# 経営計画書兼補助事業計画書①

名 称: 株式会社○○

## <応募者の概要>

78 73 11	が以女人																	
(フリガナ)			カフ	カブシキガイシャ〇〇														
名称(商号	号または屋号)		株式	代会社			(4	宿泊美	食サン	/プル	/)							
法人番号	(13 桁)※1		1	2	3	4	5	6	7	8		9	0		1	2		3
自社ホー	ムページのURI		htt	ps://	′ (白岩	<b>壮士</b> —	- 人ペ	<u>سې</u> ر	וו ת	ΒI	を訂	#   1	70	ナジ	よい	<b>'</b> )		
(ホームページ	ジが無い場合は「なし	」と記載)	1100	ps.//	( 🗀 1	工化,	4.		<i>y</i> 0.	Ш	<u>د</u> 11	J XPL	<i>-</i>	./_		,		
【以下のいす				一つを選	軽択して	くださ	٥]											
		①( )南	簡業・サ	ナービス	、業(宿	泊業・始	業楽具	を除く	)									
主たる業績	重	②(○)+	ナービ	ス業の	うち宿泊	白業・娯	楽業											
		. , , ,		<b>造業その他</b>														
④( )特定非営利活動法人(主たる業種の選択不要)				) 														
		A:農業・	林業	B:漁業	É C:쉷	は業・採	石業・	砂利採	取業	D:建	設業	E:	製造	業				
業種		F:電気・カ	ガス・索	ぬ供給・	水道業	G:情	報通信	言業 F	I:運輸	業・垂	<b>逐便業</b>	€ I:f	即売業	美・/	小売	業		
(日本標準	達産業分類)	J:金融業																
※該当する	業種に○	M: 宿泊													支援	業		
P:医療・福祉 Q:複合サービス事業 R:サービス業(他に分類されないもの)																		
常時使用する			8人	•	時使用する従業員がいなければ			ば、「0人」と記入してください。										
従業員数※2				<b>*</b> 従	業員数	が小規	模事	業者の	定義	を超え	える場	易合は	申	請で	きま	せん	J 0	
資本金額 (法人以外は		500 万円			設立年月日(西暦) ※3		1960年4月1日			日								
直近1期(	1年間)	1	9,000,000円		直近1期(1年間)の		)	14,000,000			円							
の売上高	(円)※4	決算期間1年	未満の	場合:	か月	売」	売上総利益(円)※5		5	決算期間1年未満の場合: か月			目					
直近1期	(1年間)の	-	3,000,000円		事業所数			1事業) *自社を1社とカウントしてください		穌								
経常利益	(円)※6	決算期間1年	手未満の場合: か月							٠,١١								
従(連 業式	(フリガナ)	ジゾクカ	キヨ	シ		役職	<b></b>				車	終取	締役	Ļ				
業八絡	氏名	持続化 氵	青			1 377-17/11 <sup>1</sup>   X												
に者当	住所	(〒123−		•														
限も <u> </u> るし			○市○○町○-○-○															
$\smile$ $<$	電話番号	XXXX-X				携帯電話番号			XXXX-XX-XXXX									
は	FAX 番号	XXXX-X	XX-X	XXX		E-mail アドレス			XXX@XXX.ne.jp									
代表者の	氏名	   持続化   3	三郎			者の生			<u> </u>		1	960	) 年				1	
33,,,,,,						龄(基準									2 歳			
	<u>択審査時に「事業</u>	承継加点」。	の付与	を希望	望する	<u>代表</u>	者の/	基準	] ] 時,	点の	<i>満年</i>	齢が	汀満	60	)歳	<u>以上</u>		の事
	業者のみ記入																	
補助事業を中心になっ						代表							長者本			,		
て行う者の氏名						事業を中心になって行			- 行			長者 <i>0</i>			í			
*「様式10	)(事業承継	□①「後継	者候	補」では	<u> </u>	う者」			13.1 1	1			長者 <i>0</i>			. <del> </del>		
診断票)	JQ1[ ]	⇒追加資料	斗の涿	がが	必要			すのい	すれか	ر1ء د	□④代表者のその他親族 □⑤上記以外(親族外の役員・			=				
記載の「	後継者候補」	(公募要	領P.	27参	:照)	にチェ	ェック]								況族?	yr <i>0)</i> 1	<b>艾</b> 貝	í.
	に同一の者か	□②「後継	者候	補」でな	はい							(化美	員等)	)				
[いずれか一	[いずれか一方にチェック]																	

(補助金事務局等からの書類の送付や必要書類の提出依頼等の電話・メール連絡は、全て「代表者」もしくは「連絡担当者」宛てに行います。補助金の申請内容や実績報告時の提出書類の内容について、責任をもって説明できる方を記載してください。電話番号または携帯電話番号は必ず記入をお願いします。FAX番号・E-mailアドレスも極力記入してください。)

