<https://docs.google.com/spreadsheets/d/1BYeWiF__UivBTF1YX-wWeApQ_8DW_mLZov_yzIat_Lc/edit#gid=1718890019>

Temos alguns pontos que gostaríamos que fossem tratados na construção do Dashboard sendo:

- Aponte resultados de vendas por ano: Gross Revenue, Net Revenue, Boxes (em Gráfico e Tabela)

-Qual customer\_acquision\_channel teve maior Ticket Médio em 2013 e em 2015?

- Número de clientes únicos por Ano e comparativo desse resultado 2013x2015 (em gráfico e tabela)

- Quais dados complementares você julga que seriam importantes para incrementar suas análises em relação a resultados de vendas e análises sobre os clientes?

* Faça a projeção de net\_revenue para 6 meses futuros utilizando regressão linear, ARIMA e machine learning (Redes neurais | Random forest); compare os resultados.
* Qual modelo teve a melhor performance?
* Quais métricas utilizou para comparar? E por quê?
* Como realizou treino e teste?

(em texto)

Plus:

* Apresentar gráficos (seaborn, ggplot).
* Processamento em cadeia (loops).
* Trazer pontos adicionais que tenham relevância considerando o dataset.

Na reunião de apresentação, a ideia é apresentar a tela / report desenvolvido, deixando claro sua linha de raciocínio e conclusões da sua leitura.