| | специальности | | |
| | . Чтение и | | |
| | обсуждение | | |
| | текстов из | | |
| | периодическо | | |
| | й печати. | | |
| | Отработка | | |
| | навыков и | | |
| | умений | | |
| | продуцировать | | |
| | связанный | | |
| | монолог. | | |
| | Перевол | | |
| | Перевод: реферативный | | |
| | | | |
| | перевод. Письменный | | |
| | | | |
| | перевод с | | |
| | | | |
| | языка на | | |
| | русский и с | | |
| | русского на английский. | | |
| | | | |
| | Перевод с | | |
| | листа. | | |
| | Деловая | | |
| | корреспонден | | |
| | ция: | | |
| | Переговоры о | | |
| | ценах и | | |
| | УСЛОВИЯХ | | |
| | (пересмотр | | |
| | цен и условий, | | |
| | принятие и | | |
| <u> </u> | <u> </u> | I | l |

| | | отклонение | | | |
|----|-----|-----------------|---------------|---------------|--------|
| | | заказов и | | | |
| | | предложений, | | | |
| | | бизнес- | | | |
| | | инициатива). | | | |
| 28 | 20- | Видеокурс. | | 16,21,24,29,3 | Группо |
| | 25 | Финансовые | | 0 | вая |
| | | рынки | | | работ |
| | | Америки и | | | a, |
| | | Европы. | | | фронт |
| | | Выделение | | | альный |
| | | КЛЮЧЕВЫХ | | | опрос |
| | | фрагментов и | | | |
| | | составление | | | |
| | | плана текста | | | |
| | | видеозаписи. | | | |
| | | | | | |
| 29 | 26- | Лексика: | 5 (c.331-413) | 16,21,24,29,3 | Группо |
| | 43 | Глобализация | | 0 | вая |
| | | И | | | работ |
| | | регионализм. | | | a, |
| | | Термины и | | | ИНДИВИ |
| | | устойчивые | | | дуальн |
| | | выражения. | | | ый |
| | | <u>Чтение</u> : | | | опрос, |
| | | ОЗНАКОМИТЕЛЬН | | | фронт |
| | | ое чтение | | | альный |
| | | статей о | | | опрос |
| | | проблемах | | | |
| | | глобальной и | | | |
| | | региональной | | | |
| | | интеграции. | | | |
| | | · | | | |
| | | Отработка | | | |
| | | Навыков | | | |
| | | устного и | | | |

| | письменного | | |
|----|----------------|--|-------|
| | реферирован | | |
| | ия текстов по | | |
| | специальности | | |
| | | | |
| | Монолог: | | |
| | рассуждение | | |
| | о достоинствах | | |
| | и недостатках | | |
| | региональной | | |
| | и глобальной | | |
| | интеграции. | | |
| | Перевод: | | |
| | реферативный | | |
| | перевод. | | |
| | Письменный | | |
| | перевод с | | |
| | английского | | |
| | языка на | | |
| | русский и с | | |
| | русского на | | |
| | английский. | | |
| | Перевод с | | |
| | листа. | | |
| | <u>Деловая</u> | | |
| | корреспонден | | |
| | <u>ция:</u> | | |
| | <u></u> | | |
| | и протоколы | | |
| | переговоров. | | |
| | Агентские | | |
| | соглашения. | | |
| 44 | Контрольная | | Упраж |
| | работа | | нения |
| | | | |

| | | | | | тестов ого характ ера. |
|----|-----------|--|---------------------------|---------------|--|
| | | | | | |
| 30 | 45- 50 | Видеокурс. Актуальные проблемы мирового рынка. Глобализация и интеграция. Выделение ключевых фрагментов и составление плана текста видеозаписи, реферативное изложение | | 16,21,24,29,3 | Группо вая работ а, фронт альный опрос |
| | | содержания видеозаписи. | | | |
| 31 | 51- 69 | Аексика: Россия в системе мировой экономики. Термины и устойчивые выражения. Чтение: ознакомительн ое чтение статей об | 5 (c.554-572, 659-678) | 16,21,24,29,3 | Группо вая работ а, индиви дуальн ый опрос, фронт альный опрос |

| Г | T | T | |
|----|-------------------------|----------|---|
| | ОСНОВНЫХ | | |
| | направлениях | | |
| | интеграции | | |
| | России в | | |
| | систему | | |
| | мировой | | |
| | экономики. | | |
| | Отработка | | |
| | Навыков | | |
| | устного и | | |
| | письменного | | |
| | реферирован | | |
| | ия текстов по | | |
| | специальности | | |
| | | | |
| | Mouotos | | |
| | Монолог: | | |
| | рассуждение об основных | | |
| | | | |
| | проблемах и | | |
| | перспективах | | |
| | интеграции | | |
| | российской | | |
| | ЭКОНОМИКИ В | | |
| | мировую | | |
| | ЭКОНОМИЧЕСКУ | | |
| | ю систему. | | |
| | Перевод: | | |
| | реферативный | | |
| | перевод. | | |
| | Письменный | | |
| | перевод с | | |
| | английского | | |
| | языка на | | |
| | русский и с | | |
| | русского на | | |
| LL | 1. , | <u> </u> | 1 |

| | | английский. Перевод с листа. <u>Деловая</u> корреспонден ция: Экспортные и импортные контракты. | | |
|----|-----------|--|---------------|--|
| 32 | 70- 75 | Видеокурс. Экономика России на мировой арене. Выделение ключевых фрагментов и составление плана текста видеозаписи, реферативное изложение содержания видеозаписи. | 16,21,24,29,3 | Группо вая работ а, фронт альный опрос |
| | 76 | Контрольная работа | | Упраж нения тестов ого характ ера. |

Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины (список литературы (в соответствии с ГОСТ), используется общая сквозная нумерация для всех видов литературы)

а) основная литература:

| № п/п | Источник |
|-----------------|---|
| 1. | Английский язык для экономистов: учебник для студентов вузов / Е.Н. Малюга [и др.]; под ред. Е.Н. Малюга. – СПб. [и др.]: Питер, 2005. – 300 с. |

а) дополнительная литература:

| Nº п/п | Источник |
|-----------|--|
| 2. | Английский язык для студентов экономических специальностей. Supplementary File. (Upper Intermediate Business English) / под ред. Н.И. Черенковой. – Изд. 3-е, дополн. и испр. – СПб.: «Книжный Дом», 2005. – 272 с. |
| 3. | Бреус Е.В. Теория и практика перевода с английского языка на русский. Москва. Издательство УРАО. 2005. с. 103 |
| 4. | Булина И.Ю. Job Hunting: Учебно-методическое пособие на английском языке / И.Ю. Булина, А.М. Тюнь. – СПб., 2001. – 114 с. |
| 5. | Гуськова Т.И., Зиборова Г.М. Трудности перевода общественно-политического текста с английского языка на русский: Учебное пособие для институтов и фак. иностр. Яз - 3 е изд., испр и доп. На англ.язМ.: Российская политическая энциклопедия» (РОССПЭН), 2000228с. |
| 6. | Деловой английский: учеб. / Н.А. Андреева [и др.]; отв. Ред. Л.С. Пичкова. – М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2005 1000с. |

| 7. | Сдобников В.В. Начальный курс коммерческого перевода. Москва 2007. с.105. |
|-----|---|
| 8. | Bethel G. Test Your Business Vocabulary in Use / G. Bethel, Aspinall T Cambridge University Press, 2003 102 p. |
| 9. | Brook-Hart G. Business Benchmark. Upper-Intermediate. Student's book / G. Brook-Hart. – Cambridge University Press, 2006. – 192 p. |
| 10. | Cotton D. Market Leader Upper Intermediate Business English. Course Book / D. Cotton, D. Falvey, S. Kent. – 8 th ed. – Longman, 2005. – 176 p. |
| 11. | Cotton D. Market Leader Advanced Business English. Course Book / D. Cotton, D. Falvey, S. Kent. – 8 th ed. – Longman, 2005. – 176 p. |
| 12. | Duckworth M. Business Grammar and Practice / M. Duckworth Oxford: Oxford University Press, 2004 232 p. |
| 13. | Godwin J. Test Your Business Vocabulary in Use. Advanced / J. Godwin, L. Strutt Cambridge University Press, 2005 79 p. |
| 14. | Gomm H. Market Leader. Portfolio. Video Resource Book / H. Gomm Harlow: Pearson Education Limited, 2002 34 p. |
| 15. | Hewings M. Advanced Grammar in Use: A self-study reference and practice book for advanced learners of English: With answers / M. Hewings Cambridge: Cambridge University Press, 2002 340 p. |
| 16. | Jillett R. Market Leader. Business Leader Briefings. Video Resource Book / R. Jillett Harlow: Pearson Education Limited, 2000 32 p. |
| 17. | Jones L. New International Business English / L. Jones, R. Alexander Cambridge University Press, 2003 176 p. |
| 18. | Jones L. New International Business English. Workbook / L. |

