

CV

Karl Preisler

Född: 23/12-98

Adress: Gubbkärrsvägen 29Q 16840 Bromma

Telefon: 073-422 21 07

Mail: Karlpreisler@gmail.com

Kompetensprofil:

Mina huvudsakliga styrkor inkluderar problemlösning, ansvarstagande och en positiv inställning som möjliggör effektiv hantering av utmaningar och motgångar. Jag strävar alltid efter att vara tillmötesgående och tålmodig i teamarbete och engagerar mig fullt ut för att uppnå våra gemensamma mål.

Genom att ha drivit min egen verksamhet har jag utvecklat hög kompetens inom datoranvändning, kalkylbladsanalys, budgetering och andra tekniska verktyg som krävs för att driva en framgångsrik verksamhet. Jag är en driven person som ställer höga krav på mig själv och söker ständigt efter möjligheter att utveckla min kompetens och bidra till en positiv arbetsmiljö.

Utbildning:

2022-2023

Full Stack Software Development Program på Code Institute.

2014-2017

Samhällsvetenskapsprogrammet på Påhlmans gymnasium.

2005 – 2014

Grundskola, Abrahamsbergsskolan.

Arbetslivserfarenhet:

Hemfrid i Sverige AB

2019 December - Idag

Som flyttkoordinator har jag ansvar för att effektivt organisera och planera flyttar med fokus på kvalitet och kundnöjdhet. Jag samarbetar dagligen med kollegor och förser våra kunder med högsta standard av service och kommunikation.

Preisler Trading - Enskild firma

2019 - 2021

Jag har erfarenhet av att driva och utveckla min egen e-handelsverksamhet på Amazon.com där jag ansvarade för försäljning av produkter till kunder i USA, Kanada och Mexiko. Trots en

utmanande situation under Covid-pandemin, har jag utvecklat en bred kompetens inom försäljning, marknadsföring, dataanalys, kundservice, budgetering och lagerplanering. Genom att analysera relevanta nyckelord kunde jag optimera produktplacering och därigenom öka försäljningen. Även om verksamheten till slut behövde avslutas, är jag stolt över att ha byggt upp en lönsam och hållbar verksamhet med stark fokus på kundnöjdhet.

Octapharma AB

2019 Mars - Juli

Jag arbetade som lokalvårdare med ansvar för lager och logistik under en tidsbegränsad anställning.

KulturReklam

2018 Juni - 2019 Februari

Arbetet bestod i att utföra marknadsföringsaktiviteter genom att sätta upp affischer enligt bestämda riktlinjer i olika delar av Stockholm.

AIK Merchandise

2017 Augusti - 2018 April

Som säljare ansvarade jag för att skriva ut biljetter, hantera kassan och hjälpa kunder i butiken. Jag utförde även regelbunden lagerinventering för att säkerställa att produkterna var tillgängliga för kunder.

Garpes Livsmedel

2014 Juni - September

Som säljare på Garpes livsmedelsbutik fick jag erfarenhet inom kassavana, inköp, lager, försäljning och kundservice.

Språkkunskaper:

Svenska - modersmål

Engelska - flytande

Italienska - nybörjare

B-körkort

Nuvarande Chef: Linus Håkansson - Områdeschef Stockholm Hemfrid nr: 070-425 16 30

Övriga referenser lämnas på begäran.