

Instituto Federal de Santa Catarina - Campus Chapecó

Curso: Técnico em Informática Integrado ao Ensino Médio **Componente Curricular:** Desenvolvimento de Sistemas

Professor: Jackson

Alunos: Allana Antunes de Lima, Amanda Polo, João Pedro

Pereira Senem, e Kauê Nagi Ferreira

Módulo: 07 - 02/2023



Sumário

1. Introdução	3
1.1 Objetivo	3
1.2 Escopo	3
1.3 Definições, Acrônimos e Abreviações	4
1.4 Público-alvo	5
2. Descrição do Projeto	5
2.1 Visão Geral do Projeto	5
2.1.1 Canvas do Projeto	6
2.2 Stakeholders	8
2.3 Objetivos	10
3. Principais Recursos e Funcionalidades	10
3.1 Requisitos Funcionais	10
3.2 Requisitos Não Funcionais	12
4. Diagrama de Caso de Uso	13
4.1 Descrição de Caso de Uso	13
5. Diagrama de Classes	17
6. Protótipos de Telas	22
7. Cronograma e Entrega	28
8. Riscos e Mitigação	30
9. Custos e Orçamento	31
10. Considerações Finais	32

1. Introdução

O IWood será um inovador aplicativo de serviços especializados que visa revolucionar a maneira como os clientes encontram e se comunicam com profissionais especializados, como pintores, carpinteiros, eletricistas e muitos outros. Nosso objetivo é proporcionar ao público uma experiência de atendimento excepcional, garantindo que eles sempre encontrem os serviços de que precisam com facilidade e rapidez, através de uma interface intuitiva e amigável, dispondo de uma interface intuitiva, procurando um melhor atendimento ao público e garantindo que sempre encontre o que precisar.

1.1 Objetivo

O IWood é um aplicativo inovador que tem como objetivo simplificar a contratação de profissionais para uma ampla gama de serviços, incluindo a montagem de móveis, instalações elétricas, consertos, encanações e muito mais. Além disso, ele facilita o contato direto entre esses profissionais e os clientes que necessitam de assistência em suas áreas de atuação.

Principais Características e Benefícios:

- ➤ Variedade de Serviços: No IWood, os clientes poderão encontrar uma variedade impressionante de serviços, desde pequenos reparos em casa até projetos de renovação mais complexos. Nossa plataforma é uma fonte única para todas as necessidades de serviços domésticos.
- ➤ **Profissionais Qualificados:** Iremos trabalhar com uma rede de profissionais altamente qualificados e verificados, garantindo que os clientes tenham acesso a especialistas confiáveis em cada área de atuação.
- ➤ Facilidade de Agendamento: Através do aplicativo, os clientes podem agendar facilmente os serviços desejados com base em sua disponibilidade, eliminando a necessidade de ligações telefônicas demoradas.
- Comunicação Direta: Oferecemos uma plataforma de comunicação direta entre clientes e profissionais, permitindo que discutam detalhes específicos do projeto, orçamentos e prazos de entrega de forma conveniente.
- ➤ Avaliações Transparentes: Iremos implementar um sistema de avaliações transparentes e feedback, permitindo que os clientes avaliem os serviços prestados, promovendo a qualidade e a confiabilidade.

1.2 Escopo

Este projeto visa desenvolver um aplicativo inovador que tem como objetivo simplificar a contratação de profissionais para uma ampla gama de serviços, incluindo a montagem de móveis, instalações elétricas, consertos, encanações e muito mais. O sistema se destina ao público dos 18 aos 60 anos de idade, pessoas que pagam aluguel, ou estão adquirindo sua casa própria e precisam desses

serviços de montagem e revisão para consertos, mudanças ou até mesmo em tarefas rotineiras.

1.3 Definições, Acrônimos e Abreviações

IWood - Significando direto do inglês "I" para Eu, e "Wood" para madeira, se referindo a trabalhos de carpintaria.

1.4 Público-alvo

Nosso alvo é essencialmente pessoas que precisam de algum serviço e preferem a ajuda especializada à arriscar martelar o dedo. Consideramos o público dos 18 aos 60 anos de idade, pessoas que pagam aluguel, ou estão adquirindo sua casa própria e precisam desses serviços de montagem e revisão para consertos, mudanças ou até mesmo em tarefas rotineiras. Além disso, também seria uma aplicativo para freelancers nesta área, que trabalham com serviços diversos, geralmente entra a idade de 20 à 50 anos que algumas vezes tem dificuldade de encontrar clientes.

2. Descrição do Projeto

O I Wood é um aplicativo projetado para conectar usuários que necessitam de serviços de reparo, manutenção e tarefas domésticas com profissionais qualificados, ou "maridos de aluguel", que podem atender a essas necessidades. A visão deste projeto é criar uma plataforma digital que simplifique o processo de encontrar, contratar e pagar por serviços de manutenção, promovendo a confiabilidade, a transparência e a qualidade do trabalho prestado.

2.1 Visão Geral do Projeto

O I Wood tem como objetivo ser a solução definitiva para as necessidades de reparo e manutenção em residências, escritórios e espaços comerciais. A plataforma será desenvolvida com os seguintes pilares em mente:

Conexão Eficiente: Os usuários poderão facilmente encontrar profissionais qualificados com base em sua localização, tipo de serviço necessário e disponibilidade. A interface intuitiva do aplicativo permitirá a busca e seleção de profissionais de forma eficaz.

Avaliações e Comentários Transparentes: Os usuários poderão visualizar informações detalhadas sobre os profissionais, incluindo suas qualificações,

avaliações e comentários de clientes anteriores. Isso garantirá transparência e ajudará os usuários a tomar decisões informadas.