| | Jones, R. Alexander Cambridge University Press, 2003 176 p. |
|-----|--|
| 19. | Lloyd A. Business Communication Games With Photocopiable Game Sheets / A. Lloyd, A. Preier. – 4 th ed Oxford University Press, 2002. – 128 p. |
| 20. | Mascull B. Business Vocabulary in Use. Advanced / B. Mascull Cambridge University Press, 2004 133 p. |
| 21. | Rogers J. Market Leader Upper Intermediate Business English. Practice File / J. Rogers. – 8 th ed. – Longman, 2005. – 112 p. |
| 22. | Rogers J. Market Leader . Advanced. Practice File / J. Rogers. – 8 th ed. – Longman, 2005. – 112 p. |
| 23. | The Language of Business: Looking up / Сост. О.В. Федичева, М.С. Речнова. – СПб.: Изд-во СПетерб. Ун-та, 2001. – 305 с. |
| 24. | Thomson A.J. A Practical English Grammar: Exercises 1 / A.J. Thomson, A.V. Martinet. – 3rd ed. – Oxford etc.: Oxford Univ. Press, 2000. – 181 p. |
| 25. | Thomson A.J. A Practical English Grammar: Exercises 2 / A.J. Thomson, A.V. Martinet. – 3rd ed. – Oxford etc.: Oxford Univ. Press, 2001. – 199 p. |
| 26. | Tullis G. New Insight into Business. Student's book / G. Tullis, T. Trappe. – Pearson Education Limited, 2000. – 176 p. |
| 27. | http://www.ceps.be |
| 28. | http://www.market-leader.net |
| 29. | http://www.performance- appraisals.org/Bacalsappraisalarticles/articles/conav.htm |
| 30. | http://www.workrelationships.com/ |
| 31. | http://www.fastcompany.com/magazine/70/dispatches1.html |

| 32. | http://www.fastcompany.com/magazine/26/riskybiz.html |
|------------|---|
| 33. | http://www.fastcompany.com/magazine/57/riskreward.ht |
| | <u>ml</u> |
| 34. | http://encarta.msn.com/encnet/refpages/RefArticle.aspx?r |
| 0.5 | efid=701509010 |
| 35. | http://www.findarticles.com/p/articles/mi_m0SMG/is_1_20/ |
| 36. | <u>ai_61298804</u> http://www.abetterworkplace.com/029.html |
| 50. | http://www.abetterworkplace.com/oz/.html |
| 37. | http://www.leadersdirect.com/teambldg.html |
| 38. | http://humanresources.about.com/od/involvementteams/ |
| | a/twelve_tip_team.htm |
| 39. | http://nadabs.tripod.com/team/EffectiveTeamleaders.html |
| 40. | http://www.ventureplan.com/ |
| 10. | Tittp://www.veritarepian.com/ |
| 41. | http://www.ventureplan.com/how.to.structure.your.deal.ht |
| | <u>ml</u> |
| 42. | http://www.businessweek.com/smallbiz/content/aug2000/s a000831.htm |
| 43. | http://www.pertinent.com/articles/negotiation/mikeschact |
| | zkiN1.asp |
| 44. | http://www.free-pr-advice.co.uk/handlingacrisis.htm |
| 45. | http://www.findarticles.com/p/articles/mi_m3190/is_29_34/ |
| | <u>ai_63693785</u> |
| 46. | http://www.crisismanagement.com/time.html |
| 47. | http://www.businessweek.com/1998/37/b3595122.htm |
| 48. | http://www.managementezine.com/moten1a.htm |
| 49. | http://www.see.ed.ac.uk/~gerard/Management/art6.html |
| | ?http://oldeee.see.ed.ac.uk/~gerard/Management/art6.ht |
| Ì | <u>ml</u> |
| 50. | http://news.bbc.co.uk/1/hi/business/597782.stm |
| 50. 51. | |
| | http://news.bbc.co.uk/1/hi/business/597782.stm http://www.findarticles.com/p/articles/mi_m3514/is_2_47/ai |

| 53. | http://www.futureguru.com/ |
|-----|----------------------------|
| 54. | http://www.iftf.org/ |
| 55. | http://theglobalist.com |
| 56. | http://www.economist.com |

а) специальная литература:

| № п/п | Источник |
|-----------------|---|
| 57. | Павловская Г.А., Махонина А.А. New Challenges in Public Speaking |
| 58. | Grussendorf M. English for Presentations Oxford University Press 200779p. |
| 59. | Comfort J. Effective Presentations Oxford University Press — 1995 80p |
| 60. | Freitag-Lawrence A. Business Presentations Pearson Education Limited 2003 64p. |
| 61. | Powell M. Presenting in English: How to give successful presentations Thomson/Heinle 2002128. |
| 62. | Billingham Jo. Giving Presentations Oxford University Press -2005153 p |

Материально-техническое обеспечение дисциплины

Учебные пособия, DVD-проигрыватель, телевизор, CD-проигрыватель, ноутбук, мультимедийный проектр, Интернет, доска.

Методические рекомендации по организации изучения дисциплины

Программа 3-9 семестров включает в себя следующие аспекты: общий английский язык, профессиональный английский язык, практика перевода, деловая корреспонденция, презентация и видеокурс. На данном ЭТОПЕ ПОЯВЛЯЕТСЯ ЦЕЛЫЙ РЯД НОВЫХ ВИДОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, успешному овладению которыми способствовала вся логика предыдущей ПОДГОТОВКИ. Так, навыки презентации, приобретённые на 3-м курсе, реализуются в данном курсе в ПОДГОТОВКИ И презентации ДОКЛОДОВ профессиональной проблематике. Навыки ведения диалога общего ΠΟΛΝΛΟΓα формируются В рамках курса английского языка, а затем совершенствуются и воплощаются на качественно новом уровне на занятиях по деловой корреспонденции и ведению переговоров, а также в рамках практики перевода.

3 семестр – зачет

| Контрольно-измерительные материалы для зачетов, экзаменов и курсовых работ | |
|---|--|
| № п/п | Перечень вопросов |
| 1. | Пересказ статьи. |
| 2. | Чтение: 5 текстов (350-700 слов каждый), к которым предлагаются вопросы на понимание. Время выполнения – 60 мин. |

| 3 | 3. | Аудирование: 3 блока, сопровождаемые вопросами на проверку общего понимания, понимания фактов и деталей. Время выполнения – 40 мин. |
|---|----|---|
| | 4. | Монологическое высказывание по развитию заданной темы экономического характера. Время выполнения 2-3 мин. |

| № п/п | Примеры контрольно-измерительных материалов |
|-----------------|--|
| 1. | Фрагмент статьи, предлагаемой для пересказа. |
| | Despite the predictions, Daimler Benz and Chrysler Cars started trading as a new entity: DaimlerChrysler. Even though it was a takeover by another name, the company is paying great lip service to the dual cultures. There are two headquarters, in Auburn Hills in Michigan and in Stuttgart Germany and there are two co-chairmen - Robert Eaton from Chrysler and Jurgen Schrempp, his former opposite number at Daimler. |
| 2. | Фрагмент текста для чтения и задания на проверку понимания: |
| | Questions 8 – 12 |
| | Read the article below about working in international teams. |
| | Choose the best sentence from the opposite page to fill each of the gaps. |
| | • For each gap 8 – 12, mark one letter (A – G) on your Answer Sheet. |
| | Do not use any letter more than once. |
| | There is an example at the beginning, (0). |

An international team can be defined as a group of people who come from different nationalities and work together towards a common goal. (0) G..... The fact that they are spread out presents a range of opportunities and challenges that teams working in the same place do not experience.

