

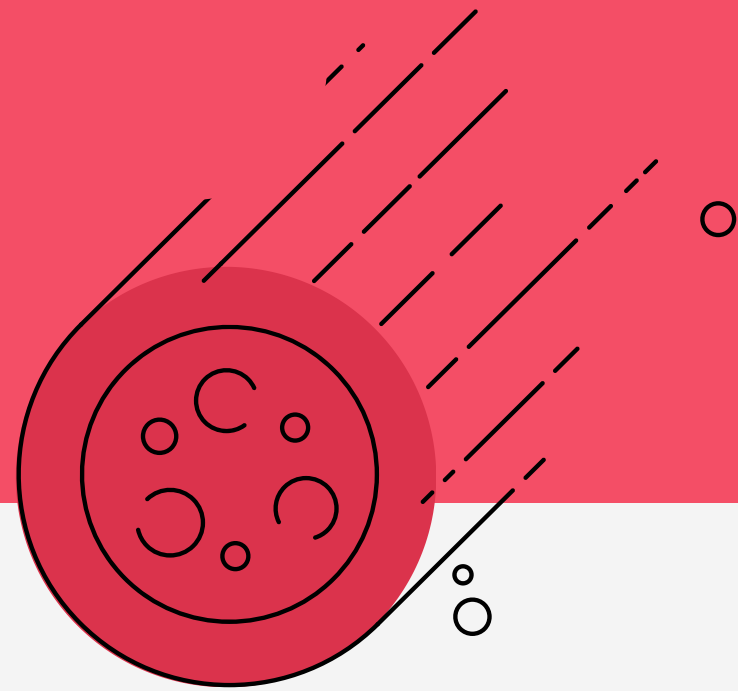
CRM CUSTOMERS



LEADS CUSTOMERS



Problemas Identificados

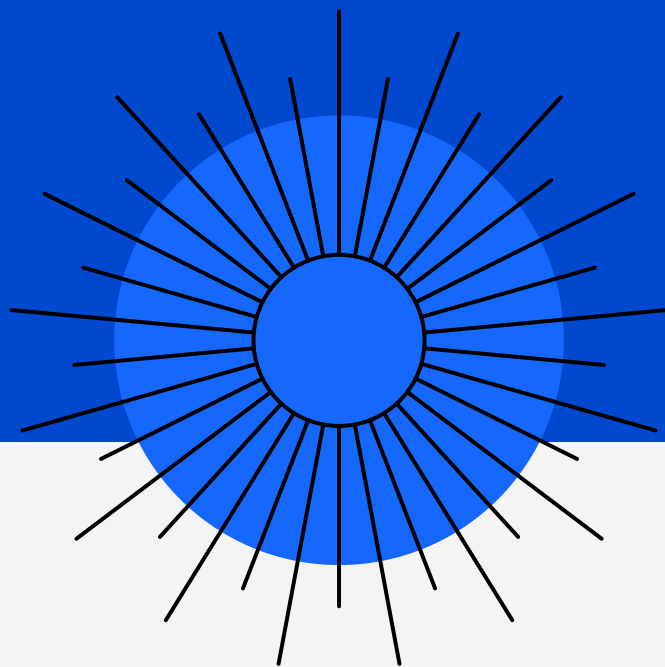


1 Administração de dados cadastrais.

2 Dados cadastrais.

3 Falta de praticidade na venda.

Utopia



- 1 Pretendemos trazer o total cuidados de compartilhamentos de dados cadastrais.
- 2 Trazemos total confiança em seus dados cadastrais.
- 3 A falta de mais clientes para os cadastros.