Agendamento Simples: A plataforma permitirá aos usuários marcar serviços de forma conveniente, escolhendo horários que se ajustem à sua agenda. As notificações serão usadas para confirmar reservas e fornecer atualizações sobre o status dos serviços.

Pagamentos Seguros: Um sistema de pagamento seguro estará integrado, permitindo aos usuários pagar pelos serviços diretamente por meio do aplicativo. Isso garantirá segurança e conveniência nas transações.

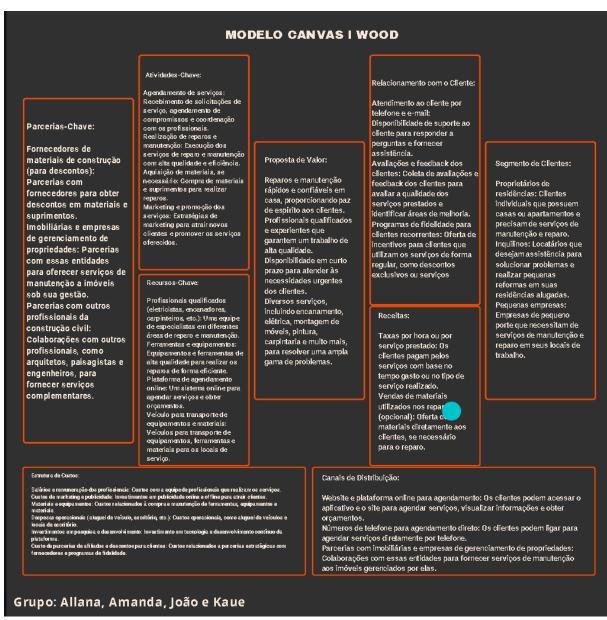
Apoio à Comunidade: O I Wood se esforçará para fortalecer a comunidade local, criando oportunidades de emprego para profissionais de reparo e manutenção e promovendo a economia local.

Foco na Qualidade: A plataforma incentivará a excelência por meio de avaliações e feedback dos usuários. Profissionais competentes serão recompensados, enquanto aqueles que não atenderem aos padrões de qualidade serão incentivados a melhorar.

Crescimento e Escalabilidade: O I Wood planeja expandir sua oferta de serviços à medida que o aplicativo ganha aceitação e confiança dos usuários, incluindo a introdução de serviços adicionais relacionados à casa e à manutenção.

A visão geral do projeto para o I Wood é criar uma solução abrangente que satisfaça as necessidades dos usuários, ao mesmo tempo em que oferece oportunidades de trabalho para profissionais qualificados. Este aplicativo visa simplificar e melhorar a experiência de encontrar e contratar serviços de manutenção, tornando-a mais conveniente, confiável e eficiente.

2.1.1 Canvas do Projeto



I ink

https://www.canva.com/design/DAFu6V6ux6I/fjXyWXZU3aLWJZ-qjowpLQ/edit?utm_content =DAFu6V6ux6I&utm_campaign=designshare&utm_medium=link2&utm_source=sharebutton

Segmento de Clientes:

Proprietários de residências: Clientes individuais que possuem casas ou apartamentos e precisam de serviços de manutenção e reparo.

Inquilinos: Locatários que desejam assistência para solucionar problemas e realizar pequenas reformas em suas residências alugadas.

Pequenas empresas: Empresas de pequeno porte que necessitam de serviços de manutenção e reparo em seus locais de trabalho.

Proposta de Valor:

Reparos e manutenção rápidos e confiáveis em casa, proporcionando paz de espírito aos clientes.

Profissionais qualificados e experientes que garantem um trabalho de alta qualidade. Disponibilidade em curto prazo para atender às necessidades urgentes dos clientes. Diversos serviços, incluindo encanamento, elétrica, montagem de móveis, pintura, carpintaria e muito mais, para resolver uma ampla gama de problemas.

Canais de Distribuição:

<u>Website e plataforma online para agendamento:</u> Os clientes podem acessar o aplicativo e o site para agendar serviços, visualizar informações e obter orçamentos. <u>Números de telefone para agendamento direto:</u> Os clientes podem ligar para agendar serviços diretamente por telefone.

<u>Parcerias com imobiliárias e empresas de gerenciamento de propriedades:</u> Colaborações com essas entidades para fornecer serviços de manutenção aos imóveis gerenciados por elas.

Relacionamento com o Cliente:

Atendimento ao cliente por telefone e e-mail: Disponibilidade de suporte ao cliente para responder a perguntas e fornecer assistência.

Avaliações e feedback dos clientes: Coleta de avaliações e feedback dos clientes para avaliar a qualidade dos serviços prestados e identificar áreas de melhoria.

Programas de fidelidade para clientes recorrentes: Oferta de incentivos para clientes que utilizam os serviços de forma regular, como descontos exclusivos ou serviços prioritários.

Receitas

Taxas por hora ou por serviço prestado: Os clientes pagam pelos serviços com base no tempo gasto ou no tipo de serviço realizado.

Vendas de materiais utilizados nos reparos (opcional): Oferta de materiais diretamente aos clientes, se necessário para o reparo.

Recursos-Chave:

Profissionais qualificados (eletricistas, encanadores, carpinteiros, etc.): Uma equipe de especialistas em diferentes áreas de reparo e manutenção.

Ferramentas e equipamentos: Equipamentos e ferramentas de alta qualidade para realizar os reparos de forma eficiente.

Plataforma de agendamento online: Um sistema online para agendar serviços e obter orçamentos.

Veículo para transporte de equipamentos e materiais: Veículos para transporte de equipamentos, ferramentas e materiais para os locais de serviço.

Atividades-Chave:

Agendamento de serviços: Recebimento de solicitações de serviço, agendamento de compromissos e coordenação com os profissionais.

