SmartDrive " 5

Analiza wejścia produktu na rynek

Stanisław Nieradko 193044

Skąd pomysł?

Kto z was jeździ regularnie autem?

Skąd pomysł?

Jak słuchacie muzyki w aucie?

Skąd pomysł?

Czy rozważaliście zakup radia multimedialnego do auta?

Czym jest SmartDrive " 5?

- kompaktowy, wielofunkcyjny ekran multimedialny do auta
- bezprzewodowy Android Auto
- wbudowany rejestrator jazdy 1080p
- odtwarzanie muzyki przez Bluetooth lub AUX
- zasilane z gniazda 12 V
- montaż na przyssawkę



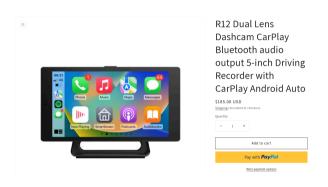
Grupa docelowa

- kierowcy posiadający samochody bez wbudowanego Android Auto
- osoby, które nie chcące wydawać pieniędzy na montaż radia 2din wspierającego Android Auto
- osoby mające przeciwskazania względem zakupu bezpośredniego chińskich technologii

Grupa docelowa

- wg. aut.fi średni wiek auta w Polsce to 15.1 roku (na rok 2023)
- na koniec 2023 roku zarejestrowanych było około 27,4 miliona pojazdów osobowych, z czego po odliczeniu tzw. "martwych dusz" (nieużywanych, ale niewyrejestrowanych aut) aktywnych było około 20,1 miliona pojazdów (pb.pl)

Konkurencja







m.in. Ottocast 5", CoralVision R12 5", Drivvplay M1004-5

Konkurencja

Co można zrobić lepiej?

- wbudowany rejestrator jazdy (dashcam) 1080p
- promocja rozwiązania w Polsce (aktualnie mało znane rozwiązanie)
- większy nacisk na przenośność i mobilność (montaż na przyssawkę); możliwość montażu w nietypowych autach

Kosztorys

A. Koszty produkcji jednostkowej (1000 sztuk, szacunkowe)

Składnik	Cena [zł]
Ekran TFT 5" HD (720p)	30
Obudowa + montaż (plastik/metal)	20
Moduł Wi-Fi/Bluetooth	5
Dashcam (przednia kamera 1080p)	100
Płytka PCB + mikrokontroler + elementry dyskretne	70
Akcesoria (uchwyt, ładowarka, przewody, itp.)	20
Koszt produkcji (1 szt.)	25
Razem	270

B. Koszty personelu (rocznie, proporcjonalnie do 1000 szt.)

Stanowisko	Liczba	Roczne wynagrodzenie [zł]
Inżynier R&D (projektant i programista firmware)	1	120 000

C. Koszty dodatkowe i operacyjne

Składnik	Kwota [zł]
Testy i certyfikacja CE	8000zł
Opakowania i instrukcje (design)	4000zł
Marketing startowy (mikro-influencerzy, reklama)	3000zł
Strona WWW / sklep	3000zł
Magazyn + logistyka	5000zł
Platformy e-commerce (prowizje, opłaty)	6000zł
Obsługa zwrotów i gwarancje	2500zł
Zlecenie zaprojektowania oraz produkcji	10 000zł
Razem koszty operacyjne	41 500zł

D. Podsumowanie finansowe

Pozycja	Kwota [zł] (100 szt.)	Kwota [zł] (1000 szt.)	Kwota [zł] (2500 szt.)
Koszt produkcji	27 000	270 000	675 000
Koszt personelu	120 000	120 000	120 000
Koszt operacyjny	41 500	41 500	41 500
Suma	188 500	431 500	836 500
Zysk przy cenie 300 zł	-158 500	-131 500	-86 500
Zysk przy cenie 400 zł	-148 500	-31 500	163 500
Zysk przy cenie 500 zł	-138 500	68 500	413 500
Zysk przy cenie 600 zł	-128 500	168 500	663 500
Zysk przy cenie 700 zł	-118 500	268 500	913 500

- W celu rozpoczęcia działania (załóżmy produkcję 1000 sztuk oraz sprzedaż przy cenie 600 zł) potrzebujemy ok. pół miliona złotych na start.
- Zainwestowane pieniądze zwrócą się po sprzedaży ok 835 sztuk.
- Możliwość obniżenia kosztów początkowych poprzez przedsprzedaż oraz dropshipping.

