



MODELO DESARROLLO DE AGENTES 2020 MÓDULO 1

Introducción al modelo de atención dentalia y herramientas para venta nueva-renovación.







- 1. ¿Quién es dentalia?
- 2. Beneficio del modelo de atención dentalia
- 3. Estado general de la salud dental en México
- 4. Planes dentales y sus beneficios
- 5. Impacto económico en salud dental
- 6. Herramientas para venta nueva y renovación





1. ¿Quién es dentalia?





Cuidamos la salud dental de tus asegurados

somos la Compañía **líder** clínicas dentales en México

Ya que

con 14 años de experiencia

atendiendo a + de

100mil pacientes al año



Los ejes fundamentales

de nuestra oferta de valor

como argumentos comerciales







1. ¿Quién es dentalia?



Cobertura

El 96% de nuestros pacientes se atienden en las 64 propias.

El restante 4% de los pacientes son recibidos en nuestra RED dentalia, la cuál cuenta con:



Cobertura estratégica



Afiliación y mantenimiento



Auditoría de calidad dental

dentalia vs ISES

- No impactamos la siniestralidad
- No tenemos periodos de espera
- Sin límite de suma asegurada
- Sin preexistencias
- Sin exclusiones de tipo de tratamiento
- Sin restricciones por edad





- 1. ¿Quién es dentalia?
- 2. Beneficio del modelo de atención dentalia
 - 3. Estado general de la salud dental en México
 - 4. Planes dentales y sus beneficios
 - 5. Impacto económico en salud dental
 - 6. Herramientas para venta nueva y renovación





2. Beneficio del modelo de atención dentalia

Los beneficios obtenidos por cada asegurado con el Modelo de Atención dentalia:



Honestidad

У

transparencia



Trato cercano y empático



Mejorar la experiencia y nivel de servicio



Generar lealtad y confianza





- 1. ¿Quién es dentalia?
- 2. Beneficio del modelo de atención dentalia
- 3. Estado general de la salud dental en México
 - 4. Planes dentales y sus beneficios
 - 5. Impacto económico en salud dental
 - 6. Herramientas para venta nueva y renovación





3. Estado general de salud dental en México



1111

Principales padecimientos dentales







Acumulación de sarro







2

Dientes con caries







Problemas de encías



Cons

Consecuencias dentales



de las enfermedades mal atendidas derivan en

Pérdida dental







- 1. ¿Quién es dentalia?
- 2. Beneficio del modelo de atención dentalia
- 3. Estado general de la salud dental en México
- 4. Planes dentales y sus beneficios
 - 5. Impacto económico en salud dental
 - 6. Herramientas para venta nueva y renovación





4. Planes dentales y sus beneficios



Tratamientos	Precio
Revisión y diagnóstico	\$599
Limpiezas 2 s/c al año	\$729
Series 6, 14 y 18 Rx periapicales (\$ 18 Rx)	\$579
Radiografía Panorámica 1 s/c al año* Aleta de mordida y oclusal	\$189 \$179
Resinas	\$829
Amalgamas	\$829
Selladores	\$489
Extracción infantil	\$619
Extracción sencilla	\$1,090
Endodoncias	\$2,999
Extracción 3er molar	\$2,999
Extracción quirúrgica	\$2,399
Raspado y alisado	\$2,529
Corona metal porcelana	\$2,219
Endoposte de Fibra de vidrio	\$5,799
Brackets metálicos	\$7,999
Sesiones de ajuste	\$799
Blanqueamiento	\$2,209

Plan Básico	
Descuento	Pago
100%	\$0
70%	\$174
10%	\$170* \$161
70%	\$249 \$249 \$147
	\$186 \$327
	\$900
10%	\$2,699 \$2,159
70%	\$759
10%	\$1,997 \$5,219
20%	\$6,399 \$ 640
	\$1,767 Internal

Plan Integral	
Descuento	Pago
100%	\$0
70%	\$174
10%	\$170* \$161
+ 1 resina infantil s/c al año	\$0 \$249 \$147
70%	\$186 \$327
	\$900
	\$900 \$720
70%	\$759
50%	\$1,109 \$2,900
0.507	\$5,999 \$599
25%	\$1,657



NOTAS:

- Consultar detalle de tratamientos en clínica
- Tratamientos no mencionados tienen 10% de descuento
- Precios promedio





- 1. ¿Quién es dentalia?
- 2. Beneficio del modelo de atención dentalia
- 3. Estado general de la salud dental en México
- 4. Planes dentales y sus beneficios
- 5. Impacto económico en salud dental
 - 6. Herramientas para venta nueva y renovación





5. Impacto económico en salud dental Ejercicio familia – 3 asegurados (real)



Tratamientos (Tx)

Cuanta gente lo requiere

Tx

6

28

4

4

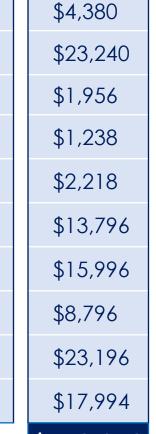
4

6

Costo sin póliza

Limpieza Dental	
Resina	
Sellador	
Extracción infantil	
Pulpotomía	
Raspado y alisado	
Endodoncia	
Endoposte fibra de vidrio	
Corona metal porcelana	
Extracción tercer molar	

Todos 2 al año
9 de cada 10
10 de cada 10
5 de cada 10
4 de cada 10
6 de cada 10 (2x)





\$112,810



5. Impacto económico en salud dental Argumentos comerciales - póliza familiar (3 asegurados)





Internal



MÓDULO 1 Herramientas para venta nueva-renovación



- 1. ¿Quién es dentalia?
- 2. Beneficio del modelo de atención dentalia
- 3. Estado general de la salud dental en México
- 4. Planes dentales y sus beneficios
- 5. Impacto económico en salud dental
- 6. Herramientas para venta nueva y renovación





6. ¿Cómo fomentamos el uso de la póliza de GMMI?