- ※1 法人の場合は、法人番号を記載してください。個人事業主は「なし」と明記してください。マイナンバー(個人番号(12 桁))は記載しないでください。
- ※2 別紙「参考資料」の「2.常時使用する従業員の範囲」を参照のうえ、記入してください。なお、常時使用する従業員に含めるか否かの判断に迷った場合は、地域の商工会・商工会議所にご相談いただけます。
- ※3 「設立年月日」は、創業後に組織変更(例:個人事業主から法人化、有限会社から株式会社化)された場合は、現在の組織体の 設立年月日(例:個人事業主から法人化した場合は、法人としての設立年月日)を記載してください。
  - \*個人事業主で設立した「日」が不明の場合は、空欄のままで構いません(年月までは必ず記載してください)。
- ※4 「直近1期(1年間)の売上高」は、以下の記載金額を転記してください。
  - ・法人の場合: 「損益計算書」の「売上高」(決算額)欄の金額
  - ・個人事業主の場合: (白色申告の場合)「所得税および復興特別所得税」の「確定申告書」第一表の「収入金額等」の「事業収入」 欄、または「収支内訳書・1面」の「収入金額」の「①売上(収入)金額」欄の金額

(青色申告の場合)「所得税青色申告決算書」の「損益計算書」の「①売上(収入)金額」欄の金額

- ※5 「直近1期(1年間)の売上総利益」は、以下の記載金額を転記してください。
  - ・法人の場合:「損益計算書」の「売上総利益」(決算額)欄の金額
  - ・個人事業主の場合:(白色申告の場合)「収支内訳書・1面」の「⑩差引金額」欄の金額 (青色申告の場合)「所得税青色申告決算書」の「損益計算書」の「⑦差引金額」欄の金額
- ※6 「直近1期(1年間)の経常利益」は、以下の記載金額を転記してください。
  - ・法人の場合:「損益計算書」の「経常利益」(決算額)欄の金額
  - ・個人事業主の場合:(白色申告の場合)「収支内訳書・1面」の「専従者控除前の所得金額⑬」欄の金額 (青色申告の場合)「所得税・青色申告決算書」の「損益計算書」の「青色申告特別控除前の所得金額⑬」欄 の金額

#### <注(※4、※5、※6 共通)>

- ①設立から1年未満のため直前決算期間が1年に満たない場合は、直前期の決算額の下に、決算期間(月数)を記載してください (例えば個人から法人成りした後、1年に満たない場合も、法人としての決算期間で記載)。
  - ②設立から間がなく、一度も決算期を迎えていない場合は、「売上高」・「売上総利益」・「経常利益」は「0円」と記載するとともに、「決算期間(月数) |欄も「0か月」と記載してください。

#### <確認事項> 本事業の補助対象者として申請する場合は、下記の項目についてご確認ください。 <全ての事業者が対象> ☑該当する □該当しない 本補助金申請にあたり、商工会・商工会議所を除く第3者からアド <「該当する」にチェックした事業者が対象> バイスを受け、対価としてアドバイス料を支払った場合(予定も含 ①アドバイスをした第3者の名称 む)は、その相手方と金額を記載してください。 (株)○○○○キャピタル ※注・外部の第3者からアドバイスを受けること自体は問題ありません。 ②アドバイス料の金額 ※注・「高額なアドバイス料金」を請求される事案も発生しておりますので、 15,000 円 ご注意ください。 <法人のみが対象> □該当する ✓該当しない 資本金又は出資金が 5 億円以上の法人に直接又は間接に 100% (該当する場合は応募でき ※チェック後、下記の出資 の株式を保有されている ません) 者・出資比率に係る確認事 項にもご回答ください。

出資者の名称と出資比率お	」を選択した事業者が対象> よび出資者の資本金を記載してく	出資者の	名称(※)	持続化 三郎
※注・出資者が複数いる場合は、代	•	出資者の (※)	資本金(円)	400 万円
出資者の名称:該当しません、出資	者の資本金:0、出資比率:0	申請者のめる出資し	資本金に占 北率(※)	80%
<全ての事業者が対象>		□該当す	る	
過去3年のうち課税所得額は15	億円超の年がある。	(過去 3 年	間の課税所得額	
(課税所得が 15 億円超の年があ	る場合は、過去3年分の課税所得	を記載してください)		
額を記載してください。)※				
	公要がある場合には、納税証明書等の提出	(前年)	億円	☑該当しない
を求めることがあります。				(いずれも 15 億円以下)
_ ,	近過去3年分の「各年」又は「各事	(2年前)	億円	
	質が 15 億円を超えている場合、申			
請はできません。	W 10 MI 1 CHEZE CT WAS IT THE	(3年前)	億円	
<全ての事業者が対象>			□該当する	☑該当しない
補助対象事業として取り組むもの	が、「射幸心をそそるおそれがある、	または公	(該当する場合	は
序良俗を害するおそれがある」事	業(公募要領P.7参照)か否か。		応募できません	)

