



AGENTES

Manual para el Registro de un Comercio



- 1. Ingresar a la página de registro / solicitud **www.anticipa.com.mx** y dar click en el botón "Solicita tu Anticipo".
- 2. Registrar datos del comercio y código de invitación.
- 3. Dar click en el botón "Calcular Anticipo", capturar datos complementarios y definir cantidad de anticipo deseada.
- 4. Dar click en el botón "Solicitar Anticipo", ingresar correo electrónico personal y crear contraseña de acceso.
- 5. Abrir correo recibido en cuenta de correo capturada y dar click en el botón "Confirmar".
- 6. En la página de registro inicial dar click en opción "Ingresar".
- 7. Capturar correo electrónico personal y contraseña creada.
- 8. Registrar datos de ubicación del comercio.
- 9. Registrar información del comercio.
- 10. Registrar datos del contacto operativo y representante legal.
- 11. Capturar Referencias del comercio.
- 12. Capturar datos de contrato de afiliación bancaria por el número que éstas definido previamente.
- 13. Seleccionar el método para cargar la información de ventas con TB's según documentación otorgada por el cliente.
 - 13.1 Ingresar últimos 12 estados de cuenta (En archivos PDF generados por el banco no impresiones escaneadas).
 - 13.2 Conexión por banca electrónica.
 - 13.3 Archivo en Excel con el registro de las ventas anuales con tarjetas bancarias.
- 14. Cargar documentación proporcionada por el cliente al expediente digital según corresponda.



1. Ingresar a la página de registro / solicitud **www.anticipa.com.mx** y dar click en el botón "Solicita tu Anticipo". (Ver Imagen)





2. Registrar datos del comercio y código de invitación.

- Nombre del Comercio: Es la razón social del cliente.
- **Giro:** Es el tipo de actividad o sector productivo al que se de dedica el cliente ej. centro educativo, club deportivo, Restaurante, etc.)
- Tiempo en Operación. (3 años en el mismo local)
- Estructura legal. (Persona Física o Moral)
- Código Postal.
- Código de invitación. (Password para acceso a la plataforma e iniciar el registro)

Cllick en botón "CALCULAR ANTICIPO"

Nota. Comercios con menos de 3 años siempre y cuando cumpla con todos los requisitos antes mencionados se tomara a consideración por parte de mesa de control y directores de Anticipa.

Ingresa los datos de tu comercio para anticipar ventas ¡hoy!

Nombre del Comercio			
Giro	■	Selecciona	\$
Tiempo en Operación		Selecciona	\$
Estructura Legal		Selecciona	\$
Código Postal			
Código Invitación	0		



3. Capturar datos complementarios y definir cantidad de anticipo deseada.

- No. de contratos de afiliación de tarjetas bancarias. Es el número de terminales que cuenta el establecimiento.
- ¿Aproximadamente cuánto vende en promedio al mes? Indique el monto de sus ventas mensual.
- ¿Cuánto de estas ventas mensuales son con tarjetas de crédito y/o debito? De sus ventas mensuales indique cuál es el monto con sus tarjetas bancarias.



PATITO FELIZ

Calcula tu Anticipo Selecciona No. de contratos de afiliación de tarjetas bancarias: ¿Aproximadamente cuánto vendes en promedio al mes? El monto no es suficiente ¿Cuánto de estas ventas mensuales son con tarjetas de 0 crédito y/o débito? El monto no es suficiente ¿CUÁNTO QUIERES ANTICIPAR DE TUS VENTAS? Mueve el icono rojo al monto deseado



¿CUANTO QUIERES ANTICIPAR DE TUS VENTAS? Indique el monto deseado de la siguiente manera:

• Con el mouse o de manera digital, desplazar el botón rojo del cotizador, al monto deseado te muestra un monto aproximado del Anticipo así como el abono diario, los meses de duración y la tasa de descuento.

Click en botón "SOLICITAR ANTICIPO".



Montos estimados en función al análisis de tus ventas con tarjetas de bancarias





4. Ingresar correo electrónico personal y crear contraseña de acceso.

- **Correo.** Digite una dirección de correo electrónica propia que servirá para recibir correos e información relacionada con sus solicitudes en la plataforma.
- Contraseña. Establezca una contraseña de acceso que solo usted conozca.
- Confirmar contraseña. Repita la contraseña definida para que el sistema la valide y reconozca.

Click en "REGISTRATE".





