ВАРИАНТЫ ПОВЫШЕНИЯ ПРИБЫЛИ

Продуктовая аналитика

Якименко Иван

ПОСТАНОВКА ЗАДАЧИ

Цель:

определить наиболее выгодный вариант повышения прибыли в интернет-магазин одежды

Перечень вариантов увеличения прибыли:

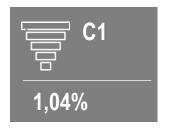
- I. +0,1% (процентные пункты) к конверсии обойдется компании в 250К рублей
- II. 4 рубля за привлечения каждого дополнительного пользователя
- III. 100 рублей к среднему чеку пользователя обойдутся в 200К рублей на маркетинг
- IV. +0,1 к кол-ву повторных покупок на пользователя обойдутся в 400К рублей



ИЗМЕНЕНИЕ БАЗОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДОХОДА В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ПРЕДЛОЖЕНИЙ

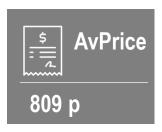
Базовые показатели















Варианты увеличения прибыли









^{* -} дополнительные расходы на маркетинг и пр.

ЗАКЛЮЧЕНИЯ

100 рублей
к среднему чеку
пользователя





Вывод:

- Увеличение среднего чека на 100 рублей приведет к росту дохода на +19,2%.
- С учетом необходимых дополнительных расходов в 200К вариант III является оптимальным по сравнению с I,II,IV.

Преимущества:

- Лучшая доходность
- Относительная экономичность
- Варианты I, IV показали сравнительно меньшие результата и не являются оптимальными.
- Вариант II не рекомендуется к применению, так как приведет к значительному снижению дохода.