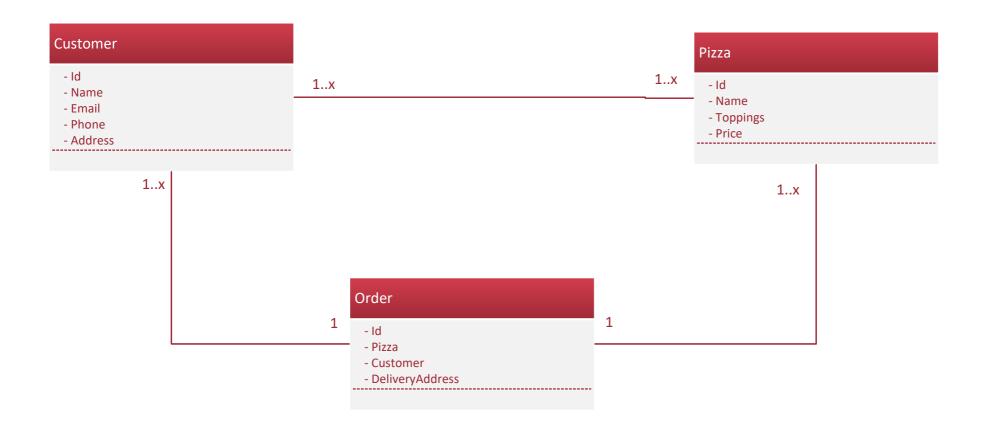
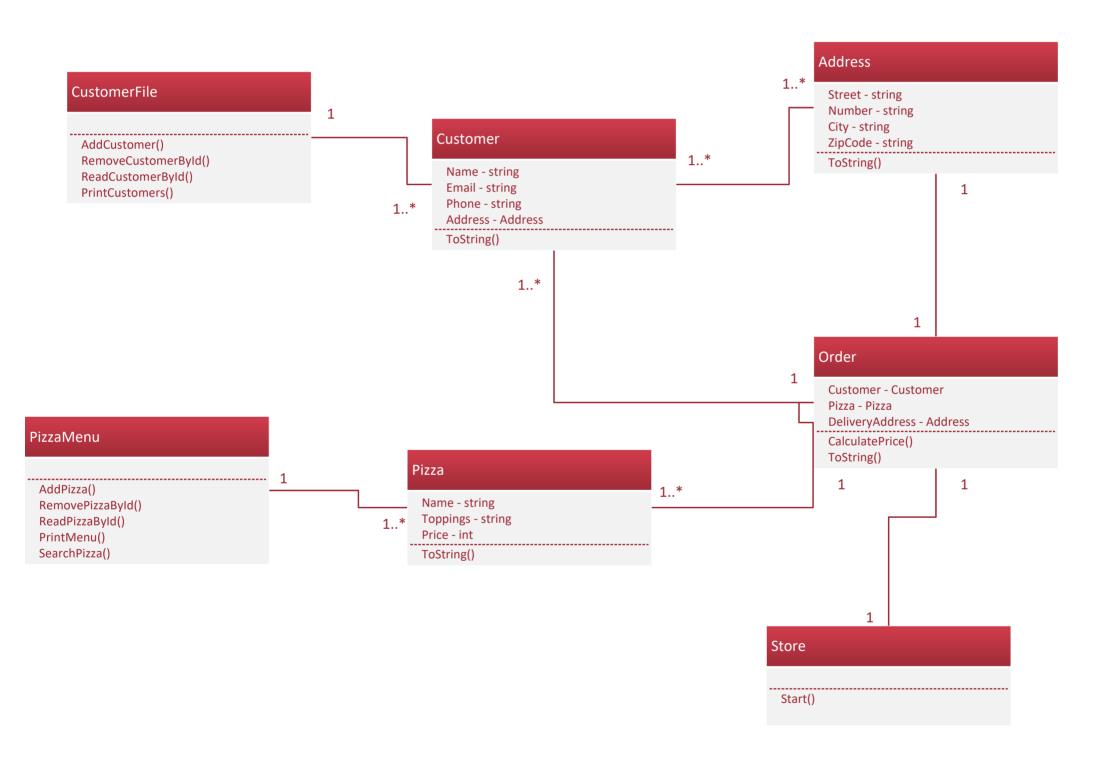
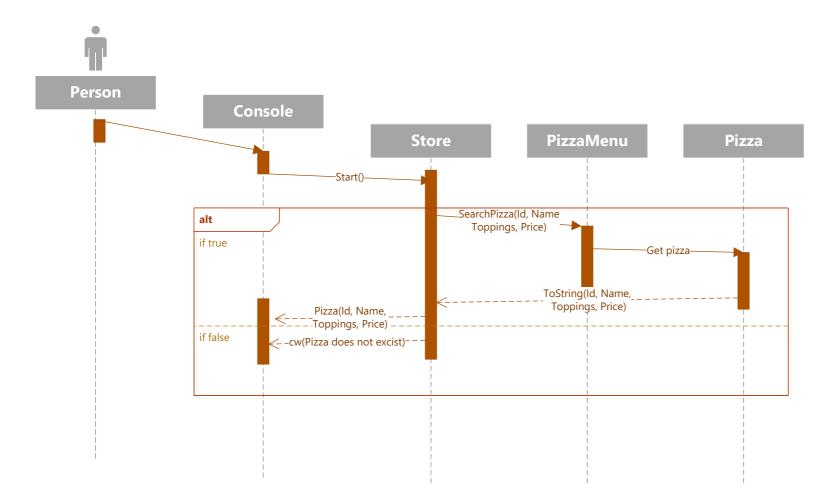
User Stories for the Big Mamma pizzeria UML 2

- 1. Som chef vil jeg gerne kunne tilføje nye pizzaer til menuen, så mine kunder får flere valgmuligheder.
- 2. Som chef vil jeg gerne kunne fjerne pizzaer fra menuen, så jeg kan fjerne de mindst populære pizzaer.
- 3. Som kunde vil jeg gerne kunne søge efter toppings på pizzaer, så jeg kan få finde min ønskede topping.
- 4. Som kunde vil jeg gerne kunne opdatere mine personlige oplysninger, så jeg får leveret til korrekt adresse eller pizzeriaet kan kontakte mig på det korrekte telefonnummer.
- 5. Som kunde vil jeg gerne kunne se min samlede pris inklusive moms og levering på en bestilling, for at jeg hurtigere kan danne mig et overblik over beløbet jeg skal af med.
- 6. Som chef vil jeg kunne søge blandt mine kunder på navn, så jeg kan finde deres oplysninger.
- 7. Som chef vil jeg kunne se alle mine pizzaer på en gang, så jeg kan danne mig et overblik over hvad der er og ikke er.
- 8. Som kunde vil jeg gerne have leveret min pizza til en anden adresse end min bopæl, så jeg f.eks. kan spise pizza på arbejdet.
- 9. Som chef vil jeg gerne kunne opdatere mine nuværende pizzaer, så jeg kan tilføje eller fjerne en topping på en eksisterende pizza.
- 10. Som kunde vil jeg godt kunne oprette en ordre på køb af pizza, da jeg er sulten og vil have noget at spise.







Key Partners Supplier	Key Activities Production	Value Proposition Customization (bestem selv) Getting the job done Price Convenience/usability (nem aftensmad)	Customer Relationships Personal assistance Self-Service (på online bestllinger)	Customer Segments Mass Market
	Key Resources Intellectual (erfaring indenfor faget) Human Physical		Channels Web-Sales (take-out) Own stores Partner stores Social-media	
Cost Economies of sca Structure Variable costs Fixed costs (some		Revenue Streams As	set Sale (sælger kun produkter)	

Strenghts:

Dedikerede italiensk kokke som laver autentiske italienske pizzaer.

Været til stede i over 30 år, så har igennem årene fået opbygget et navn og faste kunder.

Familie ejet forretning

Friske italienske ingredienser

Weaknesses:

At man ikke kan booke et bord kan ses som en svaghed da folk måske vil gå videre da de ikke kan sikre sig en plads på forhånd.

At de på nuværende tidspunkt ikke synes de har økonomien til at benytte sig af muligheden for just-eat eller hungry (foodora)

Opportunities:

Muligheden for at begynde at bruge just-eat eller hungry (foodora) apps for at lokke flere kunder til butikken.

Covid-19 kan være en mulighed for et pizzeria i form af take-away.

Threats:

Andre restauranter i området, primært pizzeriaer.

Inflationen - øger prisen på f.eks. råvare og strøm.

Covid-19 kan også være en threat, da færre folk vil komme og sætte sig og spise.