Realização de reparos e manutenção: Execução dos serviços de reparo e manutenção com alta qualidade e eficiência.

Aquisição de materiais, se necessário: Compra de materiais e suprimentos para realizar reparos.

Marketing e promoção dos serviços: Estratégias de marketing para atrair novos clientes e promover os serviços oferecidos.

Parcerias-Chave:

Fornecedores de materiais de construção (para descontos): Parcerias com fornecedores para obter descontos em materiais e suprimentos.

Imobiliárias e empresas de gerenciamento de propriedades: Parcerias com essas entidades para oferecer serviços de manutenção a imóveis sob sua gestão.

Parcerias com outros profissionais da construção civil: Colaborações com outros profissionais, como arquitetos, paisagistas e engenheiros, para fornecer serviços complementares.

Estrutura de Custos:

Salários e remuneração dos profissionais: Custos com a equipe de profissionais que realizam os serviços.

Custos de marketing e publicidade: Investimentos em publicidade online e offline para atrair clientes.

Materiais e equipamentos: Custos relacionados à compra e manutenção de ferramentas, equipamentos e materiais.

Despesas operacionais (aluguel de veículo, escritório, etc.): Custos operacionais, como aluguel de veículos e locais de escritório.

Investimentos em pesquisa e desenvolvimento: Investimento em tecnologia e desenvolvimento contínuo da plataforma.

Custo de parcerias de afiliados e descontos para clientes: Custos relacionados a parcerias estratégicas com fornecedores e programas de fidelidade.

2.2 Stakeholders

Clientes (Usuários Finais):

Descrição: Os clientes finais do aplicativo IWood são aqueles que procuram serviços gerais, como montagem de móveis, reparos em casa, instalações elétricas, etc. Eles utilizam o aplicativo para encontrar profissionais qualificados e agendar serviços.

Papel: Os clientes são a base de usuários e a razão de ser do aplicativo. Eles fornecem feedback, avaliações e são o foco principal das funcionalidades do aplicativo.

Profissionais Prestadores de Serviços:

Descrição: Esses são os prestadores de serviços, como pintores, eletricistas, encanadores, carpinteiros, entre outros. Eles utilizam o aplicativo para oferecer seus serviços, interagir com os clientes e expandir seus negócios.

Papel: Os prestadores de serviços são fundamentais para o sucesso do aplicativo, pois fornecem os serviços solicitados pelos clientes. Eles também contribuem para a qualidade e reputação do aplicativo com base em suas avaliações e desempenho.

Equipe de Desenvolvimento e TI:

Descrição: Essa equipe é composta por desenvolvedores, designers, engenheiros de software, testadores e outros profissionais responsáveis pelo desenvolvimento, manutenção e aprimoramento contínuo do aplicativo IWood.

Papel: A equipe de desenvolvimento e TI é responsável por transformar os requisitos do projeto em um aplicativo funcional. Eles garantem que o aplicativo seja seguro, confiável e atenda aos padrões de qualidade.

Gerentes de Projeto:

Descrição: Os gerentes de projeto são responsáveis pelo planejamento, coordenação e supervisão geral do projeto IWood. Eles garantem que o projeto seja entregue no prazo e dentro do orçamento.

Papel: Os gerentes de projeto lideram a equipe, estabelecem metas e marcos, gerenciam riscos e comunicam-se com todas as partes interessadas para garantir o alinhamento do projeto.

Administradores do Sistema:

Descrição: Essa equipe é responsável pela manutenção e operação contínua do sistema IWood, garantindo que ele esteja funcionando sem problemas, seja escalável e seguro.

Papel: Os administradores do sistema são essenciais para garantir a disponibilidade e confiabilidade contínua do aplicativo, bem como a segurança dos dados e das transações.

Investidores e Parceiros Estratégicos:

Descrição: Investidores e parceiros estratégicos são entidades ou indivíduos que fornecem financiamento e suporte estratégico para o projeto IWood.

Papel: Eles desempenham um papel crucial na sustentabilidade e crescimento do projeto, contribuindo com recursos financeiros, orientação estratégica e conexões de negócios.

Especialistas de Domínio:

Descrição: Especialistas de domínio são profissionais com experiência em áreas específicas de serviços, como eletricidade, encanamento, construção, etc.

Papel: Eles podem ser consultados para garantir que as informações e os requisitos específicos de cada área sejam devidamente incorporados ao aplicativo.

Cada uma dessas partes interessadas desempenha um papel fundamental no suc

2.3 Objetivos

Liste os principais objetivos do projeto, descrevendo o que se pretende alcançar com o desenvolvimento e implementação do software. Os objetivos devem ser específicos, mensuráveis, alcançáveis, relevantes e temporais (SMART).

3. Principais Recursos e Funcionalidades

- Cadastro de Usuários e Prestadores de serviços;
- ❖ Resultados rápidos de pesquisa e filtragem de serviços, com base em critérios como preço, avaliação do prestador de serviço, e disponibilidade;
- Agendamento de serviços através do aplicativo, selecionando datas e horários disponíveis;
- Reservas e confirmações: envio de notificações aos prestadores de serviço sobre novas reservas e confirmação de agendamento;
- Métodos de pagamento: Oferece opções de pagamento seguro aos usuários, como cartão de débito ou de crédito, PayPal ou PicPay;
- Avaliações e Classificações: o aplicativo oferece um recurso de avaliação e classificação ao prestador de serviço, após a conclusão do serviço;
- Mantém registro de todos os serviços contratados, incluindo detalhes das transações anteriores;
- Oferece um programa de recompensas aos clientes, para incentivar a fidelidade:
- Oferece suporte ao cliente, sobre problemas, perguntas ou reclamações;

3.1 Requisitos Funcionais

RF.001 - O sistema deve permitir o registro de novos usuários.

