KZSalesHub

10 ПРОМТОВ ДЛЯ B2B IT-ПРОДАЖ ПРАКТИЧЕСКОЕ РУКОВОДСТВО

KZSalesHub

ПОЧЕМУ AI-ПРОМТЫ ВАЖНЫ ДЛЯ B2B IT-ПРОДАЖ?

B2B-продажи требуют персонализации и скорости.

Промты помогают генерировать идеи, готовить предложения и обрабатывать данные в реальном времени.

AI-инструменты упрощают рутину и дают время на стратегию.

KZSalesHub

ПРАКТИЧЕСКОЕ ПРИМЕНЕНИЕ AI-ПРОМТОВ В ПРОДАЖАХ

Примеры использования

- Генерация коммерческих предложений.
- Подготовка к встречам.
- Ответы на сложные вопросы клиентов.
- Анализ конкурентов и рынка.

Совет

- Формулируйте запросы чётко для лучшего результата.
- Больше контекста, он будет понимать суть для чего и зачем.

KZSalesHub

СОЗДАНИЕ УНИКАЛЬНОГО ТОРГОВОГО ПРЕДЛОЖЕНИЯ

Промт
"Составьте УТП для IT-компании, которая продаёт [продукт/услугу], с акцентом на выгоды для бизнеса клиента."
Результат

- **Чёткое позиционирование.**
- **Описание ключевых выгод.**

KZSalesHub

ПРОМТ ДЛЯ АНАЛИЗА БОЛИ КЛИЕНТА

Определение проблем клиента
Промт
"Определи три ключевые боли [сфера клиента] и предложи, как наш продукт может их решить."

Результат:

- **Понимание потребностей клиента.**
- **Персонализированное предложение.**

KZSalesHub

ЭФФЕКТИВНЫЙ СКРИПТ ДЛЯ ЗВОНКОВ

Промт
"Напиши скрипт холодного звонка для продажи [услуги/продукта]. Цель — назначить встречу."

Результат

- Быстрый контакт с клиентом.
- Повышение шансов на встречу.

KZSalesHub

ПРОМТ ДЛЯ ПОДГОТОВКИ КЕЙСА

Промт
"Подготовь кейс успешного внедрения [продукта] в компании [сфера]. Опиши проблему, решение и результат."

Результат

- Убедительный пример для клиента.
- Усиление доверия.

KZSalesHub

ПРОМТ ДЛЯ РАБОТЫ С ВОЗРАЖЕНИЯМИ

Промт
"Составь список распространённых возражений и предложи аргументы для их опровержения."

Результат

- Уверенность менеджера.
- Закрытие сомнений клиента.

KZSalesHub

ПРОМТ ДЛЯ EMAIL-РАССЫЛКИ

Промт
"Напиши цепочку email-рассылки для потенциальных клиентов [сфера или продукт]. Включи приветственное письмо, выгоды и предложение."

Результат

- Повышение открываемости писем.
- Генерация интереса.

KZSalesHub

AI-ПРОМТЫ: СЕКРЕТ ВАШЕГО УСПЕХА В ПРОДАЖАХ

- Используйте промты для анализа, подготовки и общения.
- Экономьте время и повышайте качество работы.
- Начните с 10 промтов и улучшите свои продажи уже сегодня!

Попробуйте AI-промты прямо сейчас!

KZSALES HUB

Вся представленная информация разработана исключительно с образовательной целью, чтобы помочь вам глубже понять возможности AI и использовать их для профессионального роста в B2B IT-продажах.
Мы искренне верим, что знание современных инструментов — это ключ к успеху. Эти материалы созданы для того, чтобы вы могли эффективнее выстраивать стратегии, анализировать данные и находить индивидуальные подходы к каждому клиенту