3. Фрагмент текста аудиозаписи и задания на проверку понимания:

You will hear part of a talk on preparing a CV. For each question 23-30, mark one letter (A, B, or C) for the correct answer.

In her opening, the speaker emphasises the fact that the job market is

- A varied.
- B growing
- C competitive.

F: Today, I want to talk about writing your curriculum vitae or CV as it more commonly known. What makes a good CV? What makes them want to read all about you?... Well, they say that beauty is in the eye of the beholder, and if the beholder has your CV in his or her hand then you'd better make sure it's pretty. ...

4. Вопросы для монологического высказывания:

What different marketing approaches can be used when a company opens up a new market?

What are the factors which help to build strong business relationships?

Критерии оценок

| Оценка | | Критерии оценок | | |
|---------|------------------------|--|--|--|
| Зачёт | Чтение | 60 % правильных ответов. | | |
| | Аудировани е | 60 % правильных ответов. | | |
| | Говорение (монолог) | Неполное и неглубокое освещение темы. Некоторые недостатки в организации высказывания. Недостаточное и/или неадекватное использование средств когезии. Наличие ошибок стилистического, грамматического и лексического характера, затрудняющих решение коммуникативной задачи. Недостаточно разнообразные грамматические и лексические средства, в целом не соответствующие данному уровню. | | |
| | Пересказ текста | Правильное выделение главной мысли, ошибки в выделении основных логических частей. Некоторые недостатки в организации высказывания. Некоторое количество грамматических и лексических ошибок, затрудняющих понимание. | | |
| Незачёт | Чтение | Ниже 60 % правильных ответов. | | |
| | Аудировани е | Ниже 60 % правильных ответов. | | |
| | Говорение | Тема не раскрыта/не освещена. | | |

| (монолог) | Существенные недостатки в |
|-----------|---------------------------------|
| | организации высказывания. |
| | Отсутствие и /или полностью |
| | |
| | неадекватное использование |
| | средств когезии. Наличие |
| | стилистических, грамматических, |
| | лексических ошибок, |
| | препятствующих решению |
| | коммуникативной задачи. |
| | Использование простых |
| | грамматических и лексических |
| | средств, не соответствующих |
| | данному уровню. |
| | |
| | Неверное выделение главной |
| | МЫСЛИ И ОСНОВНЫХ ЛОГИЧЕСКИХ |
| | частей текста. Существенные |
| Пересказ | недостатки в организации |
| текста | высказывания. Большое |
| | количество грамматических и |
| | лексических ошибок, |
| | препятствующих пониманию. |
| | |

4 семестр-зачет

| | Контрольно-измерительные материалы для зачетов, экзаменов и курсовых работ | | |
|-----------|---|--|--|
| Nº п/п | Перечень вопросов | | |
| 1. | Чтение: 5 текстов (350-700 слов каждый), к которым предлагаются вопросы на понимание. Время выполнения – 60 мин. | | |
| 2. | Аудирование: 3 блока, сопровождаемые вопросами на проверку общего понимания, понимания фактов и деталей. Время выполнения – 40 мин. | | |

| 3. | Реферативное | изложение | статьи | экономической |
|----|-----------------|---------------|----------|-----------------|
| | тематики. | | | |
| 4. | Монологическое | высказывание | е по раз | ввитию заданной |
| | темы экономичес | ского характе | pa. | |

| Nº ⊓/⊓ | Примеры контрольно-измерительных материалов |
|-----------|---|
| 1. | Фрагмент текста для чтения и задания на проверку понимания: |
| | Read the article and answer the questions. Choose the best option for completing each of the sentences below: |
| | While working for a major insurance company, Pauline Portas |
| | a) reached a high position. |
| | b) was frustrated with her lack of career progress. |
| | c) did not find her job interesting. |
| | Pauline Portas started her own business because she was fed up with corporate life. She had climbed the ladder at a major insurance company, becoming an area manager. |
| | Despite successive promotions she felt her views were not taken seriously. |
| | 'It's still a man's world out there. You have to battle twice as hard,' she says. 'I'd go to meetings and be one woman out of 30 men - you cope with whatever bad language and jokes happen to be around at the time.' |
| 2. | Фрагмент текста аудиозаписи и задания на проверку понимания: |
| | You will hear part of a presentation given by a |

management consultant. The

presentation is about how to develop managerial skills.

Choose the correct phrase to complete each sentence.

- 1 Companies today have a problem because ...
- a) managers are too specialised.
- b) there aren't enough managers with highly developed professional

skills.

c) there isn't enough money for training new managers.

Presenter:

Companies today need managers with highly developed professional skills. This is a well-known fact. But it is also a fact that there is a shortage of people with general managerial skills, and a need to address the question: how can managerial talent be developed?

3. Фрагмент статьи, предлагаемой для реферирования:

America's Real Global Responsibility

The key to global economic development and higher living standards is technological invention. That is why it is the duty of the United States to make gambles on new technologies that other nations are not prepared to make for themselves. Michael J. Mandel — chief economist for BusinessWeek and author of "Rational Exuberance" — explains.

Beyond the political sphere, there is an additional moral imperative that falls on the educated elite in the United

States.

The U.S. economy is rich enough and big enough to absorb the risks of innovation. The United States also has a critical mass of educated people — and a financial system able to fund their ideas.

It is our obligation to take risks, to be the trailblazers — and absorb most of the uncertainty.

We are the only country big enough to absorb a failure on the magnitude of the massive telecom and dotcom losses without losing a step.

If the United States does not walk the path of exuberant growth, there is no one ...

4. Образец задания для монологического высказывания:

Are the risks associated with the Internet, for example with hackers and viruses, so great that they will limit its growth?

Критерии оценок

| Оценка | | Критерии оценок |
|--------|---|---|
| Зачёт | Чтение | 60 % правильных ответов. |
| | Аудировани е | 60 % правильных ответов. |
| | Реферативн ое изложение статьи экономичес кой тематики. | Правильное выделение главной мысли, ошибки в выделении основных логических частей. Некоторые недостатки в организации высказывания. Некоторое количество грамматических и лексических ошибок. |
| | Монологиче | Некоторые недостатки в |

| I | | 1 |
|---------|-------------|---------------------------------|
| | ское | организации высказывания. |
| | высказывани | Недостаточное и/или |
| | е по | неадекватное использование |
| | заданной | средств когезии. Наличие ошибок |
| | теме | стилистического, |
| | экономичес | грамматического и лексического |
| | КОГО | характера, затрудняющих |
| | характера. | решение коммуникативной |
| | | задачи. Недостаточно |
| | | разнообразные грамматические |
| | | и лексические средства, в целом |
| | | не соответствующие данному |
| | | уровню. |
| Незачёт | Чтение | Ниже 60 % правильных ответов. |
| | Аудировани | |
| | е | Ниже 60 % правильных ответов. |
| | | |
| | Реферативн | Тема не раскрыта/не освещена. |
| | oe | Существенные недостатки в |
| | изложение | организации высказывания. |
| | статьи | Отсутствие и /или полностью |
| | экономичес | неадекватное использование |
| | кой | средств когезии. Наличие |
| | тематики. | стилистических, грамматических, |
| | | лексических ошибок, |
| | | препятствующих решению |
| | | коммуникативной задачи. |
| | | Использование простых |
| | | грамматических и лексических |
| | | средств, не соответствующих |
| | | данному уровню. |
| | Монологиче | Неверное выделение главной |
| | ское | МЫСЛИ И ОСНОВНЫХ ЛОГИЧЕСКИХ |
| | высказывани | частей текста. Существенные |
| | е по | недостатки в организации |

| 304 | данной | высказывания. Большое |
|-----|----------|-----------------------------|
| тел | ме | количество грамматических и |
| ЭКС | ономичес | лексических ошибок, |
| КОГ | -o | препятствующих пониманию. |
| xat | оактера. | |
| | | |

5 семестр-экзамен

| № п/п | Перечень вопросов |
|-----------------|---|
| 1. | Чтение: 5 текстов (350-700 слов каждый), к которым предлагаются вопросы на понимание. Время выполнения – 60 мин. |
| 2. | Аудирование: 3 блока, сопровождаемые вопросами на проверку общего понимания, понимания фактов деталей. Время выполнения – 40 мин. |
| 3. | Реферативное изложение статьи экономическо тематики. |
| 4. | Монологическое высказывание по заданной теми экономического характера. |
| 5. | Презентационное выступление на профессиональную тему. Временной регламент – 15-20 мин. |

| Nº п/п | Примеры контрольно-измерительных материалов |
|-----------|--|
| 1. | Фрагмент текста для чтения и задания на проверку |
| | понимания: |
| | Read the article and answer the questions that follow. |

Match each of the sections, numbered I to VI, with the most appropriate heading from the box.