RN.001 - Para registrar novos usuários será necessários os seguintes dados:

- Campos obrigatórios: Nome, E-mail, CPF, Telefone e Endereço de e-mail.
- O endereço de email deve ser válido e único no sistema.
- ❖ A senha de login deve conter 8 caracteres, contendo letras maiúsculas, minúsculas, números, e pelo menos um caracter especial.
- O usuário deve concordar com o termo de condições do aplicativo.

RF.002 - O sistema deve permitir que prestadores de serviço criem seus perfis.

RN.002- Para registrar novos prestadores de serviço, será necessários os seguintes dados:

- Campos obrigatórios: Nome, E-mail, CPF, Telefone e Endereço de e-mail.
- As informações de contato, e-mail, devem ser válidas e atualizadas.
- Os prestadores de serviço devem fornecer informações sobre suas habilidades, experiências e disponibilidade.
- Os prestadores de serviço devem fornecer uma foto de perfil clara.

RF.003 - O sistema deve permitir que os usuários pesquisem serviços específicos.

RN.003 - Para pesquisa de serviços específicos:

- Os resultados das pesquisas devem ser baseados na proximidade do prestador de serviços em relação à localização do usuário.
- Os resultados das pesquisas dos usuários devem ser relevantes;
- Os resultados da pesquisa devem ser apresentados de forma clara e organizada, com informações detalhadas sobre o prestador de serviço.
- Os usuários poderão visualizar os detalhes do serviço e do prestador de serviço, antes de realizar o agendamento.

RF.004 - O sistema deve permitir que os usuários agendem serviços diretamente através do aplicativo.

RN.004 - Para o agendamento do serviço

- Os usuários não devem agendar serviços para datas e horários que estejam além da disponibilidade do prestador de serviços selecionado.
- Os usuários devem receber confirmações de agendamento por e-mail ou notificações do próprio aplicativo.

RF.005 - O sistema deve permitir que os usuários avaliem e classifiquem os prestadores de serviços após a conclusão de um serviço. Essas avaliações e classificações são parte fundamental do perfil de um prestador, e têm um impacto significativo em sua reputação e sucesso no aplicativo.

RN.005 - Para Avaliações e Classificações

- As avaliações devem ser autênticas e relacionadas ao serviço real prestado.
- Avaliações fraudulentas ou não relacionadas aos serviços prestados serão removidas do sistema.
- ❖ A classificação será indicada com: ★★★★.

RF.006 - O sistema deve oferecer um programa de recompensas para incentivar a fidelidade do cliente e recompensar os usuários que utilizam regularmente os serviços disponíveis no aplicativo, e também para os prestadores de serviço que tem um histórico com vários serviços contratados. O programa oferecerá vários benefícios e vantagens.

RN.006 - Para implementação do Programa de Recompensas:

- As informações sobre o Programa de Recompensas devem ser claras e acessíveis.
- ❖ A acumulação de pontos de recompensa pelos clientes e prestadores de serviço deve ser transparente, e os mesmos devem ser informados de como os pontos são calculados.
- Os pontos de recompensa não devem expirar rapidamente, permitindo que tenham tempo suficiente para acumulá-los e resgatá-los.
- O sistema deve garantir a integridade do programa de recompensas, evitando fraudes, manipulações ou abusos.

3.2 Requisitos Não Funcionais

RNF.001 - Desempenho: O aplicativo deve apresentar uma interface responsiva, e com carregamento de informações rápidas.

RNF.002 - Segurança: Deve ser implementada uma robusta segurança de dados para a proteção dos dados pessoais e transações financeiras dos usuários.

RNF.003 - Escalabilidade: O aplicativo deve ser escalável para lidar com a quantidade de número de usuários e prestadores de serviço.

RNF.004 - Disponibilidade: O aplicativo deve estar disponível 24 horas por dia, 7 dias por semana, e incluir um tempo de inatividade para futuras manutenções.

RNF.005 - Compatibilidade: O aplicativo deve ser compatível com diversos dispositivos e sistemas operacionais.

RNF.006 - Usabilidade: A interface do aplicativo deve ser intuitiva e de fácil utilização, para atender a um público variado.

RNF.007 - Privacidade: Deve ser implementado um Termo de Condição e Política de Privacidade, baseado nas regulamentações de proteção de dados.

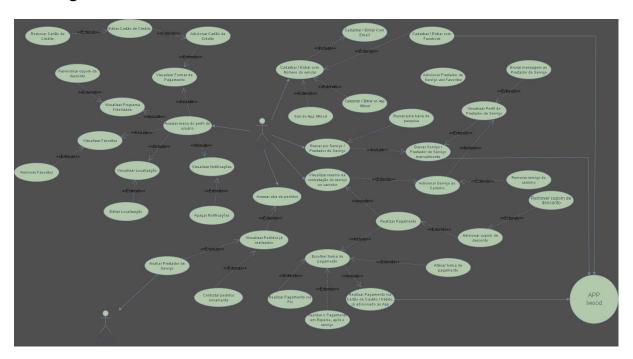
RNF.008 - Backup e Recuperação: Deve ser implementado um sistema de Backup e Recuperação de Conta do usuário, evitando a perda de informações importantes, ou até mesmo o perfil do usuário.

RNF.009 - Integrações: Deve ser possível integrar o aplicativo com sistemas de pagamento de terceiros, como PayPal e Picpay. E também com cartões de débito e crédito.

Para implementação de integrações de métodos de pagamento:

- O aplicativo deve ser capaz de lidar com diferentes métodos de pagamento, como cartões de crédito, cartões de débito ou contas PayPal, conforme aplicável.
- ➤ Em caso de problemas ou disputas relacionadas a transações de pagamento, o sistema deve fornecer um mecanismo de suporte e resolução de problemas eficaz para os usuários.