### <全ての事業者が対象>

希望する枠いずれかを選択(チェック)してください(複数の類型に重複して申請することはできません)。※「赤字事業者」については「賃金引上げ枠」にもチェックを入れてください。

	希望する枠にチェック		追加要件等
通常	常枠		
賃金	<b></b>	<b>✓</b>	補助事業の終了時点において、事業場内最低賃金が申請時の地域別最低賃金より+30円以上であること(すでに事業場内最低賃金が地域別最低賃金より+30円以上を達成している場合は、現在支給している、事業場内最低賃金より+30円以上とする必要があります)。ただし、この要件を満たさない場合は、交付決定後であっても、補助金の交付は行いません。
	赤字事業者	<b>✓</b>	賃金引上げ枠に取り組む事業者のうち、直近1期または直近1年間の課税所得金額がゼロ以下である事業者。 ※P.8 重点政策加点の「赤字賃上げ加点」を希望する事業者は、重点政策加点も選択してください。
卒第	<b></b>		補助事業の終了時点において、常時使用する従業員の数が小規模事業者として定義する従業員数を超えていること。ただし、この要件を満たさない場合は、交付決定後であっても、補助金の交付は行いません。
後継者支援枠			申請時において、「アトツギ甲子園」のファイナリスト及び準ファイナリストになった事業者であること。以下にファイナリスト及び準ファイナリストに選出された年度を記入してください。

				度				
	創業枠		産業競争力強化法に基づく「認定市区町村」または「認定市区町村」と連携した「認定連携創業支援等事業者」が実施した「特定創業支援等事業」による支援を過去3か年の間に受け、かつ、過去3か年の間に創業した事業者であること。					
	< <mark>希望する事業者のみ対象&gt;</mark> 希望する場合は選択(チェック)してください。							
	希望する特例にチェック		道	自加要件等				
	インボイス特例		2021年9月30日から2023年9月30日の属する課税期間で一度でも免税事業者であった又は免税事業者であることが見込まれる事業者のうち、適格請求書発行事業者の登録を受けた事業者であること。ただし、補助事業の終了時点でこの要件を満たさない場合は、交付決定後であっても、特例は適用されません。過年度事業において「インボイス枠」で採択された事業者は、本特例による補助上限額上乗せの対象外です。					
採排	点政策加点」、「政策			☑希望する	□希望しない			
	重点政策加点 項目	該当者チェック ※複数選択不可	,	加点条件				
	1.赤字賃上げ加点		賃金引上げ枠に申請する事業者 得金額がゼロ以下である事業者 ※P.7「希望する枠にチェック」で 場合に選択できます。	0				
	2.事業環境変化加点	<b>✓</b>	ウクライナ情勢や原油価格、LPガス価格等の高騰による影響を受けていること。下記欄に物価高騰等の影響を受けている内容を記載してください。					
		<影響内容>※必ず記載してください。 当館の源泉は24度と温度が低い。8の浴槽があるが、そのまま浸かってもらう男湯と女湯 一つずつの浴槽を除き、6つの浴槽は日々、源泉や地下水を沸かし、ボイラーで 40 度前後 に加温している。ウクライナ情勢の悪化以降、灯油や重油の価格が高騰しており、約○年前 は月に○万円ほどであった灯油価格は、○万円と約○%程度の高騰となっている。冬場は 夏場の約2倍、月約○リットルの灯油を使用することからも、長期的な影響も視野に入れ、値 上げを検討せざるを得ない状況である。						
	3. 東日本大震災加点		東京電力福島第一原子力発電所 島県12市町村に所在する事業者 を受けた水産加工業者等。 (詳細は公募要領 P.26をご参照	<b>省、または福島第一原子</b>				