CUBAN CREATES ONLINE WORLD OF LEATHER

I José Suarez, a Cuban-born industrial engineer, found himself trading skins and hides almost by accident. He had gone to Russia in the early 1990s, hoping to make a quick fortune with electronic goods. But because he could not convert his troubles into dollars, he needed a commodity he could easily sell abroad. Someone suggested leather. The international markets for raw materials were booming, and his business took off.

Il With leatherXchange.com, Mr Suarez's new venture, he hopes to persuade the 170,000 participants in the \$110bn global leather industry that they are better off doing their business over the Internet. 'What we aim to do is help companies cut costs by replicating online what they now do offline,' he says. The leather change picked up 550 members in 40 countries in its first full year of operation, and is now adding 15 new members a week. Users pay an annual membership fee plus fees based on their online transactions and the use of the leather change's search engines, which earned revenues of \$4m last year.

- a) Setting international standards
- b) Two years to make it pay
- c) From engineer to entrepreneur
- d) The problems of buying skins in Russia
- e) The leather industry today

- f) Future trends in the leather market g) A new way to trade leather
 - h) Market responses to online leather trading
- 2. Фрагмент текста аудиозаписи и задания на проверку понимания:

Choose the best answer to each of the following questions.

- 1 How does the bank manager assess Maria's business plan?
- a) inadequate
- b) satisfactory
- c) very strong

Presenter: Maria Ferrari visits her bank to ask for a loan to start up a new business.

Bank manager: OK. I've had a look at your business plan and it seems sound enough. Are you confident that you'll achieve these sales?

3. Фрагмент статьи, предлагаемой для реферирования:

The Human Factor

In the management of a small team, the human factor is crucial to success. This article considers possible motivators and a simple framework for dealing with people.

When you are struggling with a deadline or dealing with delicate decisions, the last thing you want to deal with is "people". When the fight is really on and the battle is undecided, you want your team to act co-operatively, quickly, rationally; you do not want a disgruntled employee bitching about life, you do not want a worker who avoids

| | work, you do not want your key engineer being tired all day because the baby cries all night. But this is what happens, and as a manager you have to deal with it. Few "people problems" can be solved quickly, some are totally beyond your control and can only be contained; but you do have |
|----|---|
| | influence over many factors which affect your people and so it is your responsibility to ensure that your influence is a positive one. |
| 4. | Образец задания для монологического высказывания: What is the role of customer care for company's success? Say some words about the ways to deal with the customer complaints. |
| 5. | Образец задания для презентационного выступления: Prepare a presentation on the topic you feel strongly about: 1. The world economic crisis. What does it mean for Russia?(show the pros and cons) |
| | 2. A penny saved is a penny earned (refute the statement) |
| | 3. Socio-cultural pitfalls of international business. (give tips on how to avoid socio-cultural misunderstanding) |

Критерии оценок

| Оценка | | Критерии оценок | |
|---------|-----------|-------------------------------|--|
| Отлично | Чтение | 90 % правильных ответов. | |
| | Аудирован | 80 % правильных ответов. | |
| | ие | 00 % TIPABITABITADIX OTBETOB. | |
| | Рефератив | Правильное выделение главной | |
| | ное | МЫСЛИ И ОСНОВНЫХ ЛОГИЧЕСКИХ | |
| | изложение | частей. Логичность и | |
| | статьи | последовательность изложения. | |

| экономиче ской тематики. Монологич еское высказыван ие по заданной теме | Правильное осуществление компрессии текста. Отсутствие грамматических, орфографических и лексических ошибок. Полное и глубокое освещение темы. Логичность и последовательность изложения. Использование адекватных средств когезии. Отсутствие стилистических, грамматических и |
|---|--|
| экономиче ского характера. | лексических ошибок. Использование разнообразных грамматических и лексических средств, соответствующих данному уровню. |
| Презентац ионное выступлени е | Структура презентации, стратегии взаимодейтствия с аудиторией, ораторские приемы соответствуют типу презентации: информативная, протокольно-этикетная, побудительная. Презентующий взаимодействует с аудиторией в процессе всей презентации и достигает поставленной коммуникативной задачи: вызвать эмоциональный отклик, убедить принять точку зрения и т.д. Презентующим эффективно используются разнообразные ораторские приемы, изобразительновыразительные и художественные средства оформления презентации. Невербальный стиль общения- умеренно эмоциональный, способствующий достижению коммуникативных |

| | | целей презентации. Наглядный и раздаточный материал релевантен теме и целям презентации. Временной регламент соблюдается. |
|--------|---|--|
| Хорошо | Чтение | 80 % правильных ответов. |
| | Аудирован ие | 70 % правильных ответов. |
| | Рефератив ное изложение статьи экономиче ской тематики. | Правильное выделение главной мысли и основных логических частей. Логичность и последовательность изложения. Чрезмерная или недостаточная компрессия текста. Некоторое количество грамматических, орфографических и лексических ошибок, не препятствующих пониманию. |
| | Монологич еское высказыван ие по заданной теме экономиче ского характера. | Полное и глубокое освещение темы. Логичность и последовательность изложения. Использование адекватных средств когезии. Некоторое количество стилистических, грамматических и лексических ошибок, не препятствующих решению коммуникативной задачи. Недостаточно разнообразные грамматические и лексические средства, |
| | Презентац ионное выступлени е | соответствующие данному уровню. Структура презентации, стратегии взаимодейтствия с аудиторией, ораторские приемы соответствуют типу презентации: информативная, протокольно-этикетная, побудительная. Презентующий стремится к постоянному взаимодействию с аудиторией. Презентующий |

| | <u> </u> | |
|------------|------------|----------------------------------|
| | | частично достигает поставленных |
| | | коммуникативных целей |
| | | презентации. С некоторыми |
| | | погрешностями используются |
| | | различные средства оформления |
| | | презентации (ораторские приемы, |
| | | изобразительно-выразительные |
| | | средства, художественные |
| | | средства). Невербальный стиль |
| | | общения не препятствует |
| | | достижению коммуникативных |
| | | целей презентации. Наглядный и |
| | | раздаточный материал релевантны |
| | | обозначенной теме и целям |
| | | презентации. Наблюдаются |
| | | незначительные отступления от |
| | | временного регламента. |
| | | · |
| Удовлетвор | Uzouuko | 40 % GO GDUALLIU IV OTDOTOD |
| ительно | Чтение | 60 % правильных ответов. |
| | Аудирован | 60 % правильных ответов. |
| | ие | об и правильных ответов. |
| | Рефератив | Некоторые ошибки в выделении |
| | ное | основных логических частей. |
| | изложение | Чрезмерная или недостаточная |
| | статьи | компрессия текста. Некоторые |
| | экономиче | недостатки в организации |
| | ской | высказывания. Большое количество |
| | тематики. | грамматических, |
| | | орфографических и лексических |
| | | ошибок, затрудняющих |
| | | понимание. |
| | Монологич | Неполное и неглубокое |
| | еское | освещение темы. Некоторые |
| | высказыван | недостатки в организации |
| | ие по | высказывания. Недостаточное или |
| | заданной | неадекватное использование |
| | теме | средств когезии. Наличие ошибок |
| | экономиче | стилистического, грамматического |
| | СКОГО | и лексического характера, |
| | характера. | затрудняющих решение |
| | | коммуникативной задачи. |