4. Diagrama de Caso de Uso



Link do Diagrama de Caso de Uso: https://drive.google.com/file/d/1E7OHgORj63XJFvxWMPzSG-NpbBqsXuoN/view?usp=sharing

4.1 Descrição de Caso de Uso

O caso de uso "Buscar por Serviço / Prestador de Serviço" é uma funcionalidade comum em várias aplicações e sistemas, principalmente em plataformas de busca de serviços, marketplaces online e aplicativos de

agendamento. Este caso de uso tem o objetivo de permitir que os usuários encontrem serviços específicos ou prestadores de serviços que atendam às suas necessidades ou preferências.

Nome do Caso de Uso: Buscar por Serviço / Prestador de Serviço

* Ator Principal: Usuário

Stakeholders e Interesses:

- Usuário: Quer encontrar um serviço ou prestador de serviço específico com base em critérios como tipo de serviço, localização, preço, avaliações, disponibilidade, etc.
- Prestadores de Serviço: Desejam ser encontrados pelos usuários com base em suas ofertas de serviços e características.

❖ Pré-condições:

- O usuário não necessariamente deve estar registrado ou logado na plataforma, para acessar a Busca por Serviço / Prestador de Serviço, podendo realizar essa ação sem ter feito o login;
- A plataforma deve ter uma base de dados de serviços e prestadores de serviço cadastrados.

❖ Fluxo Básico:

- O usuário acessa a página de busca na plataforma.
- O usuário fornece critérios de busca, como palavras-chave relacionadas ao serviço desejado, localização, faixa de preço, datas de disponibilidade, etc.
- A plataforma processa os critérios de busca e exibe uma lista de resultados relevantes, que podem incluir serviços ou prestadores de serviço que correspondam aos critérios informados.
- O usuário examina os resultados e pode refinar a busca, se necessário.
- O usuário seleciona um serviço ou prestador de serviço da lista de resultados para visualizar mais detalhes.
- A plataforma exibe informações detalhadas sobre o serviço ou prestador de serviço, como descrição, avaliações, preços, horários de disponibilidade, informações de contato, entre outros.

O usuário decide se deseja agendar o serviço, entrar em contato com o prestador de serviço ou realizar outra ação relevante com base nas informações fornecidas.

❖ Pós-condições:

- O usuário pode ter adicionado um serviço ao carrinho, entrado em contato com um prestador de serviço ou realizado outra ação com base nos resultados da busca.
- O usuário pode salvar ou favoritar serviços ou prestadores de serviço para referência futura.
- O prestador de serviço pode receber pedidos ou contatos dos usuários interessados com base na busca.

Fluxos Alternativos e Exceções:

- Se nenhum resultado corresponde aos critérios de busca do usuário, a plataforma deve informá-lo e oferecer sugestões alternativas ou permitir que ele ajuste os critérios de busca.
- Se a plataforma encontrar muitos resultados correspondentes, pode oferecer opções de filtro ou classificação para ajudar o usuário a refinar sua escolha.
- > Se um usuário não registrado tentar realizar uma busca, a plataforma pode exigir que ele se registre ou faça login antes de continuar.
- Em caso de problemas técnicos ou erros, a plataforma deve fornecer mensagens de erro adequadas e orientar o usuário sobre como proceder.

O caso de uso "Adicionar Prestador de Serviço aos Favoritos" é uma funcionalidade comum em muitas aplicações e sistemas que permitem aos usuários salvar ou marcar prestadores de serviços que eles consideram interessantes, confiáveis ou desejam acompanhar de perto.

- Nome do Caso de Uso: Adicionar Prestador de Serviço aos Favoritos
- Ator Principal: Usuário]

Stakeholders e Interesses:

- Usuário: Deseja salvar um prestador de serviço específico em uma lista de favoritos para acesso rápido ou acompanhamento futuro.
- Prestador de Serviço: Pode se beneficiar do aumento da visibilidade e preferência dos usuários que o marcaram como favorito.

❖ Pré-condições:

- O usuário deve estar registrado e logado na plataforma, para conseguir adicionar um Prestador de Serviço aos favoritos
- > O prestador de serviço deve estar listado na plataforma.

❖ Fluxo Básico:

- O usuário acessa a página do perfil do prestador de serviço que deseja adicionar aos favoritos.
- Na página do perfil do prestador de serviço, o usuário encontra uma opção ou botão claramente identificado para "Adicionar aos Favoritos".
- O usuário clica nessa opção.
- O sistema registra a ação do usuário e adiciona o prestador de serviço à lista de favoritos do usuário.
- O sistema confirma a ação, exibindo uma mensagem ou ícone que indica que o prestador de serviço foi adicionado com sucesso aos favoritos.

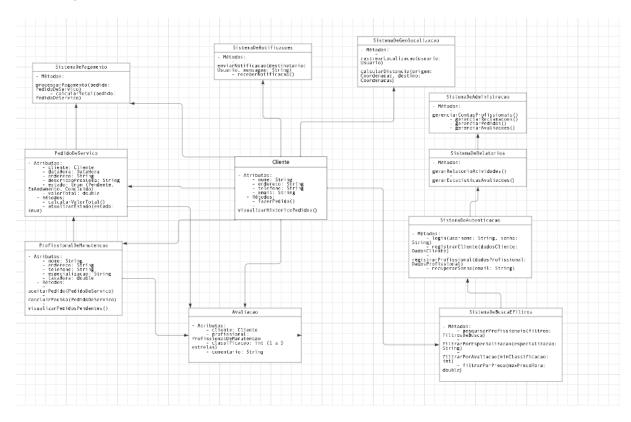
❖ Pós-condições:

- O prestador de serviço é adicionado à lista de favoritos do usuário.
- O usuário pode acessar facilmente a lista de favoritos em sua conta para revisitar o perfil do prestador de serviço quando desejar.
- O prestador de serviço receberá notificações ou métricas sobre o número de usuários que o adicionaram aos favoritos.