4. くるみん・えるぼ し加点		次世代育成支援対策推進法(次世代法)に基づく「くるみん認定」を受けている事業者、もしくは女性の職業生活における活躍の推進に関する法律(女性活躍推進法)に基づく「えるぼし認定」を受けている事業者。 「基準適合一般事業主認定通知書」の写しを添付。 ※政策加点の「5.一般事業主行動計画策定加点」にも該当し選択されている場合は、重点政策加点分のみ加点されます。
政策加点項目	該当者チェック ※複数選択不可	加点条件
1.パワーアップ型加点	余暇を過ごせる資源が地 高齢者や車いす利用者の	 <u>載してください。</u> は、高齢者が多く、高齢化率も高い。その一方で、高齢者が安心して 也域に少なく、余暇に対するニーズが多い。当館においては地域の カニーズに応えるため、バリアフリー設備の導入を進めているところ の導線にスロープや、手すりを手配することで、地域の高齢者の方
2. 経営力向上計画加点		基準日までに経営力向上計画の認定を受けていること。認定書の写しを添付。(基準日は別紙「参考資料」参照)
3. 事業承継加点		基準日時点の代表者の年齢が満60歳以上の事業者で、かつ、後継者候補の者が補助事業を中心になって行うとして、経営計画「4-2.」(事業承継の計画)を記載していること。事業承継診断票(様式10)および「代表者の生年月日が確認できる公的書類」「後継者候補の実在確認書類」のそれぞれ写しを添付。(基準日は別紙「参考資料」参照)
4. 過疎地域加点		「過疎地域の持続的発展の支援に関する特別措置法」に定める過疎地域に 所在し、地域経済の持続的発展につながる取組を行う事業者。 (詳細は公募要領 P.28をご参照ください。)
		従業員 100 人以下の事業者で「女性の活躍推進企業データベース」に女性 活躍推進法に基づく一般事業主行動計画を公表している事業者、もしくは、

### <全ての事業者が対象>

これまでに実施した以下の全国対象の「小規模事業者持続化補助金」(※被災地向け公募事業を除く)の補助事業者に該当する者か。(共同申請で採択・交付決定を受けて補助事業を実施した参画事業者も含む。)

- ※「補助事業者である」場合、各事業の交付規程で定める様式第 14「小規模事業者持続化補助金にかかる事業 効果及び賃金引上げ等状況報告書」の提出状況を記載してください。
- ※「補助事業者である」場合、応募時に、該当回の実績報告書(様式第8)の写しの提出が必須です。

(1)小規模事業者持続化補助金【一般型】で、持続化補助金の採択・交付決定	□補助事業者である
を受け、補助事業を実施した事業者か否か。	採択回(選択)
※該当する場合は、採択回を選択(○を付けて)ください。	(1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11
※該当する場合は、以下の【様式第 14 の提出状況】を記載してください。	☑補助事業者でない
【様式第 14 の提出状況】 様式第14を提出していますか。	□はい □いいえ
提出している場合は、提出した採択回を記載してください。	提出済の採択回( )
(2)小規模事業者持続化補助金【コロナ特別対応型】で、持続化補助金の採択・交付決定を受け、補助事業を実施した事業者か否か。 ※該当する場合は、採択回を選択(○を付けて)ください。	□補助事業者である 採択回(選択) (1, 2, 3, 4, 5) ☑補助事業者でない
【様式第 14 の提出状況】様式第14を提出していますか。	□はい □いいえ
提出している場合は、提出した採択回を記載してください。	提出済の採択回( )
(3)小規模事業者持続化補助金【低感染リスク型ビジネス枠】で持続化補助金の採択・交付決定を受け、補助事業を実施した事業者か否か。 ※該当する場合は、採択回を選択(○を付けて)ください。	□補助事業者である 採択回(選択) (1, 2, 3, 4, 5, 6)
※該当する場合は、以下の【様式第 14 の提出状況】を記載してください。	☑補助事業者でない
【様式第 14 の提出状況】様式第14を提出していますか。	□はい □いいえ
提出している場合は、提出した採択回を記載してください。	提出済の採択回( )
それぞれ該当する回の補助事業での販路開拓先、販路開拓方法、成果を	!> を記載した上で、今回の補助事
	を記載した上で、今回の補助事
それぞれ該当する回の補助事業での販路開拓先、販路開拓方法、成果を業との違いを記載してください。(共同申請による実施は、代表事業者名	を記載した上で、今回の補助事
	を記載した上で、今回の補助事

<経営計画>及び<補助事業計画>(Ⅱ.経費明細表、Ⅲ.資金調達方法を除く)は最大 8 枚程度までとしてください。

#### 1. 企業概要

### 【事業内容】

創業○年、○川温泉を代表する老舗旅館。地元では有名な○川温泉には、美肌効果があるとされる三大泉質「炭酸水素塩泉」「硫酸塩泉」「硫黄泉」が含まれており、遠方からも温泉目当てで宿泊される方も多い。また、旅館の近くには砂浜が美しい○○海岸が広がっており、創業以来、夏は海水浴やマリンスポーツ、冬は名物「○○ガニ」を目当てに訪れる人々を宿泊客としてきた。

### 【当館の特徴】

地元で有名な○川温泉をはじめ、炭火を活かした料理を提供している。○○ガニを始めとした地産食材の炭火焼きは、旨味を引き立たせるだけでなく、炭火特有の温かみによって宿泊客に寛いでいただける時間を提供している。