| | Презентац ионное выступлени е | Недостаточно разнообразные грамматические и лексические средства, в целом не соответствующие данному уровню. |
|-------------------------|---|--|
| | | Структура презентации соответствует ее типу. Стратегии взаимодействия с аудиторией демострируются в минимальном объеме. Представлены различные средства оформления презентации (ораторские приемы, изобразительно-выразительные средства, художественные средства, художественные средства), однако их использование недостаточно или мало эффективно. Невербальный стиль общения препятствует достижению коммуникативных целей презентации. Наглядный и раздаточный материал релевантны обозначенной теме и целям презентации. Наблюдаются незначительные отступления от временного регламента. |
| Неудовлетв орительно | Чтение | Менее 60 % правильных ответов. |
| | Аудирован ие | Менее 60 % правильных ответов. |
| | Рефератив ное изложение статьи экономиче ской тематики. | Неверное выделение главной мысли и основных логических частей текста. Существенные недостатки в организации высказывания. Чрезмерная или недостаточная компрессия текста. Некоторые недостатки в организации высказывания. Большое количество грамматических, |

| Т | 1 | |
|---|---------------------------------------|--|
| | | орфографических и лексических |
| | | ошибок, препятствующих |
| | | пониманию. |
| | Монологич | Тема не раскрыта. Существенные |
| | еское | недостатки в организации |
| | высказыван | высказывания. Отсутствие или |
| | ие по | полностью неадекватное |
| | заданной | использование средств когезии. |
| | теме | Наличие стилистических, |
| | экономиче | грамматических и лексических |
| | СКОГО | ошибок, препятствующих решению |
| | характера. | коммуникативной задачи. |
| | · · · · · · · · · · · · · · · · · · · | Использование простых |
| | Презентац | грамматических и лексических |
| | ионное | Средств, не соответствующих |
| | выступлени | данному уровню. |
| | e | , , , , |
| | | |
| | | |
| | | Структура презентации не |
| | | соответствует типу презентации. |
| | | Стратегии взаимодействия с |
| | | аудиторией не демострируются. |
| | | Различные средства оформления |
| | | презентации не представлены или |
| | | являются минимальными. |
| | | Невербальный стиль общения |
| | | препятствует достижению |
| | | коммуникативных целей |
| | | презентации. Наглядный и |
| | | презентации, паглядный и раздаточный материал |
| | | нерелевантны обозначенной теме |
| | | |
| | | и целям презентации. |
| | | Наблюдаются значительные |
| | | отступления от временного |
| | | регламента. |

Программа экзамена.

Исходя из 100%: чтение -20%, аудирование -20%, реферативное изложение -20%, монолог-20%, презентационное выступление – 20%.

6 семестр-зачет

| | Контрольно-измерительные материалы для зачетов, экзаменов и курсовых работ | | | |
|-----------|---|--|--|--|
| Nº ⊓/⊓ | Перечень вопросов | | | |
| 1. | Чтение: 5 текстов (350-700 слов каждый), к которым предлагаются вопросы на понимание. Время выполнения – 60 мин. | | | |
| 2. | Аудирование: 3 блока, сопровождаемые вопросами на проверку общего понимания, понимания фактов и деталей. Время выполнения – 40 мин. | | | |
| 3. | Реферативное изложение статьи экономической тематики. | | | |
| 4. | Монологическое высказывание по заданной теме экономического характера. | | | |

| № п/п | Примеры контрольно-измерительных материалов | | |
|-----------------|---|--|--|
| 1. | Фрагмент текста для чтения и задания на проверку | | |
| | понимания: | | |
| | Read the article and answer the questions. Choose the | | |
| | best option for completing each of the sentences below: | | |
| | While working for a major insurance company, Pauline | | |
| | Portas | | |
| | a) reached a high position. | | |
| | b) was frustrated with her lack of career progress. | | |
| | c) did not find her job interesting. | | |

Pauline Portas started her own business because she was fed up with corporate life. She had climbed the ladder at a major insurance company, becoming an area manager.

Despite successive promotions she felt her views were not taken seriously.

'It's still a man's world out there. You have to battle twice as hard,' she says. 'I'd go to meetings and be one woman out of 30 men - you cope with whatever bad language and jokes happen to be around at the time.'

2. Фрагмент текста аудиозаписи и задания на проверку понимания:

You will hear part of a presentation given by a management consultant. The

presentation is about how to develop managerial skills.

Choose the correct phrase to complete each sentence.

- 1 Companies today have a problem because ...
- a) managers are too specialized.
- b) there aren't enough managers with highly developed professional

skills.

c) there isn't enough money for training new managers.

Presenter:

Companies today need managers with highly developed professional skills. This is a well-known fact. But it is also a fact that there is a shortage of people with general managerial skills, and a need to address the question: how can managerial talent be developed?

3. Фрагмент статьи, предлагаемой для реферирования:

America's Real Global Responsibility

The key to global economic development and higher living standards is technological invention. That is why it is the duty of the United States to make gambles on new technologies that other nations are not prepared to make for themselves. Michael J. Mandel — chief economist for BusinessWeek and author of "Rational Exuberance" — explains.

Beyond the political sphere, there is an additional moral imperative that falls on the educated elite in the United States.

The U.S. economy is rich enough and big enough to absorb the risks of innovation. The United States also has a critical mass of educated people — and a financial system able to fund their ideas.

It is our obligation to take risks, to be the trailblazers — and absorb most of the uncertainty.

We are the only country big enough to absorb a failure on the magnitude of the massive telecom and dotcom losses without losing a step.

If the United States does not walk the path of exuberant growth, there is no one ...

4. Образец задания для монологического высказывания:

Are the risks associated with the Internet, for example with hackers and viruses, so great that they will limit its growth?

Критерии оценок

| Оценка Критерии оценок | |
|------------------------|--|
|------------------------|--|

| Зачёт | Чтение | 60 % правильных ответов. |
|---------|---|--|
| | Аудировани е | 60 % правильных ответов. |
| | Реферативн ое изложение статьи экономичес кой тематики. | Правильное выделение главной мысли, ошибки в выделении основных логических частей. Некоторые недостатки в организации высказывания. Некоторое количество грамматических и лексических ошибок. |
| | Монологиче ское высказывани е по заданной теме экономичес кого характера. | Некоторые недостатки в организации высказывания. Недостаточное и/или неадекватное использование средств когезии. Наличие ошибок стилистического, грамматического и лексического характера, затрудняющих решение коммуникативной задачи. Недостаточно разнообразные грамматические и лексические средства, в целом не соответствующие данному уровню. |
| Незачёт | Чтение | Ниже 60 % правильных ответов. |
| | Аудировани е | Ниже 60 % правильных ответов. |
| | Реферативн ое изложение статьи экономичес | Тема не раскрыта/не освещена. Существенные недостатки в |
| | 3.0.70777100 | организации высказывания. |

Отсутствие и /или полностью неадекватное использование

| кой тематики. | средств когезии. Наличие стилистических, грамматических, лексических ошибок, препятствующих решению коммуникативной задачи. Использование простых грамматических и лексических средств, не соответствующих данному уровню. |
|---|--|
| Монологиче ское высказывани е по заданной теме экономичес кого характера. | Неверное выделение главной мысли и основных логических частей текста. Существенные недостатки в организации высказывания. Большое количество грамматических и лексических ошибок, препятствующих пониманию. |

7 семестр-зачет

| | Контрольно-измерительные материалы для зачетов, экзаменов и курсовых работ | | | |
|-----------|---|--|--|--|
| Nº ⊓/⊓ | Перечень вопросов | | | |
| 1. | Чтение: 5 текстов (350-700 слов каждый), к которым предлагаются вопросы на понимание. Время выполнения – 60 мин. | | | |
| 2. | Аудирование: 3 блока, сопровождаемые вопросами на проверку общего понимания, понимания фактов и деталей. Время выполнения – 40 мин. | | | |
| 3. | Реферативное изложение статьи экономической тематики. | | | |

| 4. | Монологическое высказывание по заданной теме экономического характера. |
|----|--|
| 5. | Письменный перевод текста с английского языка на русский. Время выполнения 60 мин. |
| 6. | Деловая корреспонденция: письмо-представление компании/продукта |

| Nº ⊓/⊓ | Примеры контрольно-измерительных материалов | | | |
|-----------|--|--|--|--|
| 1. | Фрагмент текста для чтения и задания на проверку понимания: | | | |
| | Read the article and answer the questions. Choose the best option for completing each of the sentences below: | | | |
| | While working for a major insurance company, Pauline Portas | | | |
| | a) reached a high position. | | | |
| | b) was frustrated with her lack of career progress. | | | |
| | c) did not find her job interesting. | | | |
| | | | | |
| | Pauline Portas started her own business because she was fed up with corporate life. She had climbed the ladder at a major insurance company, becoming an area manager. | | | |
| | Despite successive promotions she felt her views were not taken seriously. | | | |
| | 'It's still a man's world out there. You have to battle twice as hard,' she says. 'I'd go to meetings and be one woman out of 30 men - you cope with whatever bad language and jokes happen to be around at the time.' | | | |