Produto ou Serviço

O Aplicativo Crm Customers é um projeto que traz maneiras mais praticas para administração de dados



LEADS CUSTOMERS

Sobre Nós

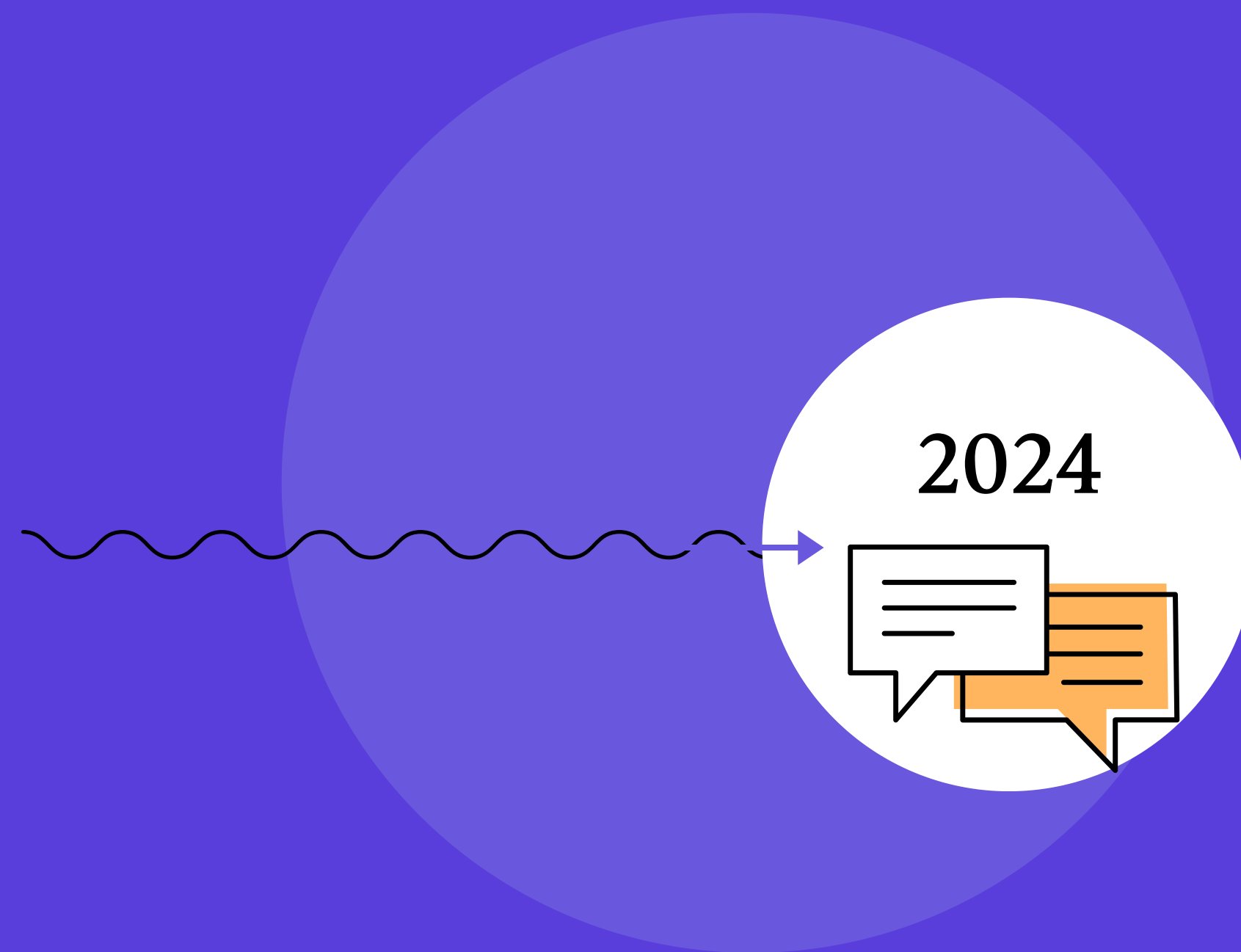
Nossa empresa é uma inovadora no setor tecnológico, focada em desenvolver soluções que atendam às necessidades específicas de nossos clientes. Nosso modelo de negócios se concentra em oferecer valor por meio de um aplicativo que proporciona uma experiência única e satisfatória aos usuários, gerando receita principalmente por meio de assinaturas mensais. Estamos comprometidos em continuar inovando e mantendo nossa posição como líderes no mercado.