また、全部屋和室で、日本の昔ながらの雰囲気を楽しめる空間になっており、市内の住民からもひと時の安らぎを提供できる施設と支持されている。

### 【経営状況】

コロナ禍になる前までは、温泉や炭火料理を目的に多くの旅行客にご利用いただいていた。また、 夏場には海水浴やマリンスポーツを利用する客も多く、一定の売り上げを維持してきたが、新型コロ ナウイルスの感染拡大により県外移動への制限等によって、予約客のキャンセルが相次いだ。当店は 県外の旅行客がメインターゲットであったため、売り上げの大幅な減少に見舞われた。全国旅行支援 の実施により旅行客の増加した時期もあるが、年間で見るといまだに安定しない状況にある。

また、上記の状況から3期連続で赤字経営となっており、今の状況では銀行からの融資も断られており、早急に赤字経営を脱却するためにコロナ禍以前と同程度の売上水準まで伸ばすことが急務であり、そのための計画を模索する必要がある。

(単位:千円)

	2020年度(2年前)	2021年度(1年前)	2022年度(直近)
売上金額	14,560	16,800	18,500
売上総利益	11,900	13,800	15,400

繁忙期が売上全体の8割程を占め、もともと県外からの利用がメインだったため、閑散期にはほとんど売上を上げることができない状況であり、従業員の稼働日数を減らすなどで調整している。新型コロナウイルスの影響により、2020年度に前年度比52%減となった売上高は、2年経過した2022年度も3割弱しか回復しておらず、事業の継続に大きな影響を与えている。

#### 【当館の宿泊客数】

	2019 年度	2020 年度	2021年度	2022 年度	2023 年度	2024 年度
宿泊客数	2,800人	1,400人	1,600人	1,800人	2,000人	2,500人
日帰り客	_	_	1	_	1,500人	3,000人
A STATE OF THE STA						

上記のとおり、宿泊客は新型コロナウイルスの影響で大幅に減少している。主要客である県外から

の団体宿泊客はまだ回復基調にはならないと想定するが、新たな取り組みである日帰りプランの導入により、県内からは「憩いの場」として新たな地位を確立し、2024年には1日あたり10名(300日稼働)の集客を見込み、売上増加に貢献していくものと思料する。

#### 【業務状況】

現在、厨房スタッフ 3 名、接客スタッフ 5 名の従業員を雇用しており、もともと閑散期にはシフトで制限していたものの、コロナ禍の影響もありさらに最低限なシフトしか組めないでいる。また、繁忙期には、一定の利用があるためシフトの制限はしていないものの、急遽予約のキャンセルなども相次いでいるため、非常に非効率な状況である。一定の売上を上げるための施策を早々に打つこと、従業員が安定的な稼働ができるよう改善を行う必要が急務である。

※会社の経営状況、売り上げの状況、顧客の状況、製品やサービスの提供内容など、詳しくお書きください。また売上げが多い商品・サービス、利益を上げている商品・サービスなどをそれぞれ具体的にお書きください。

### 2. 顧客ニーズと市場の動向

#### 【宿泊市場】

新型コロナウイルス感染拡大の流れを受けて、訪日外国人客が消失。インバウンドに向けて開業が続いていた宿泊業界に大きな打撃を与えた。さらに、緊急事態宣言や外出自粛など日本人客による需要も大幅に減ってしまい、観光の需要も消失してしまった。

また、最近では民泊、グランピングといった新たな宿泊業態が登場し、競争が激しくなってきている。さらに近隣にリゾート商業施設や日帰り温泉施設が増え、最盛期にあたる夏季の宿泊客も減少傾向である。

### 【顧客ニーズ】

コロナ自粛が徐々に緩やかになり、外出したいというニーズが増えている。三密を回避できる場所で、日頃一緒に過ごしている人と出かけたいというニーズを持った人が多い。

### 【競合について】

○○市の総宿泊施設:○施設

近隣の宿泊施設で通年営業している施設は少なく、夏や冬だけ営業しているところが、ほとんどである。民宿などは経営者が高齢化しており、廃業する施設も少なくない。

※お客様(消費者、取引先双方)が求めている商品・サービスがどのようなものか、また自社の 提供する商品・サービスについて、競合他社の存在や対象とする顧客層の増減など売上げを左 右する環境について、過去から将来の見通しを含めお書きください。