5. Abrir correo recibido en cuenta de correo capturada y dar click en el botón "Confirmar".

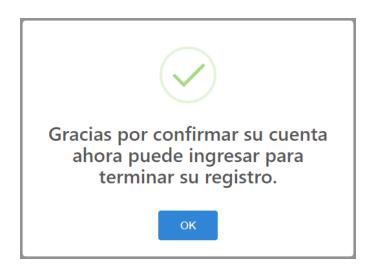
• En su cuenta de correo recibirá un correo con el mensaje que aparece en la imagen, solo de click en el botón "Confirmar":



Gracias por utilizar nuestros servicios, favor de dar clic en el siguiente enlace para confirmar tu correo y continuar con tu registro



Aparecerá el mensaje de la imagen siguiente, solo de click en el botón "OK":





6. En la página de registro inicial dar click en opción "Ingresar".

• De click en la opción "INGRESAR" que se encuentra en la esquina superior derecha. (ver Imagen)



7. Capturar correo electrónico personal y contraseña creada.

• Digite la dirección de correo registrada previamente y la contraseña, dar click en botón "INGRESA".

_		
¿Olvidaste tu contraseña? Recuperala INGRESA		



8. Registrar datos de ubicación del comercio.

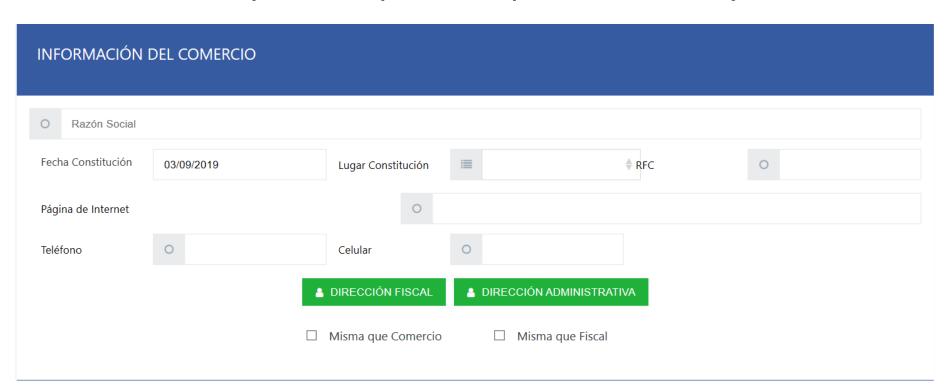
- Capture los datos relacionados a la ubicación geográfica del comercio e información relacionada:
 - Calle
 - Número Exterior
 - Número Interior
 - · Código Postal
 - Colonia
 - Alcaldía o Municipio
 - Estado
 - Teléfono Fijo 1
 - Teléfono Fijo 2
 - Número de comercios
 - ¿El local del comercio es propio o rentado?
 - · Tiempo en esa Dirección.





9. Registrar información del comercio.

- Capture los datos relacionados a la información del comercio:
- Razón social
- Fecha de Constitución
- Lugar de Constitución
- RFC
- Página de internet (en caso de contar con una página)
- Teléfono Fijo
- · Celular
- Dirección Fiscal (Si es la misma que la del comercio marque el recuadro con un click)
- Dirección Administrativa (Si es la misma que la fiscal marque el recuadro con un click)





10. Registrar datos del contacto operativo y representante legal.

- **Contacto Operativo:** Es la persona definida por el cliente como contacto para gestionar los tramites y documentación que son requeridos por anticipa para el registro de la solicitud de su anticipo.
- Representante Legal: Es la persona definida por el cliente como aquella que legalmente tiene autoridad y/o facultad jurídica legal para firmar y/o autorizar documentos. Los datos a registrar en ambos casos son:
 - Nombre
 - Segundo Nombre
 - · Apellido Paterno

- Apellido Materno
- Teléfono Fijo
- Celular
- Correo electrónico.

CONTACTO OPERATIVO Y DEL REPRESENTANTE LEGAL

¿El representante legal, es la misma persona que el contacto operativo?

CONTACTO OPERATIVO PARA TODO LO RELACIONADO A LA VISITA AL LOCAL DEL COMERCIO. PARA TODO LO RELACIONADO A FIRMA DE CONTRATOS, FACURACIÓN, LEGAL, Nombre Nombre 0 Segundo Nombre 0 Apellido Paterno Apellido Materno 0 Teléfono fijo Teléfono fijo 0 Celular Celular \checkmark Correo Correo

REPRESENTANTE LEGAL

Segundo Nombre Apellido Paterno Apellido Materno 0 Debe Ingresar un correo valido



11. Capturar referencias del comercio.

• Capturar 2 referencias de proveedores del solicitante y una del arrendador en caso de ser arrendatario o 3 referencias de proveedores del solicitante en caso de ser dueño de la propiedad.