Fluxos Alternativos e Exceções:

- Se o prestador de serviço já estiver na lista de favoritos do usuário, o sistema enviará uma mensagem informando que o prestador já está na lista de favoritos, evitando duplicatas.
- Se o usuário tentar adicionar um prestador de serviço aos favoritos sem estar logado, o sistema irá direcioná-lo para a página de login ou registro.
- Em caso de problemas técnicos ou erros durante o processo de adição aos favoritos, o sistema irá fornecer mensagens de erro adequadas e orientar o usuário sobre como proceder.

5. Diagrama de Classes



Link:

https://lucid.app/lucidchart/cddddec4-714e-4a94-9e53-45e370845014/edit?viewport_loc=-175%2C-341%2C2530%2C1915%2CHWEp-vi-RSFO&invitationId=inv_a10d9bc1-12c9-4748-ab41-4d787a7f8e28

+-----+ | | Wood | +----+

Classes:

- 1. Cliente
 - Atributos:
 - nome: String
 - endereco: String
 - telefone: String
 - email: String
 - Métodos:
 - fazerPedido(PedidoDeServico)
 - visualizarHistoricoPedidos()
 - Relacionamentos:
 - Possui vários PedidosDeServico (1..*)
 - Avalia vários ProfissionaisDeManutencao (0..*)
- 2. ProfissionalDeManutencao
 - Atributos:
 - nome: String
 - endereco: String
 - telefone: String
 - especializacao: String
 - taxaHora: double
 - Métodos:
 - aceitarPedido(PedidoDeServico)
 - concluirPedido(PedidoDeServico)

- visualizarPedidosPendentes()
- Relacionamentos:
 - Aceita vários PedidosDeServico (0..*)
 - Recebe várias Avaliacoes (0..*)

3. PedidoDeServico

- Atributos:
 - cliente: Cliente
 - dataHora: DataHora
 - endereco: String
 - descricaoProblema: String
 - estado: Enum (Pendente, EmAndamento, Concluído)
 - valorTotal: double
- Métodos:
 - calcularValorTotal()
 - atualizarEstado(estado: Enum)
- Relacionamentos:
 - Pertence a um Cliente (1)
 - É atribuído a um ProfissionalDeManutencao (0..1)
 - Possui várias Avaliacoes (0..*)

4. Avaliação

- Atributos:
 - cliente: Cliente
 - profissional: ProfissionalDeManutencao
 - classificacao: int (1 a 5 estrelas)
 - comentario: String

- Relacionamentos:
 - É feita por um Cliente (1)
 - É feita para um ProfissionalDeManutencao (1)

5. SistemaDeAutenticacao

- Métodos:
 - login(username: String, senha: String)
 - registrarCliente(dadosCliente: DadosCliente)
 - registrarProfissional(dadosProfissional: DadosProfissional)
 - recuperarSenha(email: String)

6. SistemaDePagamento

- Métodos:
 - processarPagamento(pedido: PedidoDeServico)
 - calcularTotal(pedido: PedidoDeServico)

7. SistemaDeNotificacoes

- Métodos:
 - enviarNotificacao(destinatario: Usuario, mensagem: String)
 - receberNotificacao()

8. SistemaDeGeolocalização

- Métodos:
 - rastrearLocalizacao(usuario: Usuario)
 - calcularDistancia(origem: Coordenadas, destino: Coordenadas)

9. SistemaDeBuscaEFiltros

- Métodos:
 - pesquisarProfissionais(filtros: FiltrosDeBusca)
 - filtrarPorEspecializacao(especializacao: String)
 - filtrarPorAvaliacao(minClassificacao: int)
 - filtrarPorPreco(maxPrecoHora: double)

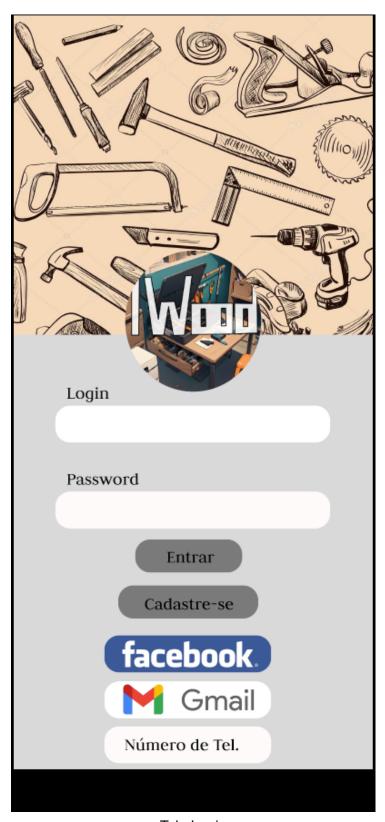
10. SistemaDeRelatorios

- Métodos:
 - gerarRelatorioAtividades()
 - gerarEstatisticasAvaliacoes()

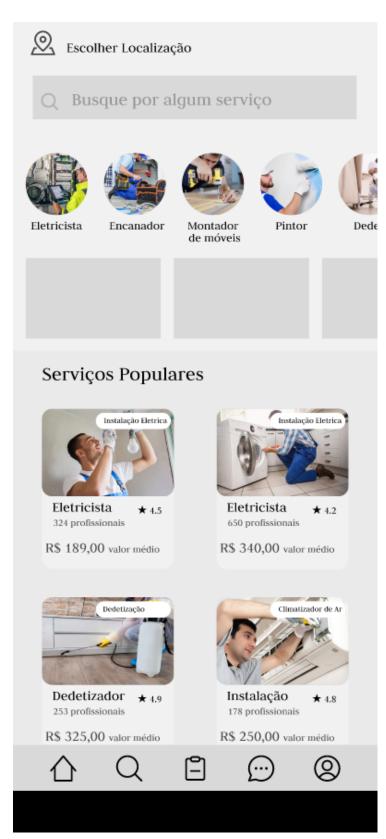
11. SistemaDeAdministracao

- Métodos:
 - gerenciarContasProfissionais()
 - gerenciarReclamacoes()
 - gerenciarPedidos()
 - gerenciarAvaliacoes()