#### 3. 自社や自社の提供する商品・サービスの強み

#### 【当館の強み】

<名物温泉>

地元では有名な〇川温泉は、三大泉質が含まれており美容に良い。

<○○市随一の眺望>

当館は小高い所に立地しており、部屋からの海岸の眺めが壮観であると宿泊客から好評である。

#### < 囲炉裏テーブルで炭火料理を提供>

当館は炭火焼を囲炉裏で提供しており、その雰囲気も格別だと喜ばれている。また、囲炉裏テーブルによって、楽な姿勢で囲炉裏を楽しんでいただけるため、人気がある。

※自社や自社の商品・サービスが他社に比べて優れていると思われる点、顧客に評価されている点をお書きください。

### 4. 経営方針・目標と今後のプラン

新型コロナウイルスの影響から、徐々に状況は改善されている傾向にあるが、県外への外出に関してはまだまだ自粛の風潮もある。インバウンドに関しては尚更である。

そのため、県外からの旅行客を軸に事業を進めていくことは、非常に不安定で改善までも時間がかかるため、地域に密着した宿泊業を軸としたいと考えている。

都会からも少し離れているため、高齢者も多く、老若男女問わず、どなたでも利用がしやすい施設 として提供できるよう努める。

#### 【今後のプラン】

<手軽さに特化した日帰りプランを新設>

近隣の家族連れ、高齢者の方が手軽に温泉と料理を楽しんでいただける格安プランを設ける。

### <当館の魅力をPR するための公式ホームページ制作>

既存の当館ホームページの内容を更新することで、旅館からの展望写真や、日帰りプランの打ち出しをし、訴求力のあるサイトによって、集客力の強化に取り組む。

#### <地域高齢者へ向けたバリアフリーの取組>

都会から少し離れていることもあり、近隣には高齢者も多いため、バリアフリー設備を導入する。 具体的には、段差の解消、スロープや手すりの設置を行う。

#### <市内への折込チラシおよび DM 発送>

当館のご案内として、近隣の住民へ向けた折込チラシの実施を本年〇月までに制作し、〇月中に 発送することによって集客促進を行う。

### <従業員の賃金向上>

当社のようなサービス業は従業員のモチベーションが提供するサービスの質に大きく関係する。そのため、経営を改善させることで、従業員の賃金アップを図る。

#### 【目標】

売上、サービス利用客数

(単位:円・人)

	2023 年度(今年)	2024 年度(1 年後)	2025 年度(2 年後)
売上金額	24,500,000	34,000,000	38,500,000
宿泊客数	2,000	2,500	2,800
(単価)	10,000	10,000	10,000
日帰り客数	1,500	3,000	3,500

(単価)	3,000	3,000	3,000

2023年度は、宿泊客はまだコロナ前までは戻らない見通しだが、新規の日帰り客向けプランが目新しさと広告宣伝効果もあり、一定の売り上げを見込む。

2024 年には宿泊客もコロナ前の 9 割まで戻り、日帰り客も温泉利用の地元の方々を中心に定着し、1 日あたり 10 名の集客を見込み、売上金額もコロナ前までの回復を見込む。

2025年には宿泊客もコロナ前と同水準まで戻り、日帰り客も定着し、売上金額も増加を見込む。

※1. ~3. でお書きになったことを踏まえ、今後どのような経営方針や目標をお持ちか、可能な限り具体的にお書きください。また、方針・目標を達成するためにどのようなプラン(時期と具体的行動)をお持ちかお書きください。

### 4-2. 事業承継の計画【採択審査時に「事業承継加点」の付与を希望する事業者のみ記入】

「事業承継加点」の付与を希望する場合には、以下の3項目すべてについて、いずれか一つをチェックするとともに、地域の商工会・商工会議所から交付を受けた「事業承継診断票」(様式10)を添付すること。なお、事業承継には、事業譲渡・売却も含まれます。

- (1)事業承継の目標時期 □①申請時から1年以内 □②1年超5年以内 □③5年超
- (2)事業承継内容(予定) □①事業の全部承継 □②事業の一部承継(業態転換による一部 事業廃止含)
- (3)事業承継先(予定) □①親族 □②親族以外(□(i)親族外役員・従業員、□(ii)第三者(取引先等))
  - ※採択審査時に「事業承継加点」の付与を希望する場合は必須です。
  - ※採択審査時に「事業承継加点」の付与を希望しない場合は、 この「4-2」欄のチェックは記入しないでください。

#### <補助事業計画>

- I.補助事業の内容
- 1. 補助事業で行う事業名【必須記入】(30 文字以内で記入すること) 日帰り新プラン導入とバリアフリー設備導入による集客増加

#### ※本事業のタイトルを簡略にお書きください。

2. 販路開拓等(生産性向上)の取組内容[必須記入](販路開拓等の取組内容を記入すること) 前ページの「経営方針・目標と今後のプラン」に記載した通り、本補助事業の目的は、今までの県 外からの旅行客を軸とした営業スタイルではなく、地元市内の住民も手軽に利用ができるプランを 新しく儲け、新規顧客を獲得することである。2023 年において、以下の取り組みを実施すること で、新規顧客を獲得する。

<手軽さに特化した日帰りプランを新設> 近隣の住民をターゲットにした場合、もちろん宿泊までしていただくことが理想であるが、まずは 足がかりとして「日帰り」でも当館の魅力を十分に堪能いただくプランを設ける。

宿泊だと 1 泊 9,000 円~15,000 円/1 名(料理付き)に対し、日帰りだと 3,000 円~5,000 円で提供可能。温泉を利用いただいた後は、大広間でプランにあった食事を提供。一方で宿泊プランに関しては、顧客満足度を高めるとともに、少し高めの料金設定とすることで、売り上げの採算を合わせることにする。