2. Фрагмент текста аудиозаписи и задания на проверку понимания: You will hear part of a presentation given by a management consultant. The presentation is about how to develop managerial skills. Choose the correct phrase to complete each sentence. 1 Companies today have a problem because ... a) managers are too □pecialized. b) there aren't enough managers with highly developed professional skills. c) there isn't enough money for training new managers. Presenter: Companies today need managers with highly developed professional skills. This is a well-known fact. But it is also a fact that there is a shortage of people with general managerial skills, and a need to address the question: how can managerial talent be developed? 3. Фрагмент статьи, предлагаемой для реферирования: America's Real Global Responsibility The key to global economic development and higher living standards is technological invention. That is why it is the duty of the United States to make gambles on new technologies that other nations are not prepared to make for themselves. Michael J. Mandel — chief economist for BusinessWeek and author of "Rational Exuberance" explains.

Beyond the political sphere, there is an additional moral

imperative that falls on the educated elite in the United States. The U.S. economy is rich enough and big enough to absorb the risks of innovation. The United States also has a critical mass of educated people — and a financial system able to fund their ideas. It is our obligation to take risks, to be the trailblazers — and absorb most of the uncertainty. We are the only country big enough to absorb a failure on the magnitude of the massive telecom and dotcom losses without losing a step. If the United States does not walk the path of exuberant growth, there is no one ... 4. Образец задания для монологического высказывания: Are the risks associated with the Internet, for example with hackers and viruses, so great that they will limit its growth? 5. Образец предложений для перевода: 1. South African gold shares have been outstanding performers since the middle of the last year. 2. It is not unusual for the wife of a well-placed man to own a shop. 6. Образец задания для написания делового письма: Make up a letter giving the detailed information on your product. Your prospective customer will be able to see this

Критерии оценок

| Оценка | Критерии оценок | | |
|--------|-----------------|--------------------------|--|
| Зачёт | Чтение | 60 % правильных ответов. | |

as you are going to participate in it.

product at the exhibition to be held in London in a month,

| Аудирование | 60 % правильных ответов. |
|---|--|
| Реферативн ое изложение статьи экономичес кой тематики. | Правильное выделение главной мысли, ошибки в выделении основных логических частей. Некоторые недостатки в организации высказывания. Некоторое количество грамматических и лексических ошибок. |
| Монологиче ское высказывани е по заданной теме экономичес кого характера. | Некоторые недостатки в организации высказывания. Недостаточное и/или неадекватное использование средств когезии. Наличие ошибок стилистического, грамматического и лексического характера, затрудняющих решение коммуникативной задачи. Недостаточно разнообразные грамматические и лексические средства, в целом не соответствующие данному уровню. |
| Письменный перевод | Имеются ошибки, приводящие к неточной передаче смысла оригинала, но не искажают его полностью. |
| Деловая корреспонд енция | Некоторые недостатки в организации письма. Недостаточное и/или неадекватное использование средств когезии. Наличие ошибок стилистического, грамматического и лексического |

| | 1 | T |
|---------|-----------------|---|
| | | характера, затрудняющих решение коммуникативной |
| | | задачи. Недостаточное и/или |
| | | |
| | | неадекватное использование |
| | | клише, что в целом не мешает |
| | | решению коммуникативной |
| | | задачи. |
| Незачёт | Чтение | Ниже 60 % правильных ответов. |
| | Аудировани е | Ниже 60 % правильных ответов. |
| | Реферативн | Тема не раскрыта/не освещена. |
| | oe | Существенные недостатки в |
| | изложение | организации высказывания. |
| | статьи | Отсутствие и /или полностью |
| | экономичес | неадекватное использование |
| | кой | средств когезии. Наличие |
| | тематики. | стилистических, грамматических, |
| | 10/4(01/11/6/1. | лексических ошибок, |
| | | препятствующих решению |
| | | коммуникативной задачи. |
| | | , |
| | | Использование простых |
| | | грамматических и лексических |
| | | средств, не соответствующих |
| | | данному уровню. |
| | Монологиче | Hananuaa nuu a auu a suga suga si |
| | ское | Неверное выделение главной |
| | высказывани | мысли и основных логических |
| | е по | частей текста. Существенные |
| | заданной | недостатки в организации |
| | теме | высказывания. Большое |
| | экономичес | количество грамматических и |
| | КОГО | лексических ошибок, |
| | характера. | препятствующих пониманию. |
| | 3 | |

| Письменный перевод | Неадекватный перевод. Большое количество ошибок, представляющих собой грубое искажение содержания оригинала. Несоответствие стилистическим нормам и узусу языка перевода. |
|--------------------------------|--|
| Деловая корреспонд енция | Существенные недостатки в организации письма. Большое количество грамматических и лексических ошибок, препятствующих пониманию. Отсутствие или неправильное использование клише. |

8 семестр-экзамен

| № п/п | Перечень вопросов |
|-----------------|---|
| 1. | Чтение: 5 текстов (350-700 слов каждый), к которым предлагаются вопросы на понимание. Время выполнения – 60 мин. |
| 2. | Аудирование: 3 блока, сопровождаемые вопросами на проверку общего понимания, понимания фактов и деталей. Время выполнения – 40 мин. |
| 3. | Реферативное изложение статьи экономической тематики. |
| 4. | Монологическое высказывание по заданной теме экономического характера. |
| 5. | Письменный перевод предложений с английского |

| | языка на русский. Время выполнения 60 мин. |
|----|---|
| 6. | Деловая корреспонденция: письмо, оговаривающие общие условия продажи. |

| № п/п | Примеры контрольно-измерительных материалов |
|-----------------|---|
| 1. | Фрагмент текста для чтения и задания на проверку понимания: |
| | Read the article and answer the questions that follow. Match each of the sections, numbered I to VI, with the most appropriate heading from the box. |
| | CUBAN CREATES ONLINE WORLD OF LEATHER |
| | I José Suarez, a Cuban-born industrial engineer, found himself trading skins and hides almost by accident. He had gone to Russia in the early 1990s, hoping to make a quick fortune with electronic goods. But because he could not convert his troubles into dollars, he needed a commodity he could easily sell abroad. Someone suggested leather. The international markets for raw materials were booming, and his business took off. |
| | Il With leatherXchange.com, Mr Suarez's new venture, he hopes to persuade the 170,000 participants in the \$110bn global leather industry that they are better off doing their business over the Internet. 'What we aim to do is help companies cut costs by replicating online what they now do offline,' he says. The leather change picked up 550 members in 40 countries in its first full year of operation, and is now adding 15 new members a week. Users pay an annual membership fee plus fees based on their online |

transactions and the use of the leather change's search engines, which earned revenues of \$4m last year.

- a) Setting international standards
- b) Two years to make it pay
- c) From engineer to entrepreneur
- d) The problems of buying skins in Russia
- e) The leather industry today
- f) Future trends in the leather market
- g) A new way to trade leather
- h) Market responses to online leather trading
- 2. Фрагмент текста аудиозаписи и задания на проверку понимания:

Choose the best answer to each of the following questions.

- 1 How does the bank manager assess Maria's business plan?
- a) inadequate
- b) satisfactory
- c) very strong

Presenter: Maria Ferrari visits her bank to ask for a loan to start up a new business.

Bank manager: OK. I've had a look at your business plan and it seems sound enough. Are you confident that you'll achieve these sales?