Analiza 4P

Cena **Produkt** Cena: 600 zł Ekran TFT 5" HD (720p), łączność WiFi i Bluetooth Segment: budżet premium (tańszy niż radia Obsługa bezprzewodowego Android Auto samochodowe, bardziej funkcjonalny niż adaptery) Dashcam 1080p z zapisem na kartę SD Rabaty dla influencerów, blogerów Odtwarzanie audio przez Bluetooth, AUX lub FM motoryzacyjnych, ich widzów oraz dla pierwszych Zasilanie z gniazda 12 V, montaż na przyssawkę klientów Promocja Mieisce Influencerzy motoryzacyjni na YouTube/TikTok Start: e-commerce (Allegro, Amazon, sklep własny) Kampania Google Ads / Facebook Ads Kolejne etapy: sprzedaż partnerska z serwisami samochodowymi, floty taxi, OLX Promocje startowe – pierwsze 1000 szt. –10%

Analiza SWOT

Mocne Strony (S)

- + Wbudowana kamerka samochodowa
- + Plug&Play, możliwość montażu w każdym aucie
- + Przystępna cena

Szanse (O)

- + Rosnący rynek retrofitów aut
- + Wzrost popularności Android Auto
- + Mała popularność konkurencji w Polsce
- + Różna jakość chińskich produktów (możliwość wyróżnienia się na rynku)

Słabe strony (W)

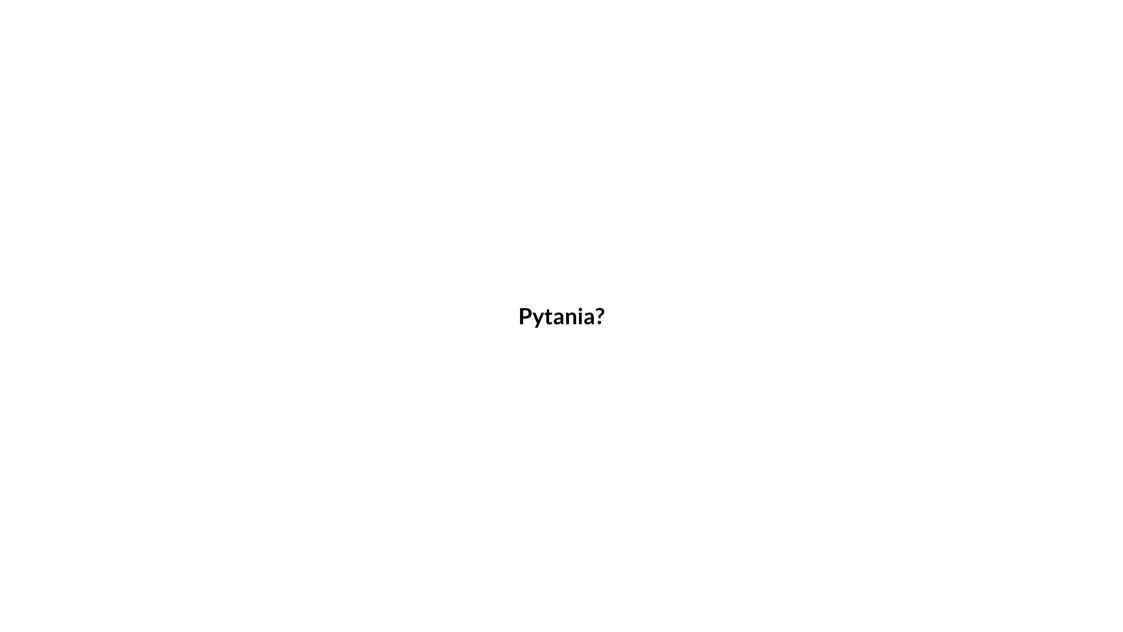
- Brak wsparcia Apple CarPlay
- Mały ekran (5" może być niewystarczający dla niektórych)
- Niska rozpoznawalność marki na starcie

Zagrożenia (T)

- Duża konkurencja z Chin (Carlinkit, Ottocast)
- Zmiany w API Android Auto lub regulacje UE
- Duże koszty produkcji i logistyki
- Długi czas wejścia na rynek

Harmonogram wprowadzenia na rynek





Dziękuję za uwagę!

Stanisław Nieradko 193044