LEADS CUSTOMERS



Nascimento da empresa

Em 2024, nasceu a nossa aplicação com o propósito de simplificar o processo de cadastro e gestão de dados para empresas. Desde a sua fundação, o foco tem sido oferecer uma plataforma robusta para observação e análise de dados, além de possibilitar o gerenciamento eficiente do estoque de produtos, o controle de vendas e o acompanhamento detalhado dos vendedores e clientes. Nosso objetivo é fornecer uma solução abrangente que otimize os processos empresariais, promovendo maior eficiência e crescimento sustentável.





Tração

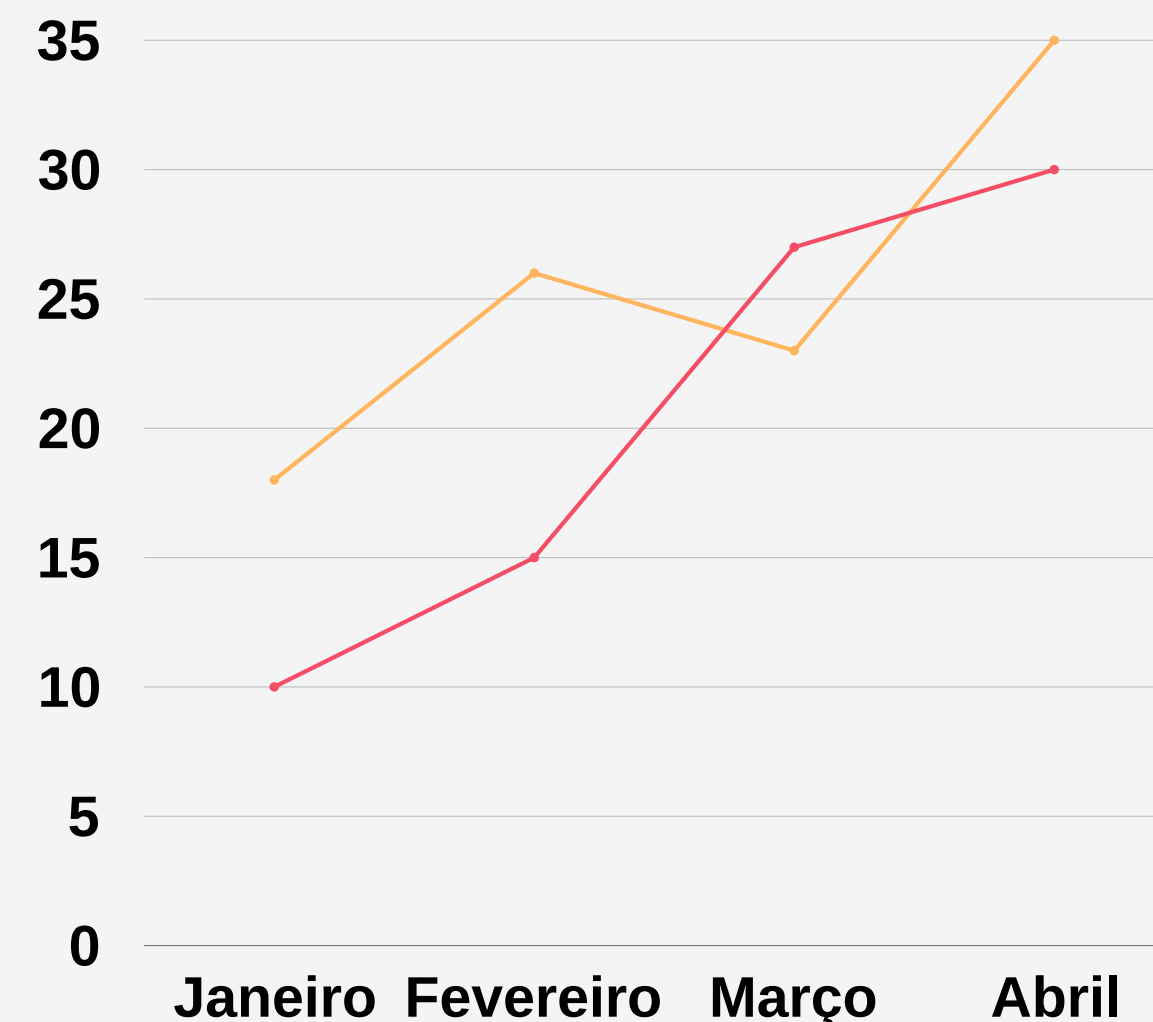
Últimas Notícias da CRM Customes: Rumo ao Sucesso em 2024!