12. Capturar datos de contratos de afiliación bancaria

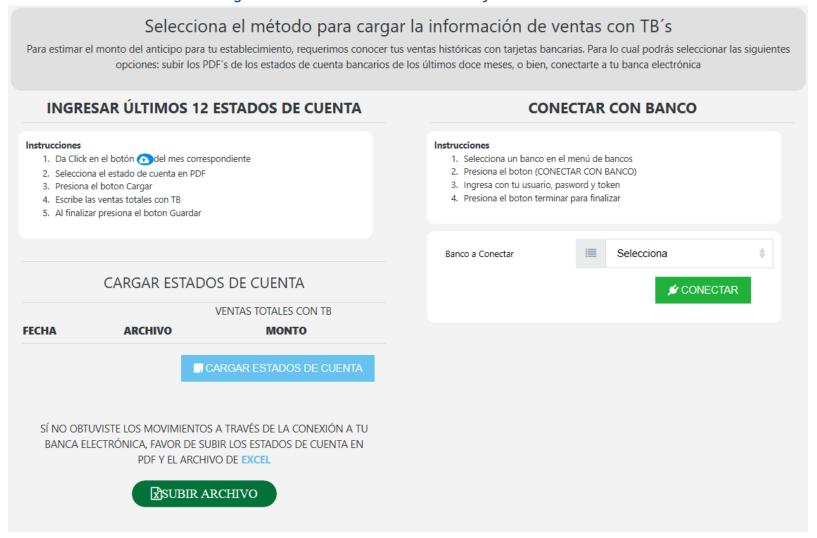
- * No. de Contrato de afiliación
- *Monto mensual de contracargos
- *Banco de depósito de ventas con TB
- * No. Contrato de afiliación

- *Promedio mensual de ventas con tarjetas bancarias
- *Años de afiliación
- *Clave interbancaria 18 posiciones





- 13. Seleccionar el método para cargar la información de ventas con TB's según documentación otorgada por el cliente.
 - 13.1 Ingresar últimos 12 estados de cuenta (En archivos PDF generados por el banco<u>no impresiones escaneadas).</u>
 - 13.2 Conexión por banca electrónica.
 - 13.3 Archivo en Excel con el registro de las ventas anuales con tarjetas bancarias.

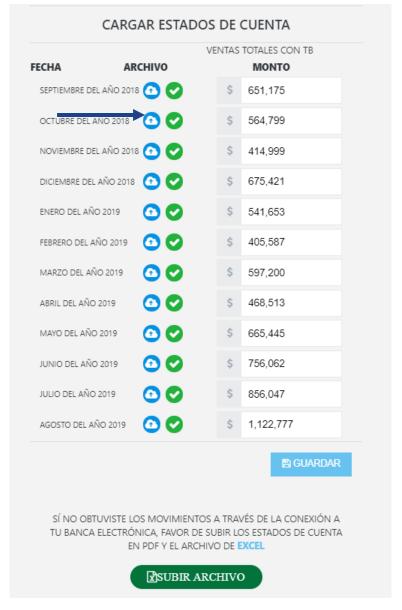




13. Seleccionar el método para cargar la información de ventas con TB's según documentación otorgada por el cliente. (13.1 ó 13.2 ó 13.3)

13.1 Los 12 últimos estados de cuenta. (En archivos PDF generados por el banco. No impresiones escaneadas.



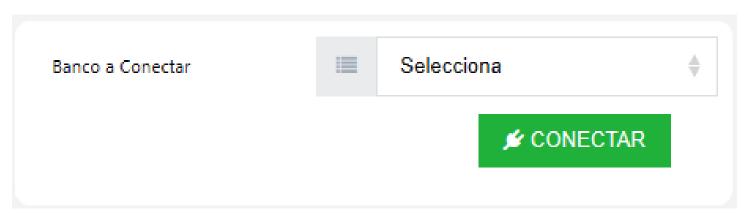


Nota. Dar click en botón "GUARDAR" antes de ir al siguiente paso.

Para cargar el archivo PDF se da un click en la nube azul. (1 por cada estado de cuenta).



Seleccionar el método para cargar la información de ventas con TB's según documentación otorgada por el cliente. (13.1 ó 13.2 ó 13.3)



13.2 Conexión con Banco (Banca electrónica sólo el dueño de la cuenta pude tener acceso).

SÍ NO OBTUVISTE LOS MOVIMIENTOS A TRAVÉS DE LA CONEXIÓN A
TU BANCA ELECTRÓNICA, FAVOR DE SUBIR LOS ESTADOS DE CUENTA
EN PDF Y EL ARCHIVO DE EXCEL

ISUBIR ARCHIVO

13.3 Archivo en Excel con el registro de las ventas anuales con tarjetas bancarias. (Proporcionado por área financiera del cliente)

Nota. Dar click en botón "GUARDAR" antes de ir al siguiente paso.



14. Cargar documentación proporcionada por el cliente al expediente digital según corresponda. (MESA DE CONTROL)