6.2 Gif's — difundir, concientizar y fomentar uso















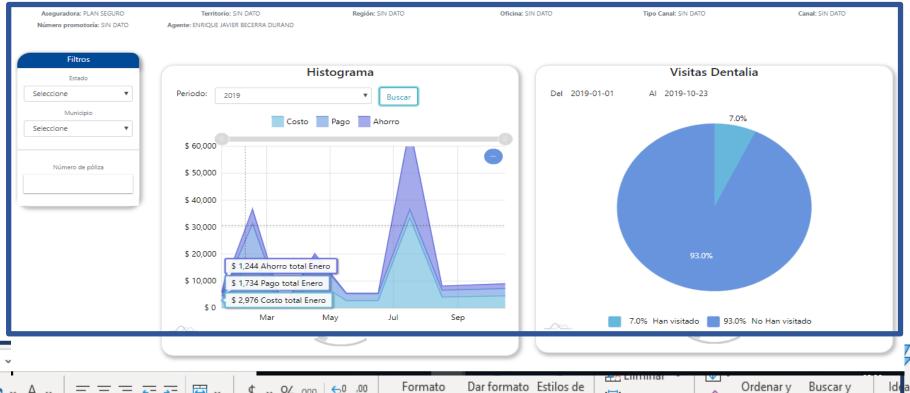


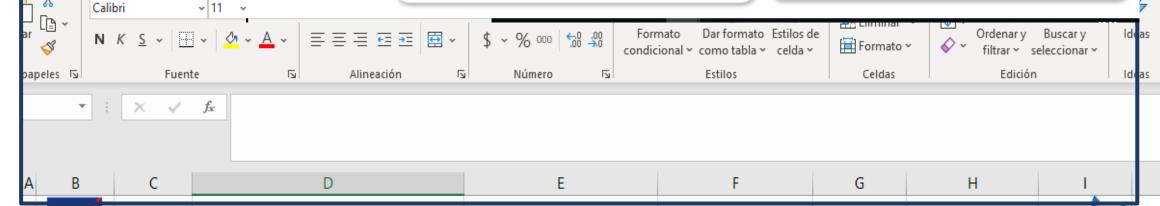
6.4 Portal promotores/agentes - renovación



Gráficos de utilización y ahorros:

Reporte de ahorros:







6.5 Guía rápida de uso – fomentar uso



1

Agenda tu cita:

- dentalia.com
- 800.0033.682
- Directamente en clínica
- My AXA

2

Acude a tu cita:

- Presenta una identificación oficial vigente
- 3 Disfruta los beneficios de tu plan



Dudas y sugerencias a clínicas:



800.00.33.682



contacto@dentalia.com

dentalia.com

servicio@dentalia.com

Citas, dudas y sugerencia RED:



55.29.05.98.79



(55)26.23.23.23 Extensiones:

2304, 2309, 2308, 2302.



atencionenred@kobe.com.mx



6.6 Matriz de servicio – fomentar uso



QUERETARO SAN LUIS POTOSÍ GUANAJUATO AGUASCALIENTES Jorge Sabbagh
Coordinador Nacional

jsabbagh@dentalia.com

QUINTANA ROO YUCATÁN

CAMPECHE

CHIAPAS

Gustavo Rodríguez

Territorial Centro

grodriguezg@dentalia.com

CDMX ESTADO DE MEXICO

PUEBLA

VERACRUZ

HIDALGO

MORELOS

OAXACA

GUERRERO

Operaciones

62 clínicas
3 Gerentes regionales
60 Coordinadores

Ana Aguirre

Territorial Occidente

aaguirrel@dentalia.com

JALISCO

SONORA

BAJA CALIFORNIA

BAJA CALIFORNIA SUR

SINALOA

COLIMA

MICHOACÁN

NAYARIT

Área Dental

2 Gerencias5 Coordinadores

Karime Velázquez Territorial Norte

kvelazquez@dentalia.com

NUEVO LEÓN CHIHUAHUA COAHUILA TAMAULIPAS DURANGO

RED

2 Coordinadores 1 Supervisor 2 Afiliadores 2 Ejecutivos de servicio 80

Colaboradores
dentalia para
brindar la
atención a los
asegurados



Nuestra Campaña continua...



Seguiremos atendiendo urgencias dentales y tratamientos impostergables para el cuidado de todos...

(Sabias)

Extendemos nuestra campaña...

Durante

Todo el año 2020

Continuaremos apoyando con beneficios en **tratamientos de Urgencia**

25%

en Tx de urgencia e impostergables

- ✓ Para familiares y amigos AXA
- ✓ Para GMM y otros ramos AXA













iGracias!