6. Protótipos de Telas



Tela Login



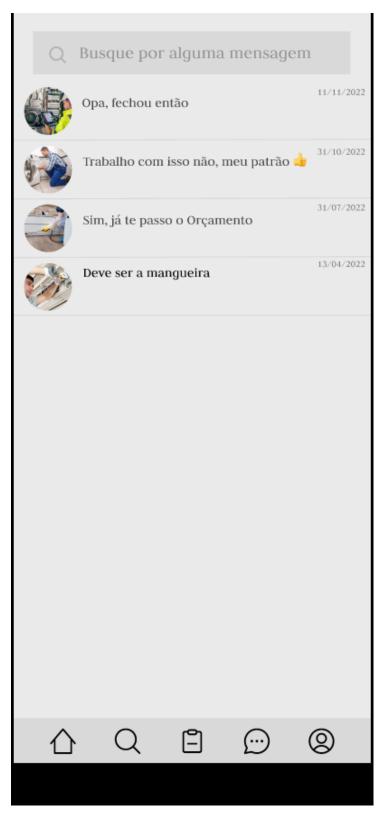
Home



Tela de Busca



Tela Pedidos



Tela Mensagens



Tela Usuário

7. Cronograma e Entrega

Fase 1: Planejamento (2 semanas)

- Definição dos objetivos e escopo do projeto (Semana 1)
- Levantamento de requisitos e especificações (Semana 1-2)
- > Análise de mercado e pesquisa de concorrentes (Semana 2)
- Criação do documento de especificações técnicas e funcionais (Semana 2)
- Revisão e aprovação do plano de projeto (Semana 2)
- ➤ Milestone 1: Conclusão da Fase de Planejamento (Semana 2)

Fase 2: Design (4 semanas)

- > Criação de wireframes e protótipos de interface (Semana 3-4)
- Design de interface de usuário (UI) e experiência de usuário (UX) (Semana 4-5)
- Revisão e aprovação do design (Semana 5)
- Preparação dos assets gráficos (Semana 5-6)
- ➤ Milestone 2: Conclusão da Fase de Design (Semana 6)

Fase 3: Desenvolvimento (10 semanas)

- Configuração do ambiente de desenvolvimento (Semana 7)
- Desenvolvimento do front-end (Semana 7-9)
- Desenvolvimento do back-end (Semana 9-11)
- > Implementação de recursos e funcionalidades (Semana 11-13)
- ➤ Testes de unidade e integração (Semana 13-14)
- ➤ Milestone 3: Conclusão da Fase de Desenvolvimento (Semana 14)

Fase 4: Testes e Qualidade (6 semanas)

- > Testes de aceitação do usuário (UAT) (Semana 15-16)
- Correção de bugs e melhorias (Semana 16-17)
- > Testes de desempenho e segurança (Semana 17-18)
- Preparação para o lançamento (Semana 18-19)
- ➤ Milestone 4: Conclusão da Fase de Testes e Qualidade (Semana 19)

Fase 5: Lançamento e Pós-lançamento (4 semanas)

- Lançamento da versão beta (Semana 20)
- Coleta de feedback dos usuários (Semana 20-21)
- > Ajustes com base no feedback (Semana 21-22)
- > Lançamento oficial do aplicativo (Semana 23)
- ➤ Milestone 5: Conclusão da Fase de Lançamento (Semana 23)

❖ Fase 6: Manutenção e Atualização Contínua

- Monitoramento e suporte aos usuários (a partir da semana 24)
- Implementação de atualizações e melhorias regulares (a partir da semana 24)

8. Riscos e Mitigação

* Falta de Profissionais Qualificados:

Mitigação: Realizar uma rigorosa seleção de profissionais, incluindo verificações de antecedentes e avaliações de habilidades. Estabelecer parcerias com sindicatos ou associações profissionais pode garantir um pool confiável de prestadores de serviços.

❖ Baixa Adoção de Usuários:

Mitigação: Realizar pesquisas de mercado para compreender as necessidades dos usuários. Investir em estratégias de marketing e promoção para atrair os primeiros usuários. O pacote fidelidade pode incentivar a adesão.

❖ Concorrência Feroz:

Mitigação: Realizar uma análise de concorrentes para identificar pontos fracos e nichos não atendidos. Oferecer diferenciais, como serviço ao cliente excepcional ou recursos exclusivos, para se destacar no mercado.

❖ Problemas de Qualidade de Serviço:

Mitigação: Implementar sistemas de avaliação e feedback para usuários avaliarem os prestadores de serviços. Monitorar continuamente a qualidade do serviço prestado e tomar medidas corretivas quando necessário.

Problemas de Segurança de Dados:

Mitigação: Implementar medidas de segurança robustas, como criptografia de dados, autenticação de dois fatores e auditorias regulares de segurança. Cumprir as regulamentações de proteção de dados, como o GDPR, se aplicável.

* Atrasos no Desenvolvimento:

Mitigação: Utilizar metodologias ágeis de desenvolvimento, como Scrum, para garantir um ciclo de desenvolvimento rápido e flexível. Estabelecer marcos e prazos realistas. Manter uma equipe de desenvolvimento bem treinada e comprometida.