3. Фрагмент статьи, предлагаемой для реферирования: The Human Factor In the management of a small team, the human factor is crucial to success. This article considers possible motivators and a simple framework for dealing with people. When you are struggling with a deadline or dealing with delicate decisions, the last thing you want to deal with is "people". When the fight is really on and the battle is undecided, you want your team to act co-operatively, quickly, rationally; you do not want a disgruntled employee bitching about life, you do not want a worker who avoids work, you do not want your key engineer being tired all day because the baby cries all night. But this is what happens, and as a manager you have to deal with it. Few "people" problems" can be solved quickly, some are totally beyond your control and can only be contained; but you do have influence over many factors which affect your people and so it is your responsibility to ensure that your influence is a positive one. Образец задания для монологического высказывания: What factors have affected the process of economic globalization? 5. Образец предложений для перевода: 1. Even from the point of view of Britain's homegrown

- 1. Even from the point of view of Britain's homegrown capitalists, the current policies are failing. This is the only conclusion to be drawn from the Bank of England's quarterly review. 2. The Chancellor's measures might help towards an agreement on an income policy.
- 6. Образец задания для написания делового письма:
 Write a letter to a customer, enclosing your General Conditions of Sale. Point out the fact that they are not

subject to alteration and ask fro immediate confirmation.

Критерии оценок

| Оценка | Критерии оценок | | |
|---------|------------------------|----------------------------------|--|
| | Чтение | 90 % правильных ответов. | |
| | Аудирован ие | 80 % правильных ответов. | |
| | | Правильное выделение главной | |
| | Рефератив | МЫСЛИ И ОСНОВНЫХ ЛОГИЧЕСКИХ | |
| | ное | частей. Логичность и | |
| | изложение | последовательность изложения. | |
| | статьи | Правильное осуществление | |
| | экономиче | компрессии текста. Отсутствие | |
| | ской | грамматических, | |
| | тематики. | орфографических и лексических | |
| | | ошибок. | |
| | | Полное и глубокое освещение | |
| | Монологич | темы. Логичность и | |
| | еское | последовательность изложения. | |
| Отлично | высказыван | Использование адекватных | |
| | ие по | средств когезии. Отсутствие | |
| | заданной | стилистических, грамматических и | |
| | теме | лексических ошибок. | |
| | экономиче | Использование разнообразных | |
| | СКОГО | грамматических и лексических | |
| | характера. | средств, соответствующих | |
| | | данному уровню. | |
| | | Адекватный перевод. Полное | |
| | Письменны й перевод | соответствие с содержанием | |
| | | оригинала. Соответствие со | |
| | | стилистическими нормами. | |
| | Деловая | Правильная организация письма. | |
| | корреспон денция | Адекватное использование клише. | |
| | | Успешное решение | |
| | | коммуникативной задачи. | |

| | | Отсутствие лексических, |
|------------|---|--|
| | | грамматических и |
| | | орфографических ошибок. |
| | Чтение | 80 % правильных ответов. |
| | Аудирован ие | 70 % правильных ответов. |
| | Рефератив ное изложение статьи экономиче ской тематики. | Правильное выделение главной мысли и основных логических частей. Логичность и последовательность изложения. Чрезмерная или недостаточная компрессия текста. Некоторое количество грамматических, орфографических и лексических ошибок, не препятствующих |
| Хорошо | Монологич еское высказыван ие по заданной теме экономиче ского | пониманию. Полное и глубокое освещение темы. Логичность и последовательность изложения. Использование адекватных средств когезии. Некоторое количество стилистических, грамматических и лексических ошибок, не препятствующих решению коммуникативной задачи. Недостаточно |
| | характера. | разнообразные грамматические и лексические средства, соответствующие данному уровню. Имеются ошибки, приводящие к |
| | Письменны й перевод | неточной передаче смысла оригинала, но не искажают его полностью. |
| | Деловая корреспон денция | Некоторые недостатки в организации письма и использовании клише, что не препятствует решению коммуникативной задачи. Некоторое количество лексических, грамматических и орфографических ошибок. |
| Удовлетвор | Чтение | 60 % правильных ответов. |

| ительно | Аудирован | 60 % правильных ответов. |
|-------------------------|---|--|
| | Рефератив ное изложение статьи экономиче ской тематики. | Некоторые ошибки в выделении основных логических частей. Чрезмерная или недостаточная компрессия текста. Некоторые недостатки в организации высказывания. Большое количество грамматических, орфографических и лексических ошибок, затрудняющих понимание. |
| | Монологич еское высказыван ие по заданной теме экономиче ского характера. | Неполное и неглубокое освещение темы. Некоторые недостатки в организации высказывания. Недостаточное или неадекватное использование средств когезии. Наличие ошибок стилистического, грамматического и лексического характера, затрудняющих решение коммуникативной задачи. Недостаточно разнообразные грамматические и лексические средства, в целом не соответствующие данному уровню. |
| | Письменны й перевод | Наличие ошибок, представляющих собой искажение содержания оригинала. |
| | Деловая корреспон денция | Существенные недостатки в организации письма. Неадекватное и/или недостаточное использование клише. Большое количество грамматических, орфографических и лексических ошибок, затрудняющих понимание и мешающих решению коммуникативной задачи. |
| Неудовлетв орительно | Чтение Аудирован | Менее 60 % правильных ответов. |
| | ие | Менее 60 % правильных ответов. |

| | | Τ |
|--------|----------|----------------------------------|
| | | Неверное выделение главной |
| | | МЫСЛИ И ОСНОВНЫХ ЛОГИЧЕСКИХ |
| | | частей текста. Существенные |
| Ped | рератив | недостатки в организации |
| ное | оратив | высказывания. Чрезмерная или |
| | жение | недостаточная |
| СТОТ | | Подостато птал |
| | номиче | компрессия текста. Некоторые |
| СКОЙ | | недостатки в организации |
| | Этики. | высказывания. Большое количество |
| | arrikri. | грамматических, |
| | | орфографических и лексических |
| | | ошибок, препятствующих |
| | | пониманию. |
| | | Тема не раскрыта. Существенные |
| | | недостатки в организации |
| Мон | ΙΟΛΟΓИЧ | высказывания. Отсутствие или |
| еско | oe | полностью неадекватное |
| выск | казыван | использование средств когезии. |
| ие п | 10 | Наличие стилистических, |
| 30Д0 | йоннх | грамматических и лексических |
| теме | Э | ошибок, препятствующих решению |
| ЭКОН | номиче | коммуникативной задачи. |
| СКОГ | ·O | Использование простых |
| хара | актера. | грамматических и лексических |
| | | средств, не соответствующих |
| | | данному уровню. |
| | | Неадекватный перевод. Большое |
| | | количество ошибок, |
| Пис | ьменны | представляющих собой грубое |
| | ревод | искажение содержания |
| VI IIE | РСВОД | оригинала. Несоответствие |
| | | стилистическим нормам и узусу |
| | | языка перевода. |
| | | Неправильная организация |
| | | письма. Отсутствие или |
| Дел | ОВСІЯ | существенная нехватка клише. |
| корг | респон | Коммуникативная задача не |
| дені | ДИЯ | решена. Большое количество |
| | | грамматических, лексических и |
| | | орфографических ошибок, |

Программа экзамена.

Исходя из 100%: чтение -10%, аудирование -10%, реферативное изложение -20%, монолог -20%, перевод -20%, деловая корреспонденция -20%.

9 семестр - экзамен

| Контрольно-измерительные материалы для зачетов, экзаменов и курсовых работ | | | |
|---|--|--|--|
| № п/п | Перечень вопросов | | |
| 1. | Реферативное изложение статьи экономического характера объёмом до 10 000 п. зн. | | |
| 2. | Монологическое высказывание по заданной теме экономического характера. | | |
| 3. | Письменное реферативное изложение содержания видеозаписи. Время звучания – 3-4 мин. Время выполнения 45 мин. | | |
| 4. | Письменный перевод текста с английского языка на русский. Время выполнения 60 мин. | | |
| 5. | Деловая корреспонденция: письмо-просьба пересмотреть условия котракта. | | |

| Nº п/п | Примеры контрольно-измерительных материалов |
|-----------|--|
| 1. | Фрагмент статьи, предлагаемой для реферирования: |

Good Deflation and Bad Deflation Judging by the public debate in industrial countries, deflation is just about the worst thing that can happen to an economy - even more so than a recession. This is hard to understand. Theoretically, deflation means lower prices, something we all like. But as Martin Hufner explains, there is a good form of deflation - and a bad one/ What most people is talking today, however, is bad deflation... 2. Образец задания для монологического высказывания: 1. What challenges may a country face integrating into the world economy? 2. Globalization of the economy: reasons and consequences. Why is there global inequality, and is it getting worse? 3. What are the costs and benefits of free trade? Comment upon advantages and disadvantages. 3. Фрагмент текста видеозаписи, предлагаемой для выполнения реферативного изложения: "In the field of industry special emphasis has been placed on the heavy industries, such as coal, steel and cement, but consumer goods facilities such as sugar refineries and textile plants have also received attention..." 4. Фрагмент текста для перевода: Such a devaluation would increase the external surplus and cause speculators to rush to buy an undervalued currency, which would leave the Norwegian authorities with a choice between two equally unattractive policy responses. They could introduce stringent foreign exchange controls... 5. Образец задания для написания делового письма: You have received quotations for radiators from your business partners and think that the prices, offered by them

are too high. You ask them to reduce the prices and assure

that you will place a large order.

Критерии оценок

| Оценка | | Критерии оценок |
|---------|--|----------------------------------|
| | | Правильное выделение главной |
| | Рефератив | МЫСЛИ И ОСНОВНЫХ ЛОГИЧЕСКИХ |
| | ное | частей. Логичность и |
| | изложение | последовательность изложения. |
| Отлично | статьи | Правильное осуществление |
| | экономиче | компрессии текста. Отсутствие |
| | ской | грамматических, |
| | тематики | орфографических и лексических |
| | | ошибок. |
| | | Полное и глубокое освещение |
| | | темы. Логичность и |
| | Монологич еское высказыван ие | последовательность изложения. |
| | | Использование адекватных |
| | | средств когезии. Отсутствие |
| | | стилистических, грамматических и |
| | | лексических ошибок. |
| | | Использование разнообразных |
| | | грамматических и лексических |
| | | средств, соответствующих |
| | | данному уровню. |
| | | Правильное выделение главной |
| | | МЫСЛИ И ОСНОВНЫХ ЛОГИЧЕСКИХ |
| | | частей. Логичность и |
| | Письменно | последовательность изложения. |
| | е | Правильное осуществление |
| | рефератив | компрессии. Отсутствие |

ное

| | я видеозапис и. | грамматических, орфографических и лексических ошибок. |
|--------|--|---|
| | Письменны й перевод | Адекватный перевод. Полное соответствие с содержанием оригинала. Соответствие со стилистическими нормами. |
| | Деловая корреспон денция | Правильная организация письма. Адекватное использование клише. Успешное решение коммуникативной задачи. Отсутствие лексических, грамматических и орфографических ошибок. |
| Хорошо | Рефератив ное изложение статьи экономиче ской тематики | Правильное выделение главной мысли и основных логических частей. Логичность и последовательность изложения. Чрезмерная или недостаточная компрессия текста. Некоторое количество грамматических, орфографических и лексических ошибок, не препятствующих пониманию. |
| | Монологич еское высказыван ие | Полное и глубокое освещение темы. Логичность и последовательность изложения. Использование адекватных средств когезии. Некоторое |

количество стилистических, грамматических и лексических

| | Письменно е рефератив ное изложение содержани я видеозапис и. | разнообразные грамматические и лексические средства, соответствующие данному уровню. Правильное выделение главной мысли и основных логических частей. Логичность и последовательность изложения. Чрезмерная или недостаточная компрессия текста видеозаписи. Некоторое количество грамматических, орфографических и лексических ошибок, не препятствующих пониманию. |
|-----------------------|---|---|
| | Письменны й перевод | Имеются ошибки, приводящие к неточной передаче смысла оригинала, но не искажают его полностью. |
| | Деловая корреспон денция | Некоторые недостатки в организации письма и использовании клише, что не препятствует решению коммуникативной задачи. Некоторое количество лексических, грамматических и орфографических ошибок. |
| Удовлетвор ительно | Рефератив ное изложение статьи экономиче ской тематики | Некоторые ошибки в выделении основных логических частей. Чрезмерная или недостаточная компрессия текста. Некоторые недостатки в организации высказывания. Наличие грамматических и лексических ошибок. |

| | T | T |
|--|---------------------|----------------------------------|
| | | Неполное и неглубокое |
| | | освещение темы. Некоторые |
| | | недостатки в организации |
| | | высказывания. Недостаточное или |
| | | неадекватное использование |
| | Монологич | средств когезии. Наличие ошибок |
| | еское | стилистического, грамматического |
| | высказыван | и лексического характера, |
| | ие | затрудняющих решение |
| | | коммуникативной задачи. |
| | | Недостаточно разнообразные |
| | | грамматические и лексические |
| | | средства, в целом не |
| | | соответствующие данному уровню. |
| | Письменно | Некоторые ошибки в выделении |
| | е | основных логических частей. |
| | рефератив | Чрезмерная или недостаточная |
| | ное | компрессия текста видеозаписи. |
| | изложение | Некоторые недостатки в |
| | содержани | организации высказывания. |
| | Я | Наличие грамматических и |
| | видеозапис | лексические ошибки. |
| | И. | |
| | Письменны | Наличие ошибок, представляющих |
| | й перевод | собой искажение содержания |
| | - 12 - 2 - 7 | оригинала. |
| | | Существенные недостатки в |
| | | организации письма. |
| | A = | Неадекватное и/или |
| | Деловая | недостаточное использование |
| | корреспон денция | клише. Большое количество |
| | | грамматических, |
| | | орфографических и лексических |
| | | ошибок, затрудняющих понимание |
| | | и мешающих решению |

| | | коммуникативной задачи. |
|----------------------|--|---|
| Неудовлетв орительно | Рефератив ное изложение статьи экономиче ской тематики | Неверное выделение главной мысли и основных логических частей текста. Существенные недостатки в организации высказывания. Чрезмерная или недостаточная компрессия текста. Некоторые недостатки в организации высказывания. Большое количество грамматических, орфографических и лексических ошибок, препятствующих пониманию. |
| | Монологич еское высказыван ие | Тема не раскрыта. Существенные недостатки в организации высказывания. Отсутствие или полностью неадекватное использование средств когезии. Наличие стилистических, грамматических и лексических ошибок, препятствующих решению коммуникативной задачи. Использование простых грамматических и лексических средств, не соответствующих данному уровню. |
| | Письменно е рефератив ное | Неверное выделение главной мысли и основных логических частей. Чрезмерная или недостаточная компрессия текста |

видеозаписи. Большое количество изложение

содержани грамматических,

| | T | _ | |
|--|--------------------------------|-------------------------------|--|
| | видеозапис | ошибок, препятствующих | |
| | И. | пониманию. | |
| | | | |
| | Письменны й перевод | Неадекватный перевод. Большое | |
| | | количество ошибок, | |
| | | представляющих собой грубое | |
| | | искажение содержания | |
| | | оригинала. Несоответствие | |
| | | стилистическим нормам и узусу | |
| | | языка перевода. | |
| | | | |
| | Деловая корреспон денция | Неправильная организация | |
| | | письма. Отсутствие или | |
| | | существенная нехватка клише. | |
| | | Коммуникативная задача не | |
| | | решена. Большое количество | |
| | | грамматических, лексических и | |
| | | орфографических ошибок, | |
| | | препятствующих пониманию. | |
| | | , . | |

Программа экзамена.

Исходя из 100%: реферативное изложение -20%, монолог - 20%, видео -20%, перевод -20%, деловая корреспонденция -20%.

ЛИСТ СОГЛАСОВАНИЙ РАБОЧАЯ ПРОГРАММА

| Специальность/направление | | |
|--|----------------|--------------------|
| наименование специальности | шифр и | |
| | | Дисциплина |
| Уровень образования | | дисциплины |
| | в соответствии | I с учебным планом |
| Форма обучения | | _ |
| Учебный год | | _ |
| Ответственный исполнитель | | |
| 20 должность, подразделение расшифровка подписи Исполнители | подпись | |
| 20 должность, подразделение расшифровка подписи | подпись | |
| 20 должность, подразделение расшифровка подписи | подпись | |
| СОГЛАСОВАНО | | |
| Куратор ООП ВПО по специальности/направлению20 | | |
| подписи | подпись | расшифровка |

| зав. отделом оослуж 20 | ивания ЗНБ | |
|---------------------------|-----------------------|------------------------------|
| | подпись | расшифровка |
| подписи | | |
| | | |
| РЕКОМЕНДОВАНА | | |
| | | ————— полное наименование |
| | рекомендующей структу | ры |
| | протокол20 | Nº |