Estamos entusiasmados em compartilhar as últimas atualizações sobre CRM

Customer e os emocionantes desenvolvimentos que nos posicionam para o sucesso em 2024 e além!

Crescimento Exponencial: Graças ao nosso compromisso com a inovação e à dedicação incansável da nossa equipe, registramos um crescimento exponencial nos últimos trimestres. Nossa base de clientes continua a expandir, impulsionada pela qualidade dos nossos produtos e serviços.

Inovação Constante: Continuamos a liderar o mercado com novas soluções revolucionárias que atendem às necessidades em constante evolução dos nossos clientes. A tecnologia de ponta e a criatividade estão no cerne de tudo o que fazemos, garantindo que permaneçamos à frente da concorrência.



Mercado alvo

Quem são os clientes que você deseja atender?

Usuários com
necessidades
específicas:

Administração de dados

Usuários em busca de
uma solução conveniente
e inovadora:

Desejamos atrair aqueles que
estão procurando uma
solução tecnológica que os
ajude a simplificar ou
melhorar suas vidas de
alguma forma.

Roteiro Futuro

Nosso futuro está cheio de promessas e desafios emocionantes. Enquanto expandimos nosso serviço de programação de banco de dados, mantemos nossos valores fundamentais de inovação e excelência. Estamos confiantes na capacidade da nossa equipe de superar qualquer obstáculo que surja no caminho. Juntos, estamos prontos para enfrentar o futuro com determinação e entusiasmo



Tempo



1

A economia pode estar favorável, há oportunidades de mercado que sua empresa pode aproveitar, seus produtos ou serviços podem estar prontos para um lançamento ou expansão, e sua equipe pode estar bem preparada para enfrentar novos desafios. Além disso, agir agora pode garantir que sua empresa se posicione de forma competitiva e esteja à frente da concorrência.

2

Algumas das tendências atuais que podem tornar o seu produto ou serviço possível incluem a digitalização de processos e serviços, a adoção em larga escala de tecnologias emergentes como inteligência artificial, internet das coisas e computação em nuvem, a crescente conscientização sobre sustentabilidade e responsabilidade social corporativa, e a mudança nos padrões de consumo e comportamento do cliente, incluindo uma maior preferência por experiências personalizadas e conveniência

3

O momento atual oferece uma combinação única de oportunidades e condições favoráveis para sua empresa avançar para o próximo nível. A economia pode estar em um estágio de crescimento, há uma demanda crescente por produtos ou serviços semelhantes ao seu, a tecnologia está avançando rapidamente, permitindo inovações e eficiências, e sua empresa pode ter acumulado experiência e recursos necessários para o próximo passo. Além disso, agir agora pode ajudar a consolidar sua posição no mercado antes que a concorrência se intensifique ou as condições mudem.

Custos

1. Desenvolvimento do banco de dados:
R\$ 30.000.

2. Manutenção anual: 15% do custo de desenvolvimento (R\$ 4.500).

3. Suporte mensal: 8% do custo de desenvolvimento (R\$ 2.400).



Contato

(85) 9617-8488

crmcustomers@reallygreatsite.com

www.crmcustomers.com

<https://github.com/KarineDuarte15/CRM-Customers>



LEADS CUSTOMERS

Equipe

Membro 1
Karine



Membro 2
Geovane



Membro 3
Helano



Membro 5
Monikelly



Membro 4
Ellaine