❖ Escassez de Recursos Financeiros:

Mitigação: Realizar uma análise financeira adequada antes do início do projeto. Buscar investidores, parcerias estratégicas ou financiamento externo, se necessário. Estabelecer um plano de negócios sustentável.

❖ Mudanças na Regulamentação:

Mitigação: Acompanhar de perto as mudanças regulatórias relevantes para o setor de serviços. Ter uma equipe de conformidade para garantir que o aplicativo esteja sempre em conformidade com as leis locais e nacionais.

Problemas Técnicos Inesperados:

➤ **Mitigação:** Realizar testes extensivos durante o desenvolvimento para identificar e corrigir problemas técnicos. Manter uma equipe de suporte técnico pronta para lidar com problemas imprevistos após o lancamento.

* Resistência dos Prestadores de Serviços:

Mitigação: Envolver os prestadores de serviços desde o início do projeto, ouvindo suas preocupações e oferecendo incentivos para aderir à plataforma. Fornecer treinamento e suporte técnico para facilitar a transição.

9. Custos e Orçamento

Custos de Desenvolvimento:

- Equipe de Desenvolvimento (salários e benefícios): R\$ 30.000,00 R\$ 50.000,00 (dependendo do tamanho da equipe e da localização).
- ➤ Ferramentas e Licenças de Desenvolvimento: R\$ 20.000,00 R\$ 30.000,00.
- > Treinamento e Certificações: R\$ 5.000,00 R\$ 10.000,00.

Custos de Design:

- Design de Interface de Usuário (UI) e Experiência do Usuário (UX): R\$ 50.000,00 R\$ 80.000,00.
- > Ferramentas de Design e Software: R\$ 25.000.00 R\$50.000.00.

Custos de Infraestrutura:

- Serviços de Hospedagem em Nuvem: R\$ 50.000,00 R\$ 90.000,00 por ano (pode variar dependendo do tráfego e dos requisitos de escalabilidade).
- ➤ Banco de Dados e Armazenamento: R\$ 20.000,00 R\$ 70.000,00.
- > Certificados de Segurança e Licenças: R\$ 25.000,00 R\$ 50.000,00.

Custos Operacionais Iniciais:

- ➤ Marketing e Publicidade Inicial: R\$ 5.000,00 R\$ 30.000,00.
- > Suporte ao Cliente: R\$ 25.000,00 R\$ 60.000,00.
- Outros Custos Operacionais (escritório, utilities, etc.): R\$ 10.000,00 -R\$ 70.000,00.

❖ Reserva para Contingências:

➤ 10% a 20% do orçamento total para cobrir custos imprevistos: R\$ 42.750.00 - R\$ 85.500.00.

Custo Total Estimado: R\$ 307.750,00 - R\$ 675.500,00

10. Considerações Finais

O aplicativo IWood representa uma solução inovadora e abrangente para a contratação de serviços gerais, atendendo às necessidades de clientes que buscam assistência em uma variedade de áreas, desde montagem de móveis até consertos e instalações elétricas. Este documento serve como um guia para o projeto IWood,

fornecendo uma visão geral de sua finalidade, principais stakeholders, requisitos, regras de negócio e uma visão preliminar de sua estrutura.

❖ Visão Geral do Projeto:

➤ O IWood é um aplicativo concebido para simplificar a vida dos clientes, conectando-os a profissionais qualificados em uma variedade de serviços domésticos. Através de uma interface intuitiva e fácil de usar, os clientes podem navegar por uma ampla gama de serviços, selecionar o profissional certo para suas necessidades e agendar atendimentos de forma conveniente. Ao mesmo tempo, ele oferece aos prestadores de serviços uma plataforma para expandir seus negócios e atender a uma base de clientes mais ampla.

Principais Stakeholders:

- > Clientes: Os usuários do aplicativo, que buscam serviços domésticos de alta qualidade.
- Profissionais Prestadores de Serviços: Profissionais qualificados em diversas áreas que buscam oportunidades de negócios e novos clientes.
- > Administradores do Sistema: A equipe de gerenciamento responsável pelo funcionamento e manutenção do aplicativo.
- ➤ Investidores e Parceiros Estratégicos: Entidades que fornecem financiamento e suporte estratégico para o projeto.

❖ Requisitos Principais:

- Registro de Usuários: Permitir que os clientes e prestadores de serviços se registrem no aplicativo.
- > Catálogo de Serviços: Apresentar uma lista de serviços disponíveis.
- Agendamento de Serviços: Permitir que os clientes agendem serviços com os prestadores de serviços.
- Comunicação Direta: Possibilitar a comunicação direta entre clientes e prestadores de serviços.
- > Avaliações e Feedback: Implementar um sistema de avaliações e feedback para garantir a qualidade dos serviços prestados.
- > Segurança e Verificação: Verificar a identidade e as credenciais dos prestadores de serviços para garantir a confiabilidade.
- Gerenciamento de Pagamentos: Facilitar transações financeiras seguras entre clientes e prestadores de serviços.

* Regras de Negócio:

- ➤ Todos os prestadores de serviços devem passar por uma verificação de antecedentes e qualificações antes de serem listados no aplicativo.
- > Os clientes têm o direito de avaliar e fornecer feedback sobre os serviços prestados pelos profissionais.
- ➤ O pagamento pelos serviços deve ser feito através da plataforma do aplicativo, garantindo segurança para ambas as partes.

Diagramas:

- ➤ Diagrama de Caso de Uso: Fornece uma representação visual das interações entre os atores (clientes, profissionais de serviço) e o sistema (aplicativo IWood).
- ➤ **Diagrama de Classes:** Ilustra a estrutura das classes do sistema, incluindo clientes, prestadores de serviços, agendamentos, avaliações, etc.

