Nombre del proyecto

Integrantes

Docente

Problema o necesidad identificada	
Justificación	
Propuesta solución	

Objetivo	
Canvas	
Hipótesis	
Trabajo de campo	
masajo de campo	

Análisis de la información
Presentación de la información
Representación de la información
Análisis de la información
Perfil del cliente
A partir del análisis de la información y la segmentación de clientes.
, , , , , , , , , , , , , , , , , , , ,
Diseño del producto (parte por parte)
Estrategia PMV (etapas)

Estrategia de venta		