### <当館の魅力をホームページで PR>

既存の当館ホームページより、旅館からの展望写真(近隣の〇〇海岸)や、日帰りプランの掲載を積極的に行い、また、バリアフリー設備を導入したことによる、サービス面の向上と、市内の住民、特に高齢者や家族連れも気軽に利用ができる宿泊施設として PR を展開する。

尚、既存のホームページ修正のため自費で行う。

### <地域高齢者へ向けたバリアフリーの取組>

上記でも記載しているが、都会から少し離れていることもあり市内住民には家族連れや、高齢者が多い。当館は古くから操業しているのもあり、昔ながらの雰囲気を維持するため大幅な改装などは実施せずにいたが、市内の住民により気持ちよく利用いただくには、施設の改修が必要と判断。

そのため、まずはバリアフリー設備を導入し、市内の高齢者や家族連れでも、気軽に利用ができるようにする。取組内容としては、入り口付近の段差を解消するのと、客室までの導線に一部スロープを設け高齢者や車いす利用者が不便なく利用できるように設備を整える。

また、一般客室には手すりを設置し、こちらもバリアフリーのための設備強化とする。

入り口付近 段差工事 解体費:70,000円 左官工事費:180,000円	250,000円
スロープ購入(設置は自前)	100,000円
一般客室 手すり設置工事 9,750円×8部屋	78,000円
手すりの購入 3,000円×3 箇所×8 部屋	72,000円
合計	500,000円

#### <市内への折込チラシ発送>

近隣の A 市、B 市からの新規顧客をターゲットに、中心部へ折込チラシを配布。コロナ禍により外出に抵抗がある住民にも、まずは市内から少しずつ外出のハードルを下げ、コロナ禍で旅行ができなかった家族層へ、少しでも安らぎの場を提供できるようPRする。日帰りプランを提供することによって、どなたでも気軽に利用ができることを PR するとともに他同業の施設とも差別化をはかる。

配布期間は○月と○月にそれぞれ 5000 部を予定している。

折込チラシ作成/配布	
30,000 円×2 回(5000 部ず	60,000円
つ)	

合計	60,000円
----	---------

※本事業で取り組む販路開拓などの取り組みについて、何をどのような方法で行うか、具体的にお書きください。その際、これまでの自社・他社の取り組みと異なる点、創意工夫した点、特徴などを具体的にお書きください。(必ず、Ⅱ. 経費明細表にて記載している経費を含めて本事業で取り組む内容をお書きください。)

#### 3.業務効率化(生産性向上)の取組内容[任意記入]

\*公募要領 P.7に該当する取組を行う場合は本欄に記入します。特になければ本欄は空欄のままご提出ください。

#### 4. 補助事業の効果(必須記入)

\*販路開拓等の取組や業務効率化の取組を通じて、どのように生産性向上につながるのかを必ず説明してください。

#### ■定性的効果

日帰りプランを実施することで、ホームページへも豊富な情報量を掲載することができ、あわせて 写真などを掲載することにより、訴求力を高め、集客増が期待できる。また、地域住民へは折込チラシ を実施することで、今まで利用いただけなかった方へも訴求ができ、新規集客にもつながる。さらに は、バリアフリーの設備を導入することで、地域高齢者への課題解決へも繋げることができ、地域活 性化への取り組みにも参画できるようになる。

短期的には集客数増加としての活用を第一に考えているが、長期的には○○市の観光地としてのレベルを引き上げ、地域の魅力向上と活性化につなげることができる。

※本事業を行うことにより、売上げ、取引などにどのような効果があるか可能な限り具体的にお 書きください。その際、事業を行うことがその効果に結びつく理由も併せてお書きください。

- ※経営計画・補助事業計画等の作成にあたっては商工会・商工会議所と相談し、助言・指導を得ながら進めてください。
- ※採択時に、「事業者名称」および「補助事業で行う事業名称」等が一般公表されます。
- ※各項目について記載内容が多い場合は適宜、行数・ページ数を追加できます。

### 補助事業計画書②【経費明細表・資金調達方法】

名 称: 株式会社○○

### Ⅱ. 経費明細表【必須記入】

(単位:円)

