

The Business Model Canvas (Лист бизнес-модели)

Ключевые партнеры Каковы ваши ключевые партнеры для получения конкурентного преимущества?	Основные виды деятельности Каковы ключевые шаги для продвижения вперед к вашим клиентам?	Ключевые предложения Как вы сделаете жизнь своих клиентов счастливее?	Отношения с клиентами Как часто вы будете взаимодействовать со своими клиентами?	Клиентские сегменты Кто ваши клиенты? Опишите свою целевую аудиторию в двух словах.
	Ключевые ресурсы Какие ресурсы вам нужны, чтобы ваша идея заработала?		Каналы Как вы собираетесь достигать до своих клиентов?	
Структура затрат Сколько вы планируете потратить о разработке продукта и маркетинг на определенный период?			Потоки доходов Сколько вы планируете чтобы заработать за определенный период? Сравните свои расходы и доходы.	