経費区分	内容·必要理由	経費内訳 (単価×回数)	補助対税抜	象経費 税込)
①機械装置等費	スロープ購入(バリアフリー設備	110,000円		100,000
	の一環として、客室までの導線に	(@11,000円×10台)		
	ある段差へスロープを設置する)	(税込)		
	※設置は自前			
①機械装置等費	手すり購入(バリアフリー設備の	3,300 円×3 箇所×8		72,000
	一環として、高齢者や車いす利	部屋(税込)		
	用者が利用しやすいようにする			
	ため)※設置費は下記費目			
②広報費	折込チラシ作成、配布費用(市内	33,000円(5,000部		60,000
	向けに○月と○月に5,000部ず	×6円/部)×2 回(税		
	つを配布する)	込)		
①委託·外注費	入り口付近の段差工事(バリアフ	解体費:77,000 円		250,000
	リー設備の一環として、高齢者や	(税込)		
	車いす利用者が利用しやすいよ	左官工事費:198,000		
	うにするため)	円(税込)		
①委託·外注費	一般客室へ手すりを設置(バリア	10,725 円×8 部屋		78,000
	フリー設備の一環として、客室へ	(税込)		
	手すりを設置する)			
	量小計(ウェブサイト関連費を除く)		(a)	560,000
(2)補助金交付日 (1)×補助率 2/3(8	(b)	420,000		
(3)ウェブサイト	(c)	0		
(4)ウェブサイト	(d)	0		
((6)の1/4を				
(5)補助対象経費	(e)	560,000		
(6)補助金交付甲	(f)	420,000		
(d)が(f)の1/4	はい	シ いいえ		

- ※経費区分には、「①機械装置等費」から「⑪委託・外注費」までの各費目を記入してください。
- ※経費の内訳に関しては、内容がわかるように記載してください。
- ※補助対象経費の消費税(税抜・税込)区分については、別紙「参考資料」の「11. 消費税等仕入控除税額」を参照のこと。
- ※(2)、(4)の補助率について、賃上げ枠で申請する者のうち赤字事業者については補助率が3/4となります(以下、「賃金引上げ枠」及び「赤字事業者」にチェック☑を入れてください)。
- ※「(4)ウェブサイト関連費に係る交付申請額」については、「(6)補助金交付申請額合計」の 1/4 以内となるように記入してください。 記載にあたっては、「<u>様式 3 経費明細表作成ツール</u>」をご活用いただけます。
- ※補助事業の実績によりウェブサイト関連費における補助金額が減額となる場合があります。
- ※(6)の上限額は以下の希望する枠ごとに異なります(希望する枠いずれかにチェック図を入れてください)。

# 希望する枠いずれかにチェック✓を入れてください【必須記入】

※「赤字事業者」については「賃金引上げ枠」にもチェックを入れてください。

希望する枠にチェック	上限額	追加要件等

	通常枠		50万円	_
賃金引上げ枠			補助事業の終了時点において、事業場内最低賃金が申請時の地域別最低賃金より+30円以上であること。すでに事業場内最低賃金が地域別最低賃金より+30円以上を達成している場合は、現在支給している、事業場内最低賃金より+30円以上とする必要があります。	
	赤字事業者	<b>✓</b>		賃金引上げ枠に申請する事業者のうち、直近1期または直近1年間の課税所 得金額がゼロ以下である事業者。補助率については 3/4 へと引上がります。
卒業枠 200万円		200万円	補助事業の終了時点において、常時使用する従業員の数が小規模事業者として定義する従業員数を超えていること。	
後継者支援枠			申請時において、「アトツギ甲子園」のファイナリストおよび準ファイナリストになった事業者であること。	
	創業枠			産業競争力強化法に基づく「認定市区町村」または「認定市区町村」と連携した「認定連携創業支援等事業者」が実施した「特定創業支援等事業」による支援を公募締切時から起算して過去3か年の間に受け、かつ、過去3か年の間に開業した事業者であること。

# 特例を希望する場合は、チェック▼を入れてください。【任意記入】

希望する特	 上限 上乗せ額	追加要件等
インボイス特例	50 万円	2021年9月30日から2023年9月30日の属する課税期間で一度 でも免税事業者であった又は免税事業者であることが見込まれる事業者 のうち、適格請求書発行事業者の登録が確認できた事業者であること。

### Ⅲ. 資金調達方法【必須記入】

<補助対象経費の調達一覧>

<「2.補助金」相当額の手当方法>(※3)

区分	金額(円)	資金 調達先
1.自己資金	140,000	IIII)Œ
1.日口貝亚	140,000	
2.持続化補助	420,000	
金(※1)		
3.金融機関か		
らの借入金		
4.その他		
5.合計額	560,000	
(※2)		

区分	金額(円)	資金				
		調達先				
2-1.自己資金	420,000					
2-2.金融機関						
からの借入金						
2-3.その他						

(各項目について記載内容が多い場合は、適宜、行数・ページ数を追加できます。)

<sup>※1</sup> 補助金額は、Ⅱ.経費明細表(6)補助金交付申請額と一致させること。

<sup>※2</sup> 合計額は、Ⅱ. 経費明細表(5)補助対象経費合計と一致させること。

<sup>※3</sup> 補助事業が終了してからの精算となりますので、その間の資金の調達方法について